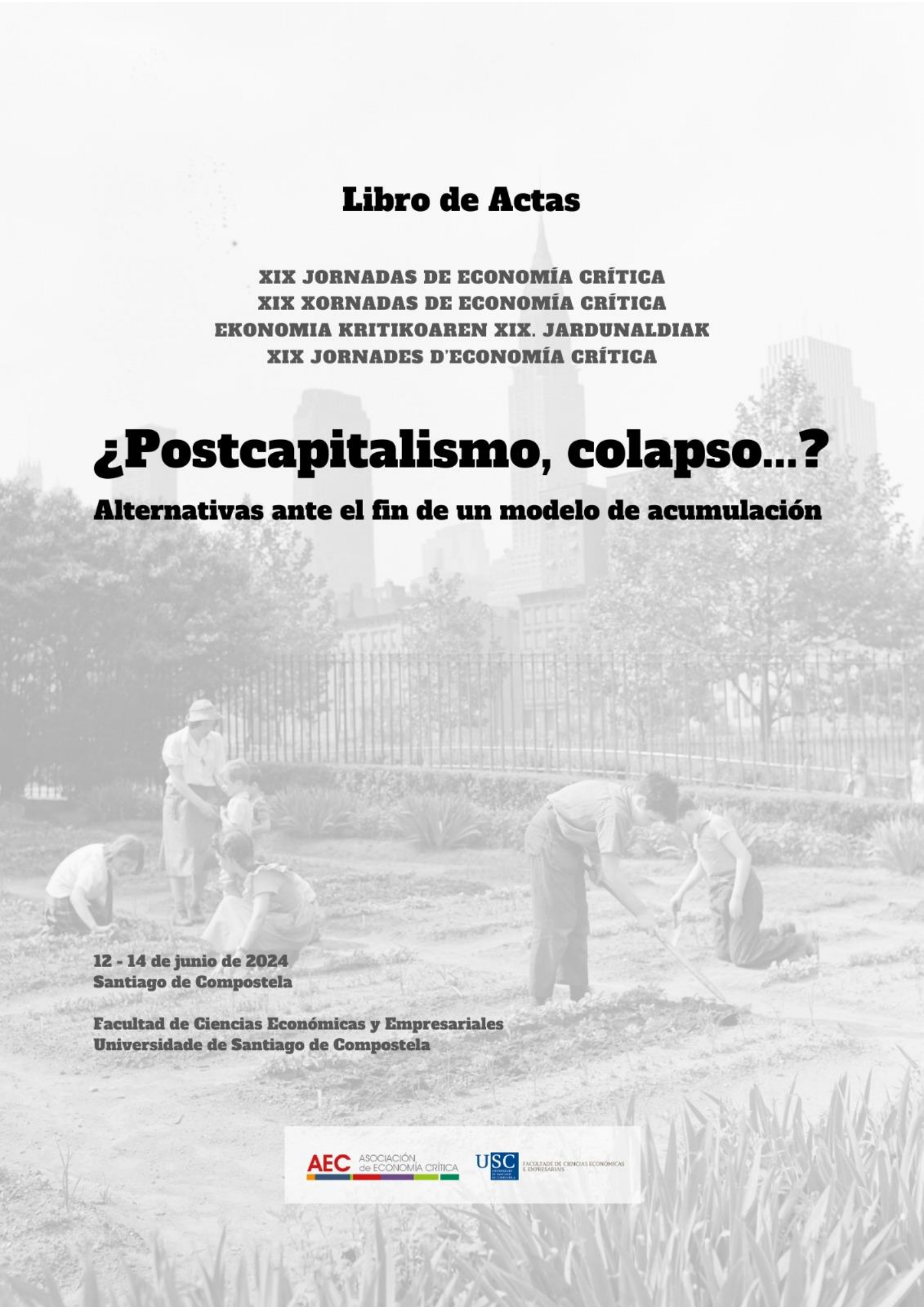
Libro de Actas

XIX JORNADAS DE ECONOMÍA CRÍTICA
XIX XORNADAS DE ECONOMÍA CRÍTICA
EKONOMIA KRITIKOAREN XIX. JARDUNALDIAK
XIX JORNADES D'ECONOMÍA CRÍTICA

¿Postcapitalismo, colapso...?

Alternativas ante el fin de un modelo de acumulación



12 - 14 de junio de 2024
Santiago de Compostela

Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales
Universidade de Santiago de Compostela

AEC ASOCIACIÓN de ECONOMÍA CRÍTICA
USC FACULTADE DE CIENCIAS ECONÓMICAS E EMPRESARIAIS

Libro de actas XIX Jornadas de Economía Crítica: ¿Postcapitalismo, colapso…? Alternativas ante el fin de un modelo de acumulación 12, 13 y 14 de Junio de 2024 Universidade de Santiago de Compostela

Edición

Óscar Páramo-Telle, PhD

Copyright de los autores, 2024. Todos los derechos reservados

Esta obra está sujeta a la Licencia Internacional Pública de Atribución/Reconocimiento-NoComercial-SinDerivados 4.0 de Creative Commons ("Licencia Pública"). Para ver una copia de esta licencia, visite https://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/legalcode.es o envíe una carta a Creative Commons, PO Box 1866, Mountain View, CA 94042, USA.

Os resumos foron lidos e seleccionados polo Comité Científico das XIX Xornadas de Economía Crítica para seren presentados no congreso.

Els resums van ser llegits i seleccionats pel Comitè Científic de les XIX Jornades d'Economia Crítica per ser presentats al congrés.

Laburpenak Ekonomia Kritikoaren XIX. Jardunaldietako Batzorde Zientifikoak irakurri eta hautatu zituen kongresuan aurkezteko.

Los resúmenes fueron leídos y seleccionados por el Comité Científico de las XIX Jornadas de Economía Crítica para ser presentados en el congreso.

ISBN: 978-84-09-63503-0

Editor: AEC – Asociación de Economía Crítica

Tajahierro, 1. 2 N, Valladolid, 47009, Valladolid

COMITÉ CIENTÍFICO

Jordi Roca Jusmet

Universidad de Barcelona

Gemma Cairó Céspedes

Universitat de Barcelona

Óscar Carpintero

Universidad de Valladolid

María José Paz Antolín

Universidad Complutense de Madrid

Jorge Garcia Arias

Universidad de León

Aurèlia Mañé

Universidad de Barcelona

Paula Rodríguez Modroño

Universidad Pablo de Olavide

Nuria Alonso Gallo

Universidad Rey Juan Carlos

Santiago Álvarez Cantalapiedra

Fuhem

Josep Banyuls

Universitat de València

José Francisco Bellod Redondo

Universidad de Murcia

Lourdes Benería

Cornell University

Carlos Berzosa

Universidad Complutense

Ramon Boixadera

Gabinete técnico de CCOO

Luis Buendía

Universidad de León

Cristina Carrasco

Universitat de Barcelona

Carmen Castro

Universitat de València

Agustí Colom

Universitat de Barcelona

Eladio Febrero

Universidad Castilla-La Mancha

Lina Gálvez

Universidad Pablo de Olavide

Josep González Calvet

Universidad de Barcelona

Yolanda Jubeto

Euskal Herriko Unibertsitatea

Ángel M. González-Tablas

Universidad Complutense

Irene Maestro Yarza

Universitat de Barcelona

Emilio Padilla

Universitat Autònoma de Barcelona

Albert Recio

Universitat Autònoma de Barcelona

Dolores Riveiro

Universidad de Santiago de Compostela

Ángeles Sánchez Diez

Universidad Autónoma de Madrid

Carmen Sarasúa

Universitat Autonòma de Barcelona

Mónica Serrano

Universidad de Barcelona

Marta Soler

Universidad de Sevilla

COMITÉ ORGANIZADOR

Rosa Mª Regueiro Ferreira (coordinadora)

Universidade de Santiago de Compostela

Xoán Ramón Doldán García (secretario)

Universidade de Santiago de Compostela

Astrid Agenjo Calderón

Universidad Pablo de Olavide

Pablo Alonso Fernández

Universidade de Santiago de Compostela

Mª Luisa Chas Amil

Universidade de Santiago de Compostela

Adrián Dios Vicente

Universidade de Santiago de Compostela

Stella González Fuentes

Universidade de Santiago de Compostela

Emilio Nogueira Moure

Universidade de Santiago de Compostela

Óscar Páramo-Telle

Universidade de Santiago de Compostela

Raúl Rios Rodríguez

Universidade de Santiago de Compostela

Cati Torres Figuerola

Universitat de les Illes Balears

Juan José Verdes Gómez

Universidade de Santiago de Compostela

ÍNDICE

Comité científico 2
Comité organizador 5
ÍNDICE 7
DINERO Y FINANCIARIZACIÓN 12
Dinero endógeno, demanda efectiva e incertidumbre: la institucionalización de las ideas post keynesianas en españa 13
Finanzas éticas y banca ética en españa: el dilema del crédito alternativo ante el cambio de época. 16
Élites on 'fire'. El papel del estado en la financiarización de una economía 18
La capacitación financiera como concepto integral: análisis a través de la teoría seniana 19
El predominio del capital financiero, la política monetaria y la incertidumbre: una lectura desde el sur global 21
¿Son las personas empresarias más confiadas a medidas que aumenta su edad? Análisis exploratorio de la población española 23
AGRICULTURA Y MEDIO RURAL 26
La aplicación del análisis multicriterio (mca) a la estimación del impacto de los sistemas de cultivo. Una revisión sistemática de la literatura. 27
Mujer y cooperativismo en el sector agrario. Analisis aplicado a la comunidad autonoma de euskadi (cae) 29
Reflexiones críticas en torno a la españa vacía: hacia una definición de un concepto difuso 31
Los impulsores de la desindustrialización en españa. Un enfoque de subsistemas. 34
El 'trilema' de la política agraria común. 36
DESIGUALDAD, VULNERABILIDAD Y POBREZA 40
El nexo entre la desigualdad y la extrema derecha: una revisión de la literatura 41
La renta mínima de inserción en andalucía ante la pobreza: una evaluación de su cobertura, utilidad e impacto social. 2018-2021 43
Tejiendo redes para abrir caminos hacia formas alternativas de vivir en sociedad: la renta básica de las iguales 47
Los efectos redistributivos de los programas sociales universales sobre la población 49
Una propuesta de salario mínimo y renta máxima para hego euskal herria 50
Creencias ancestrales y fecundidad en africa sub-sahariana: implicaciones para el desarrollo económico. 53

Inmigración, género y remesas. El caso de la población latinoamericana en la cae 57
Estudio de impactos de una generalización de la jornada laboral de 37,5 y 32 horas semanales en españa 60
PENSAMIENTOS HETERODOXOS 62
"*Es el mercado, amigo*". Una reflexión sobre la (urgente) necesidad de repensar la e/economía en un contexto de crisis sistémicas 63
La actualidad de la teoría marxista de la dependencia, y los debates entre marxistas sobre las transferencias de valor 64
ANALYSIS OF THE LAW OF FALLING RATE OF PROFIT FOR THE EUROPEAN CASE 67
Los límites de la redistribución en el capitalismo tardío. Un diálogo entre el post-keynesianismo kaleckiano y el marxismo 68
La vivienda como forma mistificada de capital. Cómo la esfera de la circulación distorsiona la conciencia del propietario y del inquilino sobre la capacidad productiva de la mercancía - inmueble 71
Lo nuevo y lo viejo en un proceso de transformación. Hobsbawm y sus discípulos como marco posible para entender los fenómenos contemporáneos 73
FISCALIDADES ALTERNATIVAS 75
La fiscalidad ambiental en el ámbito empresarial 76
Los presupuestos sensibles al género como práctica de economía feminista y herramienta de acceso a la justicia fiscal por parte de mujeres en bolivia 79
Gasto público, déficit y deuda: una síntesis de los argumentos comunes en la economía crítica. 82
ENSEÑAR ECONOMÍA 85
El cine como recurso docente desde una perspectiva crítica: el ciclo 'la economía y la empresa en el cine' 86
Un enfoque postkeynesiano en la docenca de la macroeconomía. El mercado monetario. 88
Introducción de la perspectiva de gènero en la enseñanaza de la macroeconomia. Un ejemplo de inclusión en el grado de ade-ub 90
ECONOMÍA MUNDIAL 94
Medición de la productividad. Una extensión del análisis clásico para el caso de las economías globalizadas 95
Moving beyond capitalism, human development, and democratic planned socialism 96
A pasinettian-structuralist analysis of the european union's core and peripheries 97
¿Está china rompiendo con la dinámica neoliberal? Una investigación sobre el nuevo orden mundial postneoliberal 99
Limitacións ao desenvolvemento nos pequenos estados insulares, o caso de são tomé e príncipe 103
Entre el estancamiento interno y las dependencias externas: propuestas para la reforma macroeconómica en cuba 105
La utilidad de la clasificación centro-periferia en el análisis de la economía mundial 106
MERCADO LABORAL 109
Trabajo y transición ecológica: un planteamiento conceptual 110
Beyond gdp: is okun's law still fit? 111

Salarios y empleo en un modelo kaleckiano con segmentación del mercado de trabajo 112
La política de trabajo garantizado en un modelo stock-flujo consistente: resultados para españa 115
El capitalismo de plataformas en el trabajo reproductivo 118
¿Un extensio de segregación laboral por razón de género en españa? La tendencia seguida ante la crisis financiera del 2008 y el covid-19. 120
Mecanismos contables de maquillaje, manipulación y fraude económico empresarial. Formas particulares de dominación y explotación de la clase trabajadora. 123
Divergencias tácticas del sindicalismo de contrapoder en la huelga de tubacex 126
In-work poverty in spain: unpacking the black box of the household and uncovering hidden biases .. 128
El florecimiento de las cajas de resistencia en el estado español: un análisis comparativo sobre estrategias en torno al conflicto 129
Ante el desprecio y la deslocalización, los trabajadores toman las riendas de la empresa y dan vida a un proyecto alternativo. El caso de scop ti. 131
PARTICIPACIÓN SOCIAL 133
Percepción del riesgo de incendio forestal y estrategias de preparación de la población en la interfaz urbano-forestal 134
Análisis de la evolución y diferentes de interpretaciónes de la economía colaborativa y sus efectos en el impacto ambiental aplicado al sector textil 137
O envolvimento da comunidade nas iniciativas governamentais em favor do desenvolvimento da energia eólica: uma convergência imperativa e indispensável 140
Valorando o rexeitamento social cara a enerxía eólica: o emprego da metodoloxía valse no caso de galicia 143
ENERGÍA Y DESARROLLO 146
Ypf y el sector hidrocarburífero en argentina (2000-2023) 147
Estructura económica y consumo de electricidad en españa 150
Sustentabilidade marítima: uma análise das políticas públicas nos parques eólicos offshore 152
ECONOMÍA DE LOS CUIDADOS 156
Sobrecarga doméstica en las mujeres colombianas con cónyuge. 157
Una estimación de la movilidad del cuidado para el caso de euskadi 160
Sostenibilidad de la vida: influencias desde la economia feminista, los ecofeminismos y el feminismo descolonial 163
La cooperativa como vehículo empoderador de la mujer inmigrante en el sector de cuidados. El caso de euskadi. 168
Sustentabilidad 172
Rethinking planned obsolescence. a critical review of the concept and the empirical evidence 173
El papel de la governanza multinivel en la transformación sostenible: análisis crítico a través del caso de los residuos plásticos en españa 178
Os residuos urbanos na galiza. Factores determinantes da súa xeración 180
O mercado das sambesugas medicinais en galicia: un exemplo de insustentabilidade na primeira metade do século xix 183

TRANSICIÓN ECOLÓGICA Y ENERGÉTICA 187
La transición ecológica: de la planificación a sus impactos en la desigualdad territorial de galicia 188
Post-growth vs green growth scenarios to achieving a low-carbon economy in spain 191
Hacia una economía política cultural de la transición justa: el cierre del carbón en españa 195
Squaring the circle of the circular economy. The need to properly account for scarcity to guide mineral resource management 198
Dinámica de sistemas para buscar economías no crecentistas 205
Requerimientos energéticos en el desarrollo, crecimiento y consolidación de la computación 209
Crisis económica y desmaterialización: un análisis del efecto del ciclo económico sobre el consumo material 210
ECONOMÍA Y EDUACIÓN 213
El agrupamiento escolar como determinante de las desigualdades educativas intrarregionales en españa 214
La vulnerabilidad en la segregación entre aulas en galicia: ¿heterogeneidad en los efectos del agrupamiento escolar? 219
Una propuesta didáctica de enseñanza de la economía crítica y de confrontación con la ortodoxia dominante 222
Economía en enseñanza secundaria: ¿qué, ¿CÓMO Y PARA QUÉ ENSEÑAR? Pensando una propuesta didáctica heterodoxa 223
ESTADO Y CRISIS 228
Developing plausible scenarios toward global post-capitalist futures 229
Debunking popular-capitalism emergence in europe: a comprehensive analysis of capital income using hfcs data (2011-2021) 232
Efectos locales y regionales de los shocks sectoriales: un análisis a través de las tablas input-output de galicia 235
EXTRACTIVISMO Y MOVILIDAD 237
Minerales estratégicos, interdependencia económica e impactos ambientales en la transición energética en españa. 238
The electric vehicle as organizational alibi: the cases of stellantis vigo, vw navarra, and seat martorell 242
CADENAS GLOBALES DE VALOR 246
Sostenibilidad, política comercial y desarrollo. 247
Rigideces de la inserción de américa latina en las cadenas globales de valor: entre el fallido escalamiento productivo y la trampa del modelo extractivista 248
La brecha de género en la unión europea. Un enfoque desde las cadenas globales de valor 253

DINERO Y FINANCIARIZACIÓN

DINERO ENDÓGENO, DEMANDA EFECTIVA E INCERTIDUMBRE: LA INSTITUCIONALIZACIÓN DE LAS IDEAS POST KEYNESIANAS EN ESPAÑA

Esteban Cruz Hidalgoa*, José Pérez Montielb y Eduardo Garzón Espinosac

a Universidad de Extremadura (Cáceres, ecruzh@unex.es). b Universitat de les Illes Balears (Palma, jose.perez@uib.es). c Universidad Autónoma de Madrid (Madrid, eduardo.garzon@uam.es).

Palabras clave: Redes Institucionales, Economía post-Keynesiana, Historia del Pensamiento Económico Nacional, Economía Aplicada, Instituciones.

Este estudio examina la introducción, circulación y desarrollo de la economía post-keynesiana en España, el cual se enmarca dentro de una investigación más amplia de la difusión de las ideas económicas heterodoxas en el estado español. Siguiendo el planteamiento de Rochon (2023), diferenciaremos entre dos partes: i) la asimilación y aplicación de un cuerpo de argumentos o conceptos teóricos, que denominaremos como la parte doctrinal, la cual debe ser coherente con los principios de dinero endógeno, demanda efectiva e incertidumbre; y ii) la identificación de un grupo de economistas que colabora, participa y se integra, en cierta manera, en una serie de redes sociales concretas, formadas por unas determinadas conferencias, revistas y organizaciones. Esta segunda parte es la que Lavoie (2022, p.34) denomina como "institucionalización" de la economía post-keynesiana. En ambos casos, y a falta de una tradición continuada a partir de un economista nacional de referencia cuyas contribuciones sean parte del núcleo de la escuela post-keynesiana; y ante la ausencia de un momento fundacional que suponga un punto de inflexión para la creación de una identidad común entre un grupo de economistas, como, por ejemplo, fueron las controversias del capital (Mota, 2004), la investigación que presentamos está claramente abierta a la discusión. Debemos hacer un agradecimiento especial a todos aquellos economistas que, generosamente, nos han dado su testimonio directo sobre los hechos aquí analizados y enviado todo tipo de documentación.[1]

Esta controversia es, si cabe, más compleja si queremos explicar por qué, pese a la rápida traducción y circulación en nuestro país de las posiciones enfrentadas en las controversias del capital (Harcourt, 1975) y la publicación del artículo seminal de la escuela post-keynesiana de Eichner y Kregel (1976) en *Hacienda Pública Española* a mediados de los años 70, estas ideas no cuajaron en un primer momento. Si bien haremos cierta alusión a la diferencia ontológica entre neoclásicos y post-keynesianos al analizar la asimilación doctrinal del enfoque, creemos que dicha pregunta de investigación sobrepasa los objetivos de este trabajo, requiriendo esta cuestión un esfuerzo aparte.

En los años posteriores hubo intentos de dar a conocer la economía post-keynesiana en España como un nuevo enfoque, principalmente a través de libros y monográficos temáticos publicados en las revistas *Cuadernos de Economía* y *Hacienda Pública Española*. A principios de la década de 1990 aparecerían en la revista *Cuadernos de Economía* los primeros trabajos originales, en concreto, de Óscar Dejuán, siendo dos de ellos parte de monográficos en colaboración de la revista con las *Jornadas de Economía Crítica*, creadas en 1987 (Dejuán, 1990, 1991 y 1992). En 1999, Josep María Bricall y el propio Dejuán publicarían el que puede considerarse el primer libro de economía propiamente post-keynesiano publicado por economistas españoles (Bricall y Dejuán, 1999). Dejuán sería contratado por el departamento de Economía y Hacienda Pública de la Universidad Autónoma de Barcelona en 1979, donde trabajaría con Bricall, quien conocía por estancias en Grenoble a economistas como Gerard De Bernis, así como la tradición italiana de Sraffa y Passinetti. Posteriormente, tras leer su tesis en derecho, obtuvo una beca de la Fundación March para realizar una tesis de Economía en la New School for Social Research con Edward Nell, leída en 1990,

[1] Agradecemos su colaboración a Alfons Barceló, Óscar Dejuán, Miguel Ángel Galindo Martín, Eladio Febrero, Jorge Uxó, Nacho Álvarez, Jesús Ferreiro, Josep María Bricall, Julián Sánchez González, Eckhard Hein, Louis-Philippe Rochon, Carlos Javier Rodríguez Fuentes, Alfonso Palacio Vera, Antonio Sánchez, Pablo Cervera y Enrique Palazuelos

por la que puede ser considerado uno de los pioneros del enfoque del supermultiplicador (Bricall, 2017; Dejuán, 2023).

A finales de la década de 1990, el contacto con economistas post-keynesianos de otros países parece dar sus frutos. Sheila Dow trabaja con Carlos Javier Rodríguez Fuentes, de la Universidad de la Laguna. Julián Sánchez González, de la Universidad Autónoma de Madrid, aterriza en el Levy Economics Institute para estudiar el legado de Minsky. Eladio Febrero, discípulo de Óscar Dejuán en la Universidad de Castilla La Mancha, realiza tras la lectura de su tesis una estancia en la New School For Social Research con Edward Nell, quien tenía en aquel momento un grupo de estudiantes debatiendo el libro "Understanding Modern Money" (Wray, 1998 [2006]). Malcolm Sawyer es invitado a Bilbao por Jesús Ferreiro y Felipe Serrano, comenzando una colaboración constante y muy cercana con el departamento de Economía Política IV de la Universidad del País Vasco. En estos años aparecerán publicaciones en libros y revistas españolas como *Ekonomiaz*, *ICE* y *Cuadernos de Economía* que son los resultados de investigación de tales colaboraciones y experiencias (Sawyer, 1998, Dow y Rodríguez Fuentes, 2000; Sánchez González, 2002; Febrero, 2002).

A comienzos del siglo XXI la economía post-keynesiana parece estar introducida en España, pero está dispersa. Si bien la participación de Dejuán en las *Jornadas de Economía Crítica* es continuada, no parece este ser un foro de atracción y discusión de economistas post-keynesianos, al menos durante los años 90. Uno de sus principales valedores y fundadores, Alfons Barceló, se lamenta, en unas notas internas que circularon en 1998 entre los organizadores sobre el balance de las mismas, de no haber sido capaz de traducir el que califica como el mejor libro de economía heterodoxo, el *Foundations of Post-Keynesian Economic Analysis* (Lavoie, 1992), asumiendo cierta decepción como "guía espiritual" que se presupone a tales jornadas.

No obstante, dicha dispersión y falta de "guía espiritual" en el terreno de la economía post-keynesiana parece suavizarse con la creación la *Revista de Economía Crítica* en 2003 y el inicio de la *Internacional Conference Developments in Economic Theory and Policy* en Bilbao a partir de 2004. La organización de dicha conferencia, que inicialmente iba a ser una prolongación de los congresos de la *Eastern Economic Association* de Estados Unidos, fue asumida por el departamento de Economía Aplicada V de la UPV con ayuda de Malcolm Sawyer y Philip Arestis, del Cambridge Center for Economic and Public Policies. La participación de Eckhard Hein y otros miembros del IMK de Berlín en la conferencia de Bilbao supone la apertura de los congresos organizados por ellos bajo el nombre de *The Forum for Macroeconomics and Macroeconomic Policies* a economistas post-keynesianos de otros países a partir de 2005. Dados tales acontecimientos, creemos que éste el momento en que podemos hablar de "institucionalización" de la economía post-keynesiana en España. Con la idea de analizar el grado en que se da esta institucionalización realizamos una comparativa de las JEC, la conferencia de Bilbao, y el congreso del IMK, que es el principal evento europeo que sirve de foro y creación de redes de contactos a los economistas postkeynesianos en el viejo continente actualmente. La conferencia de Bilbao sirvió para poner en contacto a los grupos de Castilla La Mancha y Bilbao, y con ellos a Alfonso Palacio-Vera, de la Universidad Complutense de Madrid, quien se encontraba en la Universidad de Leeds trabajando con Malcolm Sawyer; pero también a todos ellos con economistas postkeynesianos de otros países, creándose una red europea que enlazaba Cambridge, Bilbao y Berlín.

Bibliografía

Bricall, J.M. (2017). *Una certa distància. Assaig de memòries.* La Magrana, Barcelona.

Bricall, J.M. y Dejuán, Ó. (1999). *Economía política del crecimiento, fluctuaciones y crisis*. Ariel, Barcelona.

Dejuán, Ó. (1990). Un modelo post-clásico-post-keynesiano. *Cuadernos de Economía: Spanish Journal of Economics and Finance*, *18*(53): 339-374.

Dejuán, Ó. (1991). Actividades improductivas, demanda efectiva y tasa de crecimiento. *Cuadernos de Economía: Spanish Journal of Economics and Finance*, *19*(54): 31-53.

Dejuán, Ó. (1992). El desempleo como resultado normal del funcionamiento normal de mercados normales. *Cuadernos de Economía: Spanish Journal of Economics and Finance*, *20*(57): 119-140.

Dejuán, Ó. (2023). *The Supermultiplier: A Cornerstone of the New Macroeconomics*. Edward Elgar Publishing, Cheltenham.

Dow, S. y Rodríguez Fuentes, C.J. (2000). Integración monetaria y estructura financiera. Implicaciones para los mercados regionales de crédito. *Información Comercial Española, ICE: Revista de Economía, 785*: 133-145.

Eichner, A.S. y Kregel, J.A. (1976). Un ensayo de teoría poskeynesiana. *Información Comercial Española, ICE: Revista de Economía, 513:* 95-108.

Febrero, E. (2002). Inestabilidad financiera. Una interpretación desde la óptica de la Teoría del Circuito Monetario. En Ó. Dejuán y E. Febrero (Eds.), *La fragilidad financiera del capitalismo* (pp. 26-64). Universidad Castilla La Mancha, Cuenca.

Harcourt, G. (1975). *Teoría del Capital. Una Controversia entre los dos Cambridge.* Oikos-Tau S.A. Ediciones, Barcelona.

Lavoie, M. (1992). *Foundations of post-Keynesian economic analysis*. Books.

Lavoie, M. (2022). *Post-Keynesian Economics: New Foundations (2nd Ed.).* Cheltenham: Edward Elgar.

Mata, Tiago (2004). Constructing identity: the Post Keynesians and the capital controversies. *Journal of the History of Economic Thought, 26*(2): 241-259. https://doi.org/10.1080/1042771042000219055

Rochon, L. P. (2023). On the Theoretical and Institutional Roots of Post-Keynesian Economics. *Review of Political Economy, 35*(1): 6-27. https://doi.org/10.1080/09538259.2022.2091335

Sánchez, J. (2002). La hipótesis de la fragilidad financiera y el dinero. *Cuadernos de Economía: Spanish Journal of Economics and Finance*, *25*(70), 383-408.

Sawyer, M. (1998). Algunas reflexiones postkeynesianas sobre el futuro del estado del bienestar. *Ekonomiaz: Revista vasca de Economía, 42*: 74-95.

Wray, L. R. (1998 [2006]). *Understanding modern money*. Edward Elgar Publishing, Cheltenham.

FINANZAS ÉTICAS Y BANCA ÉTICA EN ESPAÑA: EL DILEMA DEL CRÉDITO ALTERNATIVO ANTE EL CAMBIO DE ÉPOCA.

Miguel Ángel Fernández Taboada*

a Software 4 Sciences Developments, S.L. (Santiago de Compostela, m.fernandez@affinimeter.com).

Palabras clave: (banca ética, finanzas éticas, transición ecosocial, sostenibilidad, economía social).

Los conceptos de finanzas éticas y banca ética abarcan un grupo heterogéneo y relativamente reciente de instituciones dedicadas al crédito y otras actividades del ámbito de las finanzas. En España, este tipo de entidades operan desde principios de siglo y, aunque su importancia cuantitativa es muy minoritaria, no han dejado de crecer, y gozan de legitimidad en sectores de la población especialmente favorables a la transformación social. Inspiradas en experiencias históricas anteriores, sus orígenes recientes pueden encontrarse en dos tipos de corrientes surgidas en el último tercio del siglo XX, cuando el fin del crecimiento económico de posguerra y la preocupación por el deterioro ecológico alimentaron el descontento de amplios sectores de los países occidentales hacia el sistema económico capitalista. Por un lado, instituciones *éticas* de carácter voluntario, como la Responsabilidad Social Corporativa (RSC) y la Inversión Socialmente Responsable (ISR), que se desmarcaban del discurso de maximización del beneficio económico para añadir a sus objetivos determinadas preocupaciones sociales o medioambientales. Por otro, corrientes como la Economía Social y la Economía Solidaria, en las que se combina una actualización de las cooperativas y mutuas surgidas del Movimiento Obrero con el nacimiento de las Organizaciones No Gubernamentales (ONG) y nuevos movimientos teóricos y activistas críticos con el capitalismo. Transcurrido más de medio siglo desde estos inicios, múltiples indicadores sobre desigualdad social y deterioro ecológico, junto a niveles exorbitantes de deuda, arrojan serias dudas sobre la eficacia de dichas iniciativas para reducir los problemas que se planteaban, al tiempo que nos sitúan en un cambio de época. Este cambio a una nueva fase histórica que enfrenta la civilización actual va a seguir transcurriendo, con gran probabilidad, en una sociedad ampliamente monetarizada, en la cual las instituciones de crédito seguirán jugando un papel esencial. Dejando al margen el hipertrofiado sistema financiero, funcional al sistema de acumulación capitalista, nos centramos aquí en analizar críticamente el papel de las finanzas éticas y la banca ética en España, que a menudo son vistas como alternativas al sistema financiero convencional. La primera parte del trabajo, de carácter descriptivo, trata de clarificar la heterogénea realidad agrupada en esos paraguas conceptuales, así como de identificar sus rasgos principales y su importancia cuantitativa en España. La segunda parte se dirige a analizar críticamente algunos de sus elementos institucionales, con el objetivo de conocer las posibilidades y limitaciones de estas instituciones ante los grandes cambios sociales que ya están en marcha.

Bibliografía

Abad Segura, E., & Valls Martínez, M. del C. (2018). Strategic analysis of Ethical Banking in Spain through Triodos Bank. Financing social and environmental projects. CIRIEC-Espana Revista de Economia Publica, Social y Cooperativa, 92, 87–120. https://doi.org/10.7203/CIRIEC-E.92.10805

Allais, M. (1987). De Credit Mechanism and its Implications. En Feiwel, G. (Ed). Arrow and the Foundations of the theory of economic policy (pp. 491-529). Hampshire: Mac Millan Press.

Banerjee, S. B. (2008). Corporate social responsibility: The good, the bad and the ugly. Critical Sociology, 34(1), 51–79. https://doi.org/10.1177/0896920507084623

Benedikter, R. (2011). Social Banking and Social Finance. Springer New York. https://doi.org/10.1007/978-1-4419-7774-8

Blom, P. (2002). Financiación de actividades sociales en Holanda. Triodos Bank. In O. Alsina (Ed.), La banca ética : mucho más que dinero. Icaria editorial.

Boltanski, L., & Chiapello, È. (2002). El nuevo espíritu del capitalismo. Akal.

Chaves Ávila, R., Monzón Campos, J. L., & Zaragoza Pascual, G. (2013). La economía social: concepto, macromagnitudes y yacimiento de empleo para el Trabajo Social. Cuadernos de Trabajo Social, 26(1), 7–32. https://doi.org/10.5209/rev_CUTS.2013.v26.n1.40269

Clark, B., Auerbach, D., & Longo, S. B. (2018). The bottom line: capital's production of social inequalities and environmental degradation. Journal of Environmental Studies and Sciences, 8(4), 562–569. https://doi.org/10.1007/s13412-018-0505-6

de Clerck, F. (2009). Ethical Banking*. In L. Bouckaert & L. Zsolnai (Eds.), Ethical Prospects (pp. 209–227). Springer Netherlands. https://doi.org/10.1007/978-1-4020-9821-5_10

González y Almazán (2023). Decrecimiento: del qué al cómo. Barcelona. Icaria.

John R. Ehrenfeld. (2005). The Roots of Sustainability. MIT SLOAN MANAGEMENT REVIEW, 46(2), 22–25. https://doi.org/10.1007/s12129-009-9151-5

Marx, C. (1986). El capital. México D.F: Fondo de cultura económica.

Milne, M. J., & Gray, R. (2013). W(h)ither Ecology? The Triple Bottom Line, the Global Reporting Initiative, and Corporate Sustainability Reporting. Journal of Business Ethics, 118(1), 13–29. https://doi.org/10.1007/s10551-012-1543-8

Naredo, J. M. (2022). La crítica agotada Claves para el cambio de la civilización. Siglo XXI.

Norman, W. y Macdonald, C. (2004). Getting to the Bottom of "Triple Bottom Line". Business Ethics Quarterly, 14, 243-262.

Richardson, K., Steffen, W., Lucht, W., Bendtsen, J., Cornell, S. E., Donges, J. F., Drüke, M., Fetzer, I., Bala, G., Von Bloh, W., Feulner, G., Fiedler, S., Gerten, D., Gleeson, T., Hofmann, M., Huiskamp, W., Kummu, M., Mohan, C., Nogués-Bravo, D., … Rockström, J. (2023). Earth beyond six of nine planetary boundaries. https://www.science.org

ÉLITES ON 'FIRE'. EL PAPEL DEL ESTADO EN LA FINANCIARIZACIÓN DE UNA ECONOMÍA

Andrés Villena Oliver* y Juan Laborda Herrero[1].

**Profesor Economía Aplicada, Pública y Política Universidad Complutense de Madrid (andville@ucm.es)*

1Profesor Asociado Economía de la Empresa Universidad Carlos III (jlaborda@emp.uc3m.es

Palabras clave: financiarización, élites, Estado, FIRE, puertas giratorias.

Este trabajo abre la 'caja negra' del papel del Estado a la hora de regular el proceso de financiarización de una economía nacional como la española.

Para ello, en primer lugar, estudiamos la cercanía y similitud de dos ejecutivos españoles recientes con los sectores financiero, asegurador e inmobiliario -usualmente identificados como el 'sector FIRE': finance, insurance and real estate-. Y en segundo lugar, estudiamos cómo el proceso de producción y regulación de leyes específicas durante dos legislaturas políticas diferentes tiene efectos significativos en el complejo financiero, asegurador e inmobiliario. Nuestra investigación explica que esta regulación específica está relacionada con la evolución del llamado sector 'FIRE' en España, algo que refleja el papel de las agencias estatales para legitimar las dinámicas de financiarización.

En este artículo, adoptamos un enfoque interdisciplinar para explorar el proceso de financiarización de una economía nacional, arrojando luz sobre aspectos clave que no suelen discutirse al tratar este tema. Abrimos la "caja negra", estudiando el papel menos conocido del Estado nacional para promover el desarrollo de la financiarización y, especialmente, su principal esquema de funcionamiento, el llamado 'sector FIRE', un compuesto de empresas financieras, aseguradoras e inmobiliarias (Krippner, 2005). El peso del sector FIRE en las economías estadounidense y europea se ha más que duplicado desde 1980 (Jayadev et al., 2018).

Aunque la evolución del sector FIRE está influida por una gran cantidad de fuerzas sociales, afirmamos que la regulación estatal importa, ya que legitima las oportunidades económicas a escala nacional. Nuestra investigación se centra, por tanto, en cómo opera el Estado dentro de la financiarización, utilizando España como caso de estudio debido a las graves implicaciones de la crisis de 2008-2013.

En primer lugar, analizamos las agencias económicas y reguladoras clave a lo largo de dos periodos políticos diferentes, 2004-2008 (bajo el Partido Socialista) y 2011-2016 (Partido Popular). Al estudiar las similitudes entre los perfiles de los reguladores estatales y el sector FIRE, analizamos la proximidad reticular de ambos tipos de instituciones.

En segundo lugar, procedemos a investigar la legislación específica relacionada con el sector FIRE durante 2004-2008 y 2011-2016. Por último, evaluamos si esta legislación está significativamente relacionada con las variables económicas que miden el crecimiento o la contracción del sector FIRE a largo plazo.

Esta investigación se estructura de la siguiente manera: en primer lugar, un marco teórico que esboza las características de la financiarización, el papel del Estado y las élites de poder influyentes en él; en segundo lugar, una sección metodológica que presenta las principales preguntas de investigación; en tercer lugar, una sección de datos y análisis que explora, por un lado, los paralelismos estructurales y la proximidad entre los directores económicos clave del Estado y el sector FIRE; y por otro lado, cómo la legislación aprobada por el gobierno afecta a la expansión o contracción del sector FIRE. Concluimos resumiendo las conclusiones y comentando las contribuciones de nuestro trabajo.

Bibliografía

Jayadev A, Mason JW, and Schröder E (2018) The Political Economy of Financialization in the United States, Europe and India. *Development and Change* 49: 353-374.

Krippner GR (2005) The Financialization of the American Economy. *Socio-Economic Review* 3: 173-208.

LA CAPACITACIÓN FINANCIERA COMO CONCEPTO INTEGRAL: ANÁLISIS A TRAVÉS DE LA TEORÍA SENIANA

Marcos Álvarez Espiño[a]*, Sara Fernández López[b] y Lucía Rey Ares[c]

a Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, marcos.alvarez.espino@usc.es)

b Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela-ECOBAS (Santiago de Compostela, sara.fernandez.lopez@usc.es)

c Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, lucia.rey.ares@usc.es)

Palabras clave: capacitación financiera, conocimientos financieros, comportamientos financieros, actitudes financieras, bienestar, hogares

La capacitación financiera podría ser definida como la disponibilidad de herramientas para gestionar de manera óptima los recursos financieros a disposición de las personas y tomar decisiones financieras de la mejor forma posible. Así, una persona capacitada dispone de información sobre la actualidad económica o acceso a los mercados financieros, a través de las cuales se vuelve competente para desempeñar alguna actividad, tarea o función. Desde nuestro punto de vista, una persona financieramente capacitada sería capaz de administrar los recursos financieros a su disposición de cara a aumentar su satisfacción, reducir su vulnerabilidad y, en general, incrementar su bienestar. Pese a su transcendencia, la literatura en finanzas de los hogares no ha concretado los límites de un fenómeno complejo y multidimensional, esencial para entender la situación financiera de los hogares.

El trabajo tiene como objetivo diseñar una conceptualización holística de la capacitación financiera que integre los puntos de vista de la literatura publicada desde las primeras menciones del término, hace más de tres décadas. Para lograrlo, nos apoyamos en una de las estructuras teóricas más influyentes en las ciencias sociales y el estudio del bienestar: el enfoque de las capacidades desarrollado por el Premio Nobel de Economía Amartya Sen (1998). En base a la evidencia encontrada en las publicaciones previas, se aprecia como los conceptos utilizados para estudiar la capacitación financiera han sido muy diversos y han cambiado con el tiempo. Mientras los primeros autores se han apoyado en conceptos eminentemente teóricos y con una limitada concreción empírica, las publicaciones posteriores a 2012 otorgan importancia a los comportamientos financieramente saludables, que facilitan las relaciones con otros agentes económicos.

El trabajo aporta luz sobre un concepto que cada vez su utiliza más a nivel empírico, pero para el cual apenas existen investigaciones que profundicen en los componentes, implicaciones y límites del concepto. En este sentido, alcanzar un concepto homogéneo de capacitación financiera ayudaría a orientar los esfuerzos de la comunidad investigadora en aras a mejorar el bienestar de los hogares.

Bibliografía

Anderson, A., Baker, F. y Robinson, D.T. (2017). Precautionary savings, retirement planning and misperceptions of financial literacy. *Journal of financial economics*, *126*(2): 383-398. https://doi.org/10.1016/j.jfineco.2017.07.008

Atkinson, A., Mckay, S., Collard, S. y Kempson, E. (2007). Levels of financial capability in the UK. *Public Money and Management*, *27*(1): 29-36.

Campbell, J. (2006). Household Finance. *Journal of Finance*, *61*(4): 1553-1604. https://doi.org/10.1111/j.1540-6261.2006.00883.x

Fernandes, D., Lynch, J.G. (Jr.) y Netemeyer, R.G. (2014). Financial literacy, financial education and downstream financial behaviors. *Management Science*, *60*(8): 1861–1883. https://doi.org/10.1287/mnsc.2013.1849

Hastings, J.S., Madrian, B.C. y Skimmyhorn, W.L. (2013). Financial literacy, financial education, and economic outcomes. *Annual Review of Economics*, *5*(1): 347-373. https://doi.org/10.1146/annurev-economics-082312-125807

Huston, S.J. (2010). Measuring financial literacy. *Journal of consumer affairs*, *44*(2): 296-316. https://doi.org/10.1111/j.1745-6606.2010.01170.x

Johnson, E. y Sherraden, M.S. (2007). From financial literacy to financial capability among youth. *Journal of Sociology and Social Welfare*, *34*(3): 119-145.

Lusardi, A. y Mitchell, O.S. (2011). Financial literacy around the world: an overview. *Journal of pension economics & finance*, *10*(4): 497-508. https://doi.org/10.1017/S1474747211000448

Nitani, M., Riding, A. y Orser, B. (2020). Self-employment, gender, financial knowledge, and high-cost borrowing. *Journal of Small Business Management*, *58*(4): 669-706. https://doi.org/10.1080/00472778.2019.1659685

Noctor, M., Stoney, S. y Stradling, R. (1992). *Financial literacy: a discussion of concepts and competences of financial literacy and opportunities for its introduction into young people's learning*. National Foundation for Educational Research.

OCDE (2014). PISA 2012 technical background. En OCDE (Ed.), *PISA 2012 Results: Students and money: Financial literacy skills for the 21st Century* (pp. 123-145). OECD Publishing, París.

Sen, A. (1993). Capability and well-being. En M. Nussbaum y A. Sen (Eds.), *The Quality of Life*. Clarendon Press, Oxford.

Sen, A. (1997). *On economic inequality*. Oxford university press.

Sen, A. (1999). *The globalization and development reader: Perspectives on development and global change*, 525. Willey Blackwell, New Jersey.

Serido, J., Shim, S. y Tang, C. (2013). A developmental model of financial capability: A framework for promoting a successful transition to adulthood. *International Journal of Behavioral Development*, *37*(4): 287-297. https://doi.org/10.1177/0165025413479476

Sherraden, M.S. (2013). Building blocks of financial capability. En J. Birkenmaier et al. (Eds.), *Financial education and capability: Research, education, policy, and practice* (pp. 3-43). Oxford University Press, New York.

Taf, M.K., Hosein, Z.Z., Mehrizi, S.M.T. y Roshan, A. (2013). The Relation between Financial Literacy, Financial Weelbeing and Financial Concerns. *International Journal of Business and Management*, *8*(11): 63-75. https://doi.org/10.5539/ijbm.v8n11p63

Van Rooij, M., Lusardi, A. y Alessie, R. (2012). Financial Literacy, Retirement Planning, and Households Wealth. *Economic Journal*, *122*(560): 449-478. https://doi.org/10.1111/j.1468-0297.2012.02501.x

EL PREDOMINIO DEL CAPITAL FINANCIERO, LA POLÍTICA MONETARIA Y LA INCERTIDUMBRE: UNA LECTURA DESDE EL SUR GLOBAL

Gregorio Vidal

Universidad Autónoma Metropolitana, (Unidad Iztapalapa, gvidal.bonifaz@izt.uam.mx; vidal.gregorio@gmail.com)

Desde comienzos del segundo semestre de 2007 la tasa de interés de referencia que fija la Reserva Federal tiene notables variaciones en cortos periodos de tiempo, buscando con ello en ciertos momentos restablecer la estabilidad en los mercados financieros e impulsar el crédito; y en otros, como sucede recientemente, controlar la inflación. Es un largo periodo en que desde la ortodoxia se postula el predominio de la política monetaria (Binder, 2004), es la época de la gran moderación (Bernanke, 2004). Más allá de sus propósitos expresos, lo cierto es que en la década pasada los objetivos de recuperar el crédito e impulsar un crecimiento sostenido no se alcanzaron (D'Arista, 2013) y los reductores de la incertidumbre no operaron. Es un periodo anormal en el sentido que está comprendido en una crisis estructural, durante la cual se están definiendo los componentes posibles de un nuevo periodo de estabilidad estructural en la acumulación. Cuando se establecen estas condiciones es que nuevamente operan los reductores de incertidumbre (Destanne de Bernis, 2021). De la mano de Keynes (1965 [1936]), es contundente la conclusión que el capitalismo no es capaz de generar el pleno uso de las capacidades de producción y que en el largo plazo debe considerar la incertidumbre como un elemento de su funcionamiento, que complica las decisiones de inversión, frente a lo que es necesario crear los reductores de incertidumbre, propios de cada periodo de estabilización que necesariamente implican la acción estatal y la consideración de elementos sociales en la gestión de la inversión.

Antes no se alcanzó el incremento del crédito y un crecimiento de la economía firme y sostenido. Mas recientemente no se alcanza el control de la inflación con los métodos adoptados. Sin embargo, mantienen altas tasas de interés de referencia, que como en la década pasada con una política de signo diferente, permiten el incremento de los beneficios de un reducido grupo de colocadores que dominan y expanden las finanzas (Vidal, 2022). En cierta literatura crítica se analiza el punto planteando que la crisis de la subprime establece la llegada a los límites del régimen de acumulación o de crecimiento impulsado por las finanzas (Boyer, 2011).

Desde hace décadas se observan la sucesión de crisis financieras, en algunos casos con origen en el sistema de crédito, en otros en los mercados cambiarios o de valores, involucrando a varios de los mayores bancos y a otras grandes firmas y al poco tiempo al conjunto de la actividad económica. Son crisis que en poco tiempo alcanzan una dimensión internacional y reclaman acciones por parte de gobiernos y bancos centrales de las mayores economías avanzadas. En este contexto florece la literatura sobre la tendencia al estancamiento como una característica del capitalismo maduro (Summers, 2014, 2018). Es un tema en que también las respuestas son diversas y atienden a consideraciones sustancialmente distintas (Stiglitz, 2018). No hay una tendencia intrínseca al estancamiento por la supuesta madurez del capitalismo. El problema mayor es el método de obtención de beneficios de un reducido grupo de rentistas, que propician notables procesos de concentración económico y no con ganancias que tienen como fuente principal el desempeño de las actividades productivas. Fraseándolo como Boyer (2011), el predominio de las finanzas conduce a su crisis y sucede en un contexto en que se acentúa el poder de los grandes financieros, en un contexto en que hay una interpenetración de las redes de la política y las finanzas, las puertas circulares avanzan.

Desde América Latina y en cierta medida desde el sur global se observa el proceso y se impone una suerte de restricción financiera. Los procesos de financiamiento en cada uno de los países del sur global, con la excepción de China, están Inter-penetrados por colocaciones transfronterizas, con la multiplicación de operaciones que saldan otras transacciones financieras, logrando por estos medios ganancias, incluso cuantiosas. Además, en el espacio interno se ejecuta en gran parte la política del capital financiero encabezada por las acciones de los bancos centrales que en armonía con la Fed están realizando una política

monetaria restrictiva, que en varios países de la región latinoamericana enfrenta y obstaculiza las acciones de política económica que ejecutan los gobiernos. Todo sucede sin que se establezcan reductores de incertidumbre y menos el avance hacia la construcción de una salida a la gran crisis.

Bibliografía

Bernanke, B. (2004). The Great Moderation Remarks by Governor Ben S. Bernanke. At the meetings of the Eastern Economic Association, Washington, DC, February 20,The Federal Reserve Bord, en: https://www.federalreserve.gov/boarddocs/speeches/2004/20040220/ (consultado 20 de diciembre de 2023).

Blinder, A. (2004). The Case Against Discretionary Fiscal Policy, CEPS, Working Paper num. 100. Prepared for Federal Reserve Bank of Boston Conference, The Macroeconomics of Fiscal Policy, Chatham, Mass., June, 14-16

Boyer, R. (2011) Les financiers détruiront-ils le capitalisme?. Economica, Paris.

D´Arista, J. (2013). Estado del Arte: El Banco Central de Estados Unidos a sus 100 años". Ola Financiera, 6(16), UNAM, México:1-34. https://doi.org/10.22201/fe.18701442e.2013.16.42620

Destanne de Bernis, G. (2021) Une économie politique de l´émancipation humaine. Hermann Éditeurs, Paris.

Keynes, J.M. (1965[1936]) Teoria general de la ocupación, el interés y el dinero. Fondo de Cultura Económica, México.

Stiglitz, J. (2018) The Myth of Secular Stagnation, Project Syndicate, August, en: https://www.project-syndicate.org/commentary/secular-stagnation-excuse-for-flawed-policies-by-joseph-e-stiglitz-2018-08?barrier=accesspaylog (consultado 10 de noviembre de 2023)

Summers, L. (2014) US Economic Prospects: Secular Stagnation, Hysteresis and the Zero Lower Bound, Business Economics, 49(2): 65-73.

Summers, L (2018) Setting the Record Straight on Secular Stagnation, Project Syndicate, September, en: https://www.project-syndicate.org/commentary/response-to-stiglitz-attack-on-secular-stagnation-by-lawrence-h--summers-2018-09?barrier=accesspay (consultado 10 de noviembre de 2023)

Vidal, G (2022) Global Financial Markets, Predominance of Monetary Policy and the Deepening of Financialization, International Journal of Political Economy, 51:4, 307-320, https://doi.org10.1080/08911916.2022.2139722

¿SON LAS PERSONAS EMPRESARIAS MÁS CONFIADAS A MEDIDAS QUE AUMENTA SU EDAD? ANÁLISIS EXPLORATORIO DE LA POBLACIÓN ESPAÑOLA

Marcos Álvarez Espiño[a]*, Sara Fernández López[b] y Lucía Rey Ares[c]

a Facultdad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, marcos.alvarez.espino@usc.es)

b Facultdad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela-ECOBAS (Santiago de Compostela, sara.fernandez.lopez@usc.es)

c Facultdad de Ciencias Económicas y Empresariales. Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, lucia.rey.ares@usc.es)

Palabras clave: capacitación financiera, sesgos, características sociodemográficas, pequeñas empresas, España

Las pequeñas empresas constituyen la mayoría del tejido empresarial de cualquier país, siendo cruciales para el desarrollo económico de la sociedad. El éxito de estas empresas depende en gran medida de las competencias y habilidades de sus gestores, entre las que destaca su capacitación financiera. La literatura ha identificado posibles sesgos en este ámbito que podrían afectar la toma de decisiones financieras, mermando los resultados económicos a largo plazo. Dicho de otro modo, el sobrestimar o subestimar el nivel de conocimientos financieros puede llevar a las personas a tomar decisiones financieras perjudiciales en el largo plazo. Conocer en qué medida la población empresaria presenta estos sesgos puede ayudar a mejorar sus competencias financieras y, en último término, la gestión y el éxito de sus negocios.

Usando una muestra de 1.120 personas empresarias, extraída de la primera edición de la Encuesta de Competencias Financieras en las Pequeñas Empresas (ECFPE), en este trabajo se analiza la existencia de sesgos en torno a los conocimientos financieros y su asociación con características demográficas como la edad o el sexo. Los resultados confirman la existencia de sesgos relacionados con la edad y el sexo de las personas empresarias. En particular, los gestores más jóvenes (entre 25 y 30 años) presentan un nivel de conocimientos financieros objetivos superior al que creen tener, mientras que este patrón se invierte para los gestores de mayor edad (a partir de 50 años). Dichos sesgos aparecen en mayor medida al analizar a las empresarias con respecto a los empresarios.

Estos sesgos pueden dificultar una gestión financieramente saludable de las empresas. Por un lado, una persona que sobreestima sus conocimientos financieros puede desarrollar un exceso de ego y positivismo. Por otro lado, una persona que subestima sus conocimientos financieros evitará tomar decisiones arriesgadas. Se necesita reflexionar sobre medidas públicas destinadas a revertir estas situaciones y apoyar la toma de decisiones financieras adecuadas.

Bibliografía

Adomako, S., Danso, A. y Ofori Damoah, J. (2016). The moderating influence of financial literacy on the relationship between access to finance and firm growth in Ghana. *Venture Capital*, *18*(1). https://doi.org/10.1080/13691066.2015.1079952

Atkinson, A. (2017). Financial education for MSMEs and potential entrepreneurs (OECD Working Papers on Finance, Insurance and Private Pensions No. 43). https://doi.org/10.1787/bb2cd70c-en

De Bondt, W.F.M. y Thaler, R. (1985). Does the Stock Market Overreact? *Journal of Finance*, *40*(3): 793-808. https://doi.org/10.1111/j.1540-6261.1985.tb05004.x

Fama, E.F. (1998). Market efficiency, long-term returns, and behavioral finance. *Journal of Financial Economics*, *49*(3): 283-306. https://doi.org/10.1016/S0304-405X(98)00026-9

García-Pérez-De-Lema, D., Ruiz-Palomo, D., Diéguez-Soto, J. (2021). Analysing the roles of CEO's financial literacy and financial constraints on Spanish SMEs technological innovation. *Technology in Society*, *64*. https://doi.org/10.1016/j. techsoc.2020.101519

Odean, T. (1998). Are Investors Reluctant to Realize Their Losses? *The Journal of Finance*, *53*(5): 1775-1798. https://doi.org/10.1111/0022-1082.00072

Okamoto, S. y Komamura, K. (2021). Age, gender, and financial literacy in Japan. *PloS one*, *16*(11), e0259393. https://doi.org/10.1371/journal.pone.0259393

Simon, H.A. (1956). Rational choice and the structure of the environment. *Psychological Review*, *63*(2): 129–138. https://doi.org/10.1037/h0042769

Simon, H.A. (2000). Bounded rationality in social science: Today and tomorrow. *Mind & Society*, *1*(1): 25–39. https://doi.org/10.1007/BF02512227

Tversky, A. y Kahneman, D. (1974). Judgment under Uncertainty: Heuristics and Biases: Biases in judgments reveal some heuristics of thinking under uncertainty. *Science*, *185*(4157): 1124-1131. https://doi.org/10.1126/science.185.4157.1124

AGRICULTURA Y MEDIO RURAL

LA APLICACIÓN DEL ANÁLISIS MULTICRITERIO (MCA) A LA ESTIMACIÓN DEL IMPACTO DE LOS SISTEMAS DE CULTIVO. UNA REVISIÓN SISTEMÁTICA DE LA LITERATURA.

Claudia Daniel Escurza González[a*], David Pérez Neira[b], Xavier Simón Fernández[c].

a Universidade de Vigo (Vigo, claudiadaniel.escurza@uvigo.gal). b Universidad de León (León, dpern@unileon.es). c Universidade de Vigo (Vigo, xsimon@uvigo.gal)

Palabras clave: Análisis Multicriterio, agroecología, sistemas alimentarios, Revisión Sistemática de la Literatura.

Actualmente, el sector agrario atraviesa una serie de presiones que ponen en peligro la sostenibilidad tanto de los ecosistemas como de los propios sistemas de producción alimentaria. Con el objetivo de favorecer la sostenibilidad del sistema agrícola surgen alternativas como la agroecología, un enfoque de la agricultura y la alimentación que se fundamenta en la consideración de los sistemas alimentarios como unos subsistemas abiertos que forman parte de los sistemas ambientales. Por ello, la organización y estructuración de aquellos subsistemas se debe realizar atendiendo a los principios y reglas que rigen en estos sistemas mayores y más complejos. Esta forma de entender la relación entre los sistemas alimentarios y los sistemas ambientales debe definirse a nivel de las explotaciones agrícolas, en la escala local y en otras escalas mayores (Van Der Ploeg et al., 2019). Es común que, desde la disciplina económica, estos retos tiendan a reducirse a términos monetarios utilizando como criterios de decisión los vinculados con la productividad y la asignación eficiente de los insumos disponibles. Sin embargo, cuando el enfoque es sistémico y las relaciones son jerárquicas, la preocupación por la medición simultánea de las dimensiones ambientales, económicas y sociales del sistema alimentario gana importancia. Por ello, desde hace décadas han proliferado nuevas técnicas de evaluación del impacto social, económico y ambiental de dichos sistemas. Entre dichas metodologías se encuentran el Análisis Multicriterio (Multicriteria Analysis, MCA) y el Análisis de Decisiones Multicriterio (Multicriteria Decision Analysis, MCDA) (Craheix et al., 2016; Sadok et al., 2009).

El MCA permite una evaluación conjunta al combinar diferentes enfoques metodológicos e integrar sus resultados. En esta revisión, nos centraremos en aquellos documentos que analizan las dimensiones ambientales, económicas y sociales sobre los sistemas alimentarios de manera simultánea. Por su parte, el MCDA posibilita la inclusión directa de las preferencias de los diversos grupos de interés o stakeholders, proporcionando información para valiosas aplicaciones prácticas, como lo son la mejora de las políticas agrícolas a nivel regional y/o de los métodos de producción a nivel de finca o cultivo (De Luca et al., 2015).

En el presente trabajo se lleva a cabo una revisión sistemática de la literatura (SLR) de las investigaciones que efectúan un análisis multicriterio empírico en la fase de la producción del sistema alimentario. Una SLR es un método de búsqueda completo y minucioso de las obras más importantes escritas sobre una determinada materia, las cuales, una vez localizadas en las principales bases de información bibliográfica, son sometidas a un análisis que debe prefijarse y explicitarse con el objeto de evitar una investigación sesgada (Sáenz, 2001). Partiendo de los 677 documentos encontrados en nuestra búsqueda, y tras excluir aquellos que no cumplían los requisitos de la revisión, se extrajeron de cada uno de ellos a) los indicadores de cada dimensión, b) los métodos de producción, c) las variedades cultivadas, d) las herramientas de MCA aplicadas, e) la comparativa entre sistemas de cultivo, f) los objetivos, g) los resultados principales y h) los resultados por dimensión.

Particularmente, en esta revisión se desea contrastar la siguiente hipótesis: los sistemas alternativos a los convencionales, especialmente aquellos que ponen en marcha manejos agroecológicos, mejoran los resultados de los indicadores de dimensiones estudiadas (social, económica y ambiental), generando un menor impacto negativo a nivel ambiental, al tiempo que se mantienen o se progresa en los aspectos económicos y sociales; e incrementan la sostenibilidad de la producción de alimentos.

Además, como objetivos secundarios se plantean: i) elaborar un inventario de los aspectos a considerar para planificar la evaluación de las metodologías agrarias, para dejar a disposición de los investigadores; ii) desarrollar las técnicas y las herramientas disponibles para facilitar la realización de un MCA.

Entre los resultados preliminares podemos señalar que la dimensión agronómica (rendimiento de los cultivos, calidad del suelo, condiciones climáticas, ...) es la más analizada, seguida de la ambiental (emisiones de gases de efecto invernadero, lixiviación de nitratos, ecotoxicidad, etc.) y de la económica (mantenimiento de los ingresos, volatilidad de los precios de los insumos, escasez de recursos, ...), prestándose habitualmente una escasa atención a los aspectos sociales (condiciones laborales, impacto de los pesticidas en la salud, etc.).

Además, es frecuente que los sistemas alternativos generen una reducción del impacto medioambiental frente a los convencionales. No obstante, esta suele venir acompañada por un mantenimiento o ligero empeoramiento de los indicadores económicos y una sutil mejora de la dimensión social; lo que corrobora, hasta el momento y de forma parcial, la hipótesis inicial del trabajo.

Bibliografía

Craheix, D., Angevin, F., Doré, T., & De Tourdonnet, S. (2016). Using a multicriteria assessment model to evaluate the sustainability of conservation agriculture at the cropping system level in France. European Journal Of Agronomy, 76, 75-86. https://doi.org/10.1016/j.eja.2016.02.002

De Luca, A. I., Molari, G., Seddaiu, G., Toscano, A., Bombino, G., Ledda, L., Milani, M., & Vittuari, M. (2015). Multidisciplinary and innovative methodologies for sustainable management in agricultural systems. Environmental Engineering And Management Journal, 14(7), 1571-1581. https://doi.org/10.30638/eemj.2015.169

Sadok, W., Angevin, F., Bergez, J., Bockstaller, C., Colomb, B., Guichard, L., Réau, R., Messéan, A., & Doré, T. (2009). MASC, a qualitative multi-attribute decision model for ex ante assessment of the sustainability of cropping systems. Agronomy For Sustainable Development, 29(3), 447-461. https://doi.org/10.1051/agro/2009006

Sáenz, A. (2001). Leer e interpretar una Revisión Sistemática. Boletín de La Sociedad de Pediatría de Asturias, Cantabria, Castilla y León, 41(177), 215–221.

Van Der Ploeg, J., Barjolle, D., Bruil, J., Brunori, G., Madureira, L., Dessein, J., Drąg, Z., Fink-Keßler, A., Gasselin, P., De Molina, M. G., Gorlach, K., Jürgens, K., Kinsella, J., Kirwan, J., Knickel, K., Lucas, V., Marsden, T., Maye, D., Migliorini, P., . . . Wezel, A. (2019). The economic potential of agroecology: Empirical evidence from Europe. Journal Of Rural Studies, 71, 46-61. https://doi.org/10.1016/j.jrurstud.2019.09.003

MUJER Y COOPERATIVISMO EN EL SECTOR AGRARIO. ANALISIS APLICADO A LA COMUNIDAD AUTONOMA DE EUSKADI (CAE)

Itziar Barinaga-Rementeria*

a Universidad del País Vasco / Euskal Herriko Unibertsitatea UPV/EHU (Donostia, itziar.barinagarementeria@ehu.eus

Palabras clave: mujer agraria, cooperativas agrarias, desarrollo rural, agricultura

En las últimas décadas el mundo rural ha experimentado profundos cambios tanto en el entorno físico como en el social. El sector agrario, principal motor de la economía en el mundo rural durante siglos está sufriendo importantes cambios con un claro declive de la actividad y abandono de muchas explotaciones. A su vez, en entornos rurales con valores turísticos y bien comunicados el sector de los servicios, impulsado por el turismo va ganando importancia relativa en. Además de importantes cambios en el paisaje y medio natural, este proceso provoca profundas transformaciones sociales y culturales. El éxodo hacia entornos urbanos, más atractivos para la sociedad actual (Moyano-Estrada, 2020), con mayor oferta laboral y mejores infraestructuras y servicios es una constante del mundo rural en Europa, tendencia más acusada entre la población joven y femenina, provocando el envejecimiento y masculinización de la población rural (Bonifacio, 2013; Johansson, 2016; Llorent-Bedmar, Palma, & Navarro-Granados, 2021).

Uno de los motivos de la diferencia de género en el éxodo rural es la dificultad de acceder al mercado laboral. Las explotaciones agrarias familiares y el segundo sector se perciben como oportunidades laborales para hombres jóvenes, pero no así para las mujeres. Frente a esta escasez de oportunidades, los entornos urbanos con la expansión del sector de los servicios ofrecen alternativas laborales a las mujeres naturales de zonas rurales (Leibert, 2016). Esta tendencia se ve acentuada por la escasa oferta educativa de los entornos rurales que provoca que los más jóvenes emigren hacia las ciudades, más en el caso de las mujeres jóvenes (Johansson, 2016). A la dificultad de acceder a un trabajo y desarrollar una actividad profesional se añade la estructura social y cultural más tradicional de los entornos rurales, donde el rol de género está mucho más marcado y a menudo ceñido a las labores domésticas y trabajos agrarios no remunerados (Gava, Ardakani, Delalić, Azzi, & Bartolini, 2021).

En este contexto, conociendo el papel cohesionador y vertebrador de la mujer en mundo rural (Bock, 2015), la diversificación económica y el autoempleo han sido las estrategias impulsadas para para crear empleo femenino y fijar población en entornos rurales españoles (Pallarès-Blanch, Tulla, & Vera, 2015). Ante el lento declive de la actividad agraria tradicional, el autoempleo en el sector turístico y hostelero y la puesta en valor de productos agrícolas y transformados de alta calidad son las principales vías de desarrollo impulsadas.

Estas iniciativas sin embargo se enfrentan a múltiples retos, tanto económicos como sociales y ambientales. Las explotaciones agrarias de pequeño tamaño son las que encuentran mayores dificultades para competir en un mercado cada vez más globalizado en el que resulta difícil operar frente a las grandes empresas productoras, distribuidoras y comercializadoras. De igual manera, la producción y comercialización de productos agro-alimentarios necesita de redes y sistemas de producción y comercialización competitivas, difíciles de obtener para las pequeñas empresas.

Las cooperativas agro-alimentarias fueron concebidas para unir y coordinar a los agricultores ante los estos retos económicos (Bijman et al., 2012; Grashuis & Su, 2019) y sociales (Fischer & Qaim, 2014; Fonte & Cucco, 2017; Sano, Verstegen, & Ishihara, 2024), y actualmente son una de las fuerzas ante el riesgo de abandono de las pequeñas explotaciones agrarias, fundamentales para el mantenimiento de la población (Piñerio, Martínez-Gómez, & Meliá-Martí, 2021). La presencia y participación de las mujeres en estos organismos, tanto como socias como en órganos directivos ha ido creciendo constantemente en los últimos años en España (Coop. agro-alimentarias de España, 2021).

El objetivo principal de este trabajo es analizar y describir la situación de la mujer en el sector agrícola en la CAE, y determinar el papel del cooperativismo como posible estrategia de mejora.

Actualmente la actividad agraria es minoritaria en la Comunidad Autónoma de Euskadi, en torno al 1% del PIB en 2020 según el Instituto Vasco de Estadística, Eustat. Sin embargo, el 74% de la superficie se considera rural y el 14% de la población habita en entornos rurales en 2020 (Eustat) evidenciando la importancia de dicha actividad en la ordenación del territorio y estructuración de la sociedad. El cooperativismo es una de las señas de identidad de la CAE, y las cooperativas agrarias han sido tradicionalmente entidades muy presentes en el entorno rural de la Comunidad.

Para alcanzar los objetivos del estudio se ha planteado una metodología mixta. En una primera fase se han elaborado indicadores estadísticos basados en información extraída de distintas bases de datos (Instituto Nacional de Estadística, el Instituto Vasco de Estadística y Confederación de Cooperativas de Euskadi entre otras fuentes). Esta información se completará con información cualitativa obtenida de entrevistas que se realizarán en una segunda fase del trabajo.

Bibliografía

Bijman, J., Iliopoulos, C., Poppe, K. J., Gijselinckx, C., Hagedorn, K., Hanish, M., Pyykkönen, P. (2012). Support for farmers' co-operatives. Final report. European Commission.

Bock, B. B. (2015). Gender mainstreaming and rural development policy; the trivialisation of rural gender issues. *Gender, Place & Culture, 22*(5), 731-745.

Bonifacio, G. T. (2013). *Gender and rural migration: Realities, conflict and change* Routledge.

Cooperativas Agro-alimentarias de España (2021). *Informe socio-económico 2021.*

Fischer, E., & Qaim, M. (2014). Smallholder farmers and collective action: What determines the intensity of participation? *Journal of Agricultural Economics, 65*(3), 683-702.

Fonte, M., & Cucco, I. (2017). Cooperatives and alternative food networks in italy. the long road towards a social economy in agriculture. *Journal of Rural Studies, 53*, 291-302.

Gava, O., Ardakani, Z., Delalić, A., Azzi, N., & Bartolini, F. (2021). Agricultural cooperatives contributing to the alleviation of rural poverty. The case of konjic (bosnia and herzegovina). *Journal of Rural Studies, 82*, 328-339.

Grashuis, J., & Su, Y. (2019). A review of the empirical literature on farmer cooperatives: Performance, ownership and governance, finance, and member attitude. *Annals of Public and Cooperative Economics, 90*(1), 77-102.

Johansson, M. (2016). Young women and rural exodus–Swedish experiences. *Journal of Rural Studies, 43*, 291-300.

Leibert, T. (2016). She leaves, he stays? sex-selective migration in rural east germany. *Journal of Rural Studies, 43*, 267-279.

Llorent-Bedmar, V., Palma, V. C. C., & Navarro-Granados, M. (2021). The rural exodus of young people from empty spain. socio-educational aspects. *Journal of Rural Studies, 82*, 303-314.

Moyano-Estrada, E. (2020) Discursos, certezas y algunos mitos sobre la despoblación rural en España. *Panorama Social, 31,* 33-45.

Pallarès-Blanch, M., Tulla, A. F., & Vera, A. (2015). Environmental capital and women's entrepreneurship: A sustainable local development approach. *Carpathian Journal of Earth and Environmental Sciences, 10*(3), 133-146.

Piñeiro, V., Martínez-Gómez, V., & Meliá-Martí, E. (2021). Drivers of joint cropland management strategies in agri-food cooperatives. *Journal of Rural Studies, 84*, 162-173.

Sano, Y., Verstegen, J. A., & Ishihara, H. (2024). What affects institutional and organizational transitions of sales cooperatives in the dutch horticultural sector? *Journal of Rural Studies, 106*, 103225.

REFLEXIONES CRÍTICAS EN TORNO A LA ESPAÑA VACÍA: HACIA UNA DEFINICIÓN DE UN CONCEPTO DIFUSO

Jose Blanco Álvarez[a]

a Universidade de Santiago de Compostela (jose.blanco2@usc.es)

Palabras clave: migración – despoblación – rural – comunicación – mito – estadísticas

En los últimos años hemos asistido a la popularización del término "España vacía(da)" que se ha extendido hasta convertirse en una palabra común en el discurso político y en el imaginario colectivo (Saiz-Echezarreta et al., 2022). De forma general, se engloban bajo este epígrafe varios problemas derivados de la *despoblación* en algunos territorios españoles y se demandan soluciones de carácter político para abordar dichos problemas. Partiendo de algunas reivindicaciones en torno al desarrollo rural que se remontaban de forma considerable en el tiempo, el interés por esta cuestión comienza a incrementarse a partir del 2010, coincidiendo con un clima general de descontento social por las consecuencias y políticas aplicadas desde la crisis económica del 2008. El trabajo de Saiz-Echezarreta et al. (2022) que analiza una base de datos con noticias publicadas por 7 periódicos de carácter local o autonómico de Castilla y León, Castilla-la Mancha y Aragón y 2 periódicos de ámbito nacional y amplia difusión, encuentra un total de 498 titulares haciendo referencia a este problema entre el 2003 y el 2011. Por el contrario, se encuentran 5980 titulares entre el 2012 y el 2021. Entre los dos períodos se produce un desplazamiento de la palabra "despoblación" hacia el término "España vacía" o "vaciada", con dos puntos de inflexión: un primer incremento a partir del 2016, aparentemente a raíz de la publicación del libro de del Molino (2016): "La España vacía: Viaje por un país que nunca fue", y un segundo incremento de interés debido a la manifestación de varios colectivos ciudadanos y políticos que llevaron sus reivindicaciones a Madrid en la autoproclamada "Revuelta de la España Vaciada" organizada por las plataformas "Teruel existe" y "Soria YA" y que reunió a un estimado de 50.000 a 100.000 personas el 31 de marzo del 2019 (Troya, 2019).

Estos cambios discursivos también están reflejados en la encuesta de CIS, que recogía en su barómetro del 2019 donde una proporción importante de los encuestados manifestaban conocer la cuestión del "reto demográfico" (24.2%) y de la "despoblación" (82.4%) y lo consideraban un problema grave (en el 85.6% y el 88.5% respectivamente). La aparición de la "España vacía(da)" como respuesta espontánea a la pregunta de "cuáles son los principales problemas del país" en estos barómetros también apunta a la extensión y relevancia de este término (Saiz-Echezarreta et al., 2022, p. 2).

No obstante, existen varias dificultades a la hora de definir y concretar el término y su significado de una forma precisa. El relato fundamental establece que varias provincias eminentemente agrarias sufrieron un proceso de éxodo rural desde la década de los 60 coincidiendo con la etapa desarrollista de la economía española, concentrándose en las zonas urbanas. Esta pérdida de población limitó las posibilidades de desarrollo económico que siguen siendo hoy en día escasas y continúan ejerciendo como factores de empuje (*push*) que llevan a la emigración de los jóvenes. Complementariamente a esta situación se denuncia una percibida marginación y abandono político por parte del gobierno central que contribuye a agravar la situación debido a la ausencia de inversiones productivas y en infraestructuras. Finalmente, existe una tercera vía que hace referencia a la escasa densidad de población de determinadas zonas, con especial mención de un área compartida por zonas de las provincias de Teruel, Guadalajara, Cuenca, Soria, Zaragoza, Burgos, La Rioja, Segovia, Castellón y Valencia y conocida como "Serranía Celtibérica". Esta área estaría, de forma más literal, vacía, al contar con una densidad de población de aproximadamente 6.99

habitantes por km^2 que la llevaría a una comparativa con regiones subárticas de los países Nórdicos, lo que ha validado el uso del término "Laponia española" (Burillo, 2022)[2].

Aunque en ocasiones se usen indistintamente o de forma ambigua, estos tres elementos de la definición nos sitúan en planos diferentes y nos permiten plantearnos las siguientes reflexiones críticas:

¿Ha sido el proceso de éxodo rural de estas zonas en esencia diferente al de otros países del contexto europeo? ¿Podría haberse disociado en el caso español el desarrollo económico del proceso de urbanización? ¿Son las zonas de la España vaciada las únicas o principales que presentan saldos de emigración negativos? ¿Son estos saldos comparables en magnitud a los de aquel éxodo rural?

¿Ha estado esta pérdida de población causada por decisiones políticas? ¿Están estos territorios efectivamente discriminados y *olvidados* por los responsables políticos? ¿Existen políticas efectivas que se puedan implementar para revertir esta situación?

¿Han presentado en algún momento densidades de población relativamente elevadas las zonas que se enmarcan en la España literalmente vacía?

Por encima de todas estas cuestiones subyacen otras más generales, por ejemplo: ¿es posible, en un contexto de previsibles saldos vegetativos negativos, revertir esta despoblación sin considerar la inmigración internacional? Siendo posible, ¿sería deseable? ¿Debemos aspirar a un proceso de re-ruralización planificado como solución a los retos de sostenibilidad del modelo económico[3]?

Finalmente, cabe señalar la problemática de que el término se haya intentado aplicar a zonas fuera de su ámbito geográfico original, obviando en buena medida las características propias de cada territorio. Esto es especialmente cierto en el caso de Galicia, que se sitúa en un plano muy diferenciado por su sistema de poblamiento.

Este trabajo busca plantear el debate y ofrecer unas primeras respuestas a estas preguntas, fundamentalmente a partir de la presentación y análisis de los datos estadísticos disponibles, haciendo especial referencia a la evolución histórica de los asentamientos en España, que ha comenzado a ser estudiada en detalle con la ayuda de los avances tecnológicos disponibles (Gutiérrez et al., 2021, 2023; Uhl et al., 2023).

De igual forma, no somos los únicos ni los primeros en preocuparnos por ofrecer definiciones precisas de este problema. Una de las iniciativas en este sentido es la liderada por los investigadores de la Red de Áreas Escasamente Pobladas del Sur de Europa y (SSPA) Grupo de Estudios en Ordenación del Territorio (GEOT), en forma de mapa que zonifica y clasifica estas zonas en función de la evolución de parámetros demográficos[4]. Esta y otras iniciativas señalan la importancia de avanzar en nuestra comprensión del fenómeno y justifican la relevancia de nuestro trabajo.

Bibliografía

Burillo, P. (2022, agosto 8). Laponia está en la España interior: Anatomía de un desierto demográfico. *elDiario.es*. https://www.eldiario.es/sociedad/laponia-espana-interior-anatomia-desierto-demografico_129_9206614.html

del Molino, S. (2016). *La España vacía: Viaje por un país que nunca fue*. Turner Publicaciones.

[2] Una zona geográfica más reducida dentro de esta misma área estaría formada por los alrededores de los Montes Universales, circunscritos a las provincias de Teruel, Cuenca y Guadalajara, y contaría con una densidad aún menor, de apenas 1 habitante por km^2, lo que la situaría como la "zona cero" de la España vacía(da).

[3] De forma más general se impone la necesidad de pensar en el futuro del poblamiento en un contexto incierto que podría implicar o no escenarios de post-colapso y/o post-capitalismo.

[4] Véase el mapa resultado de este ejercicio disponible en: https://storymaps.arcgis.com/stories/9dd9b6e20cad403c95e87d4cc493c8fb

Gutiérrez, E., Moral-Benito, E., Oto-Peralías, D., & Ramos, R. (2021). The spatial distribution of population in Spain: An anomaly in European perspective. *Universidad Pablo de Olavide, Department of Economics Working Papers*, *21.13*. http://www.upo.es/serv/bib/wps/econ2113.pdf

Gutiérrez, E., Moral-Benito, E., Oto-Peralías, D., & Ramos, R. (2023). The spatial distribution of population in Spain: An anomaly in European perspective. *Journal of Regional Science*, *63*(3), 728-750. https://doi.org/10.1111/jors.12638

Saiz-Echezarreta, V., Galletero-Campos, B., Castellet, A., & Martí-nez-Rodrigo, A. (2022). Evolution of the public problem of depopulation in Spain: Longitudinal analysis of the media agenda. *Profesional de la información / Information Professional*, *31*(5). https://doi.org/10.3145/epi.2022.sep.20

Troya, M. S. (2019, marzo 31). La 'España vaciada' clama por una gran alianza contra la despoblación. El País. https://elpais.com/sociedad/2019/03/31/actualidad/1554022545_649884.html

Uhl, J. H., Royé, D., Burghardt, K., Aldrey Vázquez, J. A., Borobio Sanchiz, M., & Leyk, S. (2023). HISDAC-ES: Historical settlement data compilation for Spain (1900–2020). Earth System Science Data, 15(10), 4713-4747. https://doi.org/10.5194/essd-15-4713-2023

LOS IMPULSORES DE LA DESINDUSTRIALIZACIÓN EN ESPAÑA. UN ENFOQUE DE SUBSISTEMAS.

Miguel Ángel Casaú Guirao[a]*

a Universidad Autónoma de Madrid, miguel.casau@uam.es

Palabras clave: desindustrialización, subsistemas, análisis input-output, externalización, deslocalización

El proceso de desindustrialización en España es un fenómeno a largo plazo que comenzó a finales de la década de 1970, al igual que en otras economías europeas (Celi et al., 2018). Durante la década de 1990, España experimentó niveles de crecimiento muy altos (Madariaga, 2018), acompañados por una profundización en el proceso de desindustrialización de la economía y un crecimiento intenso de los sectores de servicios y construcción. Sin embargo, después de la crisis económica, la pérdida de peso del sector manufacturero en términos de PIB se ha desacelerado.

La literatura sobre desarrollo y cambio estructural ha considerado el proceso de desindustrialización, entendido como la disminución del peso relativo del sector manufacturero en la economía, como un mecanismo natural de las economías desarrolladas resultado de su crecimiento, que está vinculado al aumento relativo del peso del sector de servicios. A cierto nivel de desarrollo, debido a diferencias en productividad y cambios en las proporciones de consumo, las economías experimentan un crecimiento relativo de los servicios y una reducción relativa de la manufactura (Palma, 2005; Rowthorn y Coutts, 2004).

Otra perspectiva, el enfoque estructuralista vinculado a los estudios de Celi et al. (2018) o Simonazzi y Ginzburg (2015), critica esta visión del cambio estructural como un proceso natural. Mantienen que esta concepción ignora tanto el papel del marco institucional en el desarrollo de las estructuras productivas de una economía como la inserción particular en la economía mundial. Desde este punto de vista, estudian los procesos de polarización estructural de las economías europeas alrededor de un centro industrializado y una periferia desindustrializada y las diferentes consecuencias de la crisis económica de 2007.

A partir de este último enfoque, este trabajo argumenta que el proceso de desindustrialización del sector manufacturero español ha sido condicionado por dos elementos que caracterizan su evolución concreta. Por un lado, el desarrollo (o ausencia) de políticas económicas aplicadas alrededor de la industria en las últimas décadas que han descuidado el sector manufacturero. Y, por otro lado, por la inserción externa particular de la economía española y su especialización en cadenas de valor globales (y regionales).

Sin embargo, al hablar de desindustrialización, y por consiguiente de la evolución en la dimensión del sector manufacturero, no sólo el diagnóstico es importante sino también la propia medición. Los cambios recientes en los procesos productivos dificultan la medición de las propias estructuras y sectores económicos. Actualmente, la actividad productiva se caracteriza por la fragmentación productiva internacional, es decir, se encuentra fragmentada, dispersa geográficamente y articulada en torno a las llamadas cadenas globales de valor (CGV). En este contexto, las estadísticas de la contabilidad nacional tienen enormes dificultades a la hora de medir los límites entre los sectores. El enfoque de subsistemas, derivado de la tradición de la economía política clásica (Sraffa, 1960; Pasinetti, 1973) nos ofrece un marco analítico muy adecuado para desarrollar una investigación que tenga en cuenta dichas interdependencias sectoriales. Incorporando este enfoque en un esquema multirregional ofrecemos una alternativa al estudio de la desindustrialización supliendo los problemas de las estadísticas convencionales de la contabilidad nacional en un contexto de fragmentación productiva.

En este trabajo, establecemos dos objetivos. El primero es estudiar la evolución de las políticas industriales aplicadas desde lo que se ha considerado el comienzo de la desindustrialización en España, en la década de 1980, y su impacto en el peso del sector manufacturero. En segundo lugar, utilizando la literatura sobre impulsores de la desindustrialización (Lábaj y Majzlíková, 2022; Liboreiro et al., 2021; Van Neuss, 2019), analizamos el papel que ha tenido la inserción externa, en un contexto de fragmentación productiva internacional, en la desindustrialización española, en términos desagregados.

De acuerdo con esto, existen cinco tipos de impulsores que se pueden agrupar en dos categorías. Por un lado, aquellos vinculados al proceso de desarrollo económico "natural" y aquellos vinculados a la fragmentación productiva internacional. El efecto precios relativos, el efecto renta y el efecto inversión, que se pueden considerar como los impulsores que operan naturalmente vinculando el desarrollo con el cambio estructural. Por otro lado, la externalización y la globalización se denominan factores "externos" (Van Neuss, 2019) y estarían más condicionados por la inserción externa y las estrategias de las empresas

transnacionales. Estos últimos no serían el resultado de un proceso de desindustrialización "natural" de las economías y también son abordables a través de la intervención gubernamental.

Para lograr este último objetivo, desarrollamos un análisis jerárquico de descomposición estructural a través del análisis input-output y el enfoque de subsistemas (Pasinetti, 1973), lo que nos permite abordar completamente el estudio de los impulsores de la desindustrialización en el empleo, teniendo en cuenta la dimensión real del sector manufacturero y las interdependencias sectoriales.

En este caso, el período de estudio es de 1995 a 2018. Realizamos una descomposición en dos subperíodos diferenciados por el impacto de la crisis económica, lo que nos permite analizar las diferencias entre ambos. Distinguimos entre (i) el período de crecimiento hasta 2009, en el que ocurre el crecimiento económico acompañado de una pérdida de la base productiva manufacturera; y (ii) el período de recuperación en el que tiene lugar el proceso de ajuste y recuperación de la economía española hasta 2018, en el que el crecimiento económico se desacelera y se detiene la pérdida de peso del valor agregado manufacturero, pero con una mayor disminución en el peso del empleo en el sector manufacturero.

Utilizamos los datos de valor agregado bruto desglosados en 16 sectores siguiendo la clasificación ISIC Rev. 4 de las tablas ICIO de la OCDE. Una de las razones por las que preferimos esta base de datos a las tablas de entrada-salida de WIOD es que nos permite extender el período de análisis hasta 2018, ya que está más actualizada.

La principal contribución de esta investigación ha sido doble. Por un lado, hemos evidenciado cómo la ausencia de políticas económicas en el sector industrial ha afectado al fenómeno de la desindustrialización. Por otro lado, la ampliación del análisis jerárquico de descomposición estructural (HSDA) aplicado a un nivel desagregado ha mostrado cómo es necesario tener en cuenta los factores relacionados con el fenómeno de la fragmentación productiva internacional y las diferencias en la inserción externa de cada industria del sector manufacturero, con el fin de caracterizar el proceso de desindustrialización español.

Bibliografía

Celi, G., Ginzburg, A., Guarascio, D., & Simonazzi, A. (2018). Crisis in the European Monetary Union: A Core-Periphery Perspective. Routledge.

Lábaj, M., & Majzlíková, E. (2021). Drivers of deindustrialisation in internationally fragmented production structures. Cambridge Journal of Economics, 46(1), 167-194.

Liboreiro, P. R., Fernández, R., & García, C. (2021). The drivers of deindustrialization in advanced economies: A hierarchical structural decomposition analysis. Structural Change and Economic Dynamics, 58, 138-152.

Madariaga, R. (2018). Factors driving sectoral and occupational employment changes during the Spanish boom (1995–2005). Economic Systems Research, 30(3), 400-421.

Palma, G. (2005). Four Sources of "De-Industrialisation" and a New Concept of the "Dutch Disease". In Ocampo, J.A. (ed.), Beyond Reforms: Structural Dynamics and Macroeconomic Vulnerability. New York: Stanford University Press and World Bank, pp. 71-116.

Pasinetti, L. L. (1973). The notion of vertical integration in economic analysis. *Metroeconomica*, *25*(1), 1-29.

Rowthorn, R., & Coutts, K. (2004). De-industrialisation and the balance of payments in advanced economies. Cambridge Journal of Economics, 28(5), 767-790.

Simonazzi, A., & Ginzburg, A. (2015). The interruption of industrialization in Southern Europe: A center-periphery perspective. In Baumeister, M., & Sala, R. (Ed). Southern Europe. Italy, Spain, Portugal and Greece from the 1950s until the present day, Campus Verlag, pp. 103-137.

Sraffa, P. (1960), *Production of Commodities By Means Of Commodities: Prelude to a Critique of Economic Theory*. Cambridge and New York: Cambridge University Press

Van Neuss, L. (2019). The drivers of structural change. Journal of Economic Surveys, 33(1), 309-349.

EL 'TRILEMA' DE LA POLÍTICA AGRARIA COMÚN.

Victòria Soldevila-Lafon[a*], Lourdes Viladomiu[b], Jordi Rosell[b] , Karen Hoberg[c]

a Universitat Rovira i Virgili (Reus, mariavictoria.soldevila@urv.cat) b Universidad Autónoma de Barcelona (Bellaterra, lourdes.viladomiu@uab.es , jordi.rosell@uab.es) cConsultora agroalimentaria (Moià, karen.hoberg@alimenting.org)

Palabras clave: Política Agraria Común, medioambiente, comercio agroalimentario, autonomía estratégica.

Introducción

Trilema es un término acuñado para designar la imposibilidad de alcanzar simultáneamente tres objetivos determinados, de forma que los gestores de una intervención pública deberán optar cualquier combinación de dos objetivos renunciando al tercero. Los trilemas son frecuentes en Economía (véase trilema de Rodrik (Rodrik, 2011) o el trilema de Mundell-Fleming (Mundell, 1963))

El objetivo de esta ponencia es mostrar como la Política Agraria Común (PAC) se enfrenta hoy a un trilema resultado de las transformaciones y nuevos retos de la economía global. En nuestra opinión, el trilema de la PAC explica en gran medida por qué actualmente esta política no satisface ni las demandas de los agricultores, ni responde a las peticiones de los ecologistas, ni es coherente con criterios de equidad, ni complace a los países terceros, ni está dando respuesta a las problemáticas actuales de los mercados agrarios.

La ponencia se estructura en cuatro apartados. En el primero comentaremos como la PAC en su primera etapa (1962-85) era una política agraria clásica, con objetivos consistentes. En el segundo señalaremos como la liberalización comercial introdujo nuevas reformas. En la tercera como se da una ambientalización de la PAC. Y en la última discutiremos por qué existe un trilema que hace inadecuada una política agraria con las nuevas dimensiones hoy introducidas.

La PAC original y sus objetivos

La PAC original perseguía tres objetivos que corresponden a las políticas agrarias clásicas: asegurar precios estables y suficientes a los productores, proteger la producción interior frente a las importaciones de terceros países (preferencia comunitaria) y suministrar a los consumidores un flujo regular de alimentos a precios accesibles.

Como es bien sabido la PAC de 1962 generaría ya en los años 80s excedentes de producción. Son las bien conocidas montañas de azúcar, cereales y productos lácteos. Estos excedentes de forma simplificada se explican por la rápida modernización del sector agrario, con sus correspondientes incrementos en productividad y producción y por una política de precios mínimos garantizados para los productos más significativos. Una producción que cuando no encontró demanda en Europa, debía venderse en los mercados mundiales subvencionada, lo que generaba grandes tensiones con los países productores.

La PAC original quebró por su alto coste presupuestario y por las presiones externas cuando el librecambismo en el comercio mundial agrario se impone en los acuerdos internacionales. Desde finales de los 80s se ha producido una reforma en profundidad de la PAC que ha incorporado nuevas dimensiones hasta configurar la situación actual.

Liberalización comercial y reformas de la PAC

La Ronda Uruguay del GATT (1986-1994) fue extremadamente larga y difícil de cerrar debido a la inclusión de los mercados agrarios en el proceso de liberalización comercial. El *Acuerdo sobre la Agricultura* del GATT/OMC de 1994 fue el primer golpe a la preferencia comunitaria como eje fundamental de la PAC y a las ayudas derivadas de los mecanismos de intervención sobre precios y mercados. A este proceso liberalizador multilateral se añadieron con fuerza una serie de acuerdos bilaterales de libre comercio con países como Marruecos, Chile, Canadá entre otros. Queda pendiente de ratificación el acuerdo con el Mercosur, que supondría un gran paso en la liberalización del acceso al

mercado interior de la UE. Estos acuerdos multilaterales y bilaterales están obligando al sector agrario europeo a ajustarse al mercado mundial y a redefinir la política agraria en el contexto de la globalización.

En consecuencia, los instrumentos que puede utilizar la política agraria para apoyar a sus agricultores quedaron restringidos a aquellos que no afecten negativamente al librecambio mundial, es decir, aquellos que corresponden a las *cajas* verde y ámbar del *Acuerdo sobre Agricultura*. La Comisión Europea fue experimentando con diferentes instrumentos hasta consolidar como el principal mecanismo las ayudas directas desacopladas o desvinculadas de la producción y de los precios. Las ayudas directas suponen actualmente el 70% de los 54 mil millones de euros que anualmente reparte la PAC.

En 1992 estas ayudas se plantearon como compensación por la pérdida de ingresos al vender la producción sin la red de seguridad del precio de intervención y, en consecuencia, se calcularon en función del volumen producido por el agricultor y de la teórica caída del precio de mercado. Ayudas directas sólo para los agricultores que anteriormente gozaban del apoyo vía precios intervenidos en producciones como cereales, carnes de bovino y ovino, lácteos y azúcar principalmente.

Medioambiente y conservación: la "ambientalización" de la política agraria

En 2003, las ayudas directas dejan de estar condicionadas al mantenimiento de las producciones que generaron la ayuda, se "desacoplan" y pasan a ser pagos a la hectárea para las superficies de cultivo o pastos de los productores que recibían las ayudas directas. El desacoplamiento se presentó como un avance en la orientación de la producción agraria hacia el mercado, al eliminar los incentivos de mantener cultivos o cabezas de ganado orientados exclusivamente a percibir ayudas.

Pero la pérdida del compromiso de producción exigió la necesidad de justificar socialmente la mayor partida del gasto de la PAC (Viladomiu y Rosell, 2009). Y esto se ha realizado en términos de la contribución de la agricultura al medio ambiente por la vía de condicionar la percepción de las ayudas al cumplimiento de algunos requisitos específicos, relacionados con prácticas ambientales razonables y de bienestar animal. Requisitos en forma de "ecocondicionalidad" o como programas voluntarios con exigencias ambientales, los más recientes son los "ecoesquemas", cuyo cumplimiento se exige para percibir una parte de los pagos directos. Para enfatizar este hecho, las ayudas directas de la "nueva PAC", la que entró en vigor en 2023, se llama oficialmente "Ayuda básica a la renta para la sostenibilidad" de manera que la parte más significativa del gasto de la PAC – ayudas directas- quedaría justificada y explicada por su contribución al medio ambiente, relegando su papel como gestora del sector agrario.

Esta ambientalización de las ayudas directas se acompaña con una tendencia a que los recursos de la PAC para el desarrollo rural se destinen mayormente financiar actuaciones para paliar el cambio climático y a la protección del medioambiente, tanto en forma de subsidios a inversiones como de ayudas agroambientales. Las ayudas destinadas a la diversificación de la actividad productiva (ej. programa Leader) son minoritarias.

Más allá de la PAC, en las últimas décadas se asiste a un despliegue para limitar el uso de los inputs más dañinos- fertilizantes sintéticos, pesticidas, etc.- y/o sustituirlos por productos más respetuosos con el medio. Igualmente, la maquinaria utilizada y las técnicas de regadío han evolucionado hacia un modelo más eficiente y sostenible. La legislación orientada a la conservación se ha hecho compleja y con requerimientos burocráticos muy amplios.

La Comisión Europea con el *Pacto Verde*, ha planteado el proyecto más ambicioso en este ámbito, que se ha concretado en el sector agrario en las estrategias "Del campo a la mesa" y "Biodiversidad 2030". Se trata de una propuesta de reducción rápida y cuantificada en la utilización de los inputs agrarios para conseguir una Europa neutra en CO2, y con metas de actuación que ha venido a generar importantes alarmas en el sector agrario.

La última reforma de la PAC no contempló los efectos del *Pacto Verde*, pero este escenario, de mantenerse, deberá orientar todas las actuaciones de la política agraria común para acelerar el cumplimiento de los objetivos de 2030/2050.

La situación actual y el trilema

La PAC fue y debería ser una política agraria, es decir, una política que ayude a productores a que puedan satisfacer las demandas de los consumidores y que esta transacción se realice a precios adecuados y estables para ambas partes.

Pero hoy, a diferencia de sus inicios, su ámbito de actuación se interfiere con el librecambismo agrario y las exigencias de la conservación- ambientalista.

Tres objetivos configuran el trilema al que se enfrenta el sector y la política agraria:

- una producción agraria adecuada para mantener una autosuficiencia prudente (la "autonomía estratégica alimentaria de Europa") y que contribuya a mantener vivos los espacios rurales europeos;
- una producción agraria competitiva en unos mercados agrarios crecientemente globalizados por la vía de acuerdos multilaterales (OMC) o bilaterales;
- una producción agraria respetuosa con el medioambiente, que no agote recursos, que conserve paisajes y que contribuya a mitigar el cambio climático.

¿Pero es posible un sistema agroalimentario sostenible medioambientalmente, competitivo en los mercados globales y respetuoso con la preferencia comunitaria y la autonomía estratégica europea? Son tres grandes ámbitos en los que ha de operar la PAC y que a nuestro entender abren un trilema.

Por el momento en cada una de las reformas de la PAC los objetivos que se proponen se han ido ampliando, pero sin marcar prioridades, ni apreciar las contradicciones progresivas que iban incorporando. En la última reforma ya son 9 los objetivos y es fácil detectar que se enfrentan a un trilema que no se solventa por más que se desdibujen y amplíen los objetivos.

Puede existir una política agraria que contribuya a generar una agricultura europea potente y competitiva en los mercados mundiales, pero tendrá que asumir que no se ajusta a los potentes principios agroambientales que plantea la estrategia "Del campo a la mesa". Puede existir una política con potentes principios medioambientales y que garantice la preferencia comunitaria, pero no será viable para una agricultura competitiva amplia en un entorno globalizado. Puede existir una agricultura europea medioambientalmente sostenible compatible con el libre comercio pero insuficiente para cubrir las necesidades alimentarias de la población y por tanto, sacrificando los fundamentos tradicionales de la intervención agraria (precios asequibles, rentas para los agricultores, seguridad alimentaria…).

Asumir la existencia de este trilema debería conllevar a una redefinición de la PAC.

Bibliografía

Mundell, R. A. (1963). "Capital Mobility and Stabilization Policy under Fixed and Flexible Exchange Rates. *Canadian Journal of Economic and Political Science Canadian Journal of Economics and Political Science/Revue canadienne de economiques et science politique*, 29(4), 475-485.

Rodrik, D. (2011). The globalization paradox: Democracy and the future of the world economy. WW Norton & Company.

Viladomiu, L., & Rosell, J. (2009). Una política agraria europea (PAC) para el siglo XXI. *Ecología Política*, (38), 68-72.

DESIGUALDAD, VULNERABILIDAD Y POBREZA

EL NEXO ENTRE LA DESIGUALDAD Y LA EXTREMA DERECHA: UNA REVISIÓN DE LA LITERATURA

Luis Buendía García[a]*

a Universidad de León (León, España, luis.buendia@unileon.es).

Palabras clave: desigualdad, extrema derecha, derecha radical, populismo.

En los últimos años hemos sido testigos de dos tendencias que se han desarrollado en paralelo. Por una parte, el aumento de la desigualdad. En efecto, la participación de los salarios en la renta ha seguido una tendencia decreciente desde los años setenta que, aunque parcialmente revertida en algún momento puntual, se ha mostrado persistentemente a la baja, tal y como reflejan los datos de AMECO para los países más desarrollados. De igual modo, la distribución personal pone de manifiesto un enriquecimiento de capas cada vez más reducidas de población, de suerte que, como han puesto de manifiesto autores como Piketty (2014), la parte de la renta nacional que va a parar a manos del decil más rico de la población ha crecido de forma continua desde los años sesenta, encontrándose en los niveles más elevados desde 1900 para el caso de Estados Unidos, o superiores a los de 1940 para el caso europeo. Asimismo, los trabajos del World Inequality Lab arrojan una tendencia al alza en la concentración de la riqueza, tendencia lógica teniendo en cuenta lo señalado anteriormente.

La segunda tendencia pone de manifiesto un creciente apoyo electoral a partidos procedentes de la extrema derecha del arco ideológico. Así, en Europa, el apoyo a los partidos de centro-izquierda y centro-derecha ha cedido terreno a los partidos de la derecha populista, que se acercan al 20% del apoyo total, con un aumento especialmente alto desde 2000 (Vlandas y Halikiopoulou, 2021). Utilizando criterios diferentes y centrándose en 60 grandes países, Guriev y Papaioannou (2022) encuentran un aumento de la cantidad de países con gobiernos populistas, destacando en particular el ascenso de los populismos de derechas a partir de 2000 y, sobre todo, de 2010.

Con estas tendencias en mente, la pregunta que surge es: ¿existe relación entre ambas? En esta ponencia, vamos a recurrir a dos autores principales para tratar de entender *a priori* los nexos que pueden existir entre ellas, y a partir de ahí iniciaremos una revisión sistemática de la literatura para determinar lo que nos dicen los estudios, principalmente empíricos, publicados en los últimos años. Con respecto a los primeros, nos hemos centrado en las obras de Karl Polanyi [1944 (2001)] y Michael Sandel (2020). Polanyi, en *La Gran Transformación*, analiza cómo la inseguridad económica y el sueño del libre mercado pueden conducir al nacionalismo y al fascismo. En esa línea argumental, el aumento de la desigualdad acentuaría la inseguridad económica, lo que llevaría a franjas de población desprotegidas a buscar refugio en esas ideas, tal y como ocurrió en los años treinta del siglo XX, que el autor analiza. Por su parte, Sandel, en *La Tirania del Mérito*, critica las sociedades meritocráticas y cómo estas pueden justificar la desigualdad al legitimar los resultados procedentes del mercado. Esta legitimación generaría resentimiento por parte de quienes se encuentran en peor situación, lo que se canalizaría políticamente en el apoyo a posturas de extrema derecha, como se vio en el ascenso político de Donald Trump en Estados Unidos o en el Brexit en Reino Unido.

La literatura que se ha esforzado en estudiar el ascenso de la extrema derecha (y en particular, los trabajos de Halikiopoulou y Vlandas, 2015; Ausserladscheider, 2019; y Guriev y Papaioannou, 2022), encuentra dos grandes grupos de explicaciones a tal fenómeno. Por un lado, explicaciones de tipo cultural que, por medio del rechazo a los valores progresistas, la proliferación de las políticas de identidad, la explotación de las diferencias religiosas o el miedo a la pérdida de la posición social, ayudarían a comprender esas tendencias electorales. Por otro, algunas tendencias económicas, como la globalización, la automatización de los procesos productivos (y sus consecuencias), las crisis económicas (y el consiguiente aumento del desempleo) o las políticas de austeridad, serían también elementos significativos a la hora de explicar el mayor apoyo obtenido por esa extrema derecha. Resulta relevante señalar que, el papel de la inmigración se encontraría a medio camino entre ambos tipos, dado que el rechazo a la población migrante se alimenta

tanto de la política identitaria como de las diferencias religiosas o del miedo a perder el trabajo por la competencia llegada de fuera (en particular, por ejemplo, en un contexto de globalización). Por su parte, la cuestión de la desigualdad sobrevuela varios de esos factores señalados pero no termina de aparecer en las principales explicaciones sobre ese ascenso de la extrema derecha.

Por este motivo, hemos revisado de manera sistemática la literatura que trata de vincular ambos factores: desigualdad y ascenso de la extrema derecha. Tras aplicar los filtros correspondientes con la metodología empleada, nos hemos quedado con 54 trabajos, de los cuales, un total de 27 tratan de lleno el tema que nos ocupa, y llegan a lo que podemos entender son tres tipos de conclusiones diferentes. Por un lado, en ocho trabajos se defiende que la desigualdad no está relacionada con el voto a la extrema derecha (sino que serían otras las razones las que lo explicarían). Por otro, uno de los trabajos (Han, 2016), cita otros tres trabajos que no surgieron en nuestra revisión, que sostienen que, en realidad, la desigualdad presenta una relación negativa con el ascenso de la derecha radical. Por último, 19 trabajos defienden una relación positiva entre ambas variables, y lo hacen a través de cuatro mecanismos: 1) la desigualdad reduce la cohesión social, fomentando la identidad nacional; 2) los partidos de izquierda se han mostrado incapaces de abordar las consecuencias negativas del neoliberalismo, provocando una reacción política hacia el extremo opuesto; 3) las desigualdades regionales apuntan a un mayor apoyo de la extrema derecha; y 4) la desigualdad tendría una importancia notable en este sentido, pero en combinación con otros elementos (como la composición racial, por ejemplo).

La ponencia termina recogiendo de la propia literatura revisada algunas medidas que pueden servir para contrarrestar el ascenso de los partidos de extrema derecha, y que quedan sintetizadas en tres. Por una parte, que los partidos de izquierda revisen sus políticas y discursos para abordar de forma más decidida las consecuencias de las políticas aplicadas (en ocasiones incluso por esos mismos partidos) desde los años ochenta. Por otra, el fortalecimiento del Estado de bienestar en la medida en que medidas como la mejora de las prestaciones por desempleo o de las pensiones de jubilación presentan evidencias de reducir la influencia de tales partidos. Además, la introducción de políticas que mitiguen los riesgos económicos (como el aumento del salario mínimo y la mejora de la legislación laboral) también parecen resultar efectivos para reducir el apoyo a los partidos de extrema derecha.

Bibliografía

Ausserladscheider, V. (2019). Beyond economic insecurity and cultural backlash: Economic nationalism and the rise of the far right. Sociology Compass, 13(4), e12670. https://doi.org/10.1111/soc4.12670

Guriev, S., & Papaioannou, E. (2022). The Political Economy of Populism. *Journal of Economic Literature*, 60(3), 753-832. https://doi.org/10.1257/jel.20201595

Halikiopoulou, D., & Vlandas, T. (2015). The Rise of the Far Right in Debtor and Creditor European Countries: The Case of European Parliament Elections. The Political Quarterly, 86(2), 279-288. https://doi.org/10.1111/1467-923x.12168

Han, K. J. (2016). Income inequality and voting for radical right-wing parties. *Electoral Studies*, 42, 54-64. https://doi.org/10.1016/j.electstud.2016.02.001

Piketty, T. (2014). Capital in the Twenty-First Century. Harvard University Press.

Polanyi, K. [1944 (2001)]. The Great Transformation: The Political and Economic Origins of Our Time. Beacon Press.

Sandel, M. J. (2020). The Tyranny of Merit: What's Become of the Common Good? Farrar, Straus and Giroux.

Vlandas, T., & Halikiopoulou, D. (2021). Welfare state policies and far right party support: moderating 'insecurity effects' among different social groups. *West European Politics,* 45(1), 24-49. https://doi.org/10.1080/01402382.2021.1886498

LA RENTA MÍNIMA DE INSERCIÓN EN ANDALUCÍA ANTE LA POBREZA: UNA EVALUACIÓN DE SU COBERTURA, UTILIDAD E IMPACTO SOCIAL. 2018-2021

Daniel Albarracín Sánchez (*)

Universidad de Sevilla: Sevilla, dalbarracin@us.es

Palabras clave: Rentas Mínimas, Política Social, Pobreza, Evaluación de Políticas Públicas, Familias Monoparentales.

Las rentas mínimas garantizadas están en el ojo del debate público. La primera razón responde a la extensión de la pobreza y los escasos medios disponibles para su cobertura. La segunda, que hay una importante diversidad de sistemas de renta mínima, que generan un agravio comparativo entre territorios. La tercera, porque, con la incorporación del IMV, se ha respondido de manera diferente a lo que podría haber sido un refuerzo y complemento mutuos. Algunas Comunidades Autónomas han optado por una retirada parcialmente de estas prestaciones y por convertirlas en rentas complementarias de segunda instancia, bajo una perspectiva de ajuste presupuestario, con un efecto de agregación minimalista.

Al mismo tiempo, el debate público ha puesto en contraste las rentas garantizadas con otras posibles soluciones para erradicar la pobreza y la promoción de derechos alineados con una libertad republicana, como ha sido la Renta Básica Universal. Asimismo, se han retomado propuestas de superación de, no solo la pobreza, sino también de las desigualdades, formulando alternativas de transformación basadas en la democratización laboral y la universalización de los servicios públicos, con el propósito de desmercantilizar servicios esenciales para el desarrollo de una ciudadanía plena.

Aquí desarrollamos un análisis, comparación e interpretación de la Renta Mínima de Inserción en Andalucía en base a los resultados obtenidos de un informe de auditoría, que, con un enfoque de evaluación de políticas públicas, plasmamos con una perspectiva socioeconómica y sociológica. En ese sentido, se tratarán aspectos de logro de la RMISA en su gestión, abarcando principalmente el periodo 2018-2021.

Por tanto, tratamos de dar cuenta de una realidad específica, con evidencias que se basan en fuentes primarias cuyos datos se han trabajado de manera sistemática e integral, de una renta mínima garantizada autonómica de relevancia, como es la RMISA, contribuyendo al debate sobre sus alcances y limitaciones, que trata el solapamiento habido con el Ingreso Mínimo Vital, que ofrece también una perspectiva comparada tanto con otras rentas mínimas autonómicas, así como con otros modelos de posible superación de la pobreza y la desigualdad.

La RMISA constituye el instrumento regional específico de protección frente al riesgo de pobreza. Se define como una prestación económica garantizada, con carácter de derecho subjetivo, del Sistema Público de Servicios Sociales de Andalucía.

A partir de los resultados de un informe de auditoría, cuyo trabajo de campo se realizó en 2022 y 2023, evaluamos la política de rentas mínimas que se ha aplicado en Andalucía. Los resultados se tratan en una línea de evaluación de políticas públicas, con un estudio de la equidad, accesibilidad, suficiencia y utilidad de cara a la integración sociolaboral y el impacto social de las iniciativas que incluye.

Basándonos en una matriz de preguntas focalizadas en los objetivos propuestos, se diseñó una batería de indicadores relacionados, oportunos y pertinentes, integramos criterios, pruebas y fuentes de verificación, primarias y secundarias proporcionadas por los órganos competentes auditados, cara al análisis.

Asimismo, se han empleado técnicas cuantitativas y cualitativas, recurriendo a entrevistas, revisión de normativa y documentación científica, elaboración y análisis de cuestionarios, diseño y realización de una prueba de recorrido para conocer los controles generales y de sistemas informáticos, revisiones analíticas, análisis de datos y revisión de una muestra de expedientes. El tamaño de la muestra de expedientes, de 100 elementos, de la población configurada por las solicitudes de trámite inicial en el periodo analizado (191.960), contando con un nivel de confianza del 90% y un error tolerable del 10%. Además, se han

consultado y analizado numerosos informes, estudios y estadísticas de distintas administraciones y organismos.

La RMISA ha comportado una ayuda social de mínimos, de última instancia. Sin embargo, no ha conseguido cubrir más que a una fracción menor de la población en situación de pobreza. Deja fuera, por razones de falta de información, accesibilidad, asistencia, tramitación burocrática compleja o requisitos de entrada, en términos comparados con otras Comunidades Autónomas de referencia, a una gran parte del colectivo más vulnerable económica y socialmente. Las consecuencias de su diseño han ocasionado una dificultad de acceso por falta de información, acompañamiento, importantes barreras de entrada como requisito, y fuertes retrasos en la provisión del recuso, que han generado problemas y desanimado a los solicitantes.

De modo que la RMISA apenas ha alcanzado a una parte marginal de la población potencialmente necesitada de estas ayudas. Para su solicitud y provisión ha establecido requisitos que han hecho especialmente compleja la tramitación, cargando burocráticamente los procedimientos y dificultando la difusión y el acceso, dejando fuera a gran parte de la población en situación de pobreza o exclusión social, desincentivando la búsqueda de empleo, y generando una incertidumbre en cuanto a las expectativas de derecho. Tampoco se ha provisto de medios humanos suficientes o adecuados para asistir a los solicitantes potenciales ni para hacer seguimiento del proceso. Por otro lado, ha omitido todo ejercicio de desarrollo de los planes de inclusión sociolaboral, previstos en su normativa, que podrían haber mejorado las condiciones y oportunidades para la inserción laboral del colectivo.

La Junta de Andalucía, que ya venía destinando cada vez menos recursos presupuestados a esta prestación, ha aprovechado la aplicación del Ingreso Mínimo Vital (IMV) estatal para ajustar aún más la partida destinada a ese fin, reconvirtiendo la RMISA en un complemento marginal del IMV, con un efecto neto que sigue sin proteger significativamente a la población más vulnerable, considerando, además, que el IMV tampoco ha cubierto las expectativas creadas.

La RMISA no ha contribuido a sacar a ninguna persona de la pobreza, al menos como resultado de la medida, y la cuantía proporcionada al colectivo que ha podido percibir la prestación ha sido comparativa inferior a la de otras prestaciones. Tampoco ha propiciado la reducción de la pobreza femenina en términos relativos y no se ha focalizado en la casuística de familias monomarentales, como grupo especialmente vulnerable que, sufre, junto a la pobreza, en un porcentaje notable más grave, problemas de disponibilidad de tiempo para atender conjuntamente al empleo y los cuidados. En su diseño tampoco se ha contemplado respuesta alguna a la discriminación por razón de edad que incluye (requisito de 25 años para ser titular), y no ha sido concebida para actuar sobre la problemática de las personas trabajadoras pobres (un 11,2% de hombres y un 13,9% de mujeres en España, según el INE, 2021). Por último, frente a una concepción de refuerzo y complemento de la nueva renta garantizada estatal, el presupuesto para la medida ha retraído recursos, excluye del acceso a la RMISA a quien obtenga el IMV, o, a lo sumo, tras las últimas medidas, complementa un máximo de 100 euros de ayuda adicional la prestación estatal.

Desde este punto de vista, aunque la existencia de la prestación resulta mejor que su ausencia, queda lejos de satisfacer el objetivo que se propone, abriendo un claro debate en aras de construir alternativas, que podrían contemplar soluciones tales como:

- comenzar con una coordinación y complementariedad entre administraciones sea con la posibilidad del refuerzo o agregación de rentas o de servicios específicos, especialmente para menores y familias monomarentales;
- su refuerzo y ampliación como una renta básica automática para personas con bajos ingresos en el último trimestre, personalizando las transferencias -aunque el cómputo se haga a partir del tamaño del hogar- y una mejora de las cuantías, armonizando los requisitos de acceso y el valor equivalente de protección social entre CCAA, ampliando la cobertura y la población elegible en situación de pobreza.

- Realizar proyectos efectivos de inserción laboral, potenciar las políticas de inversión y creación de empleo digno, y medidas más específicas de inclusión social y seguimiento a determinados colectivos con necesidades especiales;
- o, mejor aún, un desarrollo de servicios públicos desmercantilizados que garanticen bienes esenciales (supermercados públicos y comedores colectivos, movilidad colectiva, energía básica, educación y escuelas infantiles, sanidad, derecho a techo con alquiler asequible, de carácter público) a cargo de una reforma fiscal progresiva sobre rentas, beneficios y patrimonio, combinados con medidas que introduzca la democracia en el ámbito laboral y garanticen el pleno empleo de las personas en condiciones de hacerlo.

Bibliografía

Albarracín, D. (2015) '¿Hacia un esquema de trabajo libre y solidario en una sociedad emancipada?' Filosofía, política y economía en el Laberinto, 43, 5-18.

Albarracín, D. (2020) 'El Ingreso Mínimo Vital y los vehículos para el cambio: Renta Básica Universal, Planes de Empleo Garantizado y la Política de Desmercantilización y Democratización Laboral' Revista Viento Sur. http://daniloalba.blogspot.com/2020/05/el-ingreso-minimo-vital-y-los-vehiculos.html

Arcarons, J.; Bollain, J.; Raventós, D. ; Torrens, L. (2023) En defensa de la renta básica: por qué es justa y cómo se financia. Barcelona, Deusto.

Arriba, A. (2009). 'Rentas Mínimas de Inserción de las Comunidades Autónomas: una visión conjunta de su evolución y alcance'. Gestión y Análisis de Políticas Públicas, (2), 81–100. https://doi.org/10.24965/gapp.v0i2.422

Aust, A., Arriba, A. (2004) 'Policy reforms and discourses in social assistance in the 1990s: Towards 'activation'?', Serie Documentos de Trabajo, Instituto de Políticas y Bienes Públicos (CSIC), 11-2004 https://ipp.csic.es/es/workpaper/policy-reforms-discourses-social-assistance-1990s-towards-activation

Birnbaum, S. and De Wispelaere, J. (2021) 'Exit strategy or exit trap? Basic income and the 'power to say no' in the age of precarious employment', Socio-Economic Review, Volume 19, Issue 3, July 2021, Pages 909–927, https://doi.org/10.1093/ser/mwaa002

Cámara de Cuentas de Andalucía (CCA) (2023) "Fiscalización operativa, con enfoque evaluador, de la Renta Mínima de Inserción Social en Andalucía: especial referencia a su impacto social" CCA. (JA 13/2021)

Calnitsky, D. 'The employer response to the guaranteed annual income', Socio-Economic Review, Volume 18, Issue 2, April 2020, Pages 493–517, https://doi.org/10.1093/ser/mwy009

Defensor del Pueblo Andaluz. 'Informe Anual del Defensor del Pueblo Andaluz. Ejercicios 2018-2021'. Recuperado de https://www.defensordelpuebloandaluz.es/informe-anual-2018; https://defensordelpuebloandaluz.es/informe-anual-2019; https://www.defensordelpuebloandaluz.es/informe-anual-2020; https://www.defensordelpuebloandaluz.es/informe-anual-2021

Dirección General de Servicios Sociales. 'Memorias de la Renta Mínima de Inserción Social de Andalucía (RMISA). Ejercicios 2018-2021'. Consejería de Igualdad, Políticas Sociales y Conciliación. Junta de Andalucía. Recuperado de (https://www.juntadeandalucia.es/export/drupaljda/memoria2021.pdf); (https://www.juntadeandalucia.es/export/drupaljda/Memoria%20RMISA%202020.pdf): (https://www.juntadeandalucia.es/export/drupaljda/Memoria%20RMISA%202019.pdf); (https://www.juntadeandalucia.es/export/drupaljda/Memoria_RMISA_2018.pdf)

Estepa, F. (2017) 'Las rentas mínimas de inserción. Una aproximación sociológica al "Programa de Solidaridad de los andaluces" en la provincia de Cádiz', Tesis Doctoral. Jerez de la Frontera: UCA.

Estepa, F., Jiménez, M. y Roca, B. (2019) 'La Renta Mínima de Inserción en Andalucía: alcance y eficacia de una prestación nueva' España, Panorama Social, 29, 157-169.

Genaro, M. D. y López, A. M. (2019) 'La evaluación de programas y políticas públicas como reto de las instituciones de control externo españolas'. Sevilla: Revista Auditoría Pública 74, 15 – 32 https://asocex.es/wp-content/uploads/2019/12/Revista-Auditoria-Publica-n%C2%BA-74.-pag-15-a-32.pdf [Consulta 26/06/2023]

Guamán, A. y Garzón, A. (coords) (2015) El Trabajo Garantizado. Una propuesta necesaria frente al desempleo y la precarización. Madrid, Akal.

Guía INTOSAI (2019) 'GUID 9020 Evaluación de las políticas públicas'. https://www.issai.org/wp-content/uploads/2019/08/GUID-9020-Evaluacion-de-las-Politicas-Publicas.pdf

Noël, N. 'Is social investment inimical to the poor?', Socio-Economic Review, Volume 18, Issue 3, July 2020, Pages 857–880, https://doi.org/10.1093/ser/mwy038

Red Europea contra la Pobreza (European Anti-Poverty Network España, EAPN-ES) (2022) "XII Informe sobre el estado de la pobreza. Seguimiento de los indicadores de la Agenda UE 2030. Periodo 2015-2022' https://www.eapn.es/estadodepobreza/descargas.php

Fundación ISEAK (2021) 'Impacto del Ingreso Mínimo Vital en Andalucía y evaluación del Ingreso para la Infancia y la Inclusión'. Fundación ISEAK https://iseak.eu/proyectos/impacto-del-ingreso-minimo-vital-en-andalucia-y-evaluacion-del-ingreso-para-la-infancia-y-la-inclusion

Fundación ISEAK (2022) 'Propuesta de Actualización de Estudio sobre el impacto del IMV y evaluación del IPII'. Fundación ISEAK. https://iseak.eu/proyectos/propuesta-de-actualizacion-de-estudio-sobre-el-impacto-del-imv-y-evaluacion-del-ipii

Levy, H. (2023) 'Social welfare systems and inequality in Europe: Closing Spain's social protection gap'. OECD. The Social Observatory of "La Caixa". https://elobservatoriosocial.fundacionlacaixa.org/en/-/desigualdad-y-sistemas-de-proteccion-social-en-europa

Malgesini, G. (2018) 'Estudio sobre las familias monoparentales perceptoras de rentas mínimas'. Red Europea de Lucha contra la Pobreza https://www.eapn.es/ARCHIVO/documentos/documentos/estudio-sobre-las-familias-monoparentales-perceptoras-de-rentas-minimas.pdf

Oxfam Intermón (2021) 'Armando un puzzle: Avanzando hacia el sistema de garantía de rentas que deberíamos tener'. Discussion Paper. https://f.hubspotusercontent20.net/hubfs/426027/Oxfam-Website/oi-informes/armando-puzzle-discussion-paper-oxfam-intermon-202107.pdf

Red Andaluza de Lucha contra la Pobreza y la Exclusión Social (EAPN-Andalucía) (2017) 'Evaluación y propuesta de modificación del Decreto-ley 3/2017, de 19 de diciembre, por el que se regula la Renta Mínima de Inserción Social de Andalucía". https://www.juntadeandalucia.es/export/drupaljda/Informe_evaluaci%C3%B3n_%20D-l%20RMISA.pdf

Red Europea contra la Pobreza (European Anti-Poverty Network España, EAPN-ES) (2001) 'El mapa de la pobreza severa en España. El paisaje del abandono'. https://www.eapn.es/ARCHIVO/documentos/noticias/1631256170_informe-paisaje-abandono-eapn_vf.pdf

Uribarri, I. (2017) 'El fracaso del modelo de rentas mínimas condicionadas del País Vasco'. Revista Sin Permiso. Recuperado de https://sinpermiso.info/textos/el-fracaso-del-modelo-de-rentas-minimas-condicionadas-del-pais-vasco

Vicente, T.L.; Royo, R. (2006) Mujeres al frente de familias monoparentales. Bilbao, Universidad de Deusto.

Zubiri Rey, J.B. (2009) 'La Renta de Solidaridad Activa en Francia. ¿Es la activación una vía para salir de la pobreza?' Zerbitzuan: Gizarte zerbitzuetarako aldizkaria = Revista de servicios sociales, 45: 23-38

TEJIENDO REDES PARA ABRIR CAMINOS HACIA FORMAS ALTERNATIVAS DE VIVIR EN SOCIEDAD: LA RENTA BÁSICA DE LAS IGUALES

Ruth López Herrero (*) [a], Manolo Sáez Bayona[b] (*), Enrique García Escamilla[c] (*)

a Zambra: iniciativas para la acción social – Baladre (Coordinación de luchas contra la precariedad, el empobrecimiento y la exclusión social). Irún. errekis@riseup.net

b Zambra: iniciativas para la acción social – Baladre (Coordinación de luchas contra la precariedad, el empobrecimiento y la exclusión social). Valencia. mabaladre@gmail.com

c Facultad de Trabajo Social de la Universidad de Castilla-La Mancha. Cuenca. Enrique.Garcia@uclm.es

Palabras clave: Comunidad, Apoyo Mutuo, Autogestión, Renta Básica de las Iguales.

El confinamiento de la población durante la pandemia reactivó el debate sobre el tipo de prestaciones sociales que deben garantizar una mínima protección social a los sectores de población más perjudicados por la privatización y la mercantilización de la actividad social. El debate continúa estando dominado por posiciones que, sin entrar a cuestionar las bases de la desposesión, de la explotación de las personas y de la naturaleza, del patriarcado y del racismo, apoyan propuestas que representan una tímida redistribución de recursos a través de prestaciones que en la práctica son muy difíciles de conseguir y marginan del acceso a la mayoría de las personas que formalmente tienen derecho a beneficiarse de las mismas (Estepa y Roca, 2018). Sin obviar que, bajo la reconversión neoliberal del estado de bienestar, estas prestaciones devienen en poderosos instrumentos de control que permiten intervenir sobre los espacios sociales de la pobreza y la marginación para garantizar la reproducción del orden social (García y Ávila, 2015).

Frente a estas posiciones, en esta comunicación clarificamos las diferencias que separan las rentas mínimas de inserción (RMI) y las lecturas más convencionales de la renta básica (RB) de las lecturas y propuestas comunitarias y anticapitalistas de la RB como la renta básica de las iguales (RBIS) (Iglesias, Jurado y Sáez, 2011). Después, en base a la matriz para orientarse en un hipotético tránsito hacia una sociedad comunal propuesta por Iglesias Fernández (2016, 2021) argumentamos, en diálogo con las aportaciones para la elaboración de un diagnóstico crítico de la crisis capitalista formulada por Nancy Fraser (2012) a la luz de los proyectos políticos emancipatorios, con las teorías feministas (Fidalgo, Alonso y Zafra, 2020) y las experiencias eco-sociales e igualitarias de los movimientos sociales frente a la corrosión terminal del capitalismo y el colapso (Zibechi, San Miguel y Almeida, 2020) argumentamos como sólo a través de derechos sociales como la Renta Básica de la Iguales que garanticen el suficiente grado de autonomía frente a las estructuras de dominación: hagan efectivo el derecho de las personas a decidir si venden o no su fuerza de trabajo y en qué condiciones, faciliten la creación de estructuras sociales comunitarias para satisfacer de forma colectiva las necesidades sociales y promuevan nuevas experiencias locales de democracia directa pueden abrirse camios para responder de forma crítica y alternativa a los grandes restos que para la humanidad en su conjunto plantea la radicalización de la desposesión que acompaña al agotamiento del modelo de acumulación actual.

Finalmente apuntamos como en el momento actual podría resultar especialmente significativa para promover y estimular la movilización social por la conquista de este tipo de derechos contar con estudios que, junto a las experiencias de economía alternativa y prácticas de sobrevivencia basadas en el apoyo mutuo y la autogestión que tanto en el plano de la economía formal como informal florecen en los márgenes del orden social, investiguen el impacto positivos que estos derechos tendrían en el desarrollo y florecimiento de una economía no mercantil que mediante la satisfacción colectiva de las necesidades sociales facilite, a un mismo tiempo, transitar hacia formas de sociedad más igualitarias y de mayor grado de reciprocidad con el medio natural y garantizar a todas las personas el derecho a disfrutar de una vida digna de ser vivida.

Bibliografía

Estepa, F. y Roca, B. (2018). Relatos de vida en la pobreza. Estrategias individuales de usuarios de la renta mínima. Revista de Dialectología y Tradiciones populares, 2, 325-341.

Fidalgo, M., Alonso, A., y Zafra, R. (2020). Renta Básica de las Iguales y Feminismos. De la centralidad del empleo a la centralidad de la vida. Zambra.

Fraser, N. (2012). Reflexiones en torno a Polanyi y la actual crisis capitalista. Papeles de relaciones eco-sociales y cambio global, 118, 13-28.

García, S y Ávila, D. (2015). Enclaves de riesgo. Gobierno neoliberal, desigualdad y control social. Traficantes de sueños.

Iglesias, J. (2016). De la renta básica a la riqueza comunal. Dos instrumentos y un proceso hacia la sociedad comunal. Zambra.

Iglesias, J. (2021). La riqueza del común. Lo municipal y lo comunal como modelo alternativo al capitalismo. Zambra.

Iglesias, J. García, O. y Sáez, M. (2011). De la renta básica convencional a la renta básica de las iguales. En A. Calle (Coord.). Democracia Radical: entre vínculo y utopías. Icaria.

Zibechi, R., San Miguel, T. Almeida, E.J. (2020). Los pueblos rompen el cerco. Tiempos de colapso II. Zambra.

LOS EFECTOS REDISTRIBUTIVOS DE LOS PROGRAMAS SOCIALES UNIVERSALES SOBRE LA POBLACIÓN

César Mirafuentes de la Rosa[a]*

a Institución: Universidad Autónoma Metropolitana unidad Xochimilco (Ciudad de México – México, cesar.mirafuentesuamx@gmail.com)

La presente aborda la importancia y los impactos de los programas sociales universales en la redistribución de recursos dentro de la sociedad. Estos programas, diseñados para beneficiar a todos los ciudadanos sin distinción de ingresos, se han convertido en un tema clave en el ámbito de la política pública y la economía (Van Parijs y Vanderborght, 2017).

Se destaca la noción de que los programas sociales universales tienen el potencial de reducir las desigualdades económicas y mejorar el bienestar general (Barba y Valencia, 2016). A través de medidas como la asistencia médica, la educación y el acceso a servicios básicos, se busca garantizar que todos los ciudadanos tengan la oportunidad de alcanzar su máximo potencial, independientemente de su posición socioeconómica.

Uno de los puntos clave que se aborda es cómo estos programas pueden impactar positivamente en la movilidad social. Al proporcionar un acceso equitativo a recursos esenciales, se crea una base más sólida para que las personas mejoren sus condiciones de vida y rompan con los ciclos de pobreza intergeneracional. En este sentido, se resalta que los programas sociales universales no solo tienen un impacto inmediato en la reducción de la pobreza, sino que también trabajan hacia la creación de una sociedad más justa a largo plazo (Valencia, 2010).

La comunicación también aborda críticamente la preocupación sobre el costo financiero de estos programas. Se discute la necesidad de evaluar cuidadosamente la eficiencia y sostenibilidad de las políticas sociales universales, considerando la capacidad financiera del Estado y evitando posibles consecuencias negativas como el endeudamiento excesivo. También reconoce que la implementación efectiva de programas sociales universales requiere una cuidadosa planificación y gestión. Se enfatiza la importancia de políticas bien estructuradas y de la participación activa de la sociedad en el diseño y seguimiento de estos programas.

Se llega a la conclusión de que estos programas son fundamentales pen la construcción de una sociedad más equitativa y justa. A través de la evidencia de investigaciones anteriores, se subraya su impacto positivo en la reducción de la pobreza, la mejora de la movilidad social y la creación de oportunidades equitativas para todos los ciudadanos. Sin embargo, se advierte sobre la necesidad de una planificación cuidadosa y una gestión eficiente para garantizar la sostenibilidad de estos programas en el tiempo.

Bibliografía

Barba, C. y Valencia, E. (2016). La reforma social en América Latina en la encrucijada: transferencias condicionadas de ingresos o universalización de la protección social. CLACSO, Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Valencia, E. (2010). Perspectivas del universalismo en México. Fundación Konrad Adenauer. Guadalaja, México. ITESO ; México : Fundación Konrad Adenauer, 2010.

Van Parijs, P. y Vanderborght Y. (2017). Ingreso básico. Una propuesta radical para una sociedad libre y una economía sensata. Libros Grano de Sal. Ciudad de México, México.

UNA PROPUESTA DE SALARIO MÍNIMO Y RENTA MÁXIMA PARA HEGO EUSKAL HERRIA

Roser Espelt, Aitor Murgia[a], Lluis Rodríguez, Iñaki Salaberri y Xabier Zabala*

*Economistas. Gabinetes de Estudios y de Negociación Colectiva. Confederación sindical Euskal Langileen Alkartasuna (ELA) (Bilbao, *@ela.eus).*

Keywords: Salario mínimo, renta máxima, modelos wage-growth, redistribución, cambio tecnológico

El objetivo de este trabajo es proponer un salario mínimo para Hego Euskal Herria que permita, por un lado, ser suficiente, por tanto realmente mínimo, mejorando las condiciones de vida de la clase trabajadora y, por otro, una mejor redistribución de la plusvalía producida por ésta, impulsando así una mejor distribución de la renta. Asimismo, se plantean una serie de políticas económicas de carácter complementario, con especial relevancia y centralidad de la introducción de una renta máxima.

Implicaciones de un incremento del salario mínimo

Un incremento sustancial del salario mínimo tiene numerosas implicaciones que pueden tener efectos positivos en una mejor distribución de la renta entre trabajo y capital. La fijación de un salario mínimo con tendencia a su elevación persistente en relación a la evolución del producto per cápita, tiene diferentes dimensiones y principales efectos:

- Fijar un salario en todas las actividades y sectores que no tengan una referencia a través de la negociación colectiva, determinando un nivel de suficiencia para la reproducción de la vida de la persona trabajadora, así como de al menos una persona dependiente de ella, aun cuando debiera de permitir también a más personas dependientes.
- Desencadena efectos positivos en las condiciones laborales y sociales de las personas trabajadoras, reduciendo el número de personas por debajo del umbral de la pobreza, reduciendo la brecha salarial por género, edad u origen.
- Supone una herramienta para la redistribución de la plusvalía producida e impulsa una mejor redistribución de la renta.
- En economías como la de Euskal Herria, con un efecto determinante de los salarios en la demanda, podría permitir un crecimiento más equilibrado con menor oscilación cíclica e incrementaría los ingresos públicos a través de las cotizaciones sociales y el IRPF, además de otros impuestos ante un posible aumento de la demanda agregada.
- Podría acompañar a medio plazo el cambio de modelo productivo e industrial, por otro disciplinador del capital, al forzar a las empresas al cambio técnico e impulso de la I+D+I para mejorar la eficiencia y productividad, dando centralidad a los costes laborales y al trabajo.

La literatura respecto a los diferentes estudios de impacto de esta medida, confirma la idea esencial de las implicaciones positivas de incrementar el salario mínimo de forma relevante, con el mayor incremento del salario directo, como del diferido (prestaciones, subsidios, etc), un impacto analizado desde múltiples dimensiones: existen artículos que analizan el impacto de un incremento del SMI en el empleo [Neumark y Shirley (2021)], la desigualdad salarial [Autor, Manning y Smith (2016)], los precios [Aaronson (2001)], las condiciones laborales [Brown (1988) y Neumark y Wascher (2008)], las migraciones [Monras (2019) y Dube y Lindner (2021)], la reasignación de trabajadores hacia empresas de mayor productividad [Dustmann et al. (2020)].

Criterios, vías de implementación, metodología y datos escogidos

La fijación del salario mínimo por ley es el principal mecanismo para establecer los salarios mínimos (el 90% de los países miembros de la OIT así lo establecen), mientras que el 10% lo hace a través de estructuras de Negociación Colectiva. A pesar de la variedad de metodologías, en los últimos años se está dando una

convergencia hacia el cálculo a través de la relación entre salario mínimo y salario medio o mediano de un país, estableciendo el primero como un porcentaje del segundo.

Sin embargo, esto supone que el salario mínimo dependa unicamente de la masa salarial de un país, quedando fuera, por ejemplo, otros indicadores como los beneficios empresariales, en aumento estos últimos años a nivel mundial, y puede haber indicadores que permitan una mejor distribución de la masa salarial y una mejor relación capital-trabajo. Así, se plantea el PIB nominal per cápita (PIBnpc) como indicador de referencia para fijar el salario mínimo, de forma que indicadores como el aumento de la productividad o las ganancias o beneficios empresariales también repercutirían directamente en los salarios mínimos de forma positiva y por efecto inducido, en el conjunto de los salarios.

A día de hoy se depende del establecimiento del SMI por ley del Estado español. Este ha aumentado un 47% en los últimos 5 años, situándose en 1.080 euros brutos en 14 pagas. Sin embargo, se trata de una cuantía insuficiente para la realidad del territorio. Esta insuficiencia la marca, entre otras, la Encuesta de Pobreza y Desigualdades Sociales (EPDS) que periódicamente publica el Gobierno Vasco. En su último informe de 2022, establecía que el umbral en el que una persona comenzaba a tener ausencia de bienestar, es decir, ser en lo que se entiende en la literatura como “trabajadora pobre”, se situaba en los 1.360 euros netos mensuales (aproximadamente 1.659 brutos, en 12 pagas).

Así pues, establecer el SMI entorno a un % del PIB nominal per cápita de los territorios de Hego Euskal Herria, supondria establecer que se recibe una remuneración mínima suficiente acorde con lo que genera la economía nacional, sin permitir la generación de beneficios improductivos y sin que afecte negativamente a las posibilidades de inversión, en unos parámetros y coordenadas aplicables necesariamente también en un sistema económico no capitalista o de raíz ecosocial. Es por ello un criterio de distribución de la productividad global hacia los salarios mínimos, además de que estos vayan acompasados con la evolución del crecimiento nominal de la economía.

Los sectores en los que se concentran las empresas cuyo salario medio es inferior al SMI propuesto son el sector servicios, principalmente en el comercio, cuidados y servicios auxiliares a la industria, además de la agricultura y la industria de la alimentación, mientras que la industria metalúrgica, farmacéutica, química, automovilística, de papel y de minerales no metálicos es dónde se pagan salarios mayores, por lo que en estos sectores el aumento del SMI en los términos propuestos no supondría un aumento significativo del gasto de personal total anual, en consecuencia no afectaría, a corto plazo, a la viabilidad empresarial, la competitividad, ni a la capacidad de generar excedente para la inversión, tampoco al sector exportador.

Negociación colectiva, políticas económicas complementarias y el ingreso máximo

Dado el alcance limitado de la medida en los términos propuestos, para hacer efectivos los objetivos de redistribución y cambio productivo, el aumento del SMI se debe acompañar de otras políticas. Estas políticas, tienen necesariamente diferentes dimensiones complementarias de acción sindical y de política económica, fiscal, industrial o laboral.

Una de las principales políticas propuestas en el establecimiento de un ingreso máximo (rentas salariales y no salariales) con una relación respecto el SMI entre el 1:5. Igual que el salario mínimo y el resto de políticas, la propuesta integra distintas dimensiones y se proponen distintas vías mediante las que se podría aplicar: a través de la imposición de un tipo marginal del 100% del IRPF a partir de un nivel salarial determinado, mediante condiciones de contratación en contratas públicas, mediante modificación del Estatuto de los Trabajadores (por ley), mediante acuerdo interprofesional con las patronales o en el marco de la empresa mediante la negociación colectiva. Uno de los efectos principales de esta política de ingreso máximo es la concentración del excedente en las empresas, con el impacto consecuente en la inversión productiva.

Bibliografía

Aaronson, D. (2001). Price Pass-Through and the Minimum Wage, *Review of Economics and Statistics, 83 (1), pp. 158-69*

Autor, D., A. Manning y C. L. Smith (2016). The Contribution of the Minimum Wage to US Wage Inequality over Three Decades: A Reassessment, *American Economic Journal: Applied Economics, vol. 8 (1), pp. 58-99*

Barceló, C.; Izquierdo, M.; Lacuesta, A.; Puente, S; Regil, A. y Villanueva, E. (2021) Los efectos del Salario Mínimo Interprofesional en el empleo: nueva evidencia para España. *Documentos Ocasionales, nº 2113, Banco de Españ*a

De la Rica, S., Gorjón, L., Martínez de la Fuente, D. y Romero, G. (2021): El impacto de la subida del salario mínimo sobre la desigualdad y el empleo. *ISEAK 2021/6*

Dube, A., y A. Lindner. (2021). City Limits: What do local-area minimum wages do?, *Journal of Economic Perspectives*, 35(1), pp. 27-50

Dustmann, C., A. Lindner, U. Schönberg, M. Umkehrer y P. Vom Berge (2020). Reallocation Effects of the Minimum Wage, *CREAM Discussion Paper n.º07/20*, Centre for Research and Analysis of Migration, University College London

Lacuesta, A., Izquierdo, M., and Puente, S. (2019). Un análisis del impacto de la subida del salario mínimo interprofesional en 2017 sobre la probabilidad de perder el empleo. *Documentos ocasionales/Banco de España, 1902*

Navarro, V. (2014). "La necesidad del salario máximo". Público (España). Consultado el 19 de agosto de 2023.

Neumark, D., y P. Shirley (2021). Myth or Measurement: What Does the New Minimum Wage Research Say about Minimum Wages and Job Loss in the United States?, *NBER WP 28388*

CREENCIAS ANCESTRALES Y FECUNDIDAD EN AFRICA SUB-SAHARIANA: IMPLICACIONES PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO.

Pablo Álvarez Aragón*

a Universidad de Namur, Bélgica (pablo.alvarez@unamur.be)

Palabras clave: África, Fecundidad, Cultura, Desarrollo, Familia.

Introducción

La transición demográfica es un momento decisivo en el proceso de desarrollo. Antes de la transición, y durante la mayor parte de la historia de la humanidad, el mundo estaba atrapado en el estancamiento. El descenso de la fecundidad experimentado en distintas regiones del mundo permitió un salto drástico desde el estancamiento hacia un crecimiento económico sostenido, que permitió elevar el nivel de vida por encima de la subsistencia al superar los efectos compensatorios del crecimiento demográfico. Sin embargo, África subsahariana (ASS) se caracteriza por haber empezado el proceso de transición demográfica mucho más tarde, y a un ritmo más reducido. Entender los factores que impulsan la (alta) fecundidad es fundamental, ya que tasas de fecundidad elevadas combinadas con reducciones en la mortalidad infantil desembocan en altas tasas de dependencia infantil, son perniciosas para la salud maternal y están asociadas con menores niveles educativos y peores condiciones materiales (Stover y Ross, 2010; African Union, 2007).

Para comprender los factores que impulsan los excepcionales niveles de fecundidad en ASS, la mayor parte de la literatura ha examinado la influencia de factores relacionados con el (bajo) desarrollo económico de la región (por ejemplo, World Bank, 1986; National Reseach Council, 1993) o con los retornos económicos de los niños (por ejemplo, Rossi y Godard, 2022; Donald et al., 2023). Una explicación alternativa es que ciertas normas culturales, arraigadas profundamente en los sistemas de creencias tradicionales, desempeñan un papel importante a la hora de impulsar las tasas de fecundidad (por ejemplo, véase Lorimer, 1954; Lesthaeghe, 1989; Caldwell y Caldwell, 1987, 1988, 1990; Casterline, 2017). Sin embargo, aunque existe un consenso casi generalizado en que, en lo que respecta al descenso de la fecundidad, África es diferente, y aunque existe una extensa evidencia cualitativa y registros etnográficos, no se ha cuantificado sistemáticamente la importancia de este último conjunto de factores culturales en el mantenimiento de altas tasas de fecundidad en ASS.

En este trabajo, utilizo datos novedosos y me baso en una rica literatura demográfica y antropológica para examinar, desde una perspectiva cuantitativa, la relación existente entre la naturaleza del sistema de creencias tradicional presente en muchas sociedades africanas - en particular, la creencia en que los ancestros influyen sobre la vida de las personas – y los niveles de fecundidad. Además, examino cómo el sistema de creencias ancestrales interactúa con otros elementos fundamentales de la estructura social de las sociedades africanas, como la naturaleza de los sistemas de parentesco o la composición de las familias.

Hipótesis

Los ancestros son aquellos que una vez vivieron en la sociedad humana y, habiendo cumplido ciertas condiciones, se encuentran ahora en el reino de los espíritus (Asante, 2009). El culto a los ancestros, cuya característica clave es la creencia de que los muertos siguen teniendo una influencia sobre la vida de las personas (Radcliffe-Brown, 1922), se reconoce desde hace tiempo en antropología como uno de los elementos fundamentales de muchas sociedades africanas (Fortes, 1965). La estrecha relación entre los niveles de fertilidad y la creencia en que los ancestros continúan influyendo en la vida de las personas se

debe a múltiples factores. En primer lugar, debido a la naturaleza de los sistemas de parentesco africanos.[5] El linaje, que es el componente fundamental en los sistemas de parentesco unilineales[6], se entiende como un grupo de descendencia que se extiende infinitamente hacia atrás y cuyos miembros realizan un enorme esfuerzo espiritual para expandirse indefinidamente hacia el futuro. De esta forma, sólo una pequeña parte del linaje está viva en un momento dado, y la principal preocupación tanto de los miembros vivos como de los ancestros es la reproducción del linaje. Los ancestros mantienen su vínculo con el linaje después de la muerte y cada nuevo nacimiento proporciona un vehículo para el regreso de un ancestro a través de la reencarnación (por ejemplo, acorde a la tradición, los niños suelen recibir el mismo nombre que tenía el ancestro a través del cual se han reencarnado). En tercer lugar, los poderes que se les asigna a los ancestros están estrechamente ligados a la supervivencia de la familia. Una alta fertilidad suele asociarse con la aprobación por parte de los ancestros, y una de las principales formas en que los antepasados muestran su desaprobación es provocando esterilidad, abortos o baja fertilidad.

Datos y análisis empírico

En este trabajo, combino información etnográfica de diversas fuentes con varias encuestas demográficas para poner a prueba la hipótesis, planteada por Caldwell y Caldwell (1987), de que el sistema de creencias tradicionales de muchas sociedades africanas contribuye al mantenimiento de una alta fecundidad en ASS, y exploro cómo la práctica del culto a los ancestros interactúa con otros elementos cruciales de la estructura social de las sociedades africanas, como los sistemas de parentesco.

En primer lugar, utilizo información sobre 2.564 motivos folclóricos (episodios o imagenes sacados a partir del conjunto de relatos documentados en una determinada comunidad etnolingüística) de las tradiciones orales de casi 1.000 grupos étnicos procedentes de Berezkin (2015) para explorar, de manera descriptiva, la influencia del culto a los ancestros sobre la fecundidad, tanto a nivel mundial como dentro de África subsahariana. Con estos datos, encuentro una asociación fuerte y positiva entre la prevalencia del culto a los ancestros y la fecundidad en la tradición oral de los grupos étnicos, robusta a la inclusión de un amplio conjunto de variables de control y a medidas alternativas tanto de la fertilidad como de las creencias ancestrales.

En segundo lugar, utilizo información sobre creencias sobrenaturales contemporáneas de unos 25.000 encuestados en 19 países de ASS (PEW, 2009) para analizar, a nivel individual, la relación entre la creencia en los espíritus de los ancestros y la fecundidad. La práctica del culto a los ancestros se asocia con un incremento en el número de hijos de un 10 a un 25%, incluso después de controlar por una amplia gama de características individuales. Además, estos resultados no dependen de los niveles de religiosidad ni de la importancia de otras creencias mágico-religiosas.

En tercer lugar, me centro en el contexto específico de la República Democrática del Congo (RDC) y combino información sobre la práctica del culto a los ancestros a nivel de grupo étnico, digitalizada a partir de Vansina (1966), con información original sobre los historiales de nacimientos a nivel individual de unas 50.000 mujeres procedentes de una encuesta demográfica realizada en siete grandes ciudades entre 1975 y 1977. La naturaleza de la muestra de la encuesta, compuesta principalmente por inmigrantes de zonas rurales, me permite comparar los niveles de fecundidad de mujeres que viven en la misma ciudad y que nacieron en el mismo territorio, pero cuyas creencias en la influencia de los ancestros sobre la vida de las

[5] Los sistemas de parentesco determinan el conjunto de personas con las que un individuo se considera relacionado y sus obligaciones sociales con este grupo. Una de las principales fuentes de variación en la estructura de parentesco es si la pertenencia al grupo se determina a través de la línea paterna o materna. En los sistemas de parentesco matrilineales, la pertenencia al grupo y la herencia se define a través de los miembros femeninos del linaje. En este tipo de sistemas, los hijos forman parte del grupo de parentesco de su madre y la herencia se limita a los hijos de los miembros femeninos del grupo. En cambio, en los sistemas patrilineales los individuos forman parte del grupo de parentesco de su padre y la herencia sólo puede transmitirse a los hijos de los miembros masculinos del grupo.

[6] Los sistemas de parentesco pueden tener distintas normas de descendencia. La descendencia puede ser, principalmente, bilateral (un individuo se considera igualmente relacionado con sus familiares paternos y maternos), unilineal (un individuo forma parte unicamente del grupo de parentesco materno o paterno) o ambilineal (el individuo puede elgir si pertenecer al grupo materno o paterno).

personas difiere. Esta estrategia permite aislar el efecto de la cultura del de los factores económicos e institucionales. En consonancia con los resultados mencionados previamente, encuentro que el culto a los ancestros incrementa el número total de nacimientos entre un 6 y un 17%.

Implicaciones

En la sección anterior muestro que existe una relación positiva entre la creencia en la influencia de los ancestros sobre la vida de las personas y los niveles de fecundidad. Esta relación se mantiene comparando grupos étnicos a nivel global y dentro de ASS, así como comparando individuos de un mismo país e inmigrantes que crecieron en el mismo territorio y vivieron en la misma ciudad, pero que diferían en la práctica del culto a los ancestros. En la última parte del trabajo, investigo algunas de las implicaciones de este resultado. En primer lugar, analizo como este sistema de creencias interactúa con la naturaleza de los sistemas de parentesco dominantes en África. En segundo lugar, me pregunto si la composición familiar influye en las decisiones sobre el número de hijos, y si esta influencia depende de la práctica del culto a los ancestros.

En sociedades patriarcales, donde los hombres toman las decisiones relativas a la fertilidad dentro del ámbito conyugal, el incentivo asociado a la práctica del culto a los ancestros puede no estar presente bajo determinadas estructuras de parentesco. Por ejemplo, en los sistemas de parentesco matrilineales, los hijos forman parte (únicamente) del grupo de parentesco de su madre. En cambio, en los sistemas patrilineales, los hijos forman parte del mismo linaje que el padre. En este sentido, si la relación positiva entre culto a los ancestros y fertilidad se debe (en mayor parte) a que ancestros y miembros vivos del linaje se preocupan por su extensión, esta relación debe ser especialmente notoria en sociedades patrilineales, dado que padre e hijos no forman parte del mismo linaje en sociedades matrilineales, y por tanto tener hijos con motivo de continuar la línea familiar carece de sentido bajo este último sistema. De acuerdo con esta predicción, encuentro que la relación positiva entre creencias ancestrales y fecundidad está únicamente presente en sociedades patrilineales.

Por último, otra predicción teórica es que, si una de las razones de tener hijos está relacionada con la continuación del linaje familiar, el número de hijos que un hombre decide tener puede estar inversamente relacionado con el número de hombres en la familia que son capaces de expandir el linaje paterno a través de sus propios hijos. En los datos, encuentro que existe una relación negativa entre número de hombres dentro del hogar capaces de continuar la línea familiar y el número de hijos que un hombre decide tener, pero solo en sociedades patrilineales con culto a los ancestros. Este resultado proporciona evidencia adicional de que los niveles de fecundidad en ASS se ven influenciados por la voluntad de expandir el linaje familiar, lo que está íntimamente relacionado con la persistencia de un sistema de creencias tradicional fundamentado alrededor de la práctica del culto a los ancestros.

Bibliografía

African Union (2007). Status report on maternal newborn child and adolescent health: Focusing on unfinished business in Africa.

Asante, M. K. (2009). Ancestors. In Asante, M. K. and Mazama, A., editors, Encyclopaedia of African Religion. Volume 1. SAGE Publications, Inc.

Berezkin, Y. (2015). Folklore and mythology catalogue: Its lay-out and potential for research. The Retrospective Methods Network Newsletter, 10:58–70.

Caldwell, J. and Caldwell, P. (1987). The cultural context of high fertility in sub-Saharan Africa. Popul Dev Rev, (13):409.

Caldwell, J. C. and Caldwell, P. (1988). Is the Asian family planning program model suited to Africa? Studies in Family Planning, 19(1):19–28.

Caldwell, J. C. and Caldwell, P. (1990). High fertility in sub-Saharan Africa. Scientific American, (262):118–125.

Casterline, J. B. (2017). Prospects for fertility decline in africa. Population and Development Review, 43:3–18.

Donald, A., Koroknay-Palicz, T., Goldstein,M., and Sage,M. (2023). The fertility impacts of development programs. Preliminary draft.

Fortes,M. (1965). Some Reflections on AncestorWorship in Africa. In Fortes,M. and Dietorlen, G., editors, African systems of thought. London: Oxford University Press.

Lesthaeghe, R. J. (1989). Reproduction and Social Organization in Sub-Saharan Africa. Berkeley. University of California Press.

Lorimer, F. (1954). Culture and human fertility. Paris: UNESCO.

National Reseach Council (1993). Factors affecting contraceptive use in sub-Saharan Africa.

Pew Research Center (2009). Tolerance and tension: Islam and Christianity in sub-Saharan Africa.

Radcliffe-Brown, A. R. (1922). The Andaman islanders. Cambridge University Press.

Vansina, J. (1966). Introduction à l'ethnographie du Congo. Centre de Recherche et d'Information Socio-Politiques.

World Bank (1986). Population growth and policies in sub-Saharan Africa.

INMIGRACIÓN, GÉNERO Y REMESAS. EL CASO DE LA POBLACIÓN LATINOAMERICANA EN LA CAE

Mikel Barba del Horno*, Amaia García Azpuru y Asier Arcos Alonso

Universidad del País Vasco / Euskal Herriko Unibertsitatea

Palabras clave: inmigración, remesas, género, cadenas globales de cuidados.

En las últimas décadas, diferentes investigaciones han llegado a la conclusión de que el envío de remesas por parte de las personas migrantes tiene un efecto positivo en el desarrollo económico de los países que las reciben. En paralelo, el fenómeno de las remesas ha generado un interés creciente en el seno de organizaciones internacionales como el Banco Mundial, el Fondo Monetario Internacional (FMI) o el Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) que han llegado a plantearse que, en un contexto de flujos migratorios en aumento (OIM, 2022), las remesas podrían ser una de las vías principales de financiación de las políticas de desarrollo.

Recientemente se ha prestado además atención al papel positivo que las mujeres pueden tener a la hora de impulsar el vínculo virtuoso existente entre remesas y desarrollo (Dobson et al., 2008). Siguiendo este planteamiento, diferentes organismos internacionales y empresas han puesto en marcha una agenda que prioriza el desarrollo de instrumentos financieros digitales como vía para fomentar el envío de remesas y el desarrollo local a través del empoderamiento financiero de las mujeres (Kunz, 2008).

Frente a esta imagen optimista de las remesas como factor de desarrollo en esta ponencia se trata de indagar en las situaciones estructurales de poder y vulnerabilidad que pueden estar detrás de algunos envíos de remesas; a través de un análisis empírico de los determinantes de las remesas enviadas por la población latinoamericana residente en la Comunidad Autónoma de Euskadi (CAE). Para ello, se ha realizado un estudio de carácter cuantitativo y se han interpretado los resultados en base a las teorías microeconómicas presentes en la literatura sobre los determinantes de las remesas y en base a la teoría de las Cadenas Globales de Cuidados (CGC).

Este trabajo parte de la idea de que, para comprender de manera adecuada el fenómeno de las remesas, se deben tener en cuenta aspectos relacionados con la estructura social y económica como son las relaciones de género, de clase y la estructura centro-periferia de la economía mundial. En concreto se plantea que las denominadas cadenas globales de cuidados (CGC) constituyen un marco teórico que tiene capacidad explicativa para el caso concreto de los envíos de remesas de las mujeres latinoamericanas residentes en la Comunidad Autónoma de Euskadi (CAE). Las mujeres que participan en cadenas globales de cuidados migran a la CAE donde se las demanda como trabajadoras mayoritariamente en el sector de los cuidados y envían parte de sus ingresos como remesas para sostener los cuidados de sus familiares en el país de origen. Además de responder a motivos de demanda laboral existen causas por las que las mujeres migrantes con familias dependientes pueden preferir trabajos en el servicio doméstico. Para aquellas mujeres en una situación de mayor vulnerabilidad (porque tienen familias dependientes) el trabajo doméstico en modalidad de interna permite reducir los gastos de manutención y así disponer de una mayor cantidad de renta disponible para enviar. Todo ello a costa de sufrir unas condiciones laborales extremas con jornadas laborales que en muchos casos superan las 80 horas semanales y conviviendo con sus empleadores.

La elección del colectivo latinoamericano para el análisis responde a que es el más feminizado y en el que tiene lugar un mayor envío de remesas por parte de las mujeres, superando a las remesas enviadas por hombres (EPIE 2018).

En la línea con los postulados de la teoría de las CGC se ha partido de la hipótesis de que ser mujer, tener hijos en el país de origen y trabajar en el servicio doméstico son variables que van a afectar positivamente al envío de remesas. La hipótesis se ha sometido a prueba mediante una metodología cuantitativa, concretamente mediante los procedimientos de regresión logística y regresión lineal para analizar los efectos sobre la probabilidad de enviar remesas y sobre la cantidad de remesas enviadas, Además de las

tres variables descritas relacionadas con las CGC se han incluido otras variables de control que aparecen en la literatura sobre remesas como son los ingresos mensuales, la percepción de la Renta de Garantía de Ingresos, la posesión de la nacionalidad española, los años de empadronamiento, la existencia de proyecto de retorno al país de origen y el nivel de estudios. En cuanto a los datos, se han utilizado los microdatos de la Encuesta de Población Inmigrante Extranjera (EPIE) de 2018 elaborada por el Gobierno Vasco.

Los resultados de las regresiones logísticas muestran que los factores que aumentan la probabilidad de que se envíen remesas serían la existencia de descendientes en el país de origen, trabajar en el servicio doméstico, tener un proyecto de retorno al país de origen, ser mujer y tener mayores ingresos mensuales. Por otro lado, la percepción de la Renta de garantía de Ingresos (RGI) y un mayor tiempo de residencia en la CAE reducen la probabilidad de envío de remesas. El resto de variables no han resultado significativas. Al comparar entre sexos, se encuentran diferencias significativas en las variables que influyen en el envío de remesas. Por ejemplo, el proyecto de retorno sólo es significativo en el caso de los hombres mientras que la percepción de la RGI solo reduce los envíos en el caso de las mujeres. También se observa que la existencia de hijos en el país de origen influye de manera más intensa en las mujeres que en los hombres.

En la regresión lineal, se encuentra que las mujeres envían más dinero en remesas si están trabajando en el servicio doméstico y tienen hijos en el país de origen, indicando que siguen el patrón descrito por la teoría de las CGC. Diferenciando por sexos, se observa que el trabajo en el servicio doméstico afecta a las mujeres, pero no a los hombres en cuanto al envío de remesas.

Los resultados del estudio señalan, por lo tanto, una baja capacidad explicativa de las variables tradicionales en la literatura sobre remesas especialmente para el caso de las mujeres, ya que, más allá de la renta y el tiempo desde la llegada, factores como el nivel educativo, el proyecto de retorno o la nacionalidad no resultan significativos. Por otro lado, se evidencia que las variables asociadas a la teoría de las CGC tienen una gran influencia en el envío de remesas en el caso de las mujeres latinoamericanas.

La inserción en Cadenas Globales de Cuidados hace más probable el envío por dos motivos. Por un lado, las remesas son necesarias para sostener a la familia en origen. Por otro lado, el servicio doméstico es un empleo que en su modalidad de interna permite enviar más remesas a costa de renunciar al bienestar personal. Tenemos, por lo tanto, que existen casos en los que el envío de remesas debería analizarse desde un punto de vista crítico; no como un objetivo a impulsar, sino como síntoma de situaciones de vulnerabilidad y desigualdades estructurales de poder.

Bibliografía

Ayalon, L. (2022). The global care network and its impact on sending and receiving countries: Current knowledge and future directions. Ageing & Society, 42(10), 2244-2261. https://doi.org/10.1017/S0144686X21000027

Davids, P. T., Marchand, P. M. H., Smith, D. L., y Naerssen, D. T. (2015). Women, Gender, Remittances and Development in the Global South. Ashgate Publishing, Ltd.

Dodson, B.; Simelane, H.; Tevera, D.; Green, T.; Chikanda, A. y de Vletter, F. (2008). Gender, Migration and Remittances in Southern Africa. Southern African Migration Project.

Park, Y.; Cruz Saco Oyague, M. A. y López Anuarbe, M. (2017). Understanding Remittance Gender Gap in the United States: The Role of Gendered Expectations. Feminist Economics, vol 23-2. https://doi.org/10.1080/13545701.2016.1197409

Hagen-Zanker, J. y Siegel, M. (2007). The Determinants of Remittances: A Review of the Literature. SSRN Scholarly Paper. https://doi.org/10.2139/ssrn.1095719

Hochschild, A. R. (2000). Global Care Chains and Emotional Surplus Value. En: A. Giddens y W. Hutton (eds.). On the Edge: Globalization and the New Millennium. Sage Publishers.

Kunz, Rahel (2008). 'Remittances are Beautiful'? Gender implications of the new global remittances trend, Third World Quarterly, 29:7, 1389-1409. Disponible en: doi:10.1080/01436590802386617

Martínez Herrero, M. J.; Fouassier Zamalloa, M.y Moreno Márquez, G. (2017). El impacto de la recesión económica sobre la situación y la discriminación de la mujer inmigrante trabajadora en España. Estudio de caso de la región del País Vasco. REMHU: Revista Interdisciplinar da Mobilidade Humana, 25: 153-174. https://doi.org/10.1590/1980-85852503880004909

Pérez Orozco, A.(2007). Cadenas globales de cuidado ¿Qué derechos para un régimen global de cuidados justo? Instituto Internacional de Investigaciones y Capacitación de las Naciones Unidas para la Promoción de la Mujer (UN-INSTRAW).

Pérez Orozco, A. y López Gil, S. (2011). Desigualdades a flor de piel: Cadenas globales de cuidados. ONU mujeres.

Zentzuz (2021). Cuidadoras migradas, el Sur de nuestro Norte. Zentzuz, Red de Comercio justo y Comercio Responsable.Bullock, D.S., Salhofer, K. y Kola, J. (1999). The normative analysis of agricultural policy: A general framework and review. *Journal of Agricultural Economics, 50*(3): 512-535. https://doi.org/10.1111/j.1477-9552.1999.tb00896.x

ESTUDIO DE IMPACTOS DE UNA GENERALIZACIÓN DE LA JORNADA LABORAL DE 37,5 Y 32 HORAS SEMANALES EN ESPAÑA

Verónica Castrillón y Jon Bernat Zubiri

Euskal Herriko Unibertsitatea

Palabras clave : reducción del tiempo de trabajo, jornada laboral, empleo, paro, políticas redistributivas

En 2024 se va a efectuar la primera reducción legal de la jornada laboral en España desde hace décadas, para lo que se considera necesario realizar un estudio detallado de la medida que se va a implementar, la reducción progresiva en dos años hasta el establecimiento de la jornada máxima en 37,5 horas para 2025. En esta comunicación revisaremos los principales antecedentes de la política de Reducción del Tiempo de Trabajo (RTT), de cara a determinar su estado actual en España. Partiendo de las evidencias económicas y laborales que justifican la necesidad de una RTT generalizada, realizaremos un estudio de impactos del paso a 37,5 horas, para estimar el coste que tendría para las empresas, así como los efectos sobre la creación de nuevos empleos, los efectos positivos para las arcas públicas en IRPF, IVA y ahorro en prestaciones por desempleo.

A la vista del acuerdo programático de que esta reducción de la jornada legal siga desarrollándose a lo largo de la actual legislatura, replicaremos bajo el mismo método de estudio de impactos el coste y los beneficios que tendría el establecimiento de un horizonte de avance hacía las 32 horas para toda la población asalariada. El objetivo de este estudio es la demostración de los bajos costes y las amplias ventajas económicas y sociales de una RTT generalizada, que sea sustancial, equitativa al aplicarse al conjunto de la población y redistributiva, es decir, efectuada sin reducción de sueldos y con ayudas a la contratación aprovechando los impactos positivos en la recaudación fiscal de las administraciones públicas.

La comunicación se estructurará con los siguientes apartados:

- Antecedentes y estado actual en España
  - Leyes Aubry (35 horas) en Francia.
  - Derecho universal a la reducción voluntaria de jornada (reversible) en Holanda.
  - Lucha por las 35 horas en los 90’.
  - Experiencias piloto de los 4 días/32 horas.
  - Proyecto de Ley de Usos del Tiempo y Racionalización Horaria (Mari Luz Vega/Marta Junqué).
- Cuatro evidencias sobre la necesidad de una RTT
  - Evolución de las productividades por encima de los salarios y tendencia a la baja de los CLU reales.
  - Creciente dualidad en el empleo entre hombres (más horas extras pagadas) y mujeres (mayor empleo parcial).
  - Persistente desigualdad en el reparto del trabajo de cuidados.
  - Paro crónico subestimado.
- Estudio de impactos de la reducción de la jornada legal máxima a 37,5 horas (2025)
  - Creación de nuevos empleos
  - Coste laboral para las empresas
  - Saldos fiscales positivos desagregados por partidas
- Horizonte de una reducción generalizada a 32 horas semanales

PENSAMIENTOS HETERODOXOS

"*ES EL MERCADO, AMIGO*". UNA REFLEXIÓN SOBRE LA (URGENTE) NECESIDAD DE REPENSAR LA E/ECONOMÍA EN UN CONTEXTO DE CRISIS SISTÉMICAS

José Antonio Batista Medina

Departamento de Sociología y Antropología, Universidad de La Laguna. San Cristóbal de La Laguna (Tenerife) jbatisme@ull.edu.es

Palabras clave: Economía ortodoxa, economía humana, pluralismo, aspectos socioculturales, historia.

En este trabajo vamos a exponer brevemente y de manera crítica dos aspectos característicos de la E/economía en las sociedades occidentales "desarrolladas". Por un lado, abordaremos la idea habitual de *lo económico* como un dominio separado, independiente, delimitado, dotado de una lógica propia y configurado al margen de otros elementos de la sociedad en la que se integra. Por otro lado, y en relación con esta concepción, veremos los rasgos generales de la Economía ortodoxa como una ciencia separada del resto de disciplinas sociales y de las Humanidades, que enfoca la "economía" desde una posición positivista, abstracta, formalista, universalista, etc., obviando la complejidad y el carácter total, diverso y cambiante de *lo económico*, lo cual ha generado no solo dificultades a la hora de explicar y comprender las economías reales, sino también serios problemas en su (supuesta) capacidad predictiva.

Abogamos, siguiendo el pensamiento económico de los clásicos, de las corrientes heterodoxas y de disciplinas como la Antropología, la Sociología, la Historia y la Filosofía (incluyendo la Ética) por una idea más realista de la economía, en la que tengan cabida los aspectos sociales, culturales, morales, políticos, históricos y ambientales que se observan en las economías reales. Se defiende, en definitiva, una concepción humana de las economías, prestando atención a su diversidad y a su historicidad.

En línea con este planteamiento sobre *lo económico*, se apuesta por una Economía más centrada en los sistemas económicos reales, más pluralista, más abierta a otros campos. Con ello quizás pierda "elegancia", pero se conseguirá una disciplina más rica en su análisis y comprensión de *lo económico* y, sobre todo, situada al lado de los auténticos problemas y necesidades de las sociedades (actuales y futuras), sometidas a crisis sistémicas y complejas que demandan, para su análisis y solución, “nuevos” enfoques.

LA ACTUALIDAD DE LA TEORÍA MARXISTA DE LA DEPENDENCIA, Y LOS DEBATES ENTRE MARXISTAS SOBRE LAS TRANSFERENCIAS DE VALOR

Rui Costa Santos *

**Institución: Universidad de Granada. Granada. costasantosrui77@gmail.com*

Palabras clave: valor, imperialismo, marxismo, dependencia.

El regreso, en los últimos años, de la Teoría Marxista de la Dependencia (TMD), como se conoce la práctica teórica de autores como los brasileños Ruy Mauro Marini, Theotônio dos Santos y Vânia Bambirra, se debe en gran medida a las esperanzas perdidas en la ola progresista de América Latina de la primera década del nuevo siglo. Esa ola progresista, anclada a movimientos sociales, proporcionó gobiernos liderados por Lula da Silva, en Brasil, Hugo Chavez, en Venezuela, Rafael Correa, en Bolivia, y Evo Morales, en Ecuador, y sucedió a la crisis de la ola neoliberal de la década de 1990, cuya consecuencia más dramática se dio en 2001, en Argentina.

Durante algunos años, el auge de los BRICS, en que Brasil aparecía como una de las principales economías mundiales, hizo pensar en la posibilidad de un cambio en el orden económico global, en que América Latina emergería como actor político saliendo de crisis cíclicas, y los BRICS pondrían fin al orden mundial unipolar surgido del fin de la guerra fría.

Sin embargo, la evolución política y económica posterior del subcontinente, hizo pensar que algunos de los planteamientos hechos por los teóricos de la TMD seguían válidos para comprender la realidad contemporánea de la economía global, así como las razones por las cuales esa ola progresista en América Latina fracasó.

Además, considerando el contexto europeo, y en particular, los países periféricos del espacio del euro, como Grecia, Portugal, España, o Italia que, en la crisis económica global, fueron designados bajo el acrónimo de PIGS, podemos preguntarnos si siguen válidas las reflexiones sobre los conceptos de centro y periferia, desarrollo desigual, y la dialéctica entre desarrollo del centro y subdesarrollo de la periferia, que se hicieron célebres desde los estudios de Prebisch y en el pensamiento cepalino, y que después Gunder Frank llevó más adelante, cuando formuló el problema de que el subdesarrollo no es retraso o ausencia de capitalismo sino que la periferia y el subdesarrollo es induzido por el desarrollo, «el actual subdesarrollo de América Latina es el resultado de su participación secular en el proceso del desarrollo capitalista mundial» (Gunder Frank: 106) y, particularmente, los autores de la TMD que, desde una perspectiva marxista, formularon tesis como la de categoría de superexplotación de la fuerza del trabajo de Ruy Mauro Marini, que se articula con la idea de una transferencia internacional de valor de la periferia hacia el centro, y con la teoría del imperialismo que asumió distintas formas en Lenin, Rosa Luxemburgo o en los autores de *Montly Review*.

Aunque *Imperialismo, etapa posterior del capitalismo* sea de las obras más famosas de Lenin, no son pocos los autores marxistas que, en la actualidad, rechazon algunas de sus ideas, sea como Rolando Astarita, porque consideran que el concepto de imperialismo sustituye el enfasis en el análisis de la lucha de clases por el análisis de la lucha entre naciones - «la ley del valor trabajo plantea que la explotación se da principalmente entre clases sociales; la tesis del imperialismo y el monopolio, en cambio, pone la explotación de poblaciones y países por otras poblaciones y países en un plano de importancia por lo menos similar a la explotación de clases» (Astarita: 2016: 16), o porque rechazon la existencia de transferencias de valor desde la periferia hacia el centro, y de que la superexplotación se debe a una más elevada tasa de plusvalía en la periferia que en el centro, como Alex Callinicos o el mismo Rolando Astarita, cuando critica la tesis de Mandel según la cual la plusvalía extraordinaria proviendría de valor generado por las empresas de baja tecnología y de la misma forma de los países atrasados hacia los países adelantados y contesta: «¿Quién produce entonces la plusvalía extraordinaria? La respuesta de Marx está en consonancia con lo que ha venido desarrollando desde el primer capítulo: es generada por el trabajo que aplica una tecnología superior al promedio. ». Por otro lado, John Smith al escribir su *Imperialismo en el siglo XXI*, recupera la

tesis de la superexplotación para defender una tesis similar a la que Emmanuel Arghiri defendió en *Intercambio desigual* según la cual, la clase trabajadora del centro colabora con la burguesía de los países imperialistas en la explotación de la periferia. De acuerdo con esta perspectiva, en la relación Norte – Sur se expresaría la lucha de clases a nivel global, en que la clase burguesa de las naciones centrales explota la clase obrera de las naciones periféricas.

Así, proponemos en esta presentación discutir como dentro del pensamiento marxista contemporáneo se discute la tesis de la superexplotación de la fuerza de trabajo y la transferencia de valor entre centro y periferia, como explicación principal para la incapacidad de los países de la periferia salir de esa condición. Eso implica igualmente considerar la validez del concepto económico de imperialismo, independiente de su acepción geopolítica, bastante más aceptada y común. En esa discusión entran no solamente los autores ya mencionados, como otros autores latinoamericanos que en la actualidad buscan reactualizar el legado de la TMD, como Jaime Osorio, Marcelo Carcanholo, Marisa Amaral, Mathias Luce Seibel, buscando analizar la evolución de la economía latinoamericana de los últimos años, y en particular, las razones por detrás de la incapacidad de los países de Latinoamérica de sostener el crecimiento económico permitiendoles alcanzar el nivel de desarrollo social y económico de los países centrales.

Entre estas razones, se considera de que desde los años 1980, se asiste a una desindustrialización estructural de las economías latinoamericanas, y que el nivel de crecimiento económico logrado en el inicio del siglo se sostuvo en el elevado precio de las materias primas, reproduciendo un modelo de crecimiento que había caracterizado las primeras décadas posteriores a la independencia del subcontinente, considerado como modelo de crecimiento hacia fuera. Este modelo se basaba en la exportación de productos de bajo valor añadido para los países centrales, en que los equipos industriales eran mayormente importados desde los países centrales, en que el mercado interno era relativamente pequeño, y las tasas de desocupación más elevadas que aquellas que se verificaban en los países centrales, y que colapsó en crisis cuando con la primera guerra mundial, la crisis de 1929 y la segunda guerra mundial, obligando la región a transformar ese modelo económico por el que se conoció por sustitución de importaciones. Otra razón utilizada para explicar el fracaso de la ola progresista fue la política de conciliación de clases, en que sin querer cambiar la estructura productiva de cada país, y evitando así un confronto con las burguesías nacionales del continente, se buscaba utilizar el crecimiento económico obtenido por el aumento de las exportaciones a través de políticas de distribución de renta, con políticas públicas que buscaban reducir la pobreza extrema y aumentar el acceso a educación de las clases populares. No obstante, sin desarrollar políticas que transformasen la estructura productiva de esas economías, y la inserción de estas formaciones sociales en el sistema capitalista mundial, las economías dependientes no lograrían retener la producción de plusvalía que habían creado, y por esa razón, las transferencias de valor de la periferia hacia el centro seguían ocurriendo en la actualidad. Así, si se acepta esto análisis de la experiencia más reciente de los gobiernos latinoamericanos de la ola progresista, se mantendría válido algunos de los contribuciones teóricas de la TMD.

Bibliografía

Astarita. Rolando. «Mandel, sobre la plusvalia extraordinaria» Mandel sobre la plusvalía extraordinaria - Google Docs

Astarita, Rolando (2016) El Imperialismo, fase superior del capitalismo. Análisis crítico. 13-23. *Hic Rhodus. Dossier: A cien años del "Imperialismo" de Lenin*. NÚMERO 10. Julio.

Amaral, Marisa Silva. (2006) *A investida neoliberal na América Latina e as novas determinações da dependência.* Tesis de Maestría. Uberlândia – Minas Gerais.

Carcanholo, Marcelo. (2017) *Dependencia, Superexplotación del Trabajo y Crisis. Una Interpretación desde Marx.* Maia Ediciones.

Gunder Frank, André Gunder. *Sociología del desarrollo y subdesarrollo de la sociología. El desarrollo del subdesarrollo*. (1971). Cuadernos Anagrama. Barcelona.

Katz, Claudio. *Dependency Theory after Fifty Years. The continuing relevance of Latin American Critical Thought.* (2022). Koninklijke Brill. Leiden. The Netherlands.

Luce, Mathias Seibel. (2007) *O subimperialismo brasileiro revisitado: a política de integração regional do governo Lula.* Tesis de Maestría. Universidade Federal do Rio Grande do Sul. 2007

Luce, Mathias Seibel. (2018) *Teoria Marxista da Dependência. Problemas e categorias. Uma visão histórica.* Expressão Popular. São Paulo.

Marini, Ruy Mauro. *Subdesenvolvimento e revolução.* (2013). Trad. Fernando Correa Prado e Marina Machado Gouvêa. 4ª edição. Florianópolis: Insular.

Osorio, Jaime. (2018) As vicissitudes de uma nova interpretação sobre subdesenvolvimento e a dependência: notas críticas à proposta de Claudio Katz*. Revista de Estudos e Pesquisas sobre as Américas.* V 12 N. 3

ANALYSIS OF THE LAW OF FALLING RATE OF PROFIT FOR THE EUROPEAN CASE

Víctor M. Fernández-Aguilera*, Ignacio Amate-Fortes and Almudena Guarnido-Rueda

University of Almería, Almería, vfa084@ual.eS

Keywords: Marxian economics; falling rate of profit; panel data analysis.

The aim of this work is to analyze the existence or not of a decreasing rate of profit in Europe, as well as to determine the factors influencing it according to the Marxist theory of profitability, the factors used were Unemployment, exploitation rate, changes in salaries, price of the capital and consumption. To do so, we learned from the methodology used by Basu & Manolakos (2013) and Maniatis & Passas (2014), in both works, they used a time series model to determine the existence or not of a falling rate of profit in the US and Greek economy, respectively. Our contribution in this case comes from the fact that we used a panel data model to study 7 European countries that represent both the core and the periphery of the continent Hall (2018) over a period of more than 60 years (from 1960 to 2021 inclusive). First, we calculate the variables, then we analyzed what would be the best model, taking in account if there is heteroskedasticity, autocorrelation or multicollinearity, we found that the generalized least square with random effects is the best model. The results obtained allow us to verify the existence of a tendency for the profitability to fall even if the countertendencies are in action, which could lead the capitalist system to fail.

Bibliografía

Basu, D., & Manolakos, P. T. (2013). Is there a tendency for the rate of profit to fall? Econometric evidence for the US economy, 1948-2007. *Review of Radical Political Economics*, *45*(1), 76-95.

LOS LÍMITES DE LA REDISTRIBUCIÓN EN EL CAPITALISMO TARDÍO. UN DIÁLOGO ENTRE EL POST-KEYNESIANISMO KALECKIANO Y EL MARXISMO

Roser Espelt Alba*

**ELA Sindikatua & Universitat Oberta de Catalunya*

Keywords: Productividad, tasa de ganancia, modelos wage-growth, post-keynesianismo, marxismo

Si bien se trata de escuelas cuyo desarrollo viene transcurriendo de forma paralela a lo largo de la historia del pensamiento económico, los puntos de encuentro entre el post-keynesianismo y el marxismo son significativos. Escuelas en desarrollo en ambos casos, cuya coherencia se sitúa más en la agenda de política económica o objetivos que en un acuerdo sobre un conjunto de fundamentos (Arestis, 1996), integran en su análisis la naturaleza clasista de la sociedad, así como la naturaleza conflictiva de las relaciones sociales, y parten del rechazo a la Ley de Say, eso es, la independencia de la demanda respecto la oferta y su relación con una renta fruto del conflicto de clases (Feiwel, 1981; Hamouda et al, 1989).

La inestabilidad intrínseca asociada a una falta de demanda efectiva y la imposibilidad de equilibrios derivada dibuja para ambas escuelas un sistema contradictorio en si mismo. Para los post-keynesianos, hace necesarias intervenciones de política económica que conduzcan la economía hacia el pleno empleo, concretadas en la corrección del reparto desigual de la renta, ya sea por medio del salario desde una perspectiva kaleckiana en el marco de modelos de crecimiento impulsados por los salarios (Arestis et al, 1998; Kalecki, 1943; Feiwel, 1981), como por medio de la redistribución posterior impulsada por la acción del Estado.

Sin embargo, la intervención política en el corto plazo no ha sido el objeto de la escuela de pensamiento marxista, sino que el objetivo analítico de comprender como se reproduce la dominación de clases en el modo de producción capitalista es su superación. Esta diferencia no responde solamente a una cuestión de objetivos políticos, sino que parte del hecho que, para los post-keynesianos, las contradicciones sistémicas pueden ser corregidas con políticas, y para los marxistas el sistema capitalista es crecientemente contradictorio. Según la perspectiva marxista, la inversión no solamente estará condicionada por la demanda agregada, sino también por la tasa de explotación de la fuerza de trabajo, hecho que cuestiona la estabilidad y posibilidad del pleno empleo.

Aún así, estas diferencias analíticas no tienen una derivada política clara por lo que atañe al marxismo, lo que deja un espacio vacío en el corto plazo en relación a qué escenario es el más deseable desde el punto de vista del avance de la lucha de clases en vistas a la superación del modo de producción capitalista. Así, es frecuente que posiciones que parten del análisis de la sociedad de clases marxista y asumen su dinámica estructural y en el largo plazo, fundamenten su concreción coyuntural y política en el corto plazo en planteamientos post-keynesianos, combinando una retórica revolucionaria con un marco operativo y una política económica que parte de planteamientos que sugieren la posibilidad de superar las contradicciones del capitalismo, teorizando modelos de crecimiento equitativo a través de políticas salariales o redistributivas: políticas salariales, de rentas básicas, de fiscalidad progresiva o de servicios públicos.

Este hecho ha dado lugar a una serie de críticas cruzadas dentro del espectro amplio de la izquierda, que se debate entre el posibilismo concentrado en la consecución de políticas que mejoren las condiciones materiales de la clase trabajadora y el rechazo a la intervención por medio del Estado por su naturaleza clasista, cuyo impacto potencial de su acción en la renta de las personas trabajadoras solamente suavizaría el conflicto de clase y, por lo tanto, dificultaría la toma de consciencia sobre la necesidad de un sistema no capitalista por parte de la clase trabajadora.

Rechazando esta última visión funcionalista, el objetivo de este trabajo es situar dónde se encuentra el límite de las políticas redistributivas en el marco del modo de producción capitalista en su punto de desarrollo histórico actual. Para hacerlo, partiremos del análisis desarrollado por Ernest Mandel en relación a las ondas

largas de acumulación (Albarracín, 2023; Mandel, 2023), que nos sirven para situar las perspectivas asociadas a la situación que atraviesa hoy la economía mundial, caracterizada por un estancamiento secular de la productividad y la desvalorización creciente de la fuerza de trabajo (Lapavitsas et al, 2023). Desde esta perspectiva, las limitaciones de las políticas redistributivas estarían asociadas a su interacción con la oferta agregada, de forma que la caracterización marxista del capitalismo como un sistema crecientemente contradictorio tomaría relevancia, sugiriendo la necesidad de una intervención por el lado de la oferta, que necesariamente debe cuestionar los derechos de propiedad.

Bibliografía

Albarracín, D. (2023). Ondas largas: una revisión de la interpretación de Ernest Mandel tras 50 años de El capitalismo tardío. *Política y sociedad, Vol n.º 60, Nº3*

Arestis, P. (1996). Post Keynesian Economics: Towards Coherence. *Cambridge Journal of Economics, vol. 20: 111-135*

Arestis, P., Sawyer, M. (1998). Keynesian economic policies for the new millenium. *The Economic Journal, n.º 108, enero 1998: 181-195*

Arestis, P., Dunn, S., Sawyer, M. (1999). Post-Keynesian economics and its critics. *Journal of Post Keynesian Economics, vol. 21, n.º 4: 527-549*

Barredo-Zuriarrain, J., Las Heras Cuenca, J., Rodriguez González, C. (2023). Modelos de crecimiento financiarizado como alternativa a las variedades de capitalismo: (in)estabilidad, instituciones y método taxonómico. *Revista De Economía Mundial*, (65), 71-92.

Baccaro, L., Pontusson, J. (2016). Rethinking Comparative Political Economy: The Growth Model Perspective. *Politics and Society, 44, 175-207*

Baccaro, L., Pontusson, J. (2022). The Politics of Growth Models. *Review of Keynesian Economics, 10, 204-221*

Behringer, J., van Treeck, T. (2019). Income Distribution and Growth Models: A Sectoral Balances Approach. *Politics and Society 47, 303-332*

Blecker, R.A. (1989). International Competition, Income Distribution and Economic Growth. *Cambridge Journal of Economics, 13, 395-412.*

Blecker, R.A. (2016). Wage-Led versus Profit-Led Demand Regimes: The Long and the Short of it. *Review of Keynesian Economics, 4, 373-390*.

Cardenas, L. (2019). La macroeconomía kaleckiana: ¿una tradición de investigación? *Iberian Journal of the History of Economic Thought,Vol. 6, Nº. 1, 2019: 1-16*

Cárdenas, L,. Herrero, D., Rial, A. (2021) Fundamentos institucionales del crecimiento dirigido por la demanda: Una nueva agenda de investigación. *Revista de economía mundial, Nº 58, 2021: 183-202*

Carvalho, L., Rezai, A. (2016). Personal Income Inequality and Aggregate Demand. *Cambridge Journal of Economics, 40, 491-505*

Etxezarreta, M. (coord.). (2004). *Crítica a la economía ortodoxa.* Servei de Publicacions, Universitat Autònoma de Barcelona

Feiwel, G. (1981). Kalecki y Keynes. En: *Michael Kalecki: contribuciones a la teoría de la política económica.* México: Fondo de Cultura Económica, 1981, p. 72-75, 82-86, 92-99.

Hamouda, F., Harcourt, G. (1989) Post-Keynesianism: from criticism to coherence?. En: *New directions of Post-Keynesian economics.* Aldershot: Edwaed Elgar, 1989, p 1-32

Hein, E., Meloni, W. P., Tridico, P. (2020). Welfare Models and DemandLed Growth Regimes Before and After The Financial and Economic Crisis. *Review of International Political Economy, 1-36*.

Hope, D., Soskice, D. (2016). Growth Models, Varieties of Capitalism, and Macroeconomics. *Politics and Society, 44(2), 209-226.*

Jayadev, A. (2007). Capital Account Openness and The Labour Share of Income. *Cambridge Journal of Economics, 31(3), 423-43*

Kalecki, M. (1943). Political Aspects of Full Employment. *Political Quarterly, 14, 322-331*

Kohler, K., Guschanski, A., Stockhammer, E. (2019). The Impact of Financialisation on The Wage Share: A Theoretical Clarification and Empirical Test. *Cambridge Journal of Economics, 43, 937-974*

Kohler, K., Stockhammer, E. (2021). Growing Differently? Financial Cycles, Austerity, and Competitiveness in Growth Mdels Since the Global Financial Crisis. *Review of International Political Economy*

Kumhof, M., C. Lebarz, R. Ranciere, A. Richter, and N. Throckmorton. (2012). Income Inequality and Current Account Imbalances. *IMF Working Papers 12/08, International Monetary Fund*

Lapavitsas, C. et al. (2023). *The State of Capitalism: Economy, Society and Hegemony.* Verso Books.

Lavoie, M., Stockhammer, E. (2013). Wage-Led Growth: Concept, Theories and Policies. En *Wage-Led Growth (pp. 13-39). Palgrave Macmillan.*

Lavoie, M. (2022). *Post-Keynesian Economics: New Foundations*. Edward Elgar Publishing.

Mandel, E. (2023). *El capitalismo tardío*. Verso Libros

Meek, R. (1967). The place of Keynes in the history of economic thought. En: *Economics and ideology and other essays.* Londres: Chapman and Hall, 1967, p. 179-195

Oyvat, C., Öztunalı, O., Elgin, C. (2020). Wage-Led versus Profit-Led Demand: a Comprehensive Empirical Analysis. *Metroeconomica, 71, 458-486*

Palley, T.I. (2017). Wage-vs. Profit-Led Growth: The Role of the Distribution of Wages in Determining Regime Character. *Cambridge Journal of Economics, 41, 49-61*

Pilling, G. (1987). The significance of the keynesian revolution. En: *The crisis of keynesian economics. A marxist view.* Londres: Crom Helm, 1987, p. 32-49, 66-67, 99.

Seccareccia, M. (1991). An Alternative to Labour-Market Orthodoxy: The Post-Keynesian/Institutionalist Policy View. *Review of Political Economy, 3(1), 43-61.*

Setterfield, M., Kim, Y.K. (2016). Debt Servicing, Aggregate Consumption, and Growth, *Structural Change and Economic Dynamics, 36, 22-33*

Stockhammer, E. (2009). The Finance-Dominated Accumulation Regime, Income Distribution and The Present Crisis. *Papeles De Europa, 19, 58-81*.

Stockhammer, E. (2011) Crecimiento basado en los salarios: introducción, en AA.VV (2011). Hacia una recuperación sostenible: por una política de crecimiento basada en los salarios. *Boletín Internacional de Investigación Sindical 2011 vol. 3 núm. 2.* Ginebra, OIT

Stockhammer, E. (2017). Wage-Led versus Profit-Led Demand: What have we Learned? A Kaleckian–Minskyan view. *Review of Keynesian Economics, 5, 25-42*

Stockhammer, E., Onaran, Ö., Ederer, S. (2009). Functional Income Distribution and Aggregate Demand in the Euro Area. *Cambridge Journal of Economics, 33,139-159.*

Stockhammer, E., Wildauer, R. (2016). Debt-Driven Growth? Wealth, Distribution and Demand in OECD Countries. *Cambridge Journal of Economics, 40, 1609-1634*

Van Treeck, T., Sturn, S. (2012). Income Inequality as a Cause of The Great Recession?: A Survey of Current Debates. Geneva: ILO

LA VIVIENDA COMO FORMA MISTIFICADA DE CAPITAL. CÓMO LA ESFERA DE LA CIRCULACIÓN DISTORSIONA LA CONCIENCIA DEL PROPIETARIO Y DEL INQUILINO SOBRE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA DE LA MERCANCÍA - INMUEBLE

Jacobo Abellán*

**Universidad Autónoma de Madrid (jacoboabellan@gmail.com)*

Palabras clave: vivienda, capital, mistificación, circulación, plusvalía.

Siguiendo a Marx (2017a, 2017b), el capital se compone orgánicamente de una parte constante (capital constante *c*) y de una parte variable (capital variable *v*), resumiéndose esta composición en la fórmula $C = c + v$. Mientras el capital constante lo conforman mercancías que no producen más valor del que ya tienen, como las materias primas o la maquinaria, el capital variable lo compone una mercancía singular, la fuerza de trabajo, que tiene como cualidad especial su capacidad de valorización, esto es, de producir un valor nuevo y diferenciado que va más allá de su propio valor de reproducción. Así, en la producción de mercancías, todo nuevo valor producido bajo las condiciones capitalistas será siempre un valor generado por la valorización de la fuerza de trabajo, siguiendo la relación *v -> tnp*: la fuerza de trabajo *v* produce trabajo nuevo y no pagado, un valor *tnp* que para la teoría marxista representará la plusvalía *p* del capitalista. La capacidad del valor $c + v$ de *producir* un valor superior $c + v + p$ mediante la relación *v -> tnp* (la fuerza de trabajo produce, mediante su valorización, valor-trabajo no pagado) será para Marx la característica definitoria del capital.

Así pues, la producción de la mercancía – inmueble, entre las que encontramos aquellas con valor de uso residencial, seguirá el mismo esquema que el del resto de mercancías convencionales (Abellán, 2023). El valor - capital $c + v$ invertido para la producción de un inmueble se convertirá, gracias a la relación *v -> tnp*, en una mercancía - vivienda que albergará un valor superior $c + v + p$. Es decir, la fuerza de trabajo habrá producido, gracias a su valorización, un nuevo valor con una plusvalía *p* en su interior. De esta manera, y siguiendo la aplicación de la ley del valor, la mercancía – vivienda solo podrá arrojar el trabajo no pagado que en ella esté contenida, pero nada más. Posteriormente, el capital industrial y el capital comercial, como capitales participantes en el proceso de producción – circulación de la vivienda, se repartirán proporcionalmente la plusvalía producida por la relación *v -> tnp*: el capital industrial la recibirá de forma inmediata con la compraventa, mientras que el comercial, de haberlo, se irá apropiando progresivamente de la parte que le corresponde por medio del alquiler.

Si bien la vivienda es una mercancía que contiene en su interior una plusvalía generada por la relación *v -> tpn*, la esfera de la circulación va a generar efectos distorsionantes que llevarán a comerciantes y consumidores a pensar que esta es en realidad un capital que posee capacidad productiva, esto es, una capacidad de generar su propia plusvalía al margen de la relación interna *v -> tnp*. El capital comercial, personalizado en los propietarios de inmuebles, pensará que es su capital *h*, el capital que este añade durante la fase de circulación, el que tiene esa capacidad productiva, una productividad que conseguirá generar gracias a su buena gestión y a su destreza para los negocios. Aquí la relación de capital *v -> p* desaparece y la relación pasa a ser *h -> g*, el capital comercial *h* produce por sí solo ganancia. Por su parte, el consumidor, personalizado en el inquilino, pensará que la vivienda es para el propietario una versión *sui generis* del capital a interés y su ciclo $D – D'$, en el sentido de un capital que tiene la capacidad de *generar* intereses duraderos sin necesidad de pasar por el ciclo de producción. La ganancia del comerciante vendrá por tanto de la apropiación a través del alquiler mensual de una parte del salario/ingreso del consumidor, siendo esta ganancia proporcional al aumento del precio del alquiler: a mayor subida, mayor ganancia. De esta manera, el consumidor concebirá a la vivienda como un capital con capacidad productiva que se valorizará gracias a la relación V -> i: la vivienda, como capital, produce un interés, interés que pasará a ser la plusvalía *p* del comerciante.

Así pues, tanto comerciantes como consumidores, al identificar la relación de capital con la relación *h -> g* y con la relación *V -> i* estarían cayendo en una apariencia, una mistificación en términos marxianos, al concebir la vivienda no tanto como una mercancía con una masa de plusvalía en su interior, sino como un capital con capacidad propia de *producir* ganancia, tal y como se observa en la superficie de la circulación. El objetivo de este paper va a ser abordar cómo la esfera de la circulación produce esta apariencia que confunde a comerciantes y consumidores. Para ello analizaremos el proceso de circulación de la vivienda, con especial énfasis en el mercado del alquiler, y estudiaremos cómo conciben la ganancia y rentabilidad inmobiliaria tanto el capital comercial como los consumidores-inquilinos. En una primera parte estudiaremos las estrategias y discursos de cuatro inversores inmobiliarios con cuenta en la plataforma *Youtube* y en una segunda parte analizaremos el diagnóstico del problema por parte de dos sindicatos de inquilinos. Para cerrar, en una última fase intentaremos deshacer esta confusión siguiendo la teoría que Marx y los conceptos arriba desarrollados, demostrando que la capacidad productiva de la vivienda no reside tanto en su capacidad como capital, sino en el hecho de albergar en su interior una masa de trabajo no pagado generado en el momento de su producción.

Bibliografía

Abellán, J. (2023). Alquiler, vivienda y mistificación del capital. Una crítica desde la escuela marxista a las teorías de la plusvalía inmobiliaria en la economía política urbana. [Tesis doctoral]. Universidad Autónoma de Madrid. Repositorio: https://repositorio.uam.es/handle/10486/709510

Marx, K. (2017a). El capital: Crítica de la economía política. Libro primero: El proceso de producción del capital. Siglo XXI.

Marx, K. (2017b). El capital: Crítica de la economía política. Libro tercero: El proceso global de la producción capitalista. Siglo XXI.

LO NUEVO Y LO VIEJO EN UN PROCESO DE TRANSFORMACIÓN. HOBSBAWM Y SUS DISCÍPULOS COMO MARCO POSIBLE PARA ENTENDER LOS FENÓMENOS CONTEMPORÁNEOS

Andrés Musacchio*

**Instituto de Estudios Históricos, Económicos Sociales e Internacionales, Universidad de Buenos Aires/Conicet*

Palabras clave: Transformación, cambio tecnológico, Proceso de producción, continuidades, Eric Hobsbawm

Del ciclo de revoluciones en el siglo XVIII a la revolución digital: ¿Deberíamos hablar de la era del capital y los extremos, o se trataba solo de "mundos intermedios" y períodos de transición? Eric Hobsbawm dedicó buena parte de su obra a esta cuestión. Logró construir una historia viva, en la que los procesos económicos, los movimientos sociales y las estructuras políticas estaban inextricablemente entrelazados. La "Gran Historia", empíricamente rigurosa, metodológicamente reconstruida con precisión y "no obstante" agradable de leer.

Hoy su trabajo puede ser discutido en retrospectiva. ¿Es posible extraer pistas valiosas de sus conceptos para la interpretación de la transformación actual o su esquema de análisis se encuentra ya perimido? El trabajo se propone contestar esta pregunta, confrontando los trabajos principales de Hobsbawm y de algunos de sus discípulos con un análisis de los cambios en ciernes y los desafíos contemporáneos.

La obra de Hobsbawm marca una disonancia con muchos estudios contemporáneos que resulta provocadora. No sólo deben tomarse en cuenta los cambios, sino también las continuidades para entender un proceso de transformación. Esta perspectiva quita eje del estudio de los cambios tecnológicos, para poner en el foco de atención la (re)organización de los procesos de producción y de trabajo, incluyendo, desde luego, la tecnología, pero contextualizada. Desde esta perspectiva, parecería ser más consecuente al programa de investigación de Marx, pues, se remite al análisis de los dispositivos de contratendencias a la caída de las tasas de ganancia.

Algunos discípulos de Hobsbawm llevan esta hipótesis al extremo. Así, Raphael Samuel cuestiona que el desarrollo del capitalismo sea fruto exclusivo de la sustitución de procesos artesanales por la gran industria y de viejos por nuevos procesos tecnológicos. Por el contrario, la historia británica da cuenta de varias formas diferentes del desarrollo capitalista entrelazadas, que, en última instancia, contribuyen en conjunto a sostener el crecimiento de la productividad y recuperar las tasas de ganancia. Una hipótesis que lo acerca a la tradición francesa encarnada en Christian Palloix, quien enfatiza la coexistencia de una tendencia hacia la unificación de las tecnologías con otra contrapuesta hacia la diversificación. Más profundo hurga aún David Edgerton en su estudio sobre el “shock de lo viejo”, una historia de la tecnología y la historia global, en la cual resalta la importancia y la persistencia de viejas tecnologías a través de los procesos de cambio.

El trabajo parte de una revisión metodológica de Hobsbawm y “sus muchachos”, para discutir luego las formas concretas en que interpretan las rupturas sistémicas y estructurales. ¿Qué diferencia el paso del feudalismo al capitalismo a los cambios en el capitalismo? ¿Que rol juegan las tasa de ganancia y las contratendencias a la caída de las tasas de ganancia? ¿Cómo entender en ese marco los cambios tecnológicos y la coexistencia simultánea de “capas tecnológicas” temporalmente diferentes? En ese contexto, el trabajo se interroga cuán diferente es la transformación actual y si la concepción de Hobsbawm es aún suficiente como para interpretarla.

FISCALIDADES ALTERNATIVAS

LA FISCALIDAD AMBIENTAL EN EL ÁMBITO EMPRESARIAL

Patricia Mañá Fosado (*)

Universidade de Santiago de Compostela (Santiago, patriciamana.fosado@usc.es)

Palabras clave: política verde, impuestos medioambientales, impuestos especiales, entorno natural

Introducción

El desarrollo de una política ambiental eficiente es un reto ambicioso, especialmente cuando se parte de cierta degradación del entorno natural, marcado déficit público y amplias guías de recomendaciones.

La degradación medioambiental derivada de la actividad industrial es la que determina el objetivo de este análisis: visualizar la política ambiental a través de los impuestos que recaen sobre los sujetos profesionales.

Con esta finalidad, la investigación se divide en tres partes: la política medioambiental en la UE y España, los tributos medioambientales y una visión práctica. Con los hallazgos obtenidos, se elabora una diagnosis.

Entre los principales resultados cabe citar el escaso poder recaudatorio de los impuestos ambientales y la insignificante presión fiscal en el territorio español.

La política medioambiental en la UE y España

- Fundamentos de la política verde en la UE

Las cuestiones ambientales se ponen de manifiesto desde la constitución material de la UE. Diferentes tratados reflejan la necesidad de establecer políticas encaminadas a la protección del medioambiente y al desarrollo sostenible.

Dado que el entorno está en constante cambio y el concepto de medioambiente abarca diversos ámbitos, Europa sigue unos de los estándares ambientales más elevados (REAF-CGE et al., 2019, pág. 7) Entre los más representativos están el Programa de Medio Ambiente, la Agenda 2030: ODS, el Pacto Verde Europeo y normas que revierten en el cuidado del medio natural.

- Fundamentos de la política verde en España

La entrada de España en la UE, con la firma del Tratado de Adhesión, supone contar con la capacidad de cumplir con los estándares y políticas adoptados por el espacio común. De esta manera, se subroga al cumplimiento de los objetivos y adquiere el derecho a adoptar medidas de mayor protección ambiental.

En línea con los instrumentos vigentes en el marco común europeo, España aplica y desarrolla acciones adaptadas. Tal y como recoge el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (2021), se ponen en marcha planes medioambientales que afectan a múltiples áreas: el Plan de choque tolerancia cero de vertidos, el Plan Nacional de Adaptación al Cambio Climático 2021-2030... Y, complementariamente, surgen leyes que buscan armonizar el sistema fiscal. Entre otras la Ley 34/2007, de 15 de noviembre, de calidad del aire y protección de la atmósfera y la Ley 2/2011, de 4 de marzo, de Economía Sostenible.

Estas medidas, aunque establecen la hoja de ruta para el uso eficiente de los recursos, no suponen más carga financiera que la posible sanción en caso de incumplimiento. Sin embargo, existen figuras que no solo instan a empresarios y consumidores a corregir comportamientos (REAF-CGE et al., 2019, pág. 8), sino que internalizan los perjuicios ambientales y aumentan la renta fiscal: impuestos y tasas.

Los impuestos y tasas medioambientales

El INE (s.f.) define los impuestos medioambientales o verdes como aquellos cuya base imponible consiste en una unidad física (o similar) de algún material que tiene un impacto negativo, comprobado y específico, sobre el medioambiente.

- Tributos medioambientales a nivel nacional

Con la adhesión a la Comunidad Económica Europea se adoptan múltiples impuestos del sistema indirecto. Entre ellos se encuentran los impuestos especiales, que responden a la necesidad compensar los costes sociales derivados del consumo de determinados bienes. Así, la Ley 38/1992 somete a tributación aquellas actividades ligadas al carbón, hidrocarburos, electricidad, residuos radiactivos, gases fluorados, etcétera.

- Tributos medioambientales a nivel autonómico

Respaldadas por la Constitución Española y otras leyes, siempre que el hecho imponible gravado difiera de los establecidos por el Estado, las CCAA pueden exigir tributos propios (LO 8/1980, art 6). Surgen, por tanto, normas como la Ley 12/1995, de 29 de diciembre, del Impuesto sobre la Contaminación Atmosférica y la Ley 1/2019, de 22 de abril, de rehabilitación y de regeneración y renovación urbanas de Galicia.

Visión práctica: implicaciones a nivel empresarial

Los tributos, si bien tienen implicaciones empresariales como el devengo e ingreso de la cuota, permiten al contribuyente elaborar una previsión de tesorería acorde a las acciones realizadas en el plano ambiental.

- Cifras de los tributos nacionales

La recaudación procedente del total de tributos medioambientales presenta una tendencia creciente en el decenio 2010-2019. Aunque España muestra una pauta semejante al grupo de comparación (Dinamarca, Alemania, Francia, Italia y Portugal), la aportación al fisco apenas alcanza el 6-7% de la recaudación europea.

Según los datos del Eurostat (s.f.), el porcentaje que representan los impuestos ambientales sobre la recaudación total es cada vez menor; siendo España uno de los países que menos ingresa en beneficio del medio ambiente. La presión fiscal, a su vez, también muestra esa tendencia decreciente para el total de países mencionados.

- Cifras de los tributos autonómicos

La recaudación autonómica de tributos verde, pese a la disparidad entre los hechos gravados en cada CCAA, presenta una tendencia hacia el estancamiento. Si bien, Galicia se encuentra entre las comunidades con recaudación media e ingresos estables; representando en torno al 3-4% de la aportación nacional total.

De acuerdo con datos del IGE (s.f.), pese a caídas puntuales explicadas por los ciclos económicos, la proporción de impuestos ambientales sobre la recaudación autonómica total es estable y superior a la media nacional. Situación contraria ocurre al analizar la presión fiscal.

Diagnóstico

Independientemente de la escala territorial, la intención de proteger y reparar el entorno queda justificada con la heterogeneidad de programas y normativas. Sin embargo, la permisividad del principio *quien contamina paga* puede deteriorar su efectividad.

En el plano nacional, aunque se siguen las directrices de la UE y se obtienen resultados favorables, las cifras presentan un comportamiento insuficiente en la conservación del entorno. Y, dada la norma, no siempre queda claro su carácter extrafiscal. Esto es, las exposiciones de motivos rara vez regulan el destino hacia fines como fomentar energías renovables.

En el plano autonómico, los números son similares. La presión fiscal es escasa e inferior a la del conjunto de CCAA. Además, la falta de un marco de imposición común conlleva a la disparidad en los hechos imponibles y a la práctica de conductas en contra del medio. En este contexto, sin embargo, la naturaleza extrafiscal queda mejor definida. Así, los ingresos generados se destinan a conservar los recursos naturales.

En definitiva, pese a que la legislación contempla supuestos no gravados o exentos en aras del crecimiento económico y la adaptabilidad impositiva, todavía quedan retos por asumir. Entre los citados por entes públicos y privados se encuentran: aplicación de un enfoque ambiental coordinado, reducción de las

subvenciones que actúan en deterioro del medioambiente (Comisión Europea, 2019, pág. 36), recuperación de la deducción por inversiones ambientales cuando tengan como fin la prevención de la contaminación (Amigos de la tierra et al., 2019, pág. 1-2).

Conclusiones

El objetivo de este análisis era conocer la realidad de la fiscalidad medioambiental. Para ello, la metodología consiste en estratificar la información pública y comprender su secuencialidad.

Tras exponer las políticas medioambientales a través de instrumentos prácticos, se entra en detalle en una de las herramientas medibles: los impuestos. Estos proyectan una senda hacia el crecimiento sostenible con industrias eficientes.

La realización de un análisis de proporciones da cuenta de la efectividad de los impuestos ambientales puestos en práctica. Así, la situación de la política española es fruto de una estrategia de actualización continua pero no coordinada entre CCAA y con vacíos por cubrir. En consecuencia, la eficacia de las medidas ambientales desarrolladas en el plano nacional dista de los resultados alcanzados por los países del entorno.

Bibliografía

Amigos de la Tierra, Ecologistas en acción, Greenpeace, SEO BirdLife y WWF (2019). *Propuestas de fiscalidad ambiental: avanzando hacia un mundo más justo y sostenible*. https://es.greenpeace.org/es/wp-content/uploads/sites/3/2019/01/PROPUESTAS-DE-FISCALIDAD-AMBIENTAL-ONG_ENERO-2019.pdf

Comisión Europea (2019). *The EU Environmental Implementation Review 2019 Country Report - SPAIN*. https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/92c972f3-06ee-11ea-8c1f-01aa75ed71a1/language-en/format-PDF/source-261568670

Comisión Europea - Eurostat (s.f.). *Environmental tax revenues*. https://appsso.eurostat.ec.europa.eu/

IGE. (s.f.). *Tributos*. https://www.ige.eu/igebdt/selector.jsp?COD=1414&paxina=001&c=0306002

INE (s.f.) *Cuentas medioambientales: cuenta de impuestos ambientales. Informe metodológico*. https://www.ine.es/dynt3/metadatos/es/RespuestaDatos.html?oe=30085

Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (2021). *Planes y estrategias por áreas de actividad*. https://www.miteco.gob.es/es/ministerio/planes-estrategias/planes-y-estrategias-por-area-de-actividad/default.aspx

REAF-CGE y Portillo, M.J. (2019) *La fiscalidad ambiental en España: situación actual y tendencias*. https://economistas.es/Contenido/Consejo/Estudios%20y%20trabajos/Informe%20LA%20FISCALIDAD%20AMBIENTAL%20EN%20ESPA%C3%91A.pdf

Ley 38/1992, de 28 de diciembre, de Impuestos Especiales. BOE núm. 312, de 29 de diciembre de 1992. https://www.boe.es/buscar/act.php?id=BOE-A-1992-28741

Ley Orgánica 8/1980, de 22 de septiembre, de Financiación de las Comunidades Autónomas. BOE núm. 236, de 01 de octubre de 1980. https://www.boe.es/buscar/act.php?id=BOE-A-1980-21166

Ley Orgánica 10/1985, de 2 de agosto, de Autorización para la Adhesión de España a las Comunidades Europeas. BOE núm. 189, de 8 de agosto de 1985. (pp. 25119 a 25119)

Tratado de la Unión Europea y Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea. Versiones consolidadas DOUE núm. 83, de 30 de marzo de 2010. (pp. 1 a 388)

LOS PRESUPUESTOS SENSIBLES AL GÉNERO COMO PRÁCTICA DE ECONOMÍA FEMINISTA Y HERRAMIENTA DE ACCESO A LA JUSTICIA FISCAL POR PARTE DE MUJERES EN BOLIVIA

Sarai Martín Ruiz y Andrea Rey López.

Departamento de Género y Feminismos, Fundación Mundubat (Bilbao, mundubat@mundubat.org)

Palabras clave: economía feminista, justicia fiscal, derechos de las mujeres, feminismo, Bolivia

Antecedentes

La Fundación Mundubat es una organización no gubernamental de cooperación al desarrollo, creada en 1988, con el objetivo de transformar la realidad global de injusticia y de ser parte de los procesos de cambio y transformación social internacionales. Desde 2006, la Fundación Mundubat acompaña a organizaciones del movimiento campesino y del movimiento de mujeres en Bolivia, con atención especial a las organizaciones conformadas para el apoyo a mujeres indígenas, originarias, campesinas (en adelante, mujeres IOC) para el fortalecimiento de su capacidad de incidencia política para la defensa de sus derechos humanos.

En este sentido, hemos trabajado procesos de economía feminista y acompañamiento a organizaciones de mujeres y feministas en la defensa de sus derechos con organizaciones como el Centro de Promoción de las Mujeres "Gregoria Apaza" (CPMGA) y la Red Nacional de Trabajadoras/es de la Información y Comunicación (Red ADA), ambas en Bolivia.

Desde el Centro de Promoción de las Mujeres "Gregoria Apaza" (CPMGA), se desarrollan acciones en diferentes proyectos enfocados a la línea estratégica de participación ciudadana, donde mujeres, principalmente jóvenes, participan activamente en espacios de formación ciudadana, derechos humanos, democracia, planes de incidencia, exigibilidad y abogacía funcionando bajo los principios de respeto a la diversidad, interculturalidad y autoconciencia feminista. En estos últimos años, el CPMGA ha formado a mujeres lideresas de organizaciones civiles, concejalas, asambleístas, etc. Como resultado de cuatro décadas de trabajo, se han creado diversas organizaciones y redes que apoyan los derechos humanos, principalmente los derechos de las mujeres.

Otro de los antecedentes inmediatos en el trabajo del CPMGA es la Plataforma de Justicia Fiscal desde las mujeres, creada en enero de 2018, https://www.mujeresyjusticiafiscal.org con apoyo de la Unión Europea, que aglutina a 350 organizaciones de sociedad civil, desde los niveles municipales, pasando por el espacio departamental y coordinándose a nivel nacional, bajo el liderazgo de CPMGA, en alianza con otras organizaciones como ACLO, IFFI, ECAM, y organizaciones del movimiento de mujeres a nivel nacional, como la Asociación de Concejalas de Bolivia (ACOBOL), la Red de Participación Ciudadana y Control Social (PCCS) y la Coordinadora de la Mujer. Por otra parte, desde el trabajo del CPMGA se forma parte activa de la Plataforma Nacional de Corresponsabilidad Social y Publica del Cuidado que promueve el compromiso, acciones conjuntas y coordinadas de todas las instituciones, organizaciones y personas que la integran constituyéndose en referente para lograr cambios efectivos en la división sexual del trabajo de orden patriarcal.

En segundo lugar, la Red Nacional de Trabajadoras/es de la Información y Comunicación (Red ADA) lleva años trabajando en el desarrollo de capacidades con mujeres IOC con notable éxito; han formado a mujeres que ahora son representantes políticas o se desenvuelven en ámbitos de poder local, y además, han establecido unas relaciones de articulación política con los Gobiernos Autónomos Municipales (GAM) mediante sus Comités de Derechos y Justicia (CDJ) que están trascendiendo al ámbito nacional mediante la Plataforma de Acción Nacional (PA) de la que forman parte numerosas mujeres indígenas originarias campesinas.

Los Comités de Derechos y Justicia son instancias que surgen desde el fortalecimiento de liderazgos de mujeres de base indígenas originarias y campesinas y en el último tiempo mujeres migrantes y periurbanas. Gracias a un proceso de negociación y, sobre todo, de reconocimiento y puesta en valor del proceso, varias de ellas han logrado su certificación como Promotoras Comunitarias desde el Ministerio de Educación, paralelamente se han articulado en sus municipios y zonas en instancias de Comités de Derechos y Justicia. Hasta ahora los Comités han logrado posicionarse como instancias legítimas desde la sociedad civil que promueven respuestas a la situación de Violencia en Razón de Género (VRG) tales como brindar información, acompañamiento, contención emocional, en los casos que se requieran, y seguimiento a los casos de violencia.

Así, con la intención de unificar experiencia y conocimientos, el Centro para la Promoción de las Mujeres Gregoria Apaza, la Red ADA y la Fundación Mundubat han estado colaborando en los últimos años en una propuesta de proceso conjunto, en donde la Red ADA aporta su amplia experiencia en empoderamiento de mujeres IOC en espacios municipales, el CPMGA aporta su conocimiento para la implementación de Presupuestos Sensibles al Género (PSG), así como la experiencia previa de la Plataforma de Justicia Fiscal desde las Mujeres, y Mundubat suma el valor añadido de la incidencia a nivel internacional.

Objetivo

Con esta propuesta de resumen de comunicación que estamos presentando, queremos acercar al espacio de las XIX Jornadas de Economía Crítica de 2024 el trabajo conjunto que hemos desarrollado con estas organizaciones feministas en Bolivia en favor de la justicia fiscal y del acceso a derechos de las mujeres, niñas y jóvenes, mediante los Presupuestos Sensibles al Género como herramienta de economía feminista y para la transformación colectiva.

Los proyectos que hemos desarrollado con estas organizaciones priorizan el fortalecimiento del liderazgo de mujeres de los municipios de intervención para el ejercicio pleno de sus derechos a partir de la implementación de políticas públicas e inversión en igualdad y equidad de género a partir de procesos de capacitación en Presupuestos Sensibles al Género (PSG) y generación de propuestas desde la participación activa de las mujeres que posicionen la necesidad de políticas públicas con enfoque de género buscando un mayor desarrollo de la justicia social y de una vida digna libre de violencias para todas.

La necesidad de esta propuesta de trabajo y de la alternativa de los PSG como herramienta para la práctica de la economía feminista a escala local con pertinencia cultural, lingüística y comunitaria, se ha dado gracias a la labor de las organizaciones de mujeres de la sociedad civil en Bolivia, entre las que se encuentra las socias locales y titulares de derechos de este proyecto, trabajan desde hace varios años en acciones de incidencia que promuevan la corresponsabilidad social y pública del cuidado. Estas agendas[7] reconocen, entre otros, los siguientes puntos como centrales para el avance en la Corresponsabilidad del Cuidado (CC):

- La necesaria inversión del Estado, promoviendo presupuestos para la igualdad, que incluyan recursos para la corresponsabilidad en el cuidado de la familia en los diferentes niveles de gobierno;

- Contabilizar y visibilizar en las cuentas nacionales el aporte económico del trabajo del cuidado de las mujeres, de acuerdo a la Constitución Política del Estado (CPE);

- Diseñar estrategias comunicacionales de sensibilización e información sobre la corresponsabilidad y el cuidado como derecho, la responsabilidad social compartida y la redistribución del trabajo entre hombres y mujeres.

En el caso de Bolivia, la mayor parte de las responsabilidades y atribuciones relacionadas con el cuidado son de competencia municipal, esto quiere decir que los gobiernos autónomos municipales pueden

[7] https://actions.oxfam.org/media/assets/file/Tiempo_para_cuidar.pdf

incorporar políticas en sus cartas orgánicas ya sean de competencia exclusiva, compartida o concurrente. El gobierno autónomo municipal tiene todo el bagaje temático de la economía del cuidado asignado como competencia legislable, por lo que sería el nivel de gobierno que de acuerdo a las condiciones actuales podría hacer una ley más integral de todos los niveles, incluyendo su reglamentación.

Resultados

En este sentido, el proceso que hemos implementado, con financiación de entidades destinadas a cooperación de administraciones públicas del Estado español, ha tenido como resultado principal la promoción de acciones de incidencia para la incorporación de Presupuestos Sensibles al Género (PSG) y políticas públicas con Enfoque de Género Basado en Derechos Humanos en los cuatro municipios de intervención, a saber: El Alto, Viacha, Ascensión de Guarayos y Quillacollo. Asimismo, se ha buscado fortalecer el trabajo de las Plataformas Municipales de Justicia Fiscal desde las Mujeres, al tratarse de espacios asociativos a través de los cuales las mujeres se encuentran acuerpadas y promueven sus derechos humanos de forma colectiva. Además, la participación política de las mujeres IOC ha generado nuevas personas referentes con un gran potencial político y social en lo que se refiere a políticas públicas fiscales, normalizando la presencia de las mujeres en el ámbito público y superando los estereotipos de género que relegan a las mujeres al ámbito privado.

A lo largo de este proceso, se ha conseguido elaborar y ver aprobadas a nivel municipal y local 4 propuestas elaboradas de forma participativa por las mujeres en relación a la VRG y la CC. En estas propuestas, que esperamos poder compartir de forma más amplia en las XIX JEC, se han identificado las necesidades específicas de las mujeres, así como las demandas que plantean a sus instituciones en relación a dichos temas, a través de la asignación presupuestaria a políticas públicas pro equidad (Presupuestos Sensibles al Género). Además, cada una de estas propuestas ha contado con el desarrollo de una estrategia de incidencia, de forma que las Plataformas de Justicia Fiscal contarán con un proceso a seguir para el logro de sus demandas.

GASTO PÚBLICO, DÉFICIT Y DEUDA: UNA SÍNTESIS DE LOS ARGUMENTOS COMUNES EN LA ECONOMÍA CRÍTICA.

Agustí Colom

Universidad de Barcelona (Barcelona; acolom@ub.edu)

Palabras clave: política fiscal, déficit, deuda, economía crítica

La política fiscal ha vuelto a resurgir en los planteamientos macroeconómicos que enfrentaron la pandemia del Covid-19. La ortodoxia económica ha estado ambivalente a lo largo de las últimas décadas en su consideración de la política fiscal, encumbrada durante los años de la síntesis neoclásica fue posteriormente denostada por monetaristas y nuevos clásicos, resurgió en las políticas económicas al albur de la Gran Crisis Financiera y mostró su efectividad dañina en las prácticas de la austeridad (Blyth 2013; Pollin 2010). Con todo ello, la recuperación económica siguió ignorando en gran medida la política fiscal otorgando la preeminencia al desarrollo de la política monetaria, si bien, explorando los nuevos caminos ignotos de las medidas no-convencionales.

Por el contrario, la economía heterodoxa post-keynesiana, en sus diversas manifestaciones (Arestis, 2012; Arestis y Sawyer, 2010; Davidson, 2011, Palley, 2021; Pollin, 2012) ha mantenido una posición más estable hacia la política fiscal, su defensa ha sido un elemento común en los diversos enfoques de la economía crítica. De la misma forma no ha ignorado la vinculación de la política fiscal con la política redistributiva (Arestis, 2019). No obstante, existen diferencias de planteamientos y énfasis en diversos aspectos que configuran el amplio marco de la política fiscal. Por otra parte, la controversia durante estos años con las teorías ortodoxas ha dotado de nuevos elementos empíricos, reflexiones y pruebas a favor de los argumentos críticos, pero, también han señalado la existencia de matices a tener en cuenta en los análisis propios. Es obvio que la aparición de la Teoria Monetaria Moderna (Fullwiler, 2016; Kelton, 2021; Tymoigne, 2019): y su reivindicación de las finanzas funcionales de Abba Lerner (1943) ha constituido un factor de amplificación del discurso económico heterodoxo en esta materia. A la vez que ha introducido debates y planteamientos no siempre coincidentes con otras formulaciones post-keynesianas.

Llegado este momento puede ser relevante hacer un acopio de argumentos, distinguir aquellos que se muestran sólidos, detectar los que se comparten entre las diversas visiones críticas de forma que sea posible construir un entramado teórico y práctico respecto los conceptos tan significativos del gasto público, el déficit presupuestario y la deuda pública. No se pretende obviar los elementos más débiles de las argumentaciones ni las discrepancias existentes, sino todo lo contrario. Se trata de proponer aquello en lo que podríamos estar de acuerdo, sin dejar de mostrar desavenencias y argumentos que requieren de una mayor consideración.

Bibliografia

Arestis, Philip (2019), Critique of the New Consensus Macroeconomics and a Proposal for a More Keynesian Macroeconomic Model. En Philip Arestis y Malcom Sawyer (eds.), *Frontiers of Heterodox Macroeconomics*, International Papers in Political Economy, pp.xxx-xxx. Palgrave Macmillan, Cham, Switzerland.

Arestis, Philip (2012), Fiscal policy: a strong macroeconomic role, *Review of Keynesian Economics, Inaugural Issue*, Autumn, pp. 93–108

Arestis, Philip y Malcolm Sawyer (2010) The return of fiscal policy, *Journal of Post Keynesian Economics*, 32 (3): 327-346.

Blyth, Mark (2013), The Austerity Delusion. Why a Bad Idea Won Over the West, Foreign Affairs, mayo-junio.

Davidson, Paul (2011), Post Keynesian Macroeconomics Theory, Edward Elgar, Cheltenham-Northampton, 2ª ed.

Fullwiler, Scott T. (2016) The Debt Ratio and Sustainable Macroeconomic Policy, *World Economic Review*, 7: 12-42.

Kelton, Stephanie (2021), El mito del déficit, Taurus.

Lerner, Abba P. (1943), Functional Finance and the Federal Debt, Social Research, 10: 38-51.

Palley, Thomas (2021), The Macroeconomics of Government Spending: Distinguishing Between Government Purchases, Government Production, and Job Guarantee Programs, wp 2107, Post-Keynesian Economics Society, junio.

Pollin, Robert (2010), Austerity is Not a Solution, *Challenge*, 53(6): 6–36.

Pollin, Robert (2012), U.S. Government Deficits and Debt Amid the Great Recession: What the Evidence Shows, *Cambridge Journal of Economics*, 36(1): 161–188.

Tymoigne, Eric (2019): Debunking the Public Debt and Deficit Rhetoric, *Challenge*, 65(2): 1-19, Doi: 10.1080/05775132.2019.1639412

ENSEÑAR ECONOMÍA

EL CINE COMO RECURSO DOCENTE DESDE UNA PERSPECTIVA CRÍTICA: EL CICLO 'LA ECONOMÍA Y LA EMPRESA EN EL CINE'

Raul Rios-Rodríguez[*], Adrián Dios-Vicente[a]

Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, raul.rios@usc.gal, adrian.dios@usc.gal)

Palabras clave: Ficción audiovisual; cine; recursos de enseñanza; metodologías docentes innovadoras; ciencias económicas y empresariales.

En las últimas décadas, ha tenido lugar una notable transformación en el ámbito de la enseñanza universitaria, pasando de un modelo centrado en la memorización de contenidos, donde los estudiantes eran considerados agentes pasivos, a otro en el que se enfatiza la adquisición de competencias y se reconoce al estudiante como un participante activo en el proceso de enseñanza-aprendizaje (Rodríguez Rodríguez, 2024; Salinas Ibáñez, 2004). Como resultado, se han ido extendiendo diversas metodologías docentes innovadoras, entre las cuales destacan aquellas que hacen uso de herramientas audiovisuales, particularmente el cine (de la Torre et al., 2013; Echarte Fernández et al., 2022; Fernández López et al., 2012; Pérez López & López Mielgo, 2007).

La presente comunicación analiza el uso del cine como herramienta didáctica, centrándose para ello en el proyecto docente 'La economía y la empresa en el cine', ciclo de proyecciones audiovisuales organizado en la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales de la Universidade de Santiago de Compostela (USC) durante el curso 2022-2023. Para que un proyecto docente sea eficaz a la hora de transmitir conocimientos y competencias al alumnado, es necesario que tenga unos objetivos bien definidos y evaluar sus resultados, de cara a detectar posibles problemas u oportunidades sin aprovechar y estar así en disposición de proponer y aplicar mejoras. El objetivo del presente trabajo es realizar dicha evaluación. Para ello, analizamos los datos extraídos de una encuesta de aprendizaje (n=36) cubierta por el alumnado que completó la actividad.

El ciclo de cine estuvo dirigido a todos los estudiantes de los grados en Economía y en Administración y dirección de empresas (ADE). No formó parte de ninguna asignatura concreta y la asistencia fue abierta y voluntaria, aunque al alumnado matriculado que participó en la mayoría de las sesiones le fue reconocido 1 crédito ECTS. Sus objetivos fueron: a) incrementar el interés por las ciencias económicas y empresariales; b) potenciar la capacidad reflexiva y de análisis crítico; c) aproximar los contenidos teóricos a situaciones económicas y empresariales de la vida real que han sido tratadas en la ficción audiovisual; d) complementar los programas oficiales de las titulaciones de Economía y ADE, abordando contenidos que por falta de espacio quedan fuera de dichos programas o son tratados de manera superficial; y e) mejorar la capacidad de expresión oral del alumnado. Para ello, se realizó una selección de ocho películas que tratasen temas económicos de forma más o menos directa y que, por lo tanto, diesen pie a una explicación por parte del profesorado que profundizase en esos temas y a un debate o coloquio posterior a las proyecciones.

Varias conclusiones relevantes se extraen del análisis de los resultados de la encuesta de aprendizaje. Así, la ficción audiovisual se revela como una herramienta pedagógica muy útil en los ámbitos de la economía y la empresa, que logra incrementar el interés del estudiantado por la realidad económica y transmitir conocimientos acerca de la misma. Los participantes reconocieron un grado de conocimiento previo moderado acerca de los temas tratados en las películas, lo cual demuestra la necesidad de realizar actividades docentes que complementen el plan de estudios oficial, sobre todo teniendo en cuenta que un 37% de los participantes está en su último año de carrera. Asimismo, la inmensa mayoría de los estudiantes valora como útiles o muy útiles las explicaciones ofrecidas antes de cada película, en las que el profesorado organizador proporcionaba la información necesaria para entender las diferentes capas de significado presentes en cada obra.

El principal aspecto negativo para destacar es el hecho de que una gran parte del alumnado reconozca no haber buscado más información acerca de los temas tratados en las proyecciones. Al mismo tiempo, las autoevaluaciones de los participantes acerca de lo aprendido en cada sesión son en general modestas, es decir, una cantidad relevante de alumnos reconoce que es consciente de haber aprendido poco o, más bien, no todo lo posible. Es decir, son conscientes de que los contenidos que se pueden aprender en una actividad de este tipo son insuficientes y que existen más conocimientos por adquirir, pero al mismo tiempo reconocen no hacer el esfuerzo por adquirir esos conocimientos. Una posible solución para este problema en futuras actividades similares consistiría en que el profesorado provea recursos para ampliar la información acerca del tema abordado en cada película, facilitando el proceso de autoaprendizaje posterior a la proyección.

Bibliografía

de la Torre, S., Oliver, C., Violant, V., Tejada, J., Rajadell, N., & Girona, M. (2013). El cine como estrategia didáctica innovadora. Metodología de estudio de casos y perfil de estrategias docentes. *Contextos Educativos. Revista De Educación*, *6*, 65–86. https://doi.org/10.18172/con.529

Echarte Fernández, M. Á., Jorge-Vázquez, J., Náñez Alonso, & Reier Forradellas, R. (2022). Teaching Economics at University through Film and Literature. *International Journal of Educational Excellence*, *8*(2), 89–110. https://doi.org/10.18562/IJEE.080

Fernández López, S., Fernández Fernández, L., Durán Santomil, P., & Vivel Búa, M. (2012). El cine como herramienta metodológica en la enseñanza en economía y administración de empresas: El proyecto Cinempresa. *Investigaciones de Economía de La Educación*, 1205–1218.

Pérez López, S., & López Mielgo, N. (2007). Metodología docente para la enseñanza de los recursos humanos: El uso del cine. *Aula Abierta*, *35*(1–2), 63–76. https://reunido.uniovi.es/index.php/AA/issue/view/1035

Rodríguez Rodríguez, E. (2024). ¿Qué significa innovar en educación superior? Una aproximación conceptual. *Innovaciones Educativas*, *26*(40), 170–187. https://doi.org/10.22458/ie.v26i40.4845

Salinas Ibáñez, J. M. (2004). Innovación docente y uso de las TIC en la enseñanza universitaria. *RUSC. Universities and Knowledge Society Journal*, *1*(1), 1–16. https://rusc.uoc.edu/rusc/ca/index.php/rusc/article/download/v1n1-salinas/228-1150-2-PB.pdf

UN ENFOQUE POSTKEYNESIANO EN LA DOCENCA DE LA MACROECONOMÍA. EL MERCADO MONETARIO.

Joaquín Turmo Garuz*.

Universitat de Barcelona, Departamento de Economía. Barcelona. jturmo@ub.edu

Palabras clave: Macroeconomía, docencia, mercado monetario, política monetaria.

Introducción

Esta comunicación tiene por objeto plantear una explicación del mercado monetario desde un punto de vista postkeynesiano, ausente en la mayoría de manuales de macroeconomía disponibles actualmente en España. Esta propuesta corresponde al trabajo iniciado por un grupo de profesoras y profesores de macroeconomía de la Facultad de Economía y Empresa de la Universitat de Barcelona.

Trascendencia de la propuesta.

La teoría macroeconómica analiza el equilibrio macroeconómico, mediante el modelo ISLM, a partir del equilibrio en dos mercados: el mercado de bienes y servicios y el mercado monetario.

En el caso del mercado monetario, la función LM representa el equilibrio entre oferta y demanda de dinero y la determinación del tipo de interés. De ese modo, los estudiantes aprenden que el tipo de interés es la variable clave en el mecanismo de la transmisión de la política monetaria, que conecta el mercado monetario con el mercado de bienes y servicios.

Este enfoque también considera que el banco central es el principal agente del mercado monetario, que inyecta dinero en la economía a través de la banca comercial, siendo dicha inyección la espita que inicia la creación de dinero bancario y, en consecuencia, la cantidad de dinero del sistema.

Desde este punto de vista, el dinero es exógeno al mercado monetario y la banca comercial actúa en respuesta a un impulso.

Por otra parte, el enfoque neoclásico en los manuales de macroeconomía no permite explicar la inestabilidad macroeconómica y su carácter inherente al propio sistema capitalista.

En este trabajo se pretende aportar un enfoque alternativo a la explicación de la teoría monetaria, inspirado en la perspectiva postkeynesiana, de explicación del funcionamiento del mercado monetario y la política monetaria. Los principales cambios que se plantean son (Lavoie, 2005; McLeavy et al., 2015; Minsky, 2008):

- La consideración del dinero endógeno y su papel como reconocimiento de deuda, frente al dinero exógeno como medio de cambio inyectado por el banco central.
- La causalidad inversa en la demanda de dinero y la creación de dinero bancario; es decir, la demanda de dinero que tiene su origen en la demanda de crédito para financiar la inversión privada, frente a la creación de dinero originada por una inyección inicial del banco central y el posterior crecimiento del dinero bancario.
- El tipo de interés como variable de influencia en la demanda de dinero.
- La relevancia de la demanda efectiva, que se convierte en origen y no consecuencia del crecimiento de la cantidad de dinero.
- La explicación de la inestabilidad financiera, determinada por el comportamiento procíclico de la política monetaria.

Así pues, el análisis y la explicación del mercado monetario desde el punto de vista macroeconómico se desarrolla, de forma similar a la metodología neoclásica, mediante el análisis de la demanda de dinero, la creación de dinero y el papel del banco central; adicionalmente, el enfoque adoptado permite vislumbrar una explicación sobre la relación de la política monetaria con el ciclo económico y la inestabilidad.

Aspectos clave de la explicación del mercado monetario

La demanda de dinero y el crédito: está determinada por la demanda efectiva y por el tipo de interés, de acuerdo con el enfoque neoclásico.

Por el lado de la oferta de dinero, frente al punto de vista tradicional, de fijación cuantitativa por parte del banco central, la propuesta postkeynesiana (Lavine, 2005; McLeavy et al., 2015) considera que:

- La demanda efectiva tiene el papel determinante en la determinación de la cantidad de dinero, a través de la demanda de crédito.
- El banco central actúa mediante una función de reacción (regla de Taylor), condicionando la cantidad de dinero (el crédito) y, de ese modo, la demanda agregada, mediante el tipo de interés.

El enfoque de la causalidad invertida es clave en la determinación de la cantidad de dinero, porque plantea una forma diferente del proceso de creación de dinero bancario: el factor desencadenante no es la inyección de liquidez por el banco central, sino la demanda de crédito del público determinado por las expectativas de crecimiento de la inversión, es decir, de la demanda efectiva. Este proceso de creación de dinero va desde la demanda del público hacia el aumento de las reservas bancarias de la banca en el banco central, determinada por la demanda de la banca comercial.

La calidad financiera de los prestatarios, es decir, del público y empresas demandantes de crédito, junto al comportamiento de la banca comercial haca ellos, es un aspecto relevante en la estabilidad macroeconómica. A este respecto, conviene considerar el concepto de prima de riesgo, determinado por la probabilidad del impago de la deuda. La suma de tipo de interés (i) y prima de riesgo (x) constituyen la tasa de financiación o endeudamiento. Además, la banca comercial puede establecer discriminaciones sobre sus clientes según su solvencia financiera, lo que significa el racionamiento del crédito.

Todo lo anterior está relacionado con las fases del ciclo económico: en la fase de expansión tiende a incrementarse el crédito por encima de la tasa de crecimiento económico, mientras que en la fase de recesión aumenta la prima de riesgo y, por lo tanto, la tasa de financiación, y se raciona el crédito.

El impacto sobre la estabilidad económica se agudiza si consideramos, de acuerdo con Minsky (2008), que sobre todo el racionamiento del crédito tendrá un impacto especialmente negativo en las empresas de peor calidad financiera.

Bibliografía

Lavoie, M. (2005): La economía postkeynesiana, Ed. Icaria, 2ª Edición, Barcelona.

McLeay, M., Amar, R. y Ryland, T. (2015): “La creación de dinero en la economía moderna”, Revista de Economía Institucional, 13 (17), pp. 355-383. DOI: 10.18601/01245996.v17n33.16

Minsky, H. (2008): Stabilizng an inestable economy, McGraw Hill, New York.

Taylor, J. B. (1993): "Discretion versus Policy Rules in Practice," *Carnegie-Rochester Conference Series on Public Policy*, 39, pp. 195-214.

INTRODUCCIÓN DE LA PERSPECTIVA DE GÈNERO EN LA ENSEÑANAZA DE LA MACROECONOMIA. UN EJEMPLO DE INCLUSIÓN EN EL GRADO DE ADE-UB

María Teresa Bartual Figueras(*), Agustí Colom Cabau, Manel Costa Vallés, Angeles Felipe Checha, Josep González Calvet, Joaquin Turmo Garuz

Departamento de Economía. Universidad de Barcelona

Palabras clave: Macroeconomía, perspectiva de género, desigualdad, trabajo doméstico y de cuidados

Introducción

El objetivo de este trabajo es presentar los resultados de una propuesta de innovación docente basada en la introducción de la perspectiva de género en la asignatura de macroeconomía del grado de Administración y Dirección de Empresas (ADE) de la Universidad de Barcelona. La asignatura está adscrita al primer cuatrimestre del segundo curso académico de la titulación. Este curso permite introducir la relevancia del género en el análisis y los resultados económicos, así como evaluar críticamente los conceptos económicos clave de la economía convencional. Sin embargo, integrar esta perspectiva en esta materia implica un doble desafío. Por un lado, las limitaciones impuestas por la corriente académica dominante que considera irrelevantes algunos de estos aspectos y dificulta su incorporación. Por otra parte, la semestralización de la asignatura y el hecho de que gran parte del alumnado carezca de formación académica previa en perspectiva de género. Ello implica, de acuerdo con otros estudios estudios (Berick et al., 2022), que se deban tomar decisiones sobre el número de aspectos que se pueden incorporar para no dejar de cubrir los temas convencionales.

La macroeconomía estudia el comportamiento de la economía en su conjunto. Así, un curso de macroeconomía convencional centra su atención en observar la evolución y tendencia de un conjunto de variables denominadas agregados económicos, así como la forma en que el comportamiento agregado de familias, empresas y las instituciones puede modificar la evolución de dichas variables a través de la política económica. Los agregados macroeconómicos permiten cuantificar, por ejemplo, la producción nacional (PIB), el desempleo, la inflación, el déficit o superávit público o las relaciones exteriores. Los datos utilizados para el análisis se derivan de estadísticas de empleo e información de cuentas nacionales y financieras. El nivel de abstracción con el que se suelen presentar estas variables puede dar la impresión de que se están manejando datos y conceptos de forma objetiva y neutra, sin embargo, un análisis más detallado muestra que esa información (supuestamente objetiva) no considera aspectos necesarios para el funcionamiento de la economía, y crea una visión ciega al género.

Introducir la perspectiva de género implica abordar y visibilizar los aspectos ignorados por la enseñanza convencional de la economía (Nelson, 1995; Ferber y Nelson, 2004; Carrasco, 2014; Seguino, 2020), en especial la interdependencia de las actividades domésticas y de cuidado con las actividades de mercado y su relevancia en los procesos económicos y de reproducción social (Elson y Cagatay, 2000; Power, 2008). La introducción de esta perspectiva debería llevar a las y los estudiantes a preguntarse, por ejemplo, si los indicadores y las políticas macroeconómicas son tan neutrales como parece transmitir la visión convencional, incitándolos a reflexionar sobre si las relaciones de poder, las jerarquías de clase, la etnia o el componente de género asociado con la distribución del tiempo y del trabajo se consideran, realmente, en los procesos de toma de decisiones económicas.

En este contexto, el objetivo de esta investigación es estimar los aprendizajes de género en relación con los aspectos que la economía. Esto es:- *¿Cuál es el nivel de aprendizajes de género en el alumnado de economía?*

Metodología

La metodología de enseñanza utilizada en este proyecto incluye varios aspectos:

1.- Se incorporó, al programa del curso, literatura económica con perspectiva de género y se elaboró un documento de estudio que integraba los elementos básicos del enfoque de género mencionado. También se propusieron lecturas de ampliación y profundización.

2.- Se realizaron actividades en el aula con el fin de presentar los aspectos esenciales del análisis feminista de la economía como: ampliación del concepto de economía con la consideración del trabajo de cuidados no remunerado, crítica a los principales indicadores económicos (Producto Interior Bruto y Encuesta de Población Activa), importancia de la perspectiva de género en el diseño y evaluación de las políticas públicas.

3.- Se propuso un trabajo en grupo en torno a los siguientes temas:

a.- Estudio de países con medidas alternativas o complementarias al PIB, como el Índice de Desarrollo Humano (IDH) e índices relacionados con el género (Índice de Desigualdad de Género, Índice de Desarrollo de Género e Índice Global de Brecha de Género).

b.- Análisis de documentales. Se propusieron sitios *web* con sugerencias de documentales y películas sobre género y economía, como el documental de *Marilyn Waring* (que ha sido relevante para los debates sobre el significado del PIB y el bienestar) o los documentales sobre la fábrica de *Blue jean* en China y sobre las maquilas en México (que presentan estrategias de crecimiento basadas en un modelo que ahonda en las inequidades de género).

c.- Análisis, a partir de la lectura de artículos académicos, de los efectos diferenciales del género en el reciente COVID

El alumnado debía elegir uno de los temas y elaborar un video o un poster. El trabajo debía exponerse en el aula y tenía un peso del 10% de la nota de la evaluación continuada.

4- Finalmente, para el estudio de los resultados de aprendizaje, se propusieron:

a.- Encuesta de conocimientos y actitudes en relación con la economía y el género. Se efectuaron dos encuestas, una al inicio y otra al final del semestre.

b.- Una pregunta de opción múltiple en las pruebas de evaluación

c.- Una pregunta de análisis en las pruebas de evaluación continuada (10% de la valoración en el examen)

d.- Realización de un grupo de discusión con 8 estudiantes tras finalizar la asignatura

Resultados

De un total de 875 alumnos matriculados, 641 alumnos respondieron la encuesta inicial pero solo 275 respondiendo la encuesta final. Ello nos lleva a valorar los resultados de la encuesta sobre los 275 estudiantes que realizaron ambas encuestas (la inicial y la final). La tasa de respuesta es del 32%; La distribución en función del género: 53,2% chicas y 43,4% chicos; 0,4% manifestó una adscripción no binaria).

La explotación de las encuestas (fase inicial v*ersus* fase final) pueden considerarse como parte explicativa del resultado del trabajo realizado durante el curso.

En términos generales, los resultados muestran avances, concretamente, se observa un cambio en la valoración de las actividades domésticas y de cuidados (no remuneradas) respecto a su consideración como trabajo y su relevancia para el funcionamiento de la actividad económica.

La opinión de las y los estudiantes sobre las desigualdades de género en el mercado laboral también sufrió cambios. En general, el alumnado es más consciente de estas desigualdades.

Las políticas macroeconómicas y sus consecuencias diferenciales entre hombres y mujeres, así como sus aspectos sociales, también merecen especial comentario. El alumnado debía evaluar si las políticas de austeridad tenían mayor impacto sobre las mujeres que sobre los hombres. La consideración de que dichas políticas afectan más a las mujeres, dada su posición y rol social, aumentó significativamente.

Cabe reflexionar, también, sobre los resultados del aprendizaje derivados las respuestas en las pruebas de evaluación:

a) En total se realizaron 237 trabajos, en los que participaron 594 alumnos. La nota media de los trabajos fue de 8 y la valoración del aprendizaje por parte del alumnado fue positiva.
b) En el examen final, realizado por un total de 720 estudiantes, se incorporó una pregunta de opción múltiple y una pregunta de desarrollo analítico. Ambas de respuesta obligatoria. El 60% del alumnado respondió correctamente la pregunta de opción múltiple. El mismo porcentaje se observó en la respuesta de desarrollo

Finalmente, la valoración de las voces del grupo de discusión, en el que participaron 8 estudiantes (4 chicos y 4 chicas), confirmó dos claros avances:

a) en los aprendizajes relacionados con la valorización del trabajo doméstico y de cuidados y su relevancia en la economía
b) en la sensibilidad respecto a las desigualdades existentes, tanto en el mercado laboral como en los sesgos derivados de la realización de ciertas políticas económicas (especialmente, en el caso de las políticas de austeridad).

Conclusiones

La integración de la perspectiva de género en las clases de macroeconomía pretende ampliar las fronteras de la economía y sensibilizar a las y los estudiantes sobre la relevancia del género en los procesos y análisis económicos, al mismo tiempo que muestra los sesgos y olvidos de la corriente neoclásica dominante. Este objetivo de aprendizaje se ha intentado conseguir incorporando explicaciones en el aula y textos de apoyo elaborados *ad hoc*, trabajos sobre indicadores de género, documentales y películas, todo ello actividades con un enfoque explícito en economía y género. Los resultados muestran avances en la sensibilidad y posicionamiento crítico del alumnado.

Bibliografía

Beri, Günseli y Rodgers, Yana van der Meulen (2022). Teaching development economics from a gender perspective. The Journal of Economic Education, 54(1), 60.75.

Carrasco, Cristina (2014): La economía feminista: ruptura teórica y propuesta política, en Cristina Carrasco, Con voz propia, La Oveja Roja, Madrid, 7-37

Elson, Diane y Cagatay, Nilufer (2000). The social content of macroeconomic policies. World Development, 28 (7), 1347-1364.

Ferber, Marianne y Nelson, Julie (2005): Más allá del hombre económico. Madrid: Cátedra

Nelson, Julie (1995). Feminismo y economía. Journal of Economic Perspectives, 9(2), 131-48

Power, Marilyn (2008). Social provisioning as a starting point for feminist economics, Feminist Economics, 10(3), 3-19

Seguino, Stephanie (2020). Engendering macroeconomic theory and policy. Feminist Economics, 26(2), 27-61

ECONOMÍA MUNDIAL

MEDICIÓN DE LA PRODUCTIVIDAD. UNA EXTENSIÓN DEL ANÁLISIS CLÁSICO PARA EL CASO DE LAS ECONOMÍAS GLOBALIZADAS

Facund Fora-Alcalde[ab]

a Universitat Autònoma de Barcelona b Universitat de les Illes Balears …

Palabras clave: matrices insumo-producto globales, trabajo verticalmente integrado, crítica del capital.

La productividad es una de las variables fundamentales a la hora de investigar el crecimiento económico de cualquier sociedad. Sin embargo, es sabido que el indicador más utilizado para medirla, la Productividad Total de los Factores, es un índice afectado por cuestiones distributivas y, además, es incapaz de capturar adecuadamente el progreso técnico que se da en la producción de bienes de capital (Pasinetti, 2000; Barro y Sala-i-Martín, 2003).

Una medida alternativa, desarrollada desde los años 50 pero inspirada en la tradición clásica, es la Productividad Total del Trabajo, donde la palabra "total" hace referencia al resultado de sumar, por un lado, cuya cantidad de trabajo obtenemos directamente la riqueza considerada, y que llamamos "trabajo directo", y, por otra, la cantidad de trabajo gracias al cual obtenemos los inputs que se utilizan en una u otra fase del proceso de producción, y que llamamos "trabajo indirecto". (Dejuan y Febrero, 2000).

Las ventajas de este indicador son diversas a la hora de medir la productividad como un fenómeno estrictamente técnico o tecnológico: no depende de supuestos tan estrictos como lo hace la PTF y, además, toma en consideración que la capacidad técnica para la producción de una determinada mercancía no está determinada exclusivamente por las características productivas del sector en cuestión, sino que también lo está por las características productivas de los sectores que proveen de inputs al sector bajo consideración (Flaschel et al., 2013).

Esta última consideración implica que, aplicada al contexto internacional, la PTT permite evaluar los vertidos de productividad que se dan entre diferentes economías nacionales y, por tanto, medir el grado en el que un determinado país se beneficia del comercio internacional de bienes intermedios para la mejora de su competitividad internacional.

Sin embargo, hasta el momento presente todas las investigaciones que han empleado la PTT lo han hecho limitándose al estudio de economías nacionales concretas y han descuidado la dimensión internacional. El desarrollo de medidas de la productividad total del trabajo que tome en consideración esta dimensión internacional es el principal objetivo del artículo que aquí se presenta.

Bibliografía

Barro, R.J. y Sala-i-Martin, X. (2004). *Economic Growth. Second Edition*. Massachusetts Institute of Technology, Massachusetts.

Dejuan, O y Febrero, E. (2000). Measuring productivity from vertically integrated sectors. *Economic Systems Research, 12*(1): 65-82. https://doi.org/10.1080/095353100111281

Flaschel, P., Franke, R., & Veneziani, R. (2013). Labour productivity and the law of decreasing labour content. *Cambridge Journal of Economics*, *37*(2), 379–402. http://www.jstor.org/stable/23602198

Pasinetti, L.L (2000). Critique of the neoclassical theory of growth and distribution. *Banca Nazionale del Lavoro Quarterly Review, 53*: 383-431.

MOVING BEYOND CAPITALISM, HUMAN DEVELOPMENT, AND DEMOCRATIC PLANNED SOCIALISM

Al Campbell*

University of Utah, Salt Lake City, Utah, USA (retired)

Keywords: moving beyond capitalism, transcending capitalism, human development, democratic planned socialism, socialism

There is very broad discontent with the existing capitalist socio-economic systems in many parts of the world. For some this generates ideas on reforming existing capitalism. Others believe that eliminating the most serious problems of the existing capitalist systems requires moving beyond capitalism to another system of social production. For these people the question is then posed: 'What should capitalism be replaced with?' An immediate answer to this question coming out of the motivation just indicated is, 'a system that does not suffer from those aspects of capitalism that society is dissatisfied with'. This is important, but it only tells what the replacement system should *not do*. It does not indicate what the replacement system should be designed to try *to do*, or stated more carefully, 'what goals the institutions and practices of the replacement system should be designed to try to support and promote.'

As with the corresponding written paper, this presentation will have five parts. The heart of the work is parts three and four. Part three discusses how to think about the goals that a system to transcend capitalism should have, which are the metric for evaluating suggested institutions and practices for the system. Part four then considers three central institutions and practices that a system to transcend capitalism should have, as measured by the goals as a metric. Part two is background for sections three and four. It gives a brief discussion about two aspects of human nature that are central to determining the goals (and from that its institutions and practices) that a system to transcend capitalism should have. Part one is the Introduction and it briefly introduces the work, and part five is the Conclusion and it briefly concludes the work.

A PASINETTIAN-STRUCTURALIST ANALYSIS OF THE EUROPEAN UNION'S CORE AND PERIPHERIES

Ferran Portella-Carbó[a]*, Ramon Boixadera[a]

a Universitat de les Illes Balears (Palma, f.portella@uib.cat)

Palabras clave: Pasinetti, Structuralism, European Union, Core-Periphery Analysis, Input-Output

The article argues that Pasinetti's work can enrich Structuralist analyses of unequal international development resulting from structural asymmetries and dependencies between the 'core' and the 'periphery'.

With this aim, we examine the evolution of the main national economy in the EU's core (Germany) and of the main national economies of its two peripheries: the Southern periphery (Italy and Spain) and the Central-Eastern periphery (Poland). We also analyse France, which shares elements with both the core and the Southern peripheries (see Celi et al. (2018) for a detailed justification of this classification).

In particular we address the problems that peripheral EU countries encounter to converge to the core, the effects that EU integration has had on the mismatch between national demand patterns and productive structures, and the fragility of the peripheries' mode of integration.

Structuralism uses the term 'economic periphery' to refer to countries whose foreign trade and technology is highly dependent on countries with much higher incomes per capita (the 'economic core'). This relationship entails an economic dynamic which frustrates convergence between the core and the periphery in the course of economic development, due to the constraints emanating from the foreign account (Prebisch, 1950). This is in contrast to conventional neoclassical growth models, which predict economic convergence between poorer and richer territories along their path of development (Barro & Sala-i-Martin, 1992).

Currently the EU economy is composed of 27-member states, with wide disparities in their GDP per capita (GDPpc): it is 9 times higher in the richest country (Luxembourg) than in the poorest (Bulgaria). Stark differences remain even among the six founding countries of the European Economic Community (Belgium, France, Germany, Italy, Luxembourg and the Netherlands). Nonetheless, the lowest relative levels to the EU's are still found in the countries of the Southern enlargement of 1981-1986 (Greece, Portugal and Spain) and of the Central-Eastern enlargement initiated in 2004 (Bulgaria, Romania, Poland, Croatia, etc.).

Ever since 2004, the Central-Eastern enlargement seems to have been an economic success in terms of convergence to the EU's mean GDPpc, while the Southern countries have lagged behind since the Global Financial Crisis (GFC). Moreover, France has become in the meantime more like its peripheral Southern neighbours. In contrast, in the Central-Eastern periphery the 'EU's convergence machine' has remained in full swing (Ridao-Cano & Bodewig, 2018, p. 18). Our model provides an account of these trajectories through the lenses of Structuralist constraints on economic growth.

To do so, we provide an innovative methodological contribution: we operationalize Pasinetti's formulation of a global economy including capital goods and connect it with Thirlwall's Law and the capacity to stimulate demand and grow without trade imbalances. We also introduce a Pasinettian measure of import substitution and penetration in foreign markets and derive a vertically-integrated balance of trade.

In the next section we develop the model and measures that underpin our assessment, in Section 3, of economic convergence between the European Union's core and peripheries. In Section 4, we frame Poland's quantitative dynamics within the context of the division of labour within the EU and the global economy. Finally, we conclude that a Pasinettian analysis contributes to a Structuralist reading of European integration.

Bibliografía

Barro, R. J., & Sala-i-Martin, X. (1992). Convergence. Journal of Political Economy, 100(2), 223–251. https://doi.org/10.1086/261816

Celi, G., Ginzburg, A., Guarascio, D., & Simonazzi, A. (2018). *Crisis in the European Monetary Union: A Core-Periphery Perspective*. Routledge.

Prebisch, R. (1950). *The economic development of Latin America and its principal problems*. ECLA, UN Department of Economic Affairs.

Ridao-Cano, C., & Bodewig, C. (2018). *Growing united : upgrading Europe's convergence machine* (Vol. 2) (English). World Bank Group. http://documents.worldbank.org/curated/en/250311520359538450/Growing-united-upgrading-Europes-convergence-machine

¿ESTÁ CHINA ROMPIENDO CON LA DINÁMICA NEOLIBERAL? UNA INVESTIGACIÓN SOBRE EL NUEVO ORDEN MUNDIAL POSTNEOLIBERAL

Sergio Cámara Izquierdo[a]*

[a] *Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco, Ciudad de México, scamara@azc.um.mx*

Palabras clave: China, hegemonía mundial, nuevo orden mundial, postneoliberalismo

La hegemonía estadounidense ha reinado en la economía mundial desde la Segunda Guerra Mundial. Se renovó y reforzó con éxito durante la reestructuración neoliberal que siguió a la crisis estructural de rentabilidad de los años setenta. Sin embargo, la hegemonía mundial estadounidense se encuentra actualmente bajo asedio como consecuencia de la nueva crisis estructural del régimen neoliberal de acumulación de capital, de tipo financiero en esta ocasión, que se desencadenó desde la crisis *punto.com* de 2000-2001, recibió su mayor golpe en la Gran Recesión de 2007-2009, y se renovó con la pandemia de covid-19 en 2020, la consiguiente recuperación leve, y otros variados achaques que afectan a la economía estadounidense y mundial.

La economía mundial necesita y está al borde de una gran reestructuración. La economía estadounidense evidencia una debilidad profundamente arraigada que pone en serio peligro su capacidad para conservar o renovar su hegemonía mundial; la principal explicación de esta debilidad es la ausencia de una reestructuración productiva de su economía. Esta situación está hermanada por el ascenso de China como potencia competidora. En primer lugar, se argumenta que el ascenso de China ha sido fuertemente dependiente de y vinculado a la configuración estructural neoliberal de la economía mundial bajo la hegemonía estadounidense. A continuación, se argumenta que China sólo podría hacer frente a la hegemonía mundial estadounidense rompiendo con la dinámica estructural neoliberal y liderando una reestructuración productiva mundial, basada en su poderío económico y sus capacidades productivas, precisamente la causa de la debilidad estadounidense. Para ello, debe construir una nueva área de influencia económica, basada en el eje China-Rusia y los BRICS, que desplace al eje occidental dominante bajo la hegemonía mundial estadounidense.

El logro o no de este propósito delimitará el nuevo orden mundial en el que se desarrollarán las luchas emancipatorias del capitalismo. A su vez, las características del nuevo orden mundial capitalista serán fundamentales para delimitar los alcances y posibilidades de estas luchas. Dada la debilidad de las luchas emancipatorias en los centros occidentales, argumentamos que será América Latina quien pueda jugar un papel relevante en la formación del nuevo orden mundial, aprovechando las experiencias históricas para promover local y regionalmente modelos alternativos al capitalismo con potenciales efectos de empuje internacionales.

RELACIÓN ENTRE CAMBIO CLIMÁTICO Y DEUDA EXTERNA EN ÁFRICA: EL CASO DE MOZAMBIQUE

Eduardo Bidaurratzaga Aurre [a], Artur Colom Jaén [b], Elisa Sainz de Murieta [c]

[a] *Universidad del País Vasco (UPV/EHU)**

[b] *Universidad de Barcelona (UB)*

[c] *Universidad del País Vasco (UPV/EHU)*

La preocupación por el deterioro del medio ambiente, el consumo de recursos no renovables, y los efectos sobre el clima de las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) se hacen crecientemente evidentes en nuestros días. No obstante, los efectos del cambio climático varían significativamente entre regiones y países, con independencia de su mayor o menor contribución a las emisiones globales y al consecuente calentamiento global. Son además las zonas más expuestas a los riesgos climáticos las que presentan una mayor vulnerabilidad ante sus efectos y una menor capacidad de adaptación.

En este sentido el caso de África es uno de los más destacados, dado que pese a su mínima contribución a las emisiones de GEI, se prevé que vaya a concentrar de forma desproporcionada una buena parte de los efectos negativos del cambio climático. Por un lado, el incumplimiento de los compromisos acordados por parte de los países emisores de GEI para hacer frente a dichos efectos en términos de políticas de mitigación, y en menor medida de adaptación, pone en evidencia lo limitado de los recursos generados y del alcance de las políticas a implementar. Pero es que además muchos de estos países se enfrentan a crecientes procesos de endeudamiento externo que vuelven a hacer saltar las alarmas del problema estructural de la deuda en el continente, donde destacan sobremanera casos como el de Mozambique.

Este trabajo analiza el amplio ámbito en el que se evidencian las consecuencias del cambio climático en el continente africano, así como en el del compromiso internacional para atajar este problema hasta el momento, mostrando sus insuficiencias y limitaciones. Asimismo, nos preguntamos acerca de la relación entre los efectos del cambio climático en los países más afectados del continente y el repunte de los procesos de endeudamiento externo en esos países, tratando de ilustrar la búsqueda de nuevas soluciones a la luz de dicha relación.

Concretamente, la vulnerabilidad de África, ante el cambio climático y la concurrencia de una crisis de endeudamiento externo en el continente nos lleva a plantearnos las siguientes preguntas: ¿Qué relación existe entre las vulnerabilidades derivadas del cambio climático y el proceso de endeudamiento externo en África? ¿Cómo deben ser tenidas en cuenta las necesidades financieras para políticas de mitigación y adaptación ante una nueva iniciativa de alivio de la deuda? ¿Cómo se podría concretar todo ello para casos especialmente significativos como el de Mozambique?

Aunque África Subsahariana es la región que menos ha contribuido globalmente a las emisiones de GEI, tanto en términos absolutos como per cápita, está sufriendo ya pérdidas y daños atribuibles al cambio climático a muy diferentes niveles: reducción de la productividad de la agricultura y ganadería , pérdida de biodiversidad y efectos negativos sobre la salud humana, particularmente un aumento de la mortalidad y morbilidad asociadas al calor extremo y las enfermedades infecciosas (Trisos et al., 2022).

Las medidas de mitigación y adaptación, junto con políticas para reducir la vulnerabilidad y promover un desarrollo resiliente, pueden contribuir a reducir sustancialmente los impactos del cambio climático en África Subsahariana. Pero esto exige una movilización de recursos financieros sin precedentes, tanto a nivel mundial como para el caso de África (Savvidou et al., 2021; AfDB, 2019).

A su vez, tras las operaciones de alivio de la deuda de principios de este siglo, parecía que los debates acerca de la sostenibilidad de la deuda en África habían perdido intensidad. Sin embargo, tras la crisis global de 2008-09, se ha venido gestando un nuevo ciclo de endeudamiento, agravado más recientemente

por la pandemia de COVID-19. La ratio deuda pública/PIB en el continente ha ido aumentando desde un mínimo del 23,2% de media en 2008 hasta el 53,7% para 2023. En algunos casos, esta ratio ha alcanzado niveles especialmente elevados, como en Sudán (155,3%), Eritrea (149,6%), Cabo Verde (149%) o Mozambique (102,6%) (IMF, 2023).

Ante este panorama de creciente endeudamiento, numerosos gobiernos africanos están experimentando serias dificultades para hacer frente al pago de su deuda externa. En octubre de 2022 el FMI apuntaba que 19 de los 35 países africanos clasificados como de renta baja han incurrido en impagos o se encuentran en alto riesgo de impago (IMF, 2022). Por ejemplo, en 2021, Mozambique, Sudán y Zambia dedicaron al servicio de la deuda entre el 52% y el 54% de sus entradas de divisas (EIU, 2022).

Algunas propuestas multilaterales de alivio de la deuda para afrontar el problema de la insostenibilidad de la deuda externa africana se han sucedido desde finales de los años 90, hasta la actualidad, a través de medidas de suspensión de deuda postpandemia, y el establecimiento de un marco común para el tratamiento de la ésta (World Bank, 2023; Club de Paris, 2020; Colom, 2006).

El creciente impacto del cambio climático en África, si bien se muestra con destacadas diferencias entre unos países y otros, evidencia una serie de perjuicios sobre diversos sectores económicos, su capacidad de generación de rentas, los desequilibrios de las cuentas públicas y, en definitiva, sobre los niveles de endeudamiento externo.

Para profundizar sobre todo ello, analizamos el "riesgo climático" al que los países más endeudados de la región se enfrentan en función del marco conceptual del IPCC (2022, 2012) y de los datos del Índice de riesgo INFORM[8]. Los datos muestran dispersión en el índice de riesgo y no se observa una relación clara y directa con el nivel de endeudamiento. No obstante, más del 35% de los países estudiados presenta un nivel de riesgo alto o muy alto. El país con un riesgo mayor es Somalia, seguido de Mozambique, encabezando este último los rankings de deuda del continente en función de los dos indicadores utilizados (ratio endeudamiento respecto al PIB y servicio de la deuda respecto a las exportaciones). Es por ese motivo que tomamos este país como estudio de caso en este trabajo.

Después de su tardía independencia en 1975, Mozambique se vio envuelto en la devastación de la guerra civil, finalizada tras el Acuerdo de Paz de 1992. En los años 90, tras la puesta en marcha del primer Programa de Ajuste Estructural a finales de los 80, la agenda de desarrollo de Mozambique estuvo muy condicionada por las reformas macroeconómicas e institucionales de la mano del Fondo Monetario Internacional (FMI) y otros organismos internacionales. A partir de los años 2000 la condicionalidad macroeconómica y el enfoque pro-mercado han sido complementados con una agenda más social centrada en la reducción de la pobreza, y la inclusión del país en iniciativas de alivio de la deuda.

Pero, a su vez, en los últimos años Mozambique ha sido también víctima de abundantes desastres naturales vinculados al cambio climático, como sequías, tormentas tropicales y ciclones, lo que le posiciona, como mencionábamos previamente, en uno de los mayores niveles de riesgo climático del continente. Todo esto queda muy de manifiesto en su NDC (*Nationally Determined Contribution* en inglés), que recoge el plan de acción climática del país para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y poner en marcha estrategias de adaptación al incremento de las temperaturas y a la recurrencia de los fenómenos climáticos extremos en el marco del Acuerdo de París.

En el NDC de Mozambique (publicado en junio de 2018 y actualizado en diciembre de 2021) se reconoce la particular exposición del país a ciclones, inundaciones y sequías, bien evidenciada en diferentes ocasiones en años recientes. Y en este sentido se hace especial énfasis en la necesidad de disponer de información meteorológica e hidrológica fiable y rápida en cualquier distrito del territorio para poder hacer

[8] INFORM es una iniciativa en la que participan diversos organismos de Naciones Unidas relacionados con ayuda humanitaria y gestión del riesgo de desastres, la Comisión Europea y centros de investigación, y cuyo responsable científico es el Centro Común de Investigación de la Comisión Europea (JRC). Más información: https://drmkc.jrc.ec.europa.eu/inform-index/

frente con más conocimiento a los episodios meteorológicos extremos. Por ello, en el NDC se propone reforzar la red de estaciones meteorológicas y de observación, así como incrementar las atribuciones y los recursos del Instituto Nacional de Meteorología de Mozambique (Gobierno de Mozambique, 2021: 38), lo que precisa de recursos mucho mayores que los actuales.

Incluso a pesar de la puesta en marcha de medidas de adaptación, es posible que países con alto riesgo climático, como Mozambique, sigan sufriendo pérdidas y daños como consecuencia de los efectos del calentamiento global. Además, los altos niveles de endeudamiento dificultarán su capacidad de respuesta a los impactos y la recuperación en situaciones de desastre, aumentando su vulnerabilidad.

De la misma forma que en el pasado lejano y reciente los programas de alivio de la deuda de carácter multilateral y/o bilateral han tenido en consideración muy diversas circunstancias excepcionales para los casos de países con más altos niveles de endeudamiento, parecería razonable la inclusión de criterios de riesgo climático en los análisis valorativos de nuevos programas de alivio de la deuda y la reformulación de los existentes. La situación actual para diferentes países del continente y Mozambique en particular, estaría ya suficientemente justificada en ese sentido, y dadas las previsiones a futuro sobre las consecuencias del cambio climático en el continente, esta necesidad será crecientemente acuciante. Todo ello se produce además en un contexto en el que los compromisos internacionales en materia de recursos financieros para la acción climática siguen sin cumplirse o lo hacen con gran retraso respecto a los plazos inicialmente establecidos.

Bibliografía

AfDB, 2019: Analysis of adaptation components of Africa's Nationally Determined Contributions (NDCs). African Development Bank, Abijan.

Club de París. (2020). Common Framework for Debt Treatments beyond the DSSI. G20 Communiqué. https://clubdeparis.org/sites/default/files/annex_common_framework_for_debt_treatments_beyond_the_dssi.pdf

Colom, A. (2006). Alcance y limitaciones de las iniciativas de reducción de la deuda externa en el África Subsahariana. Claves de la Economía Mundial 2006. Madrid: ICEX-ICEI.

EIU. (27 de mayo de 2022). Africa feels the strain from elevated debt. Economist Intelligence Unit.

Gobierno de Mozambique. (2021). Update of the First Nationally Determined Contribution to the United Nations Framework Convention on Climate Change. Period 2020-2025. Ministry of Land and Environment. Republic of Mozambique.

IMF. (2022). Regional Economic Outlook. Sub-Saharan Africa. October.

IMF. (2023). DataMapper. https://www.imf.org/external/datamapper/GGXWDG_NGDP@WEO/SSA

INFORM. 2022. INFORM Risk Index 2023. https://drmkc.jrc.ec.europa.eu/inform-index.

IPCC, 2022: Climate Change 2022: Impacts, Adaptation, and Vulnerability. Contribution of Working Group II to the Sixth Assessment Report of the Intergovernmental Panel on Climate Change [H.-O. Pörtner, D.C. Roberts, M. Tignor, E.S. Poloczanska, K. Mintenbeck, A. Alegría, M. Craig, S. Langsdorf, S. Löschke, V. Möller, A. Okem, B. Rama (eds.)]. Cambridge University Press. Cambridge University Press, Cambridge, UK and New York, NY, USA, 3056 pp.

Savvidou, G., Atteridge, A., Omari-Motsumi, K., Trisos, C.H., 2021. Quantifying international public finance for climate change adaptation in Africa. Clim. Policy 21, 1020–1036.

World Bank. (2023). Debt Service Suspension Initiative (DSSI). https://www.worldbank.org/en/programs/debt-statistics/dssi

LIMITACIÓNS AO DESENVOLVEMENTO NOS PEQUENOS ESTADOS INSULARES, O CASO DE SÃO TOMÉ E PRÍNCIPE

Adrián Dios-Vicente[*], Raul Rios-Rodríguez[a]

Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, adrian.dios@usc.gal, raul.rios@usc.gal,)

Palabras clave: São Tomé e Príncipe; desenvolvemento económico

Precisamente polo seu pequeno tamaño e escasa relevancia en termos políticos e económicos a nível internacional, os Pequenos Estados Insulares (PEI) son xeralmente obviados na literatura económica. De todos modos, as súas particularidades fan necesario unha análise específica diferenciada. Tanto é así, que as Nacións Unidas recoñecen a existencia dos Pequenos Estados Insulares en Desenvolvemento (SIDS, polas súas siglas en inglés) dende 1994, exhortando a prestar unha atención específica á súa situación, pola potencial vulnerabilidade ambiental e relativa ao desenvolvemento económico (Nacións Unidas, 1994).

Entre as características dos SIDS podemos destacar o pequeno mercado interno, a dificultade de obtención de economías de escala e aglomeración, os problemas de accesibilidade en termos de transporte e comunicacións, a elevada especialización, elevada dependencia exterior ou a pequena variedade de recursos naturais (Hernández, 1995). De todos modos, precisamente pola súa especialización, existen grandes diferenzas entre os SIDS en termos económicos, atopando países cun PIBpc que multiplica por decenas aqueles pequenos estados insulares máis pobres (Carnero Lorenzo, 2016).

São Tomé e Príncipe inclúese nesta serie de países, sendo ademais o segundo cun menor PIBpc de todo o colectivo, polo que merece especial atención para analizar a súa situación: limitacións ao crecemento e a aproximación a políticas públicas que actúen como pancas ao desenvolvemento.

As condicións de partida do país son complexas: moi pequena poboación, escaso PIBpc, baixos salarios, enorme déficit comercial, importante especialización cara produtos primarios non transformados (o cacao e o aceite de palma), baixo investimento bruto de capital, dificultades para a captación de investimento estranxeiro directo e importante dependencia do exterior de bens e servizos básicos (en primeiro lugar, os produtos enerxéticos).

A poboación estimada de São Tomé e Príncipe sitúase en 227 mil habitantes no ano 2022, con taxas de crecemento do 2% anual ao longo dos últimos vinte e cinco anos, aumentando a súa poboación nun 62% neste período. Esta circunstancia provoca unha moi baixa idade media da poboación, e que a forza de traballo dispoñible non chegue ás 75.000 persoas, xa que o 40% da poboación é menor de 14 anos e a esperanza de vida non supera os 68 anos (Banco Mundial, 2024). Unido a un baixo nível educativo global, a produtividade do traballo é moi baixa. En paralelo, o mercado de traballo interno non é capaz de absorber a totalidade da súa forza de traballo, cun desemprego estrutural superior ao 10%.

En termos comerciais, São Tomé e Príncipe cumpre as típicas características de país periférico de pequeno tamaño e monoexportador (do Espírito Santo, 2013). Para o ano 2022, a taxa de cobertura atópase no 10%, cunhas exportacións totais por valor de 16 millóns de $ e sendo o 93,3% das mesmas só dous produtos primarios sen transformación: cacao e óleo de palma. Do lado das importacións, o principal rubro son os produtos petrolíferos con máis do 31% (Banco Central São Tomé e Príncipe, 2023). É dicir, só as importacións de produtos petrolíferos multiplican por tres as exportacións totais. No total, as importacións representan o 45,2% do PIB (INE, 2023).

Hai que ter en conta que a matriz enerxética saotomense é moi dependente do exterior e caracterízase pola utilización de tecnoloxías obsoletas, en particular as centrais térmicas de fuel para a produción eléctrica No ano 2019, último ano con datos dispoñibles, a produción eléctrica mediante fuel representou o 94,6% da produción eléctrica total, sendo o restante producido mediante centrais minihidráulicas. Xérase así unha dependencia non só para o transporte senón tamén para o subministro eléctrico.

Tendo en conta estas circunstancias, a capacidade de acumulación interna é moi escasa e a elevada dependencia comercial dificulta o investimento, cunhas taxas de Formación Bruta de Capital Fixo moi baixas e decrecentes: dende o máximo no ano 2010, no que representou o 25,7% do PIB, até o 9,58% para o ano 2022 (INE, 2023).

Polo tanto, é preciso tomar determinadas decisións de política económica: a reorganización da balanza comercial, tanto pola vía das exportacións, na busca da diversificación e a transformación; como pola das importacións, reorganizando as necesidades en materia de combustibles e alimentos. En paralelo, débese profundizar nunha política de investimento para a creación de novos sectores a medio prazo, máis alá das actividades internas de subsistencia (comercio ao por menor, agricultura de subsistencia, actividades de servizos de moi baixo valor engadido e escasa produtividade).

Bibliografía

Banco Central São Tomé e Príncipe (2023). *Balança Comercial por Produto*. Recuperado de: https://bcstp.st/Banco-Central?x=wOgqPO8BlRrdHdPOd1%2BEuA==&&z=mCLJy8EbGDua1xVDQp043w==

Banco Mundial (29 de febrero, 2024). *World Development Indicators*. Recuperado de: https://databank.worldbank.org/reports.aspx?source=2&series=SP.POP.GROW&country=STP#

Carnero Lorenzo, F. (2016). Las pequeñas economías insulares africanas, 1950-2010. Una perspectiva comparada. *Investigaciones de Historia Económica - Economic History Research*, *12*(1), 45-56. https://doi.org/10.1016/j.ihe.2015.01.001

do Espírito Santo, A. de C. (2013). Abertura ao exterior: Uma inevitabilidade para as pequenas economias insulares e condição essencial para o desenvolvimento sustentável de S. Tomé e Príncipe. En *Olhares Cruzados Sobre A Economia De São Tomé E Príncipe* (pp. 77-92). Edições Colibri / Universidade Lusíada de São Tomé e Príncipe.

Hernández, R. (1995). Especialización internacional de pequeños estados insulares. *Revista de Economía Aplicada*, *8*, 145-162.

INE (2023). *PIB Despesa 2008 – 2022*. Recuperado de: https://ine.st/index.php/component/phocadownload/category/159-produto-interno-bruto-2001-2022

Nacións Unidas. (1994). *A/CONF.167/9. Informe de la Conferencia Mundial sobre el desarrollo Sostenible de los Pequeños Estados Insulares en Desarrollo*.

ENTRE EL ESTANCAMIENTO INTERNO Y LAS DEPENDENCIAS EXTERNAS: PROPUESTAS PARA LA REFORMA MACROECONÓMICA EN CUBA.

Juan Barredo[*]

a Universidad del País Vasco, UPV/EHU. Bilbao, Bizkaia. Juan.barredo@ehu.eus

Palabras clave: Cuba, reforma, tipo de cambio, , inflación, crisis, dolarización.

Cuba afronta la primera mitad de la década de los 2020, con una situación delicada, incluyendo el ámbito macroeconómico. Todavía lastrada por la crisis de 2008 y especialmente por la pandemia, está en una situación de impago de deuda externa, alta inflación y síntomas de creciente dolarización interna. A esto no ha ayudado una errática trayectoria entre reformas incompletas, esquemas monetarios inestables y un latente estancamiento de la productividad.

En este contexto, se plantea en la isla la necesidad de una reforma urgente que afecte, entre otros, a la dimensión macroeconómica. En el presente trabajo se proponen algunas líneas de reforma de corto y más largo plazo. Mediante una revisión de algunos de los fenómenos de inestabilidad monetaria reciente en América latina y el Caribe se aportan claves para salir de la compleja crisis productiva sin renunciar a la moneda nacional, pero tampoco a la institucionalidad que ha distinguido a Cuba como modelo económico alternativo a nivel internacional.

Bibliografía

Barredo-Zuriarrain, J. (2024). Credit-fueled demand and shrinking aggregate supply: A study on the hyperinflation in Venezuela. *Review of Political Economy*, 36(1): 304-324.

Borrás, F., Castillo, L. D., Cribero, Y., Galtés, I., García Álvarez, A., González Águila, R., ... & Trujillo, M. (2011). *Transformaciones económicas en Cuba: una perspectiva institucional*. Facultad de Economía – Universidad de La Habana, 2016

Hidalgo de los Santos, V., & Doimeadiós Reyes, Y. (2016). Sostenibilidad fiscal. Prioridad en la agenda de transformaciones del modelo económico cubano. *Investigación económica*, 75(298), 155-184.

Keynes, J. M. (1929). Mr. Keynes' views on the transfer problem. *The Economic Journal*, 39(155), 388-408.

Lage-Codorniu, C y Cruz, K. (2023) Inflación en Cuba: un acercamiento a sus causas, Fundación Friedrich Ebert

Marx, K. (2007). Elementos fundamentales para la crítica de la economía política: borrador 1857-1858 (Vol. 1). Siglo XXI.

Marx, K. (1859[2008a]). Contribución a la crítica de la Economía Política. Siglo XXI.

Rueff, J. (1929). Mr. Keynes' views on the transfer problem. *The Economic Journal*, 39(155), 388-399.ç

Triana, J. (2017). Las transformaciones económicas y sociales en Cuba. Nueva etapa entre Cuba y la UE: Escenarios de futuro, 11-22.

Vidal, P., & Luis, L. R. (2023). Cuba's Monetary Reform and Triple-Digit Inflation. Latin American Research Review, 1-18.

Vidal, P. (2020). Seis lecciones de la política monetaria cubana. Horizonte Cubano.

LA UTILIDAD DE LA CLASIFICACIÓN CENTRO-PERIFERIA EN EL ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL

Alfredo Del Río Casasola*

Universidad Complutense de Madrid. Departamento Economía Aplicada, Estructura e Historia. Campus de Somosaguas. Madrid. alrio@ucm.es.

Palabras clave: Centro-Periferia, Polarización, Análisis Factorial, Análisis Cluster.

Introducción

La divergencia económica europea y mundial han contribuido a un pequeño resurgir del análisis Centro-Periferia (C-P). Sin embargo, la ambigüedad asociada al uso del término "periferia" ha motivado el desarrollo de una clasificación C-P en la que se recuperan los planteamientos estructuralistas y dependentistas originales adaptándolos a la realidad de la economía mundial actual. En este sentido, los objetivos del artículo son: 1) recopilar las aportaciones del Estructuralismo Latinoamericano y de la Teoría de la Dependencia en torno al análisis C-P para desarrollar una propuesta de clasificación C-P; 2) mostrar la vigencia de su utilidad en el análisis de la economía mundial actual.

Clasificación Centro-Periferia

El Estructuralismo Latinoamericano y la Teoría de la Dependencia han contribuido desde sus orígenes, entre numerosas aportaciones, a explicar el análisis C-P. En nuestro caso, siguiendo a Rodríguez (1977) organizamos toda la riqueza de sus contribuciones diferenciando entre las características estructurales, cuyas manifestaciones son diferentes en los países centrales y en los periféricos, y las características dinámicas, en las cuales se diferencia la posición que ocupa cada país en sus relaciones con el resto. Así, las características estructurales se refieren a cualidades propias de cada grupo de países y se asocian de forma opuesta a cada uno de ellos; y las características dinámicas se centran en cómo las relaciones entre ambos bloques, es decir, en los mecanismos que reproducen (o no) el desarrollo desigual. Evidentemente, la interrelación entre las características estructurales y las características dinámicas es total ya que éstas últimas moldean y determinan, con el transcurso del tiempo, las propias características estructurales tanto del centro como de la periferia.

En este caso, nos centramos, tal y como se puede ver en el Cuadro 1, en las características estructurales que diferencian a las economías periféricas y centrales, así como en los indicadores que nos permiten aproximar cada una de ellas en el terreno empírico. En cuanto a los recursos, Prebisch (1949) caracterizó la estructura productiva de la periferia por su bajo grado de tecnificación y la consecuente baja productividad del trabajo asociada a una menor generación de valor añadido. Además, la tercera característica identificada es la capacidad de progreso autónomo, que es analizada a través del gasto en proyectos de I+D como proporción del PIB. A priori, tal y como exponen Amin (1986) y Marini (1997), las economías periféricas tienen una menor capacidad para desarrollar progreso técnico y eso genera una dependencia de las tecnologías de los países centrales. En cuarto lugar, Furtado (1965) justifica la dificultad de la periferia para absorber la mano de obra existente por la dualización de sus estructuras productivas. En cuanto a la dimensión de distribución de la renta, el análisis del nivel de desigualdad interna de la renta se basa en un ratio compuesto por la proporción de renta aglutinada por el último y primer decil de cada país y la desigualdad a nivel internacional a través de los datos de salarios por hora y de consumo privado. En relación a la inserción externa, y más concretamente a la dimensión comercial, analizamos tanto el patrón de competitividad como el consecuente balance comercial, ambos relativos a las relaciones de cada país con el resto del mundo. El patrón de competitividad es abordado mediante dos indicadores referentes a las exportaciones: el primero recoge las exportaciones de mercancías de tecnología alta y media como proporción del total de las exportaciones de mercancías y el segundo es idéntico, con la excepción de que sustituye las mercancías por los servicios. En la dimensión financiera, las bajas tasas de ahorro, habituales en la periferia (CEPAL, 1951), son generadas por los menores excedentes producidos y el desigual reparto interno de la renta, condenando a estos países a requerir financiación externa en magnitudes cuantiosas y constantes. Asimismo

atendemos a los niveles y la dependencia de la financiación extranjera a través de los tres indicadores indicados en el Cuadro 1.

Cuadro 1: Características e indicadores clasificación C-P

	CARACTERÍSTICAS		INDICADORES
ESTRUCTURA PRODUCTIVA	*Sectores*	- No constituyen elementos definitorios	
	Recursos	- Grado tecnificación estructura productiva y capacidad generación valor añadido (VA)	1. Coeficiente K/L 2. VA tecnología alta y media (%VA total)
		- Capacidad progreso técnico autónomo	3. Gasto I+D (%PIB)
		- Capacidad de absorción población activa	4. Tasa desempleo (%Pob. Activa)
DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	*Nivel nacional*	- Nivel desigualdad interna	5. Décimo decil renta (% Primer decil renta)
	Nivel internacional	- Niveles salariales y capacidad de consumo asociada	6. Salario por hora 7. Consumo privado
INSERCIÓN EXTERNA	*Ámbito comercial*	- Patrón de competitividad y saldo comercial	8. Exportaciones mercancías alta y media tecnología 9. Exportaciones servicios alta y media tecnología 10. Saldo comercial (%PIB)
	Ámbito financiero	- Niveles ahorro interno	11. Ahorro nacional neto (% PIB)
		- Niveles y dependencia de la financiación externa	12. IED recibida (%FBKF) 13. Saldo rentas IED 14. Deuda externa neta (% PIB)

Metodologías empleadas

Una vez hecha la propuesta teórica y conceptual y tras haber presentado los indicadores utilizados, debemos explicar las metodologías escogidas para su aplicación al análisis empírico: análisis factorial y análisis cluster. Por un lado, tal y como exponen De Vicente y Manera (2003), el análisis factorial trata de simplificar las numerosas y complejas relaciones que se pueden encontrar en un conjunto de variables cuantitativas observadas para encontrar dimensiones o factores que relacionan las variables aparentemente no relacionadas. Por otro lado, el análisis cluster nos permite situar a los países ya clasificados numéricamente en los bloques identificados en la parte teórica, centro y periferia. Siguiendo a Hair, Anderson, Tatham y Black (1999), el análisis cluster es una técnica para agrupar individuos basándose en las características que estos mismos poseen, es decir, permite desarrollar subgrupos significativos dentro

de una muestra de forma que se maximiza la homogeneidad de los individuos dentro de cada grupo o conglomerado mientras se maximiza también la heterogeneidad entre ellos.

La forma de mostrar la complementariedad de ambas metodologías se basa en que cada una de ellas cubre las debilidades de la otra: por una parte, la arbitrariedad de la agrupación del análisis factorial, basada en la separación de los países en función del signo de sus puntuaciones factoriales, se salva utilizando el análisis cluster y, por otra parte, los problemas del análisis cluster para definir con precisión el contenido de cada agrupación identificada, así como para establecer un orden o jerarquía, se compensa con el uso del análisis factorial (Vidal Villa, 1987). Por tanto, utilizando ambas metodologías de forma conjunta es posible ordenar y agrupar a los países analizados en base a sus datos en 14 indicadores y caracterizar a cada uno de los grupos resultantes, en este caso, centro y periferia, de forma rigurosa.

Conclusiones

Clasificar ha sido siempre uno de los elementos en los que el conocimiento humano se ha apoyado en su proceso de comprensión del mundo que le rodea ya que constituye una forma de simplificación de la realidad que habitualmente facilita el entendimiento del objeto de estudio en cuestión. La propuesta teórico-metodológica expuesta adapta el contenido original del Estructuralismo latinoamericano y la Teoría de la Dependencia a la realidad actual y pretende servir como elemento clarificador para los diferentes análisis de la economía mundial en los que se hace referencia a países periféricos. Más concretamente, dicha clasificación aporta información en tres sentidos: 1) la posición numérica de cada país; 2) la agrupación de cada país en el grupo de países centrales o de países periféricos; y 3) la caracterización de las diferentes economías a partir de sus resultados en cada uno de los factores (los cuales representan a los 14 indicadores seleccionados). Por tanto, la clasificación se basa en una amplia información de cada país y su utilidad va más allá ya que el hecho de que un país sea incluido en el grupo de economías centrales o periféricas tiene implicaciones concretas tanto en sus procesos de desarrollo económico como en su posición de poder en las relaciones internacionales.

Bibliografía

Amin, S. (1986). El desarrollo desigual. Planeta–De Agostini, Barcelona.

CEPAL (1951). Estudio económico de América Latina 1949. Naciones Unidas, Nueva York.

De Vicente, M.A. y Manera, J. (2003). El análisis factorial y por componentes principales. En J.P. Lévy y J. Varela (Dir.), Análisis Multivariable para las Ciencias Sociales. Pearson, Prentice Hall, Madrid.

Furtado, C. (1965). Dialéctica del desarrollo. Fondo de cultura económica, México D.F.

Hair, J.F., Anderson, R.E., Tatham, R.L. y Black, W.C. (1999). *Análisis multivariante*. Prentice Hall Iberia, Madrid.

Marini, R.M. (1997). Proceso y tendencias de la globalización capitalista. CLACSO, Bogotá.

Prebisch, R. (1949). El desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas. El Trimestre Económico, Vol. 16, No. 63 (3): 347-431.

Rodríguez, O. (1977). Sobre la concepción del sistema centro-periferia. *Revista de la CEPAL*, Primer semestre de 1977: 203-249.

Vidal Villa, J.M. (1987). Evolución y cambios estructurales en la economía mundial 1960-1980. Fundación Banco Exterior - Colección Investigaciones, Madrid.

MERCADO LABORAL

TRABAJO Y TRANSICIÓN ECOLÓGICA: UN PLANTEAMIENTO CONCEPTUAL

Albert Recio Andreu[a] y Josep Banyuls[b]

[a] Universitat Autónoma de Barcelona [b] Universitat de Valencia

Palabras clave: Trabajo, Crisis Ecológica, Productividad, Transición justa, Cambio estructural

El objetivo de esta comunicación es el de plantear una base conceptual para debatir el impacto que tiene sobre la actividad laboral la incidencia de la crisis ecológica. En primer lugar se analiza la propia naturaleza del trabajo humano en sus diversas área (mercantil, reproductivo, social). En segundo lugar se analizan los impactos que sobre las actividades humanas plantean los diferentes aspectos de la crisis ecológica, en especial el cambio climático y la crisis energética. En tercer lugar se discute el concepto de transición justa y sus diversas implicaciones. En cuarto lugar se analizan las diferentes propuestas de políticas planteadas como alternativas a la crisis actual, tanto de carácter macro: Green Newdeal, Transición digital; como de tipo micro: reducción de la jornada laboral, renta universal. En la última sección se discuten las limitaciones de estos planteamientos y se ofrecen algunas propuestas conceptuales para abordar la cuestión.

Este trabajo tiene como objetivo ayudar al debate necesario entre diferentes ámbitos económicos de las economía crítica, en particular de la economía laboral- donde se focalizan cuestiones como el empleo, las desigualdades salariales, la relación entre trabajo doméstico y trabajo mercantil- y la ecología política que centra su punto de vista en destacar la existencia de límites al crecimiento económico y de los impactos generados por las economías actuales. En cierta medida se trata de retomar el trabajo pionero de T.Jackson (2016) y de tratar de profundizar en esta vía, destacando la naturaleza de las dificultades y las contradicciones a tener en cuenta a la hora de pensar en políticas de transición ecológica.

Bibliografía

T. Jackson (2016) Prosperity without growth

BEYOND GDP: IS OKUN'S LAW STILL FIT?

Ourania Dimakou[a], Maria Eleftheriou[b*], Ana Belén Miquel Burgos[c].

a Universidad Rey Juan Carlos (Madrid, ourania.dimakou@urjc.es).

b Universidad Rey Juan Carlos (Madrid, maria.eleftheriou@urjc.es)

c Universidad Rey Juan Carlos (Madrid, anabelen.miquel@urjc.es)

Palabras clave: Adjusted disposable income, unemployment, Okun's Law.

GDP is one of the most powerful economic concepts; it is blindly accepted within the discipline as 'the' measure for welfare, income, poverty, wealth, well-being, progress and so on. It is widely accepted in many other disciplines as well as by the general public and the media. Almost everyone knows what GDP is and its importance. However, over the years it has been heavily criticised on a set of different dimensions by distinct schools of thought and disciplines. With lesser attention its political origins and history have also been traced and critiqued. At the same time alternative indicators have been proposed both as better measures of different aspects of economic activity and welfare and as better policy tools (for example, see Stiglitz et al., 2009 and Miquel, 2015). In this context, the aim of this work is to evaluate and re-examine economic conventional wisdom with the aim to uncover the "legitimacy" of GDP and reconsider the relationship between (un)employment and economic activity.

The relationship between unemployment and real GDP has a long and contentious history, albeit "Okun's Law" is considered somewhat of an economic wisdom. Numerous empirical studies verify this relationship and estimate its coefficients; despite the quantitative or methodological discrepancies, this inverse relationship is found to be quite stable, even as a rule of thumb, reaffirming in this way its empirical validity (for instance, Ball et al., 2017). In our research we question if Okun´s law empirical regularity is irrespective of the different measurement constructs for economic activity or if it is "GDP-contingent". Our work draws on the adjusted disposable income (ADI) in place of GDP and we demonstrate that, over a three decade span and for more than 20 OECD countries, the stylised fact described by Okun law is less robust and stable when GDP is substituted by adjusted disposable income: for a subset of countries in our sample, the relationship turns insignificant or even positive. This apparently broken, for being GDP contingent, relationship opens a broad discussion with diverse implications regarding economic policies, their socioeconomic impact, and specifically their measurement by the commonly used economic aggregates.

Bibliografía

Ball, L., Leigh, D., & Loungani, P. (2017). Okun's law: Fit at 50?. *Journal of Money, Credit and Banking, 49(7)*: 1413-1441. https://doi.org/10.1111/jmcb.12420

Miquel, A.B. (2015). La medición del bienestar económico a través de las macromagnitudes de la Contabilidad Nacional. *CIRIEC - España. Revista de economía pública, social y cooperativa. 85*: 245-286.

Stiglitz, J. E., Sen, A., & Fitoussi, J. P. (2009). *Report by the commission on the measurement of economic performance and social progress.* Commission on the Measurement of Economic Performance and Social Progress, París.

SALARIOS Y EMPLEO EN UN MODELO KALECKIANO CON SEGMENTACIÓN DEL MERCADO DE TRABAJO

Luis Cárdenas del Rey[a]*

a Universidad Complutense de Madrid

Palabras clave: Modelo kaleckiano, salarios, segmentación, empleo, mercado de trabajo.

Introducción

La Teoría de la Segmentación Laboral desde sus orígenes (Doeringer & Piore, 1971; Gordon, Edwards & Reich, 1982), sostiene que el mercado de trabajo se encuentra estratificado. Los términos más habituales son definirlo como mercado dual de trabajo, segmento primario y secundario, trabajadores internos y externos (insider-outsider) o trabajadores núcleo y periferia.

Desde un plano macroeconómico, la literatura Kaleckiana incorporó una distinción similar desde los años setenta. En este sentido los modelos de Harris (1974) y Asimakopulos (1975), asumen que el empleo consta de una cantidad fija de mano de obra "indirecta" (overhead, fixed) que se requiere para operar el equipo mientras la producción sea positiva, y una cantidad de mano de obra "directa" (variable), que varía con el nivel de producción. La producción por unidad de mano de obra directa es constante para todos los rangos de producción hasta alcanzar la capacidad máxima instalada. Puede entenderse esta diferencia entre dos grupos de trabajadores como los de tipo “blue-collar” (directamente implicados en la producción) y los de tipo “white-collar” (trabajo indirecto). Esta generación de modelos Kaleckianos enfatizan las consecuencias (perjudiciales) que tiene el aumento de los márgenes en la demanda agregada, el empleo y la distribución del ingreso (como determinante de los beneficios).

Posteriormente, Rowthorn (1981) también distingue entre trabajadores fijos y temporales, pero en este caso se incorpora la función de inversión habitual basada en el grado de utilización y la rentabilidad. De esta forma, su modelo establece dos posibles resultados. Por un lado, una situación de estancamiento en el que los aumentos salariales estimulan el consumo y la inversión como consecuencia de la subutilización de factores productivos. Por otro lado, otra situación de plena utilización en la que una mayor demanda eleva los precios y disminuye los salarios reales estimulando los beneficios y la inversión. Esta circunstancia, difícil de alcanzar, implicaría pasar a una situación inflacionista.

A partir de estos desarrollos, Lavoie (1995) plantea el modelo kaleckiano “canónico” donde argumenta que la distinción entre trabajo fijo y variable permite hacer coherentes los planteamientos kaleckianos tradicionales con la evidencia de un comportamiento pro-ciclico de la cuota de beneficios; la cual dio lugar a tesis del estrangulamiento de las ganancias. Esta distinción permite, en consecuencia, conservar el resultado de la “paradoja de los costes” y que la cuota de beneficios se reduzca en las recesiones.

En síntesis, el modelo con dos tipos de empleo, uno fijo y otro variable, da lugar a los siguientes resultados.

- La productividad laboral se vuelve procíclica (en vez de constante). Esto implica que parte del incremento de la demanda de bienes se traslada al empleo y parte a la productividad (ley de Okun).
- El salario medio puede reducirse en las etapas de creación de empleo por efecto composición (entran más trabajadores del segmento secundario con salarios inferiores) e incrementarse en etapas de fuerte destrucción de empleo externo.
- La cuota de beneficios puede aumentar si hay un incremento exógeno de la productividad o un aumento en los componentes autónomos de la demanda (tipo de interés, política fiscal, etc…). Esto implica que aumenten el PIB y la cuota de beneficios no implica que el modelo sea del tipo profit-led.

El objetivo de este artículo es presentar un modelo que se adecúe mejor a la teoría de la segmentación laboral y sea capaz de explicar 3 hechos fundamentales que han caracterizado a la mayoría de economías occidentales:

1) la caída o estancamiento de la cuota de las rentas del trabajo en las etapas de expansión económica (carácter pro-cíclico de la cuota de beneficios);

2) el lento crecimiento de la productividad del trabajo y aún más lento del salario real medio en las etapas de expansión y su aumento en las etapas de recesión, incluyendo el efecto composición;

3) el incremento de la precariedad laboral en las fases ascendentes del ciclo y el aumento del desempleo en las fases de recesión.

Un modelo Kaleckiano con segmentación laboral

Partiendo de la TSL, se puede considerar que la segmentación consiste en una estratificación del mercado de trabajo en tres grandes grupos. La diferencia entre ambos es que las personas que pertenecen al segmento secundario (externo o periférico) presentan unas trayectorias laborales caracterizadas por menor seguridad y estabilidad en el empleo con fuerte rotación laboral y elevada tasa de contratos atípicos, especialmente temporalidad y parcialidad. El resultado es que las frecuentes entradas y salidas del desempleo asociadas a una menor incidencia de la acción protectora de la seguridad social y, en concreto, de las prestaciones por desempleo. Esto se traduce en mayor presencia en las formas de trabajo sin relación laboral o externa a la empresa (subcontratación, agencias de empleo temporal, empleo autónomo, etc.; lo cual implica menores salarios en cómputo anual como consecuencia de ausencia de relación laboral estable, baja cobertura de los convenios colectivos, subempleo, ausencia de complementos salariales y falta de antigüedad en la empresa. Junto con peores condiciones de trabajo en términos de tiempo, horarios o promoción profesional.

Por el contrario, el sector primario o central engloba los puestos de trabajo más estables, con salarios elevados, estabilidad, oportunidades de desarrollar una carrera, incentivos para permanecer en ella, etcétera. Este segmento está formado por dos estratos, el estrato inferior o subordinado de trabajadores de cuello azul que realizan directamente las tareas, y el superior o independiente, constituido por especialistas profesionales, cargos directivos o trabajadores cualificados de cuello blanco, que presentan unos salarios y un estatus superiores, con mayores oportunidades de promoción, sin supervisión formal, o espacio para la innovación.

En este marco la segmentación del empleo está relacionada con la dualidad de la demanda de bienes y servicios, que consiste en asumir que el mercado de cualquier mercancía puede dividirse en un componente estable, para el que se utilizan trabajo, capital y recursos muy especializados y divididos, y en un componente inestable en el que la producción conlleva una división del trabajo menos desarrollada utilizando capital y trabajo menos especializados y más correlacionados con las fluctuaciones de la demanda. De esta forma, la tecnología implica una estructura industrial heterogénea en la que el trabajo del segmento primario pasa a ser considerado casi fijo (Oi, 1962) y, por ello, vinculado al stock de capital.

Este factor tecnológico se articula mediante la existencia de mercados interno de trabajo, entendidos como la forma de organización administrativa donde se establecen las remuneraciones, condiciones, cantidad de trabajo y asignaciones de tareas a los trabajadores mediante un conjunto de normas internas a la empresa. Así es el propio proceso de organización laboral y distribución de los puestos de trabajo lo que genera categorías laborales distintas. A este segmento se accede mediante los denominados “puertos de entrada” que generalmente implican haber pasado un proceso de ascenso en la carrera profesional tras una primera etapa de evaluación. En consecuencia, el segmento primario va asociado a la existencia del mercado interno y el segmento secundario se vincula esencialmente al mercado de trabajo externo a la empresa. Por ello, los trabajadores del segmento secundario están destinados a ser el factor variable que se adapta a las oscilaciones de la demanda.

Las implicaciones son realmente importantes para el análisis económico ya que existen notables diferencias entre las características de los dos segmentos:

1) En el segmento primario, la productividad laboral es superior y se incrementa progresivamente más rápido que en el secundario. Esto implica que los cambios en la composición del empleo afectan a la productividad media.

2) En el segmento primario, los salarios son más elevados y se incrementan más en términos absolutos como consecuencia de la mayor capacidad de negociación salarial de esos trabajadores. Esto implica que los cambios en la composición del empleo afectan al salario medio.

3) En el segmento primario, la tendencia a largo plazo es un descenso en la proporción de trabajadores blue-collar (estrato inferior) frente a los trabajadores dedicados a actividades de planificación, supervisión o marketing (estrato superior).

4) En el segmento secundario, la rotación es muy superior. En consecuencia, en las épocas de expansión predomina la contratación de trabajadores en este segmento y en épocas de recesión son mayoritariamente despedidos.

Bibliografía

Asimakopulos, A. (1975). A Kaleckian Theory of Income Distribution. *Canadian Journal of Economics*, 8(3), 313-33.

Doeringer, P. B., & Piore, M. J. (1971). *Internal labor markets and manpower analysis*. Routledge. Mass, USA: Lexington

Gordon, D. M., Edwards, R., & Reich, M. (1982). *Segmented work, divided workers: The historical transformation of labor in the United States*. Cambridge: Cambridge University Press.

Harris, D. J. (1974). The price policy of firms, the level of employment and distribution of income in the short run. *Australian Economic Papers*, 13(22), 144-151.

Lavoie, M. (1995). The Kaleckian model of growth and distribution and its neo-Ricardian and neo-Marxian critiques. *Cambridge Journal of Economics*, *19*(6), 789-818.

Rowthorn, R. (1981). Demand Real Wages and Economic Growth. *Thames Papers in Political Economy* No 81/3. London: Thames Polytechnic and Northeast London Polytechnic.

Oi, W. Y. (1962). Labor as a quasi-fixed factor. *Journal of political economy*, *70*(6), 538-555.

LA POLÍTICA DE TRABAJO GARANTIZADO EN UN MODELO STOCK-FLUJO CONSISTENTE: RESULTADOS PARA ESPAÑA

Esteban Cruz Hidalgo[a]*, Agustín Mario[b] y Stuart Medina Miltimore[c]

a Universidad de Extremadura (Cáceres, ecruzh@unex.es). b Universidad Nacional de Moreno (Moreno, Argentina, amario@unm.edu.ar). c Universidad de Extremadura (Cáceres, smedinam@alumnos.unex.es).

Palabras clave: Economía post-Keynesiana, Teoría Monetaria Moderna, Estabilizador automático, Pleno empleo, SFC model.

España ha experimentado una historia de desempleo crónicamente alto e intratable, el cual solo parece suavizarse mediante un mercado laboral cada vez más precario. En esta comunicación exploramos la aplicación de un modelo stock-flujo consistente (SFC, por sus siglas en inglés) para estudiar los efectos de la introducción de la política de Trabajo Garantizado en el estado español. Éste es, según tenemos constancia, el primer modelo de esta clase explorado para la economía española, que extiende nuestra investigación sobre los efectos de la política de garantía de empleo para España mediante otros modelos econométricos (Mario et al., 2024).

La política de Trabajo Garantizado, también conocida como política del Estado como Empleador de Último Recurso, se ha planteado como una propuesta institucionalista/post-Keynesiana que busca lograr el empleo pleno y mejorar la estabilidad macroeconómica y de precios (Mosler 1997; Mitchell, 1997; Wray, 1998; Forstater, 1998). En líneas generales, esta política funciona como un estabilizador económico que consiste en que los gobiernos actúen como entidades empleadoras finales, implementando programas de empleo directo para contrarrestar las fluctuaciones en el gasto e inversión del sector privado. Estos programas establecen condiciones laborales mínimas que funcionan como un punto de referencia para el resto de los precios y salarios. En lugar de mantener a los trabajadores desempleados, mediante la elaboración y puesta en marcha de estos programas de garantía de empleo se ofrecería a aquellos individuos dispuestos a trabajar pero que el sector privado no emplea, o al menos no lo hace en condiciones que consideran dignas, en estos trabajos, los cuales podemos denominar empleos "de reserva". Cuando el ciclo económico está en su momento ascendente, los empleadores privados tratarán de obtener trabajadores de dicha reserva simplemente atrayéndolos mediante la oferta de mejores condiciones laborales y/o salario. Este mecanismo, cambia, *de facto*, un ejército de reserva de desempleados por un ejército de reserva de empleados, teniendo importantes efectos sobre la productividad, el poder de negociación de los trabajadores, o la gestión de las apuestas fallidas de los bancos por parte del sistema (Cruz et al, 2020). La participación en la política de Trabajo Garantizado es, por lo tanto, voluntaria. La mejora y el mantenimiento de las habilidades y capacidades individuales compensarían el aumento de los salarios, que, de ocurrir, sería único, ya que ancla los salarios mediante la gestión del tamaño de la reserva de empleados para evitar una espiral precios-salarios. Mitchell ha denominado al nivel de esta reserva de empleados que mantiene una inflación estable como NAIBER, acrónimo de *Non Accelerating-Inflation-Bufer Employment Ratio (*Mitchell, 1997), en contraposición a la NAIRU de la economía neoclásica, acrónimo en inglés de la denominada Tasa de Desempleo No Aceleradora de la Inflación. En última instancia, la política de Trabajo Garantizado opera como una regla funcional no discrecional en el ámbito operativo siguiendo la regla de Lerner, sin caer en la dominancia fiscal: el tamaño de la política no será más que la consecuencia de "impedir que la cuantía del gasto no sea ni demasiado pequeña para producir desempleo, ni demasiado grande para dar lugar a un aumento continuado del nivel de precios" (Lerner, 1957:112-113), funcionando como un estabilizador automático adicional del ciclo económico.

Las posibilidades que se abren al analizar la política de Trabajo Garantizado en un modelo consistente en flujos y stocks en la tradición post-keynesiana abierta por Godley, Lavoie y Cripps son diversas (Godley y Cripps, 1983; Godley y Lavoie, 2006). Esta aplicación permite dilucidar el impacto sectorial de la política de garantía de empleo y el papel de la financiarización de la economía, con el fin de profundizar en el aspecto endógeno de la política fiscal frente a las reglas de gasto exógenas establecidas hoy. Nos basamos

en un modelo empírico que usa los datos trimestrales de los diferentes sectores institucionales basados en las cuentas nacionales desde el primer trimestre de 1999 hasta el último trimestre de 2022; si bien para nuestra simulación de la política de Trabajo Garantizado comenzamos en el primer trimestre de 2002, momento en que España entra en la Eurozona.

El modelo se compone de 35 ecuaciones de comportamiento, 8 ecuaciones de cartera, y 119 identidades. El gasto y la inversión gubernamentales son variables exógenas. Se realiza una introducción gradual de la política de garantía de empleo en el año 2002, correspondiente al 60% del salario promedio en el año de inicio del programa. El salario se ajusta anualmente, basado en el aumento de precios del período anterior. El gasto de la política, además del salario, se compone de unos costos operativos que suponen el 20% del mismo. Para este trabajo no se han modelado las mejoras de la productividad ni los ahorros en transferencias sociales derivados de dicha política.

Los resultados de este modelo SFC permiten vislumbrar algunas de las ventajas teóricas de la garantía de empleo postuladas por los autores de la Teoría Monetaria Moderna, una escuela de pensamiento surgida del paradigma institucionalista/post-keynesianos (Mitchell y Muisken, 2008; Tcherneva, 2020). La serie muestra unos niveles significativamente más elevados de producción y empleo que en la ausencia de la política de Trabajo Garantizado para España, en línea con otras investigaciones que usan esta metodología enfocada a otros países (Sawyer y Passarella, 2021; Carnevali y Deleidi, 2023). El ciclo económico se vuelve menos volátil. Se observa un único aumento en los precios como consecuencia de la introducción de la garantía de empleo. Estos resultados son consistentes con otros modelos previos utilizados para el análisis de la introducción de la garantía de empleo en la economía española (Mario et al., 2024). La pertenencia a la eurozona implica poca inflación importada de divisas. En este caso, además, se aprecian tasas de apalancamiento más bajas en el sector privado debido a los mayores ahorros inducidos por el déficit del sector gubernamental. En definitiva, se promueve un comportamiento endógeno del equilibrio fiscal, mejorando el efecto contracíclico de la política fiscal al establecer una regla de precios en lugar de una regla de cantidad. No obstante, y pese a que los beneficios del programa evidencian ser considerables, en la práctica, las limitaciones institucionales impuestas por la pertenencia a la Eurozona y el sistema de tipo de cambio fijo implícito en su diseño llevarían a España a chocar con su restricción externa y exponer la deuda pública a los caprichos de los operadores de bonos.

Modelar el impacto de una garantía de empleo en la economía española destaca las múltiples ventajas de dicho programa en términos de una mayor estabilidad macroeconómica, mayores niveles de vida y una reducción de la desigualdad. Las restricciones institucionales de la Unión Económica y Monetaria crean limitaciones en la puesta en marcha de dicha política. Son necesarias condiciones previas de nuevas disposiciones institucionales dentro de la UEM o la recuperación de la soberanía monetaria para implementar una garantía de empleo que sea funcional (Véase Mitchell, 2015; Cruz et al. 2019).

Referencias

Cruz Hidalgo, E., Ehnts, D.H. y Tcherneva, P.R. (2019). Completing the Euro: The Euro Treasury and the job guarantee. *Revista de Economía Crítica, 27:* 100-111.

Cruz Hidalgo; E. Parejo; F.M., y Rangel, J.F. (2020). The two faces of abstraction: a monetary adjustment of Marx's Labor theory of value. *History of Economic Ideas, XXVIII*(3): 39-64.

Godley, W. y Cripps, T.F. (1983). *Macroeconomics*. Oxford University Press, Oxford.

Godley, W. y Lavoie, M. (2006). *Monetary Economics. An Integrated Approach to Credit, Money, Income, Production and Wealth*. Palgrave McMillan, Nueva York.

Carnevali, E, & Deleidi, M. (2023). The trade-off between inflation and unemployment in an 'MMT world': an open-economy perspective. *European Journal of Economics and Economic Policies, 20*(1): 90-124.

Forstater, M. (1998). Flexible full employment: structural implications of discretionary public sector employment. *Journal of Economic Issues, 32*(2): 557-563.

Lerner, A.P. (1957). *Economía del pleno empleo*. Aguilar, Madrid.

Mario, A., Medina Miltimore, S. y Cruz Hidalgo, E. (2024). Solving the Gordian knot: dealing with Spain's unemployment crisis with a job guarantee program. *Journal of Post Keynesian Economics* (en prensa).

Mitchell, W. y Muysken, J. (2008). *Full employment abandoned: shifting sands and policy failures*. Edward Elgar Publishing, Londres.

Mitchell, W. (1998). The Buffer Stock Employment Model and the NAIRU: The Path to Full Employment. *Journal of Economic Issues, 32*(2):547-556.

Mitchell, W. (2015). *Eurozone dystopia: Groupthink and denial on a grand scale*. Edward Elgar Publishing, Londres.

Mosler, W. (1997). Full employment and price stability. *Journal of Post Keynesian Economics, 20*(2): 167-182.

Sawyer, M. y Passarella, M.V. (2021). A comprehensive comparison of fiscal and monetary policies: a comparative dynamics approach. *Structural Change and Economic Dynamics, 59*: 384-404.

Tcherneva, P.R. (2020). *The case for a job guarantee*. John Wiley & Sons, New Jersey.

Wray, L.R. (1997). Government as Employer of Last Resort: Full Employment without Inflation. Levy Economics Institute Working Paper No.213.

EL CAPITALISMO DE PLATAFORMAS EN EL TRABAJO REPRODUCTIVO

Paula Rodríguez-Modroño*

[a] *Universidad Pablo de Olavide (Sevilla, prodmod@upo.es).*

Palabras clave: plataformas digitales, cuidados, trabajo doméstico, reproducción social, economía de plataforma.

La expansión de las plataformas digitales en los últimos años está transformando no solo las empresas sino también los sectores, ya que reconfiguran los mercados, las prácticas empresariales y la organización del trabajo (Kenney y Zysman, 2016; Srnicek, 2016). Uno de los sectores en los que las plataformas digitales han entrado con más fuerza es el de los servicios de atención personal y a domicilio, tanto en los países de la Unión Europea como en otras sociedades que experimentan actualmente un importante proceso de envejecimiento (Trojansky, 2020). A pesar del rápido desarrollo de las plataformas en este sector, y del creciente volumen de trabajo de cuidados a través de plataformas, todavía sabemos muy poco sobre la configuración de las plataformas de cuidados y su impacto en el sector debido a la opacidad de las plataformas y a la dificultad de obtener información sobre un trabajo realizado mayoritariamente en el ámbito privado por mujeres, a menudo de manera informal y, en gran medida, por migrantes (Rodríguez-Modroño et al. 2022, 2023).

Objetivo: El objetivo de este estudio es examinar de forma crítica cómo operan las plataformas digitales de cuidados, sus modelos de negocio y estrategias competitivas, y cómo las plataformas intervienen en el panorama existente de los cuidados, afectan a las condiciones laborales de los cuidadores e impactan en la organización social de los cuidados. A partir de un análisis de las plataformas digitales de cuidados en España, este trabajo de investigación examina desde un punto de vista crítico los modelos de negocio y las estrategias competitivas de estas nuevas plataformas. En concreto, esta comunicación pretende contribuir a responder estas preguntas de investigación: ¿Cómo están transformando las plataformas digitales las actividades de reproducción social, la naturaleza del trabajo, las dinámicas laborales y las relaciones de poder en función del género/raza y otros factores interseccionales?

Metodología: La metodología utilizada es un estudio de caso de 38 plataformas de cuidados que operan en España. El estudio incluye plataformas que prestan servicios de cuidados y domésticos ya que muchas tareas de limpieza y domésticas constituyen trabajo de cuidados. Se analizaron documentos de estas plataformas, trabajos de investigación académica y literatura gris sobre las mismas. El análisis se completó con entrevistas en profundidad a trabajadoras, CEO de plataformas y agentes clave (sindicatos, asociaciones de trabajadoras domésticas, etc.).

Resultados: Nuestros resultados muestran que el auge de estas plataformas está alterando la dinámica de poder entre trabajadores, clientes e intermediarios. Al controlar el acceso a la plataforma para ajustar la oferta y la demanda, al limitar la posición negociadora de los trabajadores, y al eliminar la distinción entre trabajo profesional y no profesional, estas plataformas están aumentando la competencia entre cuidadores y trabajadores domésticos (Shibata, 2020) y sustituyendo los antiguos canales informales de búsqueda de trabajo doméstico y de cuidados a domicilio, así como a las agencias tradicionales de servicios.

Nuestros resultados confirman que las plataformas no son meras empresas intermediarias, sino que son capaces de establecer nuevas reglas del mercado laboral que crean o amplifican el desequilibrio de poder entre las plataformas y los trabajadores (Montalbán et al., 2019; Kenney et al., 2021). Respaldadas por el marco normativo existente en materia de cuidados y migración, las plataformas digitales de cuidados se han convertido en una fuerza impulsada por la tecnología y el capital en el proceso más amplio de mercantilización y explotación del trabajo reproductivo de la clase trabajadora y los grupos raciales minoritarios (Yin, 2023).

Contribución: El estudio contribuye a una mejor comprensión de cómo las plataformas digitales se están insertando en las transformaciones neoliberales de los mercados laborales, beneficiándose de una mano de obra precarizada y de la mercantilización de las actividades reproductivas.

Bibliografía

Kenney, M. y Zysman, J. (2016). The Rise of the Platform Economy. *Issues in science and technology*, 32: 61–69.

Kenney, M., Bearson, D. y Zysman, J. (2021). The platform economy matures: measuring pervasiveness and exploring power. *Socio-Economic Review,* 00(0): 1–33.

Montalban, M., Frigant, V. y Jullien, B. (2019). Platform economy as a new form of capitalism: a Régulationist research programme. *Cambridge Journal of Economics,* 43: 805–824.

Rodríguez-Modroño, P., Agenjo, A. y López, P. (2022). Platform work in the domestic and home care sector: new mechanisms of invisibility and exploitation of women migrant workers. *Gender & Development,* 30(3): 619-635.

Rodríguez-Modroño, P., Agenjo, A. y López, P. (2023). A Feminist Political Economic Analysis of Platform Capitalism in the Care Sector. *Review of Radical Political Economics,* 55(4): 629-638.

Shibata, S. (2020). Gig Work and the Discourse of Autonomy: Fictitious Freedom in Japan's Digital Economy. *New Political Economy,* 25(4): 535-551.

Srnicek, N. (2016). *Platform capitalism*. London: Polity Press.

Trojansky, A. (2020). Towards the "Uber-isation" of Care? Platform work in the sector of longterm home care and its implications for workers' rights. Comité Económico y Social Europeo.

Yin, S. (2023). Situating platform gig economy in the formal subsumption of reproductive labor: transnational migrant domestic workers and the continuum of exploitation and precarity. *Capital & Class*. https://doi.org/10.1177/0309816822114540

¿UN EXTENSIO DE SEGREGACIÓN LABORAL POR RAZÓN DE GÉNERO EN ESPAÑA? LA TENDENCIA SEGUIDA ANTE LA CRISIS FINANCIERA DEL 2008 Y EL COVID-19.

Carmen López Castrelo[a] y Stella González Fuentes[b]*

Universidade Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, e-mail[a]: carmenlopez.castrelo@usc.es, email[b]: stella.gonzalez.fuentes@usc.es)

Palabras clave: Economía de género, Discriminación, Mercado Laboral.

La segregación laboral por razón de género surge cuando existe una distribución desigual de hombres y mujeres en los diferentes tipos de ocupaciones con respecto a la participación de estos dos grupos en el empleo total. Este fenómeno producido en el mercado de trabajo tiene su origen en el proceso de concentración de fuerza laboral femenina en un menor número de sectores que la masculina. Entre ellos destacan la manufactura alimentaria, las labores de cuidado -extradomésticas- o las propias actividades del sector textil. Además, sectores como los señalados son más propensos a presentar un bajo valor agregado y caracterizados por poseer unas precarias condiciones laborales. En el otro lado de la balanza, los hombres se agregan generalmente en un número mayor de actividades productivas, pero cuando ocupan los mismos sectores que las mujeres, lo hacen en posiciones de mayor valor o poder (Barrientos et al., 2019).

Existen dos tipos de segregación de género en el empleo, segregación horizontal y vertical. La segregación horizontal se define como la desigualdad en la composición por género de las ocupaciones, dando lugar a sectores feminizados y masculinizados. Por otro lado, la segregación vertical se puede definir como una discriminación contra un grupo que, por razones de género, no puede ocupar posiciones más altas, relacionándose con la existencia de remuneraciones más bajas para las mujeres en comparación con los hombres, una regularidad empírica donde parte de estas diferencias no se justifica en términos de productividad, provocando la existencia de la discriminación salarial.

En la bibliografía encontramos diversas teorías que ayudan a explicar la existencia de segregación laboral por razón de género. Todas ellas las agrupamos en tantos bloques: teorías neoclásicas, teorías de la segmentación laboral y teorías feministas. Comenzando por las teorías neoclásicas, entre las que destaca la teoría del capital humano, que asume la racionalidad como principal característica tanto de personas empleadoras como de trabajadoras y trabajadores, así como la eficiencia de los mercados de trabajo. Por su parte, las teorías institucionalistas asumen que son las instituciones en su conjunto las que adquieren un rol fundamental en la contratación. Además, afirman que los mercados de trabajo están fragmentados y que existe una dificultad de partida para las trabajadoras y trabajadores de pasar de un segmento a otro (Carranza et. al., 2023). En segundo lugar, las teorías de la segmentación laboral basan sus argumentos en la existencia de mercados de trabajo diferenciados por sus características y riesgos. De igual modo, asumen que las mujeres se orientan cara trabajos menos arriesgados (y, en consecuencia, con peores características), mientras que los hombres asumen mayores riesgos.

En contraposición, las teorías feministas centran su discurso en aquellas variables externas al mercado de trabajo que no son tenidas en cuenta dentro de la economía convencional. La premisa inicial de estas teorías es que existe una posición desventajada fruto del patriarcado y de la subordinación de la mujer ante la sociedad y la familia. En este sentido, la ausencia de corresponsabilidad en el cuidado es un hito fundamental para determinar por qué las mujeres acumulan un menor capital humano en comparación a los hombres. Al mismo tiempo, permanecen una serie de estereotipos que caracterizan los empleos típicamente femeninos: naturaleza orientada a los cuidados, destreza manual, honestidad, atractivo físico y experiencia dentro de los quehaceres del hogar (Anker, 1997).

Para medir la segregación se utiliza el índice de Karmel y MacLachlan (*IP*). Los datos obtenidos de empleo y ocupación provienen de la Encuesta de Población Activa publicada por Eurostat. En concreto, se selecciona la Clasificación ISCO-08 (International Standard Classification of Occupations) con un nivel de desagregación de un dígito, incluyendo las siguientes categorías: 1) Directores/Directoras y gerentes; 2)

Técnicos/Técnicas y profesionales científico-intelectuales; 3) Técnicos/Técnicas profesionales de apoyo; 4) Empleados/Empleadas contables-administrativas; 5) Trabajadores/Trabajadoras en servicios de restauración, personales, protección y ventas; 6) Trabajadores/Trabajadoras cualificadas en el sector agrícola, ganadero, forestal y pesquero; 7) Artesanía, industria manufacturera y construcción; 8) Operadores/Operadoras de instalaciones y maquinaria y montadoras; 9) Ocupaciones elementales; y 0) Ocupaciones militares. Se seleccionaron los datos correspondientes al segundo trimestre de cada uno de los años analizados para España, evitando cualquier posible sesgo estacional.

Este indicador se define como la proporción de personas que deben cambiar de ocupación en un año determinado para lograr una distribución equitativa de mujeres y hombres en empleo, manteniendo constante la estructura ocupacional. Además, presenta ventajas respecto a otros indicadores utilizados para la medición de la segregación laboral por razón de género como es el índice de Disimilitud introducido por Duncan y Duncan o la curva de segregación local. Por un lado, permite mantener la estructura ocupación constante y, por otro lado, desagregar los efectos causantes de la segregación (Karmel y MacLachlan, 1988). De esta manera, para dos períodos diferentes (2007-2011 y 2019-2023), las variaciones en el indicador pueden ser divididas en dos efectos: efecto composición y efecto mixto (dividido en los efectos ocupación, género e iteración).

El primer período coincide con la crisis financiera del 2008, que supuso una confirmación de la tendencia en las desigualdades de género al mantener el patrón histórico seguido en la mayoría de las crisis económicas. Los resultados reflejan que la segregación se reduce notoriamente (un -2,67% dentro del propio valor del índice). Esta reducción está causada por el *shock* experimentado por los sectores masculinizados, mientras que son las industrias feminizadas las que se erigen como el motor de la recuperación (Fisher y Ryan, 2021). De hecho, según Périvier (2014) se identifican tres etapas en esa crisis y el impacto que tuvieron sobre la presencia femenina dentro del mercado de trabajo: una primera fase de colapso en la que el empleo femenino se ve menos perjudicado que el masculino, una segunda de una mejora relativa de los indicadores macroeconómicos y en la que el empleo masculino se recupera más rápidamente que el femenino. Por último, en la fase de austeridad, las políticas restrictivas que lo caracterizan pueden hacer que el empleo femenino se resienta por los recortes en el gasto público.

Sin embargo, esta reducción se ralentiza durante el segundo período, correspondiente a la crisis del COVID-19, alcanzando su mínimo de segregación en el año 2023 con un valor del 17%. El COVID-19 supuso que las principales perjudicadas fueran las mujeres, lo que Gupta (2020) ha calificado como *"shecession"*. Esto difiere de una recesión económica al uso ya que afecta fuertemente a aquellos sectores que poseen una amplia participación femenina (Dang y Nguyen, 2020) como puede ser el sector de servicios vinculados a la restauración o a la hostelería. Por otro lado, no solo afectó a la pérdida del empleo sino a cómo se gestionaron las relaciones de cuidado (Farré et al, 2020). Por otra parte, si se estudia pormenorizadamente la descomposición de este indicador, se observa una reducción de la segregación en base a su efecto composición. Esto implica que la contribución de la composición de la fuerza de trabajo (es decir, la proporción de hombres y mujeres a la población activa) se distribuye de una manera más equitativa, al mismo tiempo que el efecto género se mantiene en crecimiento.

El objetivo principal de esta investigación es analizar la evolución de la segregación laboral por razón de género en los años posteriores a la crisis financiera del año 2008 y a la crisis del Covid-19 en España.

Bibliografía

Anker, R. (1997). Theories of occupational segregation by sex: An overview. Int'l Lab. Rev., 136, 315.

Barrientos, S., Bianchi, L., & Berman, C. (2019). Gender and governance of global value chains: Promoting the rights of women workers. International Labour Review, 158(4), 729-752.

Carranza, E., Das, S., & Kotikula, A. (2023). Gender-based employment segregation: Understanding causes and policy interventions. World Bank.

Dang, H. A. H., & Nguyen, C. V. (2021). Gender inequality during the COVID-19 pandemic: Income, expenditure, savings, and job loss. World Development, 140, 105296.

Farré, L., Fawaz, Y., González, L., & Graves, J. (2020). How the COVID-19 lockdown affected gender inequality in paid and unpaid work in Spain.

Fisher, A. N., & Ryan, M. K. (2021). Gender inequalities during COVID-19. Group Processes & Intergroup Relations, 24(2), 237-245.

Gupta, A. H. (2020). Why some women call this recession a 'Shecession.'. New York Times, 9.

Karmel, T., & MacLachlan, M. (1988). Occupational sex segregation—increasing or decreasing? Economic Record, 64(3), 187-195.

Périvier 1, H. (2014). Men and women during the economic crisis: Employment trends in eight European countries. Revue de l'OFCE, (2), 41-84.

MECANISMOS CONTABLES DE MAQUILLAJE, MANIPULACIÓN Y FRAUDE ECONÓMICO EMPRESARIAL. FORMAS PARTICULARES DE DOMINACIÓN Y EXPLOTACIÓN DE LA CLASE TRABAJADORA.

Roser Espelt[a], Lluís Rodríguez[a]*, Iñaki Salaberri[a]

*a Economistas. Gabinete de Negociación Colectiva y Política Industrial. Confederación sindical Euskal Langileen Alkartasuna (ELA) (Bilbao, *llrodriguez@ela.eus).*

Palabras clave: análisis económico del derecho, auditoría sociolaboral, auditoría forense, contabilidad crítica, maquillaje contable.

Esta comunicación analiza la relación entre las crisis económicas y empresariales con los mecanismos contables de maquillaje, manipulación y fraude económico desde una mirada basada en la combinación de experiencia profesional, doctrina judicial y académica de economía financiera y contabilidad o derecho social.

El marco normativo del Estado español, también a nivel general en los países con sistemas económicos capitalistas, contempla una serie de instrumentos mercantiles cuyo efecto también es coartar los derechos de la clase trabajadora perpetuando la dominación de clase. Además, existe una amplia variedad de recursos contables con los que ampliar esos instrumentos, con los que se puede adaptar la realidad hasta encajarla en la legalidad. Todo ello hace interesante o, más bien, indispensable la preparación de la clase trabajadora ante los instrumentos y mecanismos con los que la clase capitalista encauza sus ofensivas para mantener su dominio en la lucha de clases.

Esta exposición será un recopilatorio de los principales mecanismos utilizados por las empresas y de las actuaciones que desde ELA se llevan a cabo para reducirlos, evitarlos y/o descubrirlos. Todo ello sivrve para tener una imagen más real de la situación económico-financiera y de los márgenes de negociación para maximizar resultados de negociación colectiva, tratar de limitar la fuga de excedentes y beneficios extraordinarios, el fraude económico, fiscal y a la seguridad social en el que incurren las empresas capitalistas, además de controlar los procesos productivos y económicos como forma de empoderar la seccion sindical y el sindicato en el camino hacia una democracia economica, mejorando los procesos de inversion y generacion de empleo o anticipando procesos de crisis empresarial e insolvencia con efectos laborales, de MSCT, ERTE, ERE.

Es precisamente en las crisis empresariales, los conflictos laborales y judiciales, donde emergen elementos de fraude económico empresarial a causa de los importantes perjuicios que puede provocar a las partes interesadas en la información financiera como son los Sindicatos de trabajadores y trabajadoras, pero también las Administraciones Públicas (Haciendas, Seguridad Social) e incluso otros acreedores.

El fraude económico empresarial tiene evidentes efectos agregados e impacto macroeconómico, por lo que estos fenómenos es de interés analizarlos desde los microfundamentos que los posibilitan. Exponente de todo ello es la operativa de los grupos de empresas trasnacionales pero también los de nivel local: ya sea mediante burdos desvíos de recursos, producciones y/o beneficios de unos territorios a otros en base a sus ansias de poder y codicia, como con la aplicación de abusivos precios de transferencia con los que disfrazan esos mismos desvíos. Pero también lo son las menos conocidas pero igualmente importantes operaciones irregulares por las que se descapitalizan empresas en beneficio de otras, lo cual ha supuesto tal innovación que ha superado la propia legislación, obligando a los tribunales a dictar jurisprudencia sobre grupos laborales con la que suplir las carencias normativas de las causas objetivas, con la económica en primer lugar. Para ello, las empresas disponen de diversas actuaciones, sean las famosas irregularidades contables; o bien las poco conocidas imputaciones de costes desproporcionados para arrojar pérdidas, como lo son las elevadas remuneraciones de altos cargos o el uso de recursos empresariales para fines mayormente personales; incluso las previsiones catastrofistas sin bases objetivas; o hasta curiosos oximorones como la

justificación de pérdidas para aplicar despidos por haber imputado en la cuenta de resultados las indemnizaciones derivadas de dichos despidos a efectuar.

En las relaciones laborales y la jurisdicción social las empresas tratan de valerse del maquillaje contable en la aplicación de ERTEs y EREs con pretensión de defraudar a la Seguridad Social, imponer despidos que permitan pagar indemnizaciones menores o directamente no pagarlas, o bien modificar las condiciones de negociación colectiva o la situación real de una empresa para conducirla a concurso de acreedores y no pagar deudas a la plantilla. Un análisis crítico de las Cuentas Anuales y resto de información económico-financiera, unido a diferentes técnicas basadas en ratios o análisis de partidas contables y su relación con los stock y flujos reales, permite establecer una clasificación de mecanismos contables de maquillaje, manipulación y fraude económico que pretenden alterar los resultados contables, por tanto su imagen fiel, que o bien són dudosamente legales o son directamente ilegales, con consecuencias en resoluciones judiciales laborales.

Bibliografía

Aguilar, P y Cantalapiedra, B (2017). La información contable en la negociación de los convenios colectivos de empresa. *Lan Harremanak nº35*. pp

Albarracín D. y Gutiérrez, E. (2012). Financiarización, nuevos perímetros empresariales y retos sindicales. *Cuadernos de Relaciones Laborales. Vol. 30 nº2:* pp

Amat, O (2017). *Empresas que mienten: cómo maquillan las cuentas y cómo prevenirlo y detectarlo a tiempo*. Profit, Barcelona.

Amat, O y Blake, J. (2007). *Contabilidad creativa*. Gestión 2000, Barcelona.

Aragón, J. et al (2011). *La negociación colectiva y la información económica en España*. Fundacion 1º Mayo, Madrid.

Archel, P; Carrasco, F; García, M.A y Larrinaga, C (2012). Las pérdidas previstas y la neutralidad de la información financiera elaborada con fines externos. *Partida Doble, nº242 Abril 2012.* 58-67.

Baz Rodríguez, J; Rodríguez Dominguez, L (2016). "Situación económica negativa" y sistema de información contable de la empresa. *Trabajo y Derecho, nº22 – Octubre 2016.* pp

Bodas, R (2016). "Las causas del despido colectivo: causas económicas" en M. Godino (dir.) *Tratado de despido colectivo*. Valencia, Tirant lo Blanch.

Bodas, R (2017). La documentación pertinente en los despidos colectivos por causas económicas, técnicas, organizativas y de producción. *Lan Harremanak nº35.* pp

Dallery, Th. Y Van Treeck, T. (2009). Objetivos empresariales, regímenes de crecimiento macroeconómico y finanzas. *Ekonomiaz N.º 72, 3.er cuatrimestre, 2009*: pp

Desdentado Bonete, A. y Desdentado Daroca, E (2014). *Grupos de empresas y despidos económicos*. Thomson Reuters, Valladolid.

Diéguez, J (2010). Causa final del despido objetivo por necesidades de la empresa: la utilización de indicadores económico-financieros para su adecuada medición e interpretación. Temas laborales: Revista andaluza de trabajo y bienestar social, Nº 104, 2010, págs. 85-119.

Falguera Baró, M.A. (2014a). El despido objetivo y colectivo en los grupos de empresa. Particularidades. *Revista de Jurisdicción Social nº145:* 47-85.

Falguera Baró, M.A. (2014b). Los medios de prueba de la causalidad económica, técnica, organizativa y productiva. *Lan Harremanak nº31.* pp

Gutiérrez Benito, E. y Lillo Pérez, E. (2010). Subcapitalización y despido económico. *Nueva Tribuna, 16 de Septiembre de 2010.* https://www.nuevatribuna.es/opinion/author/subcapitalizacin-y-despido-econmico/20100916151122041827.html

Iriarte, N. (2017). Negociación colectiva y control sindical. Aspectos laborales y económicos. *Lan Harremanak nº35:* pp

Juez Martel, P. (2019). *Operaciones fraudulentas a través de sociedades. Detección por medio de la contabilidad y la investigación económica e implicaciones jurídicas*. La Ley, Madrid.

Juez Martel, P. (2021). *Contabilidad práctica para el abogado. Analisis de cuentas, funcionamiento y tributación*. La Ley, Madrid.

Martín Criado, E (2011). Los fraudes contables del ERE de UPS. Cómo convertir ganancias en pérdidas. *Abusos patronales.* https://abusospatronales.es/informes-y-analisis/los-fraudes-contables-del-ere-de-ups-como-convertir-ganancias-en-perdidas/

Martín Molina, P. (2012). La detección por terceros de la situación de preinsolvencia: prácticas perniciosas contables. En A. Muñoz Paredes y P. Prendes Carril (Coords). *Tratado judicial de la insolvencia (Tomos I y II)*. Aranzadi, Madrid.

Martínez Balmaseda, A (2017). Algunas reflexiones sobre la información contable de los empresarios en la legislación mercantil. El deber de secreto y sus excepciones. *Lan Harremanak nº35.* pp

Mata Diestro, H (2017). Los derechos de información de la representación de las personas trabajadoras: límites legales y mejora a través de la negociación colectiva. *Lan Harremanak nº35.* pp

Paris, J. (2016). *Estudio de las prácticas de alisamiento de resultados: perfil de la empresa alisadora*. Tesis Doctoral Universitat Abat Oliba.

Perera González, M; Rodríguez Algans, Ll (2015). Libertad sindical y control sindical: información, negociación y gestión empresarial. En N. Martinez Yañez (Coord). *La tutela de los derechos fundamentales de los trabajadores en tiempos de crisis*. Bomarzo, Albacete.

Preciado Doménech, C.H. (2012). *Derechos de información, audiencia, consulta y participación de los representantes de los trabajadores*. Bomarzo, Albacete.

Preciado Doménech, C.H. (2014). Obligaciones empresariales ante la descentralización. En especial los derechos de los representantes de los trabajadores de información y consulta. Jornadas Estudios Jurídicos, Albacete.

Preciado Doménech, C.H. (2017). La aplicación judicial de los derechos de información, consulta y control sindical. *Lan Harremanak nº35.*pp

Rodríguez, L. (2017). Análisis de delitos económicos con base en la información contable. *Revista Contable, Nº 57, Sección Contabilidad, Julio 2017.* Wolters Kluwer, Madrid. pp

Villaescusa Serrano, N. (2016) *Utilidad del estado de flujos de efectivo en la detección de la manipulación contable*. Tesis Doctoral Universitat Politècnica de Catalunya (UPC).

DIVERGENCIAS TÁCTICAS DEL SINDICALISMO DE CONTRAPODER EN LA HUELGA DE TUBACEX

Jon Las Heras e Ignacio Messina

Universidad del País Vasco - Euskal Herriko Unibertsitatea. Bilbao, jon.lasheras@ehu.eus

Universidad del País Vasco - Euskal Herriko Unibertsitatea. Bilbao, Ignacio.messina@ehu.eus

Palabras clave: Huelga, Renovación sindical, Contrapoder, Organización, Acción colectiva

Frente a la disminución del poder estructural de los sindicatos (Gumbrell-McCormick y Hyman, 2013) y las considerables dificultades para lograr la efectividad de sus estrategias de acción colectiva (Silver, 2003; McAlevey, 2016), se ha desatado un profundo debate en torno a la renovación sindical (Frege y Kelly, 2003). En España, este proceso se manifiesta a través de dos estrategias antagónicas. Por un lado, encontramos una posición promovida principalmente por los sindicatos estatales CCOO y UGT, quienes abogan por el diálogo social y la colaboración entre asociaciones patronales e instituciones estatales como vía para canalizar las demandas laborales (Rigby y García-Calavia, 2018; García-Calavia y Rigby, 2020). Por otro lado, se encuentra el sindicalismo de contrapoder, destacando sindicatos como ELA y LAB en Euskadi y Navarra, o la CIG en Galicia (Elorrieta, 2011, 2017; Kortabarria, 2016; Las Heras y Roca, 2023). Estos sindicatos conciben el conflicto laboral y la huelga como elementos clave en la renovación sindical (Las Heras y Rodríguez, 2021), rechazando el diálogo social e incluso adoptando posturas que establecen conexiones con los movimientos sociales, considerándolos aliados estratégicos (Pérez-de-Guzmán et al., 2016; Las Heras y Ribera-Almandoz, 2017).

En este sentido, las estrategias que otorgan centralidad a la huelga en el ámbito de los debates sobre la renovación sindical nos instan a reflexionar sobre la acción huelguística en sí misma, una herramienta clásica dentro del repertorio del sindicalismo que ha experimentado un paulatino abandono (Godard, 2011; Kelly, 2015; Vandaele, 2016). Esta situación plantea la interrogante: ¿Persiste la huelga como una herramienta eficaz de acción colectiva? Investigaciones recientes (Hodder y Mustchin, 2023) indican que los procesos inflacionarios, impulsados por los aumentos en la energía y la guerra en Ucrania, han propiciado nuevas oleadas de huelgas en Europa. Aunque este fenómeno sea novedoso a nivel europeo, cabe destacar que, en Euskadi, estas dinámicas se vienen desarrollando desde hace varios años, siendo la región con tasas de huelga más elevadas en toda Europa (Las Heras y Rodríguez, 2021).

Este proceso se explica, en parte, no solo por la reconfiguración estratégica y la defensa de un sindicalismo de contrapoder, sino también por un proceso de transformación organizacional en el que se priorizan recursos limitados para la acción colectiva. Destacan en este sentido las cajas de resistencia y los gabinetes técnicos sindicales, que cuentan con profesionales en áreas como economía y derecho. Asimismo, se observa un acercamiento a los movimientos sociales, con especial énfasis en los movimientos feministas, juveniles y barriales, como medios para hacer efectivas las acciones sindicales y potenciar sus reivindicaciones.

En este contexto, la huelga en Tubacex adquiere una relevancia notable, no solo por desarrollarse en circunstancias singulares, en medio de la pandemia por el COVID, sino también debido a que la multinacional optó por externalizar parte de su producción y aplicar un Expediente de Regulación de Empleo (ERE) que afectaba a 129 trabajadores. La importancia de esta huelga radica no solo en las condiciones específicas en las que se gesta, sino también en la manifestación significativa de las diferencias estrategicas entre los sindicatos al enfrentar un ERE. Durante los 236 días que duró la huelga y afectó a más de 750 trabajadores, se evidenciaron las diversas tácticas adoptadas para abordar una huelga prolongada y compleja. En este escenario, ELA y LAB emergen como actores centrales disputando la dirección del conflicto y desplegando un abanico de acciones colectivas, algunas veces complementarias y en otras, en clara confrontación. Donde interactuan las cajas de resistencias, alianzas con los movimientos sociales de la zona, grandes asambleas, acciones dentro y fuera de la empresa, y un amplio etecera que

evidencia no solo la complejidad del conflicto sino las diferencias tácticas del sindicalismo de contrapoder y los posibles aprendizajes de un proceso dinamico que finalizo sin despidos.

Bibliografía

Elorrieta J (2011) Renovación sindical, mecanismos y procesos. Una aproximación a la trayectoria de ELA'. Doctoral Thesis, Universidad del Pais Vasco / Euskal Herriko Unibersitatea.

Elorrieta J (2017) Una mirada sindical contracorriente. Clase, territorio y nuevas alianzas. Barcelona: Icaria.

Frege CM y Kelly J (2003) Union revitalization strategies in comparative perspective. European Journal of industrial relations, 9(1), 7-24.

García-Calavia MÁ y Rigby M (2020) The extension of collective agreements in France, Portugal and Spain. Transfer: European Review of Labour and Research, 26(4), 399-414.

Godard J (2011) What has happened to strikes?. British Journal of Industrial Relations, 49(2), 282-305.

Gumbrell-McCormick R y Hyman R (2013) Trade unions in Western Europe: hard times, hard choices. Oxford University Press, USA.

Hodder A y Mustchin S (2023) Examining the recent strike wave in the UK: the problem with official statistics. British Journal of Sociology.

Kelly J (2015) Conflict: trends and forms of collective action. Employee Relations, 37(6), 720-732.

Kortabarria G (2016) No pudimos ser amables. ELA 1976–2006. Iruña: Pamiela.

Las Heras J y Ribera-Almandoz O (2017) When corporatism fails: trade union strategies and grassroots resistance to the Spanish economic crisis. Journal of Labor and Society, 20(4), 449-466.

Las Heras J y Rodríguez L (2021) Striking to renew: Basque unions' organizing strategies and use of the strike-fund. British Journal of Industrial Relations, 59(3), 669-700.

Las Heras J y Roca B (2023). New practices in industrial relations: radical unionism in the European periphery. Work and Employment Relations in Southern Europe: The Impact of De-regulation, Organizational Change and Social Fragmentation on Worker Representation and Action, 137.

McAlevey J (2016) No shortcuts: Organizing for power in the new gilded age. Oxford University Press.

Pérez-de-Guzmán S, Roca B y Diaz-Parra I (2016) Political exchange, crisis of representation and trade union strategies in a time of austerity: trade unions and 15M in Spain. Transfer: European Review of Labour and Research, 22(4), 461-474.

Rigby M y García-Calavia MÁ (2018) Institutional resources as a source of trade union power in Southern Europe. European Journal of Industrial Relations, 24(2), 129-143.

Silver B J (2003) Forces of labor: workers' movements and globalization since 1870. Cambridge University Press.

Vandaele K (2016) Interpreting strike activity in western Europe in the past 20 years: the labour repertoire under pressure. Transfer: European Review of Labour and Research, 22(3), 277-294.

IN-WORK POVERTY IN SPAIN: UNPACKING THE BLACK BOX OF THE HOUSEHOLD AND UNCOVERING HIDDEN BIASES

Ourania Dimakou[a]*, Maria Eleftheriou[b], Ana Belén Miquel Burgos[c]

a Rey Juan Carlos University, (Madrid, ourania.dimakou@urjc.es)

b Rey Juan Carlos University, (Madrid, maría.eleftheriou@urjc.es)

c Rey Juan Carlos University, (Madrid, anabelen.miquel@urjc.es)

Palabras clave: In-work poverty, gender inequality, household black box.

In-work poverty has been growing in prominence and attention in the last decades within advanced countries and EU in particular. However, it is inadequately measured, while its gendered dimension is largely ignored if not hidden. As of 2022, according to Eurostat, in-work poverty affects almost one in ten European workers. This is a phenomenon that engenders social exclusion and vulnerability problems for those who suffer from it. Spain is one of the countries with the highest relative number of working poor within the EU.

At the same time, and mostly suprisingly, the EU official statistics (EU-SILC) on in-work poverty do not show any gender discrepancy against women. Instead, in some countries, in-work poverty rates are even higher among men. Paradoxiacaly, this seems to be the case for Spain as well, despite the fact that there exists ample evidence that point to the contrary, as indicated for example through wage gap, glass ceiling, vertical segregation or sharing of unpaid care work within the household research. Our paper takes on this gap in the literature, with a focus on Spain. Although there are interesting contributions on in-work poverly in Spain such as Ballesteros (2020) and Martínez-Martín et al (2018), it is still an under-researched topic while the gender dimension is non-existient.

First, we expose the limitations of official EU data aggregation methodologies (EU-SILC), in particular how income-sharing in assumed and measured within the household, how equivalence scales are conceptualised and quantified and how the dual nature of measuing in-work poverty (first at the individual level and then at the household level) affect the final classification. A contribution that attempts a similar task is Schwarz (2021). Second, and while pinpointing and hopefully overcoming the previous mentioned limitations, we map out the in-work poverty problem for Spain and uncover its gender dimension. Pararellerly, we corroborate our findings with data and information from different sources, unpacking the black box of the household.

Bibliografía

Ballesteros, J. H. (2020). Pobreza laboral y desempleo en España 2009-2019. TRABAJO. Revista Iberoamericana de Relaciones Laborales, 38, 28-39

Martínez-Martín, R., García-Moreno, J. M., Lozano-Martín, A. M. (2018). Trabajadores pobres en España. El contexto de la crisis económica como marco para comprender la desigualdad. Papeles de población, 24(98), 185-218.

Schwarz, A. (2021). In-work poverty in the EU-A gendered Decomposition Analysis, Momentum 2021.

EL FLORECIMIENTO DE LAS CAJAS DE RESISTENCIA EN EL ESTADO ESPAÑOL: UN ANÁLISIS COMPARATIVO SOBRE ESTRATEGIAS EN TORNO AL CONFLICTO

Ignacio Messina* y Jon Las Heras

Universidad del País Vasco - Euskal Herriko Unibertsitatea. Bilbao, Ignacio.messina@ehu.eus

Universidad del País Vasco - Euskal Herriko Unibertsitatea. Bilbao, jon.lasheras@ehu.eus

Palabras clave: Cajas de resistencia, Huelga, Sindicatos, Recursos de poder, Conflicto.

La instauración de herramientas organizativas para hacer frente a los formidables retos derivados de las huelgas tiene sus raíces en la historia. La coordinación de cajas de resistencia se remonta a la Primera Internacional (Bakunin, 1971). A pesar de que tales debates no llevaron a una formal institucionalización, la propia asociación participó activamente en iniciativas de recaudación de fondos destinados a respaldar diversas huelgas (Musto, 2022). Estos procesos ponen de manifiesto la complejidad en la organización y desarrollo de las huelgas, subrayando la necesidad de contar con fondos para sobrellevar la incertidumbre temporal de los conflictos colectivos. Las cajas de resistencia poseen el potencial de actuar como instrumentos que facilitan la organización sistemática y prolongada de las huelgas. Estos fondos abordan los complejos desafíos inherentes a los conflictos laborales, que afectan no solo el bienestar económico y psicológico de los trabajadores involucrados, sino que también influyen en la dinámica general de la negociación colectiva (McAlevey, 2016) y los modelos de relaciones laborales (Las Heras, 2019).

Este proceso se desarrolla dentro del marco de relaciones laborales español, que se caracteriza por una combinación de una amplia cobertura de la negociación colectiva y una baja tasa de afiliación sindical (Fernandez-Rodríguez y Martínez-Lucio, 2023). Un modelo que basa su legitimización en la participación de elecciones sindicales (Köhler y Calleja, 2017), donde el estado asume gran relevancia como regulador del mercado laboral (Köhler, 2018), diseñado para alejar a los sindicatos de las tendencias de movilización del pasado, priorizando los acuerdos corporativistas que fomentan el consenso (López-Andreu, 2020). Un marco en donde los dos sindicatos estatales mayoritarios CCOO y UGT, priorizan la participación institucional y la concertación en base a cierto grado de influencia y acceso a recursos institucionales. Una posición que es disputada principalmente desde el País Vasco y Navarra por los sindicatos ELA, LAB y ESK, desde Galicia por la CIG y por otros sindicatos como la CGT, CNT y OSTA (Las Heras y Roca, 2023) que expresan la gran pluralidad sindical del estado español (Rodríguez et al., 2023).

Ante este contexto y durante el siglo XXI, somos testigos de un surgimiento de nuevas cajas de resistencia, que se suman a las experiencias consolidadas de USO, ELA y la CIG. Los sindicatos LAB y ESK en País Vasco y Navarra, OSTA en Aragón y la CNT a nivel estatal han optado por desarrollar esta herramienta para potenciar su acción huelguística. Este singular proceso, que se desarrolla en un marco complejo para las huelgas, donde en Europa ha disminuido su accionar de forma considerable (Vandaele, 2016), se explica, en parte, desde la interpretación que tienen estos sindicatos sobre el conflicto en las relaciones laborales y las estrategias que desarrollan para potenciarlo. Donde predomina una crítica al diálogo social y una fuerte apuesta por estrategias de confrontación en los espacios de trabajo, estas dinámicas deben considerarse en relación con la convivencia de la propia praxis sindical con cajas de resistencia en las huelgas, especialmente en el caso de ELA y su alta tasa de huelgas (Las Heras y Rodríguez, 2021), lo que nos permite identificar indicios de procesos de *spillover* organizacional.

Bibliografía

Bakunin, M. (1971). On the International Workingmen's Association and Karl Marx. Bakunin on anarchy, 286-307.

Köhler, H.D. y Calleja Jiménez J. P. (2017). Spain: a peripheral economy and a vulnerable trade union movement. Rough waters: European trade unions in a time of crisis, 61-82.

Köhler, H.D. (2018). Industrial relations in Spain–strong conflicts, weak actors and fragmented institutions. Employee Relations, 40(4), 725-743.

Las Heras, J. (2019). To sign or not to sign? Union strategies towards provincial metal sector agreements in the Catalan and Basque automotive industries. European Journal of Industrial Relations, 25(2), 181-200.

Las Heras, J. y Rodríguez, L. (2021). Striking to renew: Basque unions' organizing strategies and use of the strike-fund. British Journal of Industrial Relations, 59(3), 669-700.

Las Heras, J. y Roca, B. (2023). New practices in industrial relations: radical unionism in the European periphery. Work and Employment Relations in Southern Europe: The Impact of De-regulation, Organizational Change and Social Fragmentation on Worker Representation and Action, 137.

López-Andreu, M. (2020). Breaking fragmentation through mobilization: the development of a collective identity during Movistar's contractors' and technicians' strike in Spain. Work, Employment and Society, 34(4), 661-677.

McAlevey, J. (2016). No shortcuts: Organizing for power in the new gilded age. Oxford University Press.

Musto, M. (2022). History and political legacy of the international working men's association. Labor History, 63(4), 479-491.

Rodríguez, C. J. F. y Lucio, M. M. (2023). Introduction to Work and Employment Relations in Southern Europe. Work and Employment Relations in Southern Europe (pp. 1-31). Edward Elgar Publishing.

Rodríguez, C. J. F., Rojo, R. I. and Lucio, M. M. (2023). Spain: Boundaries, roles and changes in trade unionism. Trade unions in the European Union, 1013.

ANTE EL DESPRECIO Y LA DESLOCALIZACIÓN, LOS TRABAJADORES TOMAN LAS RIENDAS DE LA EMPRESA Y DAN VIDA A UN PROYECTO ALTERNATIVO. EL CASO DE SCOP TI.

Alejandro Fortuny Sicart [a]*

[a] *Universidade de Vigo, Post-Growth Innovation Lab, Campus A Xunqueira, 36005, Pontevedra, Spain alejandromateo.fortuny@uvigo.gal*

Palabras clave: empresa recuperada, organización alternativa, autogestión, worker buyout, cooperativismo

Un tipo de organizaciones alternativas menos conocidas y que podrían contribuir a la necesaria transición postcapitalista son las “worker buyout” (WBO). Según Ammirato (2018), se refieren a "empresas de propiedad privada que se han convertido en cooperativas". Tomando esta conversión generalmente lugar "cuando una empresa está experimentando dificultades financieras o cuando los propietarios sin sucesor venden el negocio a sus empleados". Según Vieta et al., (2017 : 37) podemos distinguir 3 tipos principales : "el "WBO por conflicto laboral", el "WBO por plan de participación accionarial de los empleados" y el "WBO negociado". Lejos de ser casos marginales, las WBO se han desarrollado significativamente en varios países, como Italia, Francia y España (Vieta et al., 2017; Di Stefano et al., 2023).

Dentro de las Worker buyouts, las "empresas recuperadas por los trabajadores" (ERT) -que pertenecen a la categoría de "WBO en conflicto laboral"- se refieren a casos en los que los trabajadores intentan convertir la organización anterior en una cooperativa tras un periodo de alto conflicto entre los trabajadores y los anteriores directivos y propietarios. Estas organizaciones son casos potenciales de organizaciones alternativas que han sido menos explorados en los estudios organizacionales, excepto por unos pocos estudios existentes (Esper et al., 2017; Vieta y Heras, 2022), incluso si son estudios de caso interesantes . Sin embargo, este tema ha atraído más atención en otros campos como la sociología (Quijoux , 2020; Kasparian, 2021) y más específicamente en un contexto argentino donde existen 400 WRE que conciernen hoy en día a más de 15000 trabajadores (Vieta y Heras, 2022).

El caso de estudio que se presentaría en la comunicación seria la empresa recuperada SCOP-TI. La recuperación de la fábrica Fralib de Géménos por algunos de sus trabajadores en el marco de la cooperativa SCOP-TI ha permitido mantener una parte de la producción de tés e infusiones en Francia, salvaguardar un número importante de puestos de trabajo en la fábrica y contribuir a la deslocalización de una parte de la producción de plantas aromáticas en Francia. Ocho años después del lanzamiento de su proyecto alternativo cooperativa, han demostrado que una organización más democrática del trabajo y una producción alternativa, más justa y de mejor calidad son posibles frente al desprecio mostrado por las multinacionales. Sin embargo, a pesar de un acuerdo al final del conflicto que permitió a la cooperativa volver a empezar, como cualquier organización tiene que hacer frente a presiones externas (una economía que sigue siendo capitalista, la pérdida de su marca adquirida por la multinacional con los volúmenes asociados y dominada por la gran distribución) e internas (cómo reorganizar democráticamente el trabajo y la gobernanza, cómo conciliar la organización con las diferentes expectativas que coexisten dentro de la cooperativa y cómo mantener el compromiso de sus miembros a largo plazo tras años de subordinación y organización jerárquica).

El estudio se basa en un estudio cualitativo e inmersivo que utiliza diversas técnicas de recogida de datos, como la observación participante y no participante durante 4 meses en sus instalaciones, de febrero a mayo de 2023, el análisis documental y las entrevistas semiestructuradas. Se utiliza un fuerte ejercicio de reflexividad y pensamiento crítico (Alvesson y Sköldberg, 2017) para ir más allá de los mitos y aprender cómo estos experimentos intentan conciliar las diferentes expectativas dentro del colectivo con las limitaciones internas y externas, particularmente económicas.

El estudio pretende comprender cómo la cooperativa intenta aplicar un modelo de cooperativa de trabajo que pretende hacer hincapié en la autogestión en un entorno hostil, intentando conciliar la organización y

la agentividad de los trabajadores (Maasen, 2023). También pretende contribuir a la investigación que trata de comprender los "conflictos cooperativos" (Kasparian, 2021) que existen en organizaciones en las que no hay conflicto capital-trabajo, pero en las que surgen nuevos tipos de conflicto. También pretende contribuir al estudio de los raros casos en los que la adquisición de una empresa contó con el apoyo de un sindicato (Quijoux, 2018; 2019) que influyó significativamente en la nueva organización. También tiene en cuenta la doble producción productiva y simbólica descrita por trabajos anteriores sobre la cooperativa (Wagner, 2022), la construcción del colectivo durante el conflicto (Berlioux, 2018), continuando con el estudio de cómo la cooperativa publicita su lucha y su modelo para legitimarlos, pero también para ayudar a que existan otros proyectos similares. Por último, pretende cuestionar la forma dominante de estudiar la gestión empresarial y proponer teorías que consideren a los trabajadores como personas que toman su destino en sus manos y no como individuos funcionales en pos del beneficio y la racionalidad económica.

La recuperación de empresas, conocida principalmente en Argentina, pero que también existe en Europa, podría ser, tal y como veremos en el caso de Scop-Ti la oportunidad de hacer un cambio cualitativo en la producción a la vez que un proyecto de transformación social.

Bibliografía

Alvesson, M., & Sköldberg, K. (2017). Reflexive methodology: New vistas for qualitative research. Sage.

Ammirato, P. (2018). Entrepreneurship: Start-ups, worker-buyouts, and social cooperatives. The Growth of Italian Cooperatives Innovation, Resilience and Social Responsibility, 1st edn. Abingdon: Routledge.

Berlioux, F. (2018). Salariés et salariées de Fralib à Gémenos. Une anthropologie des subjectivités ouvrières (vers 1980-2014) (Thèse, Paris Sciences et Lettres (ComUE)).

Di Stefano, C., Fratocchi, L., & Picciotti, A. (2023). Workers buyout cooperatives: A structured literature review and a research agenda. Economic and Industrial Democracy, 0143831X231201273.

Esper, S. C., Cabantous, L., Barin-Cruz, L., & Gond, J. P. (2017). Supporting alternative organizations? Exploring scholars' involvement in the performativity of worker-recuperated enterprises. Organization, 24(5), 671-699.

Flyvbjerg, B. (2006). Five misunderstandings about case-study research. Qualitative inquiry, 12(2), 219-245.

Kasparian, D. (2021). Co-operative struggles: Work conflicts in Argentina's new worker co-operatives (Vol. 203). Brill.

Maasen, K. (2023). Concilier organisation et agentivité des travailleurs : la rationalité organisationnelle du commun au sein des entreprises coopératives. (Thèse, Université de Liège).

Quijoux, M. (2018). Sauver son entreprise en créant une société coopérative. Engagement syndical et participation ouvrière. Sociologie du travail, 60(4).

Quijoux, M. (2019). « Vous allez trouver une façon d'être dirigeant.» Formation coopérative et résistances ouvrières dans une usine reprise par ses salariés. Politix, (2), 193-215.

Quijoux, M. (2020). The power of (the) union: trade-unionism and workplace democracy in a French recovered factory. Review of Social Economy, 78(3), 431-449.

Vieta, M., Depedri, S., Carrano, A., & Impresa, C. C. F. (2017). The Italian road to recuperating enterprises and the legge Marcora framework. Euricse Research Report, 15.

Vieta, M., & Heras, A. I. (2022). Organizational solidarity in practice in Bolivia and Argentina: Building coalitions of resistance and creativity. Organization, 29(2), 271-294.

Wagner, A. C. (2022). Coopérer-Les scops et la fabrique de l'intérêt collectif. Cnrs

PARTICIPACIÓN SOCIAL

PERCEPCIÓN DEL RIESGO DE INCENDIO FORESTAL Y ESTRATEGIAS DE PREPARACIÓN DE LA POBLACIÓN EN LA INTERFAZ URBANO-FORESTAL

Emilio Nogueira Moure[a], María Luisa Chas Amil[b*], Julia Touza[c]

a Universidade de Santiago de Compostela. Departamento de Economía Aplicada (Santiago de Compostela, e.nogueira@usc.es).

b Universidade de Santiago de Compostela. Departamento de Economía Cuantitativa (Santiago de Compostela, marisa.chas@usc.es).

c University of York, Department of Environment and Geography (York, UK, julia.touza@york.ac.uk)

Palabras clave: población, prevención, mitigación, percepción, incendios.

Los incendios forestales son un riesgo recurrente con grandes consecuencias para la población presente en la interfaz urbano-forestal (IUF). Estas áreas son de enorme importancia para la prevención y gestión de zonas habitadas con un alto riesgo de incendio debido a la presencia humana y la alta probabilidad de sufrir daños personales y materiales significativos causados por el fuego.

Consideramos que en la situación actual no es posible eliminar el riesgo de incendio, pero sí es posible reducir el impacto potencial de los incendios en la población a través de la aplicación de medidas preventivas y de mitigación. Es esencial, por tanto, disponer de un mayor conocimiento de la población afectada y de los factores que influyen en los impactos potenciales sobre ella (Calkin et al., 2014). Asimismo, es crucial comprender los factores que influyen en las decisiones de los residentes de la IUF sobre la aplicación de medidas de mitigación de riesgos con el fin de identificar estrategias de comunicación eficaces y políticas que favorezcan la participación de la población.

La percepción de riesgo, la concienciación social frente a la amenaza de incendios y el grado de conocimiento de las acciones a tomar por la población son elementos fundamentales en la preparación de la población frente a los incendios forestales, (Toman et al., 2013; Mccaffrey et al., 2013; Mccaffrey, 2015). En concreto, la percepción de riesgo presenta efectos diversos en la decisión individual de aplicar medidas de mitigación (Mccaffrey, 2004; Martin et al., 2007). Además, la literatura científica ha identificado otros factores con gran influencia, tales como la experiencia previa con los incendios (Martin et al., 2009; Champ y Brenkert-Smith, 2016), el conocimiento que de ellos se tenga (Champ et al., 2013), las características de las viviendas y propiedades (Collins, 2008; Schulte y Miller,https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0169204620314894 2010), o las características socioeconómicas (Brenkert-Smith et al., 2012; Mcneill et al., 2013), entre otros.

El objetivo de esta comunicación es determinar el grado de concienciación y preparación de la población para enfrentar los incendios forestales en zonas rurales y periurbanas de Galicia con alto riesgo de incendio.

Este trabajo utiliza información recopilada a través de entrevistas personales dirigidas a hogares ubicados en áreas rurales y periurbanas de las provincias de Pontevedra y Ourense con una alta incidencia de incendios forestales (Chas-Amil et al., 2020, 2022), localizadas en los distritos XI O Ribeiro-Arenteiro, XII Miño-Arnoia, XIV Verín-Viana, XV A Limia, XVII O Condado-A Paradanta, XVIII Vigo-Baixo Miño y XIX Caldas-O Salnés.

Se realizaron un total de 900 entrevistas en diferentes tipologías de WUI utilizando un cuestionario estructurado que incluía, entre otras, preguntas sobre las causas de los incendios forestales, la percepción del riesgo, la preparación para incendios de la población y las medidas preventivas que se deben tomar para reducir tanto como sea posible el daño potencial causado por los incendios.

La demanda de medidas de prevención y autoprotección por parte de la población que indican nuestros resultados, muestra la necesidad de promover la autoprotección de la población a través de regulaciones específicas, incentivos y seguros, prestando atención a los materiales de construcción de los edificios y al

área alrededor de las viviendas. También es importante la preparación de la población, con una política dirigida a reducir el daño en la que las comunidades locales participen en el diseño y planificación de acciones de mitigación, intensificando las campañas de sensibilización e información a través de diferentes canales, incluidas las redes sociales. Al mismo tiempo, se hace necesario el trabajo coordinado de todas las organizaciones/instituciones implicadas en la prevención y lucha contra incendios forestales.

Bibliografía

Bullock, D.S., Salhofer, K. y Kola, J. (1999). The normative analysis of agricultural policy: A general framework and review. Journal of Agricultural Economics, 50(3): 512-535. https://doi.org/10.1111/j.1477-9552.1999.tb00896.x

Brenkert-Smith, H., Champ, P.A., Flores, N. (2012). Trying Not to Get Burned: Understanding Homeowners' Wildfire Risk–Mitigation Behaviors. Environmental Management, 50 (6): 1139-1151. https://doi.org/10.1007/s00267-012-9949-8

Calkin, D.E., Cohen, J.D., Finney, M.A., Thompson, M.P. (2014). How risk management can prevent future wildfire disasters in the wildland-urban interface. PNAS, 111(2): 746-751. https://doi.org/10.1073/pnas.13150881

Champ, P.A., Brenkert-Smith, H. (2016). Is Seeing Believing? Perceptions of Wildfire Risk Over Time: Is Seeing Believing? Perceptions of Wildfire Risk Over Time. Risk Analysis, 36(4): 816-830. https://doi.org/10.1111/risa.12465

Champ, P.A., Donovan, G.H., Barth, C.M. (2013). Living in a tinderbox: Wildfire risk perceptions and mitigating behaviours. International Journal of Wildland Fire, 22(6): 832-840. https://doi.org/10.1071/WF12093

Chas-Amil, M.L., García-Martínez, E., Touza, J. (2020). Iberian Peninsula October 2017 wildfires: Burned area and population exposure in Galicia (NW of Spain). International Journal of Disaster Risk Reduction, 48, e101623. https://doi.org/10.1016/j.ijdrr.2020.101623.

Chas-Amil, M.L., Nogueira-Moure, E., Prestemon, J.P., Touza, J. (2022) Spatial patterns of social vulnerability in relation to wildfire risk and wildland-urban interface presence. Landscape and Urban Planning. 228, 104577. https://doi.org/10.1016/j.landurbplan.2022.104577

Collins, T.M. (2008). What Influences Hazard Mitigation? Household Decision Making About Wildfire Risks in Arizona's White Mountains. The Professional Geographer, 60(4): 580-526. https://doi.org/10.1080/00330120802211737

Martin, I.M., Bender, H., Raish, C. (2007). What Motivates Individuals to Protect Themselves from Risks: The Case of Wildland Fires. Risk Analysis, 27(4): 887-900. https://doi.org/10.1111/j.1539-6924.2007.00930.x

Martin, W.E., Martin, I.M., Kent, B. (2009). The role of risk perceptions in the risk mitigation process: The case of wildfire in high risk communities. Journal of Environmental Management, 91(2): 489-498. https://doi.org/10.1016/j.jenvman.2009.09.007

McCaffrey, S., (2004). Thinking of wildfires as a natural hazard; 2004. Society & Natural Resources, 17: 509-516. https://doi.org/10.1080/08941920490452445

McCaffrey, S., (2015). Community wildfire preparedness: a global state-of-the-knowledge summary of social science research. Current Forestry Report 1 81-90.

McCaffrey, S., Toman, E., Stidham, M., Shindler, B. (2013). Social science research related to wildfire management: an overview of recent findings and future research needs. International Journal of Wildland Fire, 22: 15-24. https://doi.org/10.1071/WF11115

McNeill, I.M., Dunlop, P.D., Heath, J.B., Skinner, T.C., Morrison, D.L. (2013). Expecting the unexpected: Predicting physiological and psychological wildfire preparedness from perceived risk, responsibility, and obstacles. Risk Analysis, 33: 1829-1843. https://doi.org/10.1111/risa.12037

Schulte, S., Miller, K.A. (2010). Wildfire Risk and Climate Change: The Influence on Homeowner Mitigation Behavior in the Wildland–Urban Interface. Society & Natural Resources, 23 (5): 417-435. https://doi.org/10.1080/08941920903431298

Toman, E., Stidham, M., Mccaffrey, S., Shindler, B. (2013). Social science at the wildland-urban interface: a compendium of research results to create fire-adapted communities. USDA Forest Service. General Technical Report NRS-111.

ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN Y DIFERENTES DE INTERPRETACIÓNES DE LA ECONOMÍA COLABORATIVA Y SUS EFECTOS EN EL IMPACTO AMBIENTAL APLICADO AL SECTOR TEXTIL

Elisa Durán Rubí*

Grupo ICEDE, Facultade de Ciencias Económicas y Empresariales, Universidade de Santiago de Compostela

Palabras clave: Economía Colaborativa, Impacto Ambiental, Sector Textil, Economía Circular

A lo largo de la historia, ha sido una práctica común compartir, el intercambio o provisión de bienes y servicios sin una contraprestación directa, con la finalidad última de contribuir al bienestar comunitario y, al mismo tiempo, satisfacer necesidades individuales. No obstante, el término de economía colaborativa fue popularizado en 2010 por Botsman y Rogers, en un contexto histórico marcado por la crisis financiera de 2008, con su destrucción de parte de la estructura económicas, y las crecientes preocupaciones ambientales que sugieren un cambio de sistema (Coca-Stefaniak & Carroll, 2015). En este marco, emergen nuevos modelos de negocio denominados de "consumo colaborativo", como Uber o Airbnb, basados en la utilización de bienes ociosos. Sin embargo, la conceptualización de la economía colaborativa ha evolucionado hasta resultar diversa y compleja (Sastre-Centeno & Galiana, 2019) y con consecuentes implicaciones y aplicaciones dispares, tanto dentro de un marco mercantilista o no.

Las primeras definiciones, en la década de los 50, de la economía colaborativa tenían una perspectiva más de no-mercado; en relación con teorías de redistribución, reciprocidad e intercambio (Polanyi, 2002) o de estructuras comunitarias, donde la vida colectiva surge de un proceso adaptación (Hawley, 1950). En herencia a esta visión, se fundamenta primeramente la economía colaborativa como un proceso de participación resultado de una actividad conjunta que surge de forma natural por las propias actividades rutinarias de la sociedad (Felson & Spaeth, 1978). Sin embargo, actualmente con el avance de las tecnologías de la información, estas comunidades habrían migrado al mundo digital, fomentando la colaboración en línea de usuarios y la cultura libre de información (Lessig, 2008) y dando lugar a un "consumo colaborativo conectado" (Schor, 2016). De forma entrelazada, emergen perspectivas de economía de redes centradas en el concepto de procomún para administrar recursos en entornos digitales, caracterizadas por la "producción entre iguales", donde los usuarios alternan roles de consumidores y productores (Benkler, 2007).

De este modo, magnificado por el contexto de 2008, esta evolución del término se ha visto ampliada, otorgandole interpretaciones más neoclásicas (Henry et al., 2021), y planteando el reto de una caracterización específica de la economía colaborativa. Críticos como Slee (2016) señalan que las empresas emergentes de economía colaborativa han evolucionado gracias a internet, hacia grandes corporaciones de gran poder en el mercado que desafían las regulaciones locales. Frenken (2017) advierte sobre la influencia del "capitalismo de plataformas" en este modelo, concentrando grandes empresas centradas más en la expansión de mercados y usuarios que en al acto en sí de colaborar. Por lo tanto, se establecen distinciones entre la economía colaborativa, que resalta por su naturaleza social y de cooperación, y el pseudo-sharing, que implica una relación comercial disfrazada como un tipo de intercambio comunitario (Belk, 2014). Por ello, es necesario diferenciar e identificar los factores clave de estas interpretaciones del concepto de economía colaborativa, para poder distinguir entre la dinámica original de cooperación comunitaria y el enfoque más mercantilista impulsado por grandes negocios millonarios.

Al mismo tiempo, los considerados precursores del concepto actual de "economía colaborativa", Botsman y Rogers, resaltaron la virtud de esta economía colaborativa para abordar los desafios ambientales y climáticos actuales (Frenken & Schor, 2019) al fomentar la eficiencia en el uso de recursos, reduciendo la necesidad de fabricación y las presiones ambientales asociadas (Botsman, 2017). Sin embargo, a pesar de su estrecha relación conceptual y ser promovidas como soluciones sostenibles, la literatura académica apenas vincula la economía colaborativa y circular (Henry et al., 2021). Además, actualmente los beneficios

medioambientales esperados de la economía colaborativa están cuestionados (Frenken, 2017), particlarmente por el "efecto rebote" (Warmington-Lundström & Laurenti, 2020). Por otro lado, habría una mayoría de académicos que analizan la economía colaborativa como un subconjunto de la economía circular (Henry et al., 2021), concibiendo esta última con un enfoque transformador y social (Friant et al., 2020).

El objetivo de esta investigación es delimitar y diferenciar las concepciones de economía colaborativa, explorando cómo estas perspectivas podrían abordar problemas medioambientales. Se realizará una revisión bibliográfica para hallar las características clave que diferencian la interpretación del concepto, describir su evolución temporal y analizar las definiciones o visiones existentes, y un análisis de casos en el sector de la moda para ilustrar estas perspectivas.

El enfoque de análisis de casos ofrece una perspectiva empírica sobre la economía colaborativa (Yin, 2017). La construcción narrativa de los casos permite contrastar teorías con datos cuantitativos y cualitativos (Remenyi, 2012). Esta metodología facilita abordar los impactos ambientales de la economía colaborativa de forma generalizable (Bell, 2005), en un ámbito con limitado acceso a datos y estudios empíricos (Frenken, 2017).

La elección del sector de la moda se justifica por el alto impacto ambiental asociado (Niinimäki et al., 2020), siendo el cuarto sector de mayor impacto en la Unión Europea (CE, 2022), y las oportunidades que presenta con la economía colaborativa. La producción global de fibras textiles, impulsado por la "moda rápida" (Niinimäki et al., 2020), alcanza en 2022 máximos históricos 116 millones de toneladas y espera crecer hasta 147 millones en 2030 (Textile Exchange, 2023) al mismo tiempo que genera más de 40 millones de toneladas de residuos textiles a nivel mundial en un año (EMF, 2017). Una de las causas de esto deriva en que, en el mismo período de tiempo que la producción se duplicaba, el uso de una prenda decrece un 36% (EMF, 2017).

El aumento de prendas infrautilizadas ha impulsado estrategias de consumo colaborativo, como donaciones, bibliotecas de moda, redistribución entre la comunidad o plataformas de segunda mano. En particular, el valor del mercado mundial de moda de segunda mano se ha valorado en 177 mil millones de dólares en 2022 y tiene una previsión de crecer a 351 mil millones de dólares en 2027 (Cristina Sanchis, 2024). Sin embargo, dentro de la investigación académica, los estudios de la moda colaborativa se han visto reducidos a una limitada gama de contextos en el que aún sigue habiendo un vacío crítico (Henninger et al., 2021) y es carente la perspectiva en su relación al impacto ambiental y las diferentes concepciones de la economía colaborativa.

Bibliografía

Belk, R. (2014). Sharing Versus Pseudo-Sharing in Web 2.0. *The Anthropologist*, *18*(1), 7-23. https://doi.org/10.1080/09720073.2014.11891518

Benkler, Y. (2007). *The Wealth of Networks: How Social Production Transforms Markets and Freedom* (9/23/07 ed.). Yale University Press. https://yalebooks.yale.edu/9780300125771/the-wealth-of-networks

Botsman, R. (2017). *Who Can You Trust?: How Technology Brought Us Together – and Why It Could Drive Us Apart*. Penguin UK.

Coca-Stefaniak, A., & Carroll, S. (2015). Traditional or experiential places? Exploring research needs and practitioner challenges in the management of town centres beyond the economic crisis. *Journal of Urban Regeneration & Renewal*, *9*(1), 35-42.

Comisión Europea. (2022). *Estrategia para la circularidad y sostenibilidad de los productos textiles*. Unión Europea.

Cristina Sanchis. (2024, enero 29). 'Postureo' con segunda mano ante la presión de la UE. *Modaes*. https://www.modaes.com/empresa/el-postureo-de-la-segunda-mano-la-moda-se-vuelca-ante-la-presion-de-la-ue

Ellen MacArthur Foundation. (2017). *Rethinking business models for a thriving fashion industry*. https://www.ellenmacarthurfoundation.org/fashion-business-models/overview

Felson, M., & Spaeth, J. L. (1978). Community Structure and Collaborative Consumption: A Routine Activity Approach. *American Behavioral Scientist*, *21*(4), 614-624. https://doi.org/10.1177/000276427802100411

Frenken, K. (2017). Political economies and environmental futures for the sharing economy. *Philosophical Transactions of the Royal Society A: Mathematical, Physical and Engineering Sciences*, *375*(2095), 20160367. https://doi.org/10.1098/rsta.2016.0367

Frenken, K., & Schor, J. (2019). *Putting the sharing economy into perspective* (pp. 121-135). https://doi.org/10.4337/9781788117814.00017

Hawley, A. H. (1950). *Human Ecology: A Theory of Community Structure*.

Henninger, C. E., Brydges, T., Iran, S., & Vladimirova, K. (2021). Collaborative fashion consumption – A synthesis and future research agenda. *Journal of Cleaner Production*, *319*, 128648. https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2021.128648

Henry, M., Schraven, D., Bocken, N., Frenken, K., Hekkert, M., & Kirchherr, J. (2021). The battle of the buzzwords: A comparative review of the circular economy and the sharing economy concepts. *Environmental Innovation and Societal Transitions*, *38*, 1-21. https://doi.org/10.1016/j.eist.2020.10.008

Lessig, L. (2008). *Remix: Making Art and Commerce Thrive in the Hybrid Economy*. Bloomsbury Academic. https://doi.org/10.5040/9781849662505

Niinimäki, K., Peters, G., Dahlbo, H., Perry, P., Rissanen, T., & Gwilt, A. (2020). The environmental price of fast fashion. *Nature Reviews Earth & Environment*, *1*(4), Article 4. https://doi.org/10.1038/s43017-020-0039-9

Polanyi, K. (2002). The great transformation. *Readings in economic sociology*, 38-62.

Remenyi, D. (2012). *Case Study Research*.

Sastre-Centeno, J. M., & Galiana, E. I. (2019). La economía colaborativa: Un nuevo modelo económico. *CIRIEC-España, revista de economía pública, social y cooperativa*, *94*, Article 94. https://doi.org/10.7203/CIRIEC-E.94.12109

Schor, J. (2016). Debating the sharing economy. *Journal of self-governance and management economics*, *4*(3), 7-22.

Slee, T. (2016). *Lo tuyo es mío: Contra la economía colaborativa*. Penguin Random House Grupo Editorial España.

Textile Exchange. (2023). *Materials Market Report 2023*. https://textileexchange.org/knowledge-center/documents/materials-market-report-2023/

Yin, R. K. (2017). *Case Study Research and Applications: Design and Methods*.

O ENVOLVIMENTO DA COMUNIDADE NAS INICIATIVAS GOVERNAMENTAIS EM FAVOR DO DESENVOLVIMENTO DA ENERGIA EÓLICA: UMA CONVERGÊNCIA IMPERATIVA E INDISPENSÁVEL

Gil Célio de Castro Cardoso[a*], Nicole Stephanie Florentino de Sousa Carvalho[b], Maione Rocha de Castro Cardoso[c].

[a] *Universidade Federal do Ceará (Brasil, gil.celio@ufc.br).*

[b] *Universidade Federal do Ceará; Universidade de Santiago de Compostela (Brasil, nicolecarvalho@ufc.br)*

[c] *Estadual do Ceará (Brasil, maione.rocha@uece.br).*

Palavras-chave: Desenvolvimento sustentável, energia eólica, políticas públicas, participação social.

Introdução

Ao longo da história, em várias partes do mundo, testemunhamos uma sucessão de mudanças e crises que impactaram a relação entre a sociedade e o meio ambiente. Esse contexto de transformações deu origem ao conceito de desenvolvimento sustentável. É sabido que os fundamentos desse conceito começaram a ser discutidos em escala global em 1972, durante a Primeira Conferência das Nações Unidas sobre o Meio Ambiente e Desenvolvimento, realizada em Estocolmo, Suécia, quando surgiu a noção de ecodesenvolvimento. Contudo, foi somente em 1987, como resultado dos esforços da Comissão Mundial sobre o Meio Ambiente e o Desenvolvimento, que o termo "desenvolvimento sustentável" foi oficialmente introduzido e delineado no célebre Relatório Brundtland. Neste documento, o desenvolvimento sustentável foi definido como aquele que "atende às necessidades do presente sem comprometer a capacidade das gerações futuras de atenderem às suas próprias necessidades" (Brundtland, 1987, p. 46).

Nos últimos anos, o agravamento das mudanças climáticas tem destacado a necessidade urgente de reduzir as emissões de carbono na produção de eletricidade e aumentar o uso de energias renováveis, especialmente a eólica. A pesquisa acadêmica tem se concentrado em estudar os impactos positivos dessa forma de energia, principalmente em parques eólicos, enquanto os desafios socioambientais associados à sua implementação são investigados. O Acordo de Paris de 2015 intensificou o movimento global em direção à descarbonização energética, impulsionando o crescimento da energia eólica em todo o mundo.

Diante desse panorama, o presente ensaio visa fortalecer a compreensão sobre a relevância da participação ativa da sociedade e da adoção de práticas de governança democrática nas etapas de planejamento, implementação e avaliação dos parques eólicos. Surge a necessidade de investigar essa temática em virtude da evidente resistência por parte das comunidades locais em relação a esse tipo de fonte de energia renovável. Essa resistência muitas vezes está associada a preocupações acerca dos impactos ambientais, tais como a modificação da paisagem e possíveis efeitos na diversidade biológica, além de questões sociais, como o uso do solo e a distribuição equitativa dos benefícios econômicos.

Desenvolvimento sustentável, políticas públicas e energia eólica: todos participam, mas só alguns decidem?

Quando se enfatiza o conceito de desenvolvimento sustentável, aspira-se à busca de equidade intra e intergeracional. Essa busca, no entanto, nem sempre é o que se observa na prática da gestão socioambiental dos ecossistemas. Muitas vezes, a busca pela equidade intrageracional tem comprometido fortemente a equidade intergeracional (Bansal, 2019). Assim, é importante a observância das possíveis incoerências entre os discursos bem-intencionados pelos Estados e organizações e a práxis efetiva da sustentabilidade nos territórios específicos.

De acordo com Purvis, Mao e Robinson (2019), não há um ponto comum na origem da concepção da sustentabilidade a partir dos três pilares (social, econômico e ambiental), pois o conceito não possui uma

base teórica clara e articulada. Isso se deve à grande divergência crítica apontada pelos investigadores do tema e às diferentes percepções destacadas nas principais conferências que abordaram o assunto. Há fortes críticas ao status quo econômico, que afetam tanto o aspecto social quanto o ambiental. Além disso, é evidente a busca por uma conciliação entre o crescimento econômico e a resolução dos problemas de ordem social e ambiental.

Nesse âmbito, há um destaque para a energia eólica que desempenha um papel importante na transição para fontes renováveis de energia em muitos países, fornecendo eletricidade de forma menos intensiva em carbono para atender às necessidades atuais e futuras (Bidwell, Smythe, & Tyler, 2023). Diversos autores, como Chang et al. (2021), van der Loos et al. (2020), Hof et al. (2020) e Normann (2017), têm apontado os parques eólicos como uma estratégia eficaz na transição para uma matriz energética de baixo carbono. Portanto, enfrentar os desafios da implementação desses parques é uma meta importante para alcançar as transições desejadas.

Os parques eólicos são considerados fontes de energia renovável e limpa, mas seus impactos socioambientais são significativos em escala global. Portanto, é importante que medidas para identificar, prevenir e mitigar os riscos ambientais sejam implementadas desde o início do projeto, abrangendo todas as fases do ciclo de vida dos aerogeradores, desde a instalação até o descomissionamento (Paiva, 2023).

Nesse cenário, é observável que a participação do Estado, por meio da implementação de políticas públicas e de sua intervenção direta na economia, orienta o curso do processo de desenvolvimento em uma direção aparentemente sustentável. Isso busca a mitigação dos impactos ambientais e a preservação dos recursos naturais, o que, aos olhos da sociedade, legitima uma forma de “ambientalismo de resultados”. Essa abordagem se insere em uma perspectiva desenvolvimentista que moderniza a busca pelo crescimento econômico e, ao mesmo tempo, assegura a satisfação dos interesses de uma parcela restrita da sociedade, de maneira direta e sob a concepção de um desenvolvimento sustentável "adequado" (Torres Junior, 2021).

No entanto, entendemos também que os indivíduos, ou seja, a comunidade local, têm o direito de participar ativamente das decisões relativas às opções planejadas que impactarão suas vidas. O conhecimento e as experiências locais são recursos valiosos que podem ser aproveitados para aprimorar tais disciplinas. A questão desse processo deve estar preocupada com os efeitos no dia a dia cujas atividades rotineiras serão afetadas. O reconhecimento dessa realidade local desempenha um papel fundamental na mitigação ou minimização dos aspectos negativos dessas intervenções e, igualmente importante, na maximização dos benefícios resultantes (Xavier, Gorayeb, & Brannstrom, 2022).

É exatamente nesse ponto que algumas políticas públicas de geração de energia eólica são insuficientes, o que desperta a resistência das comunidades locais à sua efetivação nos seus territórios. A Figura 1, abaixo, demonstra essa necessidade de participação da comunidade local e os possíveis conflitos que poderiam ser evitados.

Figura 1: Manifestação da comunidade local acerca da instalação de parques eólicos.

Fonte: Dados da pesquisa, com fotografias realizadas em julho/2022 na Galícia/Espanha.

Assim, percebemos que a geração de energia eólica representa um avanço significativo rumo a uma matriz energética mais sustentável. No entanto, é crucial abordar a participação social nas políticas de apoio a essa geração energética de forma crítica. Muitas vezes, a implementação de parques eólicos ocorre sem o envolvimento adequado das comunidades locais afetadas, o que pode gerar conflitos, resistência e desconfiança em relação a essa forma de energia renovável.

Dessa forma, ressaltamos a necessidade de que as políticas públicas sejam elaboradas de maneira participativa, envolvendo as partes interessadas, especialmente as comunidades locais, desde as etapas iniciais do planejamento e desenvolvimento de projetos até a avaliação de seus resultados. Isso não apenas fortalecerá a aceitação pública da energia eólica, mas também assegurará que os benefícios econômicos e ambientais sejam distribuídos de forma justa e equitativa, prevenindo assim impactos sociais adversos.

Bibliografia

Bansal, P. T. (2019). Sustainable Development in an Age Of Disruption. Academy of Management Discoveries, 5(1), 8–12.

Bidwell, D., Smythe, T., & Tyler, G. (2023). Anglers' support for an offshore wind farm: Fishing effects or clean energy symbolism. Marine Policy, 151, 105568. https://doi.org/10.1016/j.marpol.2023.105568.

Brundtland, G. (1987). Our Common Future: The Report of the World Commission on Environment and Development (p. 46). Oxford University Press.

Chang, V., et al. (2021). The market challenge of wind turbine industry-renewable energy in PR China and Germany. Technological Forecasting and Social Change, 166, Article 120631.

Hof, A. F., et al. (2020). From global to national scenarios: bridging different models to explore power generation decarbonisation based on insights from socio-technical transition case studies. Technological Forecasting and Social Change, 151, 119882.

Normann, H. E. (2017). Policy networks in energy transitions: the cases of carbon capture and storage and offshore wind in Norway. Technological Forecasting and Social Change, 118, 80-93.

Paiva, S. V. (2023). Ameaças da mineração de Carbonaros Marinhos e a energia eólica “offshore” na biodiversidade marinha: um ponto crítico para a economia azul. Tese de doutorado, Universidade Federal do Ceará, Fortaleza, CE, Brasil.

Purvis, B., Mao, Y., & Robinson, D. (2019). Three pillars of sustainability: in search of conceptual origins. Sustainability Science, 14, 681–695.

Torres Junior, P. (2021). Avaliação da efetividade da política de geração de energia eólica do Ceará no fomento ao desenvolvimento sustentável e seus reflexos nas comunidades pesqueiras. Dissertação de mestrado, Universidade Federal do Ceará, Fortaleza, CE, Brasil.

Van der Loos, H. A., et al. (2020). Low-carbon lock-in? Exploring transformative innovation policy and offshore wind energy pathways in the Netherlands. Energy Research & Social Science, 69, 101640.

Xavier, T., Gorayeb, A., & Brannstrom, C. (2022). Descarbonização na América do Sul: conexões entre o Brasil e a Argentina. In: Christian Brannstrom, Lucas Seghezzo e Adryane Gorayeb (Orgs.), Diagnóstico socioambiental participativo e cartografia social na avaliação de impactos da energia eólica. Mossoró, RN: Edições UERN.

VALORANDO O REXEITAMENTO SOCIAL CARA A ENERXÍA EÓLICA: O EMPREGO DA METODOLOXÍA VALSE NO CASO DE GALICIA

Lucía Paz Aldrey [a*]; Rosa María Regueiro Ferreira [b]; José Antonio Cortés Vázquez [c]

Universidade Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, e-mail[a]: luciapaz.aldrey@usc.es, e-mail [b]: rosamaria.regueiro@usc.es)

Universidade da Coruña (A Coruña, e-mail [c]; j.a.cortes@udc.es)

Palabras chave: Economía Ecolóxica, Ecoloxía Política, Valor, Metodoloxía VALSE

Resumo

Na actualidade estamos ante a caducidade do paradigma económico imperante: o capitalismo. O cambio climático é unha das mostras da finalización do presente modelo de acumulación, baseado na aproximación ao valor desde a teoría de mercado e a valoración monetaria e que deixa fóra da análise os recursos e servizos que carezan de contabilidade para tratalos unicamente como externalidades. Tendo esto en conta, algúns autores determinan o modelo de ineficiente e o atribúen como causa de xurdimento de movementos sociais (Pusceddu, 2020).

Dentro da Ecoloxía Política estúdanse a diversidade de conflitos ecolóxico-distributivos existentes na economía, mentres que na Economía Ecolóxica ponse o foco nas relacións entre a economía e o medio ambiente, incluíndo no debate a sustentabilidade e o valor dos danos ambientais. Neste contexto, Martínez-Alier (2004) traballou no desenvolvemento dunha tipoloxía de movementos socioambientais acerca do uso de recursos naturais, utilizando na súa bibliografía a terminoloxía de conflitos "ecolóxico-distributivos". A razón pola que inclúe "distributivos" nesta categorización reside na distinta afectación que produce a economía na poboación cando consume e transforma recursos do ambiente natural; entendendo que algunhas persoas resultan beneficiadas ao longo deste proceso, mentres outras son prexudicadas. Por este motivo, tamén se coñecen como conflitos de xustiza ambiental .

Este traballo utiliza tanto a perspectiva da Ecoloxía Política como a da Economía Ecolóxica para investigar o actual rexeitamento social que están a ter as enerxías renovables nalgúns territorios: unha expresión de choques entre linguaxes de valoración xurdidas como confrontacións internas que seguen unha lóxica similar. Normalmente, os axentes sociais involucrados no conflito, poden dividirse dependendo das súas características. Por unha banda, divídense entre prexudicados ou beneficiados; pola outra, no uso da linguaxe de valoración, monetaria ou non-monetaria, tendo en conta que tamén existen choques de valoración internos en cada grupo .

O obxectivo principal desta investigación é identificar as diferentes linguaxes de valoración que expresan os actores en contra das instalacións renovables e unificalas nun discursos concreto, tendo en conta que todas as opinións e preferencias individuais e colectivas pódense ver coma declaracións de valor, actualmente desagregadas. Por esta razón, utilizaremos a metodoloxía VALSE (VALuation for Sutainable Enviroments). Esta metodoloxía é chave para comprender as formas na que as persoas interesadas expresan "valores" do medio ambiente e poder avaliar a súa importancia. Deste xeito, buscamos probar a importancia da integración das declaracións de valoración dentro do proceso real de toma de decisións na política ambiental como solución ao conflito existente sobre a instalación de enerxías renovables.

Na aplicación da metodoloxía seguirase o deseño de investigación exposto en Aguilera-Klink (2002) e O'Connor (2000), pero aplicando o estudo de caso na Comunidade Autónoma de Galicia. Este territorio estivo marcado nos últimos anos pola aprobación dunha gran cantidade de proxectos eólicos a raíz dunha modificación lexislativa que axiliza os procesos de tramitación. Actualmente, a problemática estase a resolver no Tribunal Superior de Xustiza de Galicia (TSXG) pola cantidade de denuncias, procedentes de grupos veciñais e ecoloxistas, que reciben este tipo de proxectos.

A lóxica de centrarse nun caso específico reside en dúas razóns fundamentais:

- En xeral as enerxías renovables están socialmente aceptadas, os casos de rexeitamento aparecen en casos específicos relacionados coa afección ao medio ou a poboación local e un trato desigual no proceso administrativo de tramitación do proxecto.
- Os autores de referencia consideran que o problema do valor é diferente dependendo do caso de estudo escollido.

Bibliografía

ENERGÍA Y DESARROLLO

YPF Y EL SECTOR HIDROCARBURÍFERO EN ARGENTINA (2000-2023)

Eszter Wirth[a*]

[a] *Universidad Pontificia Comillas (Madrid, ewirth@comillas.edu)*

Palabras clave: Argentina, hidrocarburos, dependencia energética, empresas estatales.

Objetivos

Frente a otras experiencias en América Latina desde 2000, como la brasileña, la boliviana o la ecuatoriana, la experiencia del sector hidrocarburífero argentino ha mostrado rasgos propios. El control estatal sobre el sector ha sido un elemento común en esas experiencias, pero en el caso argentino se desplegó muy cautelosamente desde 2003. Solo a partir de 2012, con la Ley de Soberanía Hidrocarburífera, se acciona una mayor implicación del Estado. Esta estrategia fue interrumpida tras el cambio electoral que llevó a Mauricio Macri a la presidencia, quien apostó gradualmente por un modelo económico más liberal, pero fue parcialmente retomada por el ejecutivo de Alberto Fernández entre 2020 y 2023 en un contexto de altos precios energéticos tras la invasión de Ucrania.

Pero a diferencia de las grandes potencias hidrocarburíferas latinoamericanas, Argentina es un productor atípico pese a contar con importantes reservas de petróleo y gas convencionales y, sobre todo, no convencionales tras los descubrimientos en el yacimiento de Vaca Muerta en 2011. En el caso argentino, el sector del petróleo y gas ha contribuido durante más de una década al déficit de la subcuenta energética de la balanza por cuenta corriente y a la constante salida de divisas (Barrera et al., 2022), incluso durante períodos de boom de precios hidrocarburíferos. Este hecho ha agravado los problemas estructurales del país en cuestión, concretamente limita el crecimiento de su industria fuertemente dependiente del gas (Recalde, 2011) y detrae fondos de las reservas de divisas.

Nuestro objetivo es investigar cómo las políticas energéticas de estos gobiernos sucesivos han empeorado, pese a sus buenas intenciones, la subinversión y la dependencia del sector hidrocarburífero argentino, creando un círculo vicioso entre régimen fiscal-regulaciones-inversiones-producción-exportaciones-importaciones del que resulta difícil salir. Se utilizarán datos estadísticos del Banco Central de la República de Argentina (BCRA), el Instituto Nacional de Estadística y Censos de la República Argentina (INDEC) y el Ministerio de Economía.

Resultados

El desempeño del sector fue notable tras la finalización de las reformas liberales de Menem: la producción de petróleo crudo alcanzó su cénit en 1998 y la del gas aumentó constantemente hasta mediados de los 2000. Las reservas de ambos recursos aumentaron y, tras la convergencia paulatina de los precios domésticos hacia la cotización global, Argentina se convirtió en exportador neto de hidrocarburos a finales de los años 90 (Gadano 1998; Huizar, 2019). Paradójicamente, el aumento de reservas y producción no obedeció a mayores niveles de exploración y descubrimientos de nuevos yacimientos, sino a la introducción de tecnologías de recuperación secundaria en campos ya descubiertos. Según la propia YPF, controlada por Repsol, los directivos priorizaban los segmentos más rentables y de bajo riesgo para maximizar los beneficios a corto plazo y satisfacer a sus accionistas repartiendo dividendos (Sabbatella 2012, Barrera, 2013).

La llegada a la presidencia del peronista Néstor Kirchner en 2003 embarcó al país en una serie de reformas económicas entre cuyos ejes se situó la recuperación del papel del Estado (Wyle 2016, Arbatli, 2018; Monaldi, 2020). Este proceso fue intensificado por las dos presidencias de su mujer, Cristina Fernández de Kirchner, con la aprobación de la Ley de Soberanía Hidrocarburífera en 2012. Ambos mandatarios quisieron dar un giro a la tendencia de subinversión y sobreexplotación de los pozos y al deterioro de la balanza comercial energética. En este contexto se inicia una segunda etapa (2011-2015), caracterizada por una participación estatal más marcada en la esfera productiva tras la recuperación del control de YPF y las

modificaciones normativas de 2012 que lo facultaron a influir en las estrategias de las petroleras privadas. El impacto de estas reformas fue rápido y positivo en el desempeño exploratorio y productivo, logrando mitigar la trayectoria de los años previos, pero con poca incidencia a la hora revertir la dinámica del resto de actores. Sin embargo, la renacionalización parcial de YPF y los altos impuestos sobre la exportación de hidrocarburos despertaron malestar entre las operadoras privadas, al limitar sus beneficios en un contexto de alza de precios petroleros globales.

La etapa con Mauricio Macri (2015-2019) buscó simplificar el esquema regulador, reducir el gasto fiscal y estimular la implicación de las petroleras privadas, abandonando el impulso inversor y explotador de YPF, que se expandió hacia otros sectores. Además, se impulsó la técnica del *fracking* en yacimientos no convencionales a través de acuerdos público-privados y se intentó atraer capital privado extranjero mediante contratos de suministro energético a largo plazo para diversificar la matriz energética nacional (Collins et al., 2021; Kazimierski, 2022). No obstante, estas medidas menos intervencionistas no frenaron el deterioro de la subinversión y del nivel de reservas, mejorándose no obstante el saldo de la balanza comercial energética ante un crecimiento económico más débil y la caída de las importaciones.

La cuarta etapa (desde 2021) está marcada por la volatilidad de los precios internacionales a raíz de la pandemia y la guerra de Ucrania. La brusca alza del precio en 2021 mejoró los ingresos por exportaciones, pero no fueron capaces de superar el valor de las importaciones debido al incremento insuficiente de la producción nacional. Tampoco ha logrado generar una entrada suficiente de divisas para atenuar parcialmente los graves problemas macroeconómicos del país, ni estimular sustancialmente las inversiones hasta la fecha.

Puede concluirse que las modificaciones introducidas en 2012 lograron superar solo parcialmente las limitaciones estructurales del sector hidrocarburífero que frenan el desarrollo de la economía argentina. En efecto, por una parte, la renacionalización de YPF permitió quebrar el predominio privado en el sector y revertir la estrategia que primaba el reparto de dividendos de la firma más prominente del *upstream*. Sin embargo, la subinversión en exploración, sobreexplotación y el estancamiento productivo de las operadoras privadas se mantuvo. Por otra parte, la corta vigencia de las reformas (2012-15) que habilitaron una mayor intervención estatal es sus planes de inversión no consiguieron modificar el comportamiento históricamente rentista del sector privado. Por último, el complejo hidrocarburífero argentino permanece dependiente de la financiación externa que lleva asociado la repatriación de beneficios y otras formas de salida de divisas, y este hecho exacerba los problemas macroeconómicos de Argentina, al borde de la suspensión de pagos y la hiperinflación.

Javier Milei, el nuevo presidente ultraliberal, anunció que YPF será una de las primeras empresas que plantea privatizar en los próximos años. La venta de la empresa podría convertirse en una herramienta para el proceso de dolarización que propone Milei para Argentina, al facilitar su acceso a los dólares. Sin embargo, se necesitan los votos de dos tercios del Congreso para aprobar la venta de las acciones a inversores privados, apoyo con el que actualmente no cuenta el político ultraliberal, y tendría que negociar con las provincias hidrocarburíferas los derechos sobre las acciones de YPF.

Una reprivatización en un entorno de altos precios petroleros y de eliminación de los impuestos de exportación podría contribuir a la vuelta de la exportación de prácticamente toda la extracción hidrocarburífera que, si bien aliviaría el déficit comercial energético, empeoraría el desabastecimiento energético interno. Además, habría que asegurar que las petroleras privadas reinviertan parte de los beneficios en la industria local para preservar la actividad extractiva en Argentina, en vez de priorizar el reparto de dividendos.

Bibliografía

Arbatli, E. (2018). Resource nationalism revisited: A new conceptualization in light of changing actors and strategies in the oil industry. *Energy Research and Social Science*, 40: 101-108. https://doi.org/10.1016/j.erss.2017.11.030

BCRA (2023). Estadísticas estandarizadas sobre la Evolución del Mercado de Cambios. Buenos Aires. http://www.bcra.gob.ar/PublicacionesEstadisticas/Estad%C3%ADsticas_Mercado_de_cambios.asp

Barrera, M.A. (2013). Reformas estructurales y caída de reservas hidrocarburíferas: el caso argentino. *Análisis Económico,* XXVIII (69): 167-188. https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=4133103300

Barrera, M.A., Sabbatella, I.M., Serrani, E. (2022). Macroeconomic Barriers to Energy Transition in Peripheral Countries: The Case of Argentina. *Energy Policy*, 168, 113117. https://doi.org/10.1016/j.enpol.2022.113117

Collins, G., Jones, M.P., Krane, J., Medlock, K. y Monaldi, F.J. (2021). Shale Renders the 'Obsolescing Bargain' Obsolete: Political risk and foreign investment in Argentina's Vaca Muerta. *Resources Policy*, 74, 102269. https://doi.org/10.1016/j.resourpol.2021.102269

Gadano, N. (1998). Determinantes de la inversión en el sector petróleo y gas de la Argentina. Serie Reformas Económicas 7. CEPAL. https://repositorio.cepal.org/handle/11362/7444

Huizar, R. (2019). Why was Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), Argentina's National Oil Company, privatized? *The Extractive Industries and Society* 6(3): 863-872. https://doi.org/10.1016/j.exis.2019.03.017

INDEC (2023). Economía. Estadísticas. Buenos Aires. https://www.indec.gob.ar/

Kazimierski, M. (2022). Financiarización en el sector energético argentino: El caso del Programa RenovAr. *Cuadernos De Economía Crítica*, 8(15): 37-59.

Ministerio de Economía (2022). Hidrocarburos. Buenos Aires. https://www.argentina.gob.ar/economia/energia/hidrocarburos

Monaldi, F.J. (2020). The Cyclical Phenomenon of Resource Nationalism in Latin America. Oxford Research Encyclopedia of Politics. https://oxfordre.com/politics/view/10.1093/acrefore/9780190228637.001.0001/acrefore-9780190228637-e-1523

Recalde, M. (2011). Energy Policy and Energy Market Performance: The Argentinean Case. *Energy Policy*, 39: 3860-3868. https://doi.org/10.1016/j.enpol.2011.04.022

Sabbatella, I.M. (2012). La política petrolera de la posconvertibilidad: de la herencia neoliberal a la expropiación de YPF. *Argumentos. Revista de Crítica Social*, 14: 149-180.

Wyle, C. (2016). Post-Neoliberal Developmental Regimes in Latin America: Argentina under Cristina Fernández de Kirchner. *New Political Economy,* 21(3): 322-341. https://doi.org/10.1080/13563467.2016.1113949

ESTRUCTURA ECONÓMICA Y CONSUMO DE ELECTRICIDAD EN ESPAÑA

Vicent Alcántara Escolano[a], Emilio Padilla Rosa[a]* y Pablo del Río González[b]

[a] Departamento de Economía Aplicada, Universidad Autónoma de Barcelona (Cerdanyola del Vallès, *vicent.alcantara@uab.es*; *emilio.padilla@uab.es*).

[b] Instituto de Políticas y Bienes Públicos, CSIC (Madrid, *pablo.delrio@csic.es*)

Palabras clave: consumo eléctrico, electrificación, estructura productiva española, input-output extendido ambientalmente, sectores relevantes.

El gobierno de España ha propuesto un conjunto de objetivos que se enmarcan en el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima 2021–2030 (PNIEC) elaborado por el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO, 2020). Este plan atiende a las distintas directivas de la Unión Europea respecto a energía y emisiones de gases de efecto invernadero con el fin de alcanzar las metas propuestas en materia de eficiencia energética y de descarbonización de la economía.

Con el fin de alcanzar las metas propuestas, tanto en materia de eficiencia energética y descarbonización de la economía como en la reducción de otros contaminantes atmosféricos, los cambios en el mix energético de nuestra estructura productiva jugarán un papel crucial. El cambio hacía una mayor electrificación en el mix energético, abriendo mayores posibilidades al uso de energía procedente de fuentes renovables, encaja perfectamente en el proceso global de electrificación de la economía. Proceso con un objetivo en Europa del 53% de la demanda final de energía en forma de electricidad en 2050 (Comisión Europea, 2018). Las medidas de mejora de la eficiencia en el consumo de electricidad en la economía española dentro de las economías europeas cobran gran relevancia. En este sentido, el diseño y aplicación de políticas de eficiencia en el consumo de energía eléctrica en el sistema productivo requiere determinar los sectores principalmente responsables de dicho consumo.

Un marco analítico adecuado para abordar este objetivo es el análisis input-output, ya que permite profundizar en las relaciones entre sectores, y de estos con la demanda final, tanto desde un punto de vista económico como tecnológico. Desde esta perspectiva, el conocimiento riguroso de las interrelaciones entre economía, energía eléctrica y emisiones es básico de cara al diseño de políticas económico-ambientales a poner en práctica con el fin de alcanzar los objetivos marcados.

Dadas las consideraciones anteriores, nuestro trabajo aborda, a partir de los consumos sectoriales de electricidad, un análisis input-output del impacto de la actividad productiva en el consumo eléctrico. Desde este punto de vista, la metodología permite mostrar las ligazones intersectoriales de carácter productivo y su relación con los mencionados consumos energéticos. Ello nos va a permitir determinar:

a) La estructura energética, en relación con la electricidad, propia de los distintos sectores productivos.
b) La localización e importancia sectorial del consumo eléctrico.
c) El establecimiento de una taxonomía sectorial que ponga de relieve las similitudes y diferencias sectoriales en relación con el mencionado consumo de electricidad, incidiendo en las características particulares de los distintos sectores en el marco de la estructura productiva.

El método que planteamos en nuestra investigación, con el fin de alcanzar los objetivos propuestos, permite identificar de una forma precisa aquellos sectores que son claves para el consumo eléctrico, en términos de su relación con otros sectores dada la estructura productiva y tecnológica de la economía.

Desde una perspectiva empírica, la investigación contribuye al análisis del consumo de energía eléctrica en España desde un punto de vista intersectorial, de forma sustancialmente exhaustiva. Son relativamente pocas las contribuciones que abordan, dentro del marco input-output, el consumo eléctrico. Entre estas cabe citar a Han et al. (2004), Mu et al. (2009), Alcántara et al. (2010), Tarancón et al. (2011), Alcántara et al.

(2013), Alcántara y Padilla (2020), Meng et al. (2014), Xiao et al. (2017), Yu et al. (2019) y Zhang et al. (2020). La investigación también realiza una contribución a las políticas públicas, al ofrecer una interpretación de los resultados, con algunas orientaciones de política, de cara a la mejora de la eficiencia en el consumo eléctrico del consumo productivo.

Bibliografía

Alcántara, V., del Río, P. y Hernández, F. (2010) "Structural analysis of electricity consumption by productive sectors. The Spanish case", *Energy* 35: 2088–2098.

Alcántara, V., Tarancón, M. A. y del Río, P. (2013) "Assessing the technological responsibility of productive structures in electricity consumption", *Energy Economics* 40: 457–467.

Alcántara, V.y Padilla, E. (2020) "Key sectors in greenhouse gas emissions in Spain: an alternative input–output analysis", *Journal of Industrial Ecology*. 24(3): 577–588

Comisión Europea (2018) "Un planeta limpio para todos. La visión estratégica europea a largo plazo de una economía próspera, moderna, competitiva y climáticamente neutra". Comunicación de la Comisión. COM(2018) 773 final, Bruselas, 28.11.2018. Disponible en: https://eur-lex.europa.eu/legal-content/ES/TXT/HTML/?uri=CELEX:52018DC0773

Han, S. Y., Yoo, S. H. y Kawak, S. J. (2004) The role of the four electric power sectors in the Korean national economy: an input–output analysis. Energy Policy, 32 (13): 1531–1543.

Meng, F. Y., Zhou, D. Q., Zhou, P. y Bai, Y. (2014) "Sectoral comparison of electricity-saving potentials in China: An analysis based on provincial input–output tables", *Energy*: 72: 772–782.

MITECO (Ministerio para la Transición Ecológica y Reto Demográfico) (2020). Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) 2021–2030. Disponible en: https://www.miteco.gob.es/content/dam/miteco/images/es/pnieccompleto_tcm30-508410.pdf

Mu, T., Xia, Q. y Kang, C. (2010) "Input–output table of electricity demand and its application", *Energy* 35: 326–31.

Tarancón, M. A., del Río, P. y Callejas, F. (2011) "Determining the responsibility of manufacturing sectors regarding electricity consumption. The Spanish case", *Energy*: 36: 46–52.

Yu, M., Zhao, X. y Gao, Y. (2019) "Factor decomposition of China's industrial electricity consumption using structural decomposition análisis", *Structural Change and Economic Dynamics* 51: 67–76.

Xiao, H., Li, S., Chevallier, J. y Zhu, B. (2017) "Electricity-savings pressure and electricity-savings potential among China's inter-provincial manufacturing sectors", *Energy Systems*, 8: 581–600.

Zhang, Y., Chen, Q., Chen, B., Liu, J., Zheng, H., Yao, H. y Zhang, C. (2020) "Identifying hotspots of sectors and supply chain paths for electricity conservation in China", *Journal of Cleaner Production* 251: 119653.

SUSTENTABILIDADE MARÍTIMA: UMA ANÁLISE DAS POLÍTICAS PÚBLICAS NOS PARQUES EÓLICOS OFFSHORE

Nicole Stephanie Florentino de Sousa Carvalho[a*], Francisca Érica Cardoso Nobre[b], Rosa Maria Regueiro Ferreira[c].

[a] *Universidade Federal do Ceará; Universidade de Santiago de Compostela (Brasil, nicolecarvalho@ufc.br).*

[b] *Universidade Federal do Ceará (Brasil, ericacn@alu.ufc.br).*

[c] *Universidade de Santiago de Compostela (España, rosamaria.regueiro@usc.es).*

Palavras-chave: Parques eólicos offshore, políticas públicas, sustentabilidade.

Introdução

A necessidade em descarbonizar a produção de eletricidade e em ampliar a utilização de fontes de energia renováveis é ainda mais clara diante do agravamento das alterações climáticas (Hosius et al., 2023). Na esfera acadêmica, nota-se uma significativa concentração em investigações voltadas para esse tipo de energia, especialmente destacando-se estudos relacionados à energia eólica. Diversas pesquisas buscam compreender os aspectos mais relevantes que cercam parques eólicos, abordando seus benefícios de saúde e ambientais, assim como os desafios e dilemas socioambientais que permeiam sua implantação, mencionando-se: (Copque, 2022; Souza, 2022; Regueiro-Ferreira & Sampedro, 2022; Torres Junior, 2021; Leite, 2021; Russell et al., 2021; Klain et al., 2020; Tompham et al., 2019; Hevia-Koch & Jacobsen, 2019), entre outros.

Os parques eólicos offshore emergem como uma opção promissora para a descarbonização. Segundo dados da Empresa de Pesquisa Energética (EPE) (2020), apresentam densidades de energia superiores a 1,5 watts por metro quadrado, resultando em uma produção de energia até 50% maior do que a obtida em parques eólicos onshore, conforme amplamente observado (Possner & Caldeira, 2017). Ademais, considerando o potencial eólico-energético offshore, estudos apontam para reduções significativas nos custos e o desenvolvimento de novos métodos para aprimorar a eficiência econômica na adoção dessa tecnologia (Xavier, 2022).

Apesar do crescimento global da energia eólica no mar e do aumento constante nos investimentos nessa área, existe uma lacuna significativa na pesquisa em relação à consideração insuficiente dos critérios socioambientais na definição das áreas para instalação dos parques eólicos offshore. Atualmente, há uma falta de informações sobre os fatores socioambientais relevantes para o processo de localização desses parques no ambiente marinho, incluindo sua interação e impacto na presença humana já estabelecida nas regiões costeiras.

As questões políticas também têm grande relevância, pois a legislação e as políticas públicas podem influenciar a concessão de licenças ambientais e de uso do espaço marítimo, bem como a forma como o projeto será financiado e regulamentado. A falta de clareza nessas questões pode tornar o projeto inviável economicamente e aumentar os riscos jurídicos associados à sua implantação. Além disso, é essencial realizar uma avaliação das políticas públicas em relação à dimensão socioambiental, a fim de determinar o impacto que o empreendimento pode causar às comunidades locais e ao ecossistema local.

Nesse contexto, a importância das políticas públicas se destaca. Visando aprofundar essa compreensão, surge o seguinte desafio de pesquisa: de que maneira as políticas governamentais afetam a preservação ambiental durante a instalação e operação de parques eólicos offshore? Para abordar essa indagação, este estudo tem como objetivo examinar a produção científica que aborda a interação entre políticas públicas e meio ambiente em parques eólicos offshore, com o propósito de identificar padrões, lacunas e contribuições de destaque.

Assim, a presente investigação visa explorar o papel das políticas públicas nos parques eólicos offshore, ressaltando a importância de compreender seu impacto na preservação do meio ambiente. Em um contexto de crescente interesse por energias renováveis, especialmente a eólica offshore, e diante da urgência em mitigar os impactos ambientais, torna-se essencial investigar de que forma as políticas públicas afetam essa dimensão ambiental.

Metodologia

Este estudo é elaborado a partir de uma revisão bibliométrica descritivo-exploratória. A estratégia adotada envolve a definição de descritores para identificar os artigos que tratam das políticas públicas e dos parques eólicos offshore. Adicionalmente, realiza-se uma análise das questões envolvidas nessa relação, investigando se estas se limitam apenas a aspectos econômicos ou abrangem também aspectos sociais e ambientais, especialmente seus impactos.

Em consonância com essa perspectiva, optou-se por utilizar a base de dados da Web of Science (WOS), disponível nos Periódicos da Coordenação de Aperfeiçoamento de Pessoal de Nível Superior (CAPES). Essa escolha se justifica pela abrangência multidisciplinar da plataforma, que contempla áreas como energia renovável, oceanografia, engenharia marinha, engenharia civil, geociências, engenharia elétrica, tecnologia sustentável, ciências ambientais e engenharia mecânica.

Inicialmente, foi feito um levantamento por meio da definição de termos-chave, optando-se por "parques eólicos offshore" e "políticas públicas", abrangendo o período dos últimos 5 anos (2019-2023). Assim, obteve-se um total de 491 resultados, dos quais 391 foram exportados, correspondendo aos trabalhos identificados como artigos científicos e indexados na plataforma, incluindo informações completas e referências bibliográficas utilizadas. Em seguida, esses dados foram analisados utilizando o software VOSviewer, uma ferramenta que possibilita a elaboração de representações visuais, como mapas e tabelas, proporcionando uma apresentação mais clara e sucinta das informações coletadas.

As análises posteriores concentraram-se na identificação da distribuição temporal dos artigos, países de origem e palavras-chave utilizadas, bem como na avaliação das políticas públicas abordadas e das nuances na relação entre os aspectos ambientais e sociais afetados pelos parques eólicos offshore. Essas dimensões são fundamentais quando se busca avaliar a sustentabilidade proposta por essa estratégia.

Considerações finais

A energia eólica proveniente de parques localizados no mar tem se destacado como uma alternativa viável na transição para fontes renováveis de energia em muitos países. Estes parques contribuem para a geração de eletricidade com uma pegada de carbono reduzida, sendo fundamental para atender às demandas presentes e futuras. Contudo, a instalação e operação de parques eólicos offshore podem acarretar consequências adversas no ecossistema marinho e nas comunidades locais, demandando uma abordagem equilibrada para garantir sua sustentabilidade a longo prazo.

A pesquisa ressalta a importância da compreensão das políticas públicas e regulamentações associadas à implementação desses projetos como uma ferramenta significativa para enfrentar os desafios ambientais, sociais e econômicos envolvidos. Embora haja um crescente interesse na análise das interações entre políticas públicas e parques eólicos offshore, é crucial que essa abordagem equitativa considere devidamente os aspectos ambientais e sociais, além dos econômicos, para garantir a sustentabilidade desses empreendimentos no longo prazo.

BIbliografia

Copque, A. C. S. M. (2022). Conflitos socioambientais de projetos, parques e complexos de energia eólica onshore na região geográfica imediata de Guanambi, Bahia – Brasil. Tese de doutorado em Geografia. Universidade do Minho, Braga, Portugal.

EPE - Empresa de Pesquisa Energética. (2020). Roadmap eólica offshore Brasil. Perspectivas e caminhos para a energia eólica marítima. Rio de Janeiro, Brasil. Disponível em: http://www.epe.gov.br/sites-pt/publicações-dadosabertos/publicacoes/publicacoesarquivos/publicacao456/roadmap_eolica_offshore_epe_versao_r2.pdf Acesso em: 30 de abril de 2023.

Hevia-Koch, P., & Jacobsen, H. K. (2019). Comparing offshore and onshore wind development considering acceptance costs. Energy Policy, 125, 9-19. https://doi.org/10.1016/j.enpol.2018.10.019.

Hosius, E., et al. (2023). The impact of offshore wind energy on northern European wholesale electricity prices. Applied Energy, 341(1). https://doi.org/10.1016/j.apenergy.2023.120910.

Leite, S. O. (2021). Maia, um sopro na energia eólica: Método de avaliação dos investimentos pelo arrendamento de terras. Dissertação de mestrado em Desenvolvimento e Gestão Social. Universidade Federal da Bahia, Salvador, BA, Brasil.

Klain, S., et al. (2020). Octopus's garden under the blade: Boosting biodiversity increases willingness to pay for offshore wind in the United States. Energy Research & Social Science, 69, 101744.

Possner, A., & Caldeira, K. (2017). Geophysical potential for wind energy over the open oceans. Proceedings of the National Academy of Sciences, 43. Disponível em: http://www.pnas.org/lookup/doi/10.1073/pnas.1705710114.

Regueiro-Ferreira, R. M., & Cadaval Sampedro, M. (2022). Renewable energy taxes and environmental impacts: A critical reflection from the wind tax in Spain. Energy & Environment. https://doi.org/10.1177/0958305x221083249.

Russell, A., et al. (2021). Threading a moving needle: The spatial dimensions characterizing US offshore wind policy drivers. Energy Policy, 157, 112516.

Souza, H. D. P. (2022). Densificação de dados baseada em mean shift aplicada a previsão de geração de energia eólica. Dissertação de mestrado em Engenharia de Eletricidade. Universidade Federal do Maranhão, São Luís, MA, Brasil.

Tompham, E., et al. (2019). Challenges of decommissioning offshore wind farms: Overview of the European experience. Journal of Physics: Conference Series, 1222(1), 012035. https://doi.org/10.1088/1742-6596/1222/1/012035.

Torres Junior, P. (2021). Avaliação da efetividade da política de geração de energia eólica do Ceará no fomento ao desenvolvimento sustentável e seus reflexos nas comunidades pesqueiras. Dissertação de mestrado em Avaliação de Políticas Públicas. Universidade Federal do Ceará, Fortaleza, CE, Brasil.

Xavier, T. W. F. (2022). Análise participativa dos potenciais impactos socioambientais de parques eólicos marinhos (offshore) na pesca artesanal no estado do Ceará, Brasil. Tese de doutorado em Geografia. Universidade Federal do Ceará, Fortaleza, CE, Brasil.

ECONOMÍA DE LOS CUIDADOS

SOBRECARGA DOMÉSTICA EN LAS MUJERES COLOMBIANAS CON CÓNYUGE.

Johanna Gómez Castro[a]

[a] *Pontificia Universidad Javeriana (Bogotá, johanna.gomez@javeriana.edu.co).*

Palabras clave: (Sobrecarga doméstica, tareas rutinarias, tareas domésticas).

Resumen

Utilizando la Encuesta Nacional de Uso del Tiempo 2016-2017 y 2020-2021 este documento analiza la distribución del tiempo entre las parejas colombianas y que están ocupadas laboralmente. Tomando como referencia el estudio realizado por Álvarez y Miles-Touya (2019) para España, en este trabajo se analiza para los dos periodos, cómo se distribuyen las tareas domésticas al interior de los hogares colombianos cuando uno de los miembros presenta aumentos en el tiempo no laboral.

Los resultados encontrados indican para las dos ENUT analizadas que en los días no laborales las parejas aumentan el tiempo que dedican tanto a tareas domésticas y de cuidado como a tareas que se asocian a labores domésticas rutinarias. No obstante, estos aumentos son mayores para las mujeres que para los hombres. Es decir, en un día no laboral tanto hombres como mujeres dedican más tiempo a trabajo doméstico, sin embargo, el tiempo de las mujeres es 46% superior al de los hombres y se incrementa en 10 puntos porcentuales con la última Enut 2020-2021. En el caso de tareas rutinarias el tiempo que dedican las mujeres en un día no laboral es 68% mayor al de los hombres, para el periodo 2020-2021 aumenta en 15 puntos porcentuales. Estos resultados indican que hay un desequilibrio en el uso del tiempo libre por género, dado que las esposas terminan realizando más tareas domésticas que los esposos.

Introducción

En Colombia las brechas de género en los indicadores del mercado laboral han sido persistentes en el tiempo. En la investigación realizada por Tenjo et al. (2005) para seis países de Latinoamérica, se analiza la evolución de las diferencias más marcadas que existen por género en el campo laboral. El análisis se concentra en el comportamiento de diferentes variables incluyendo la tasa global de participación desde 1981. Durante las últimas décadas del siglo XX la tasa global masculina fue en promedio del 70% y la femenina en promedio alcanzó un 43%. Colombia presentó uno de los incrementos más altos en la participación femenina al igual que Uruguay y Brasil.

Pese al crecimiento de la tasa global femenina esta sigue estando muy por debajo de la masculina. Según el boletín técnico publicado por el DANE en junio de 2020, en el 2019 Colombia alcanzó una tasa global de 73.9% en el caso de los hombres y 53.1% para las mujeres, lo que implica una brecha de género de 20.8 puntos porcentuales. Incluso la situación se agrava con la actual pandemia del COVID-19, la brecha de género para el último trimestre móvil abril-junio sigue aumentando con una diferencia de 22.3 puntos porcentuales y la tasa de desempleo femenina alcanzó un 24.6%, 7.3 puntos porcentuales por encima de la tasa de desempleo de los hombres.

En estas condiciones, resulta importante entender qué podría estar afectando dichas brechas en los resultados del mercado laboral. Para Colombia hay evidencia de discriminación laboral en contra de las mujeres en muchos resultados. Galvis-Aponte (2010) observa que las diferencias salariales pueden ser explicadas por la educación, las habilidades de cada individuo y la motivación de ingresar al mercado de trabajo; lo que sorprende es que las mujeres cuentan con más años de educación, pero ganan menos que los hombres. Por su parte Abadía (2005) también muestra que las mujeres han alcanzado mayores logros educativos que los hombres, pero dicho aumento de la educación no ha servido para cerrar las brechas de los salarios. Tenjo et al. (2005), afirman que la razón más influyente para que las mujeres tengan salarios más bajos se encuentra en un menor número de horas de trabajo que los hombres. Esto se explica debido a que existen dobles jornadas entre el trabajo y el hogar, limitando la posibilidad de ofrecer más horas de trabajo remunerado. La estimación realizada por Baquero (2001) para los salarios de trabajadores urbanos

muestra que las mujeres al ocuparse en actividades del servicio doméstico reciben bajos ingresos presentándose discriminaciones en dos resultados laborales: salariales y calidad del empleo.

Sin embargo, pocos estudios se han concentrado en entender si estas brechas pueden ser explicadas por el tiempo dedicado a actividades remuneradas y no remuneradas. Michelsen Niño et al. (2020) sugieren que realizar tareas domésticas influye en la participación laboral de manera negativa y si dichas tareas son realizadas por mujeres la disminución es mayor. Pero dicho trabajo no se pregunta sobre los aspectos que pueden incidir en la forma como hombres y mujeres se reparten estas tareas domésticas.

De acuerdo con los datos de la Encuesta Nacional de Uso del Tiempo 2016-2017 las mujeres que se encuentran ocupadas dedican en promedio 7 horas y 35 minutos al trabajo remunerado y 6 horas con 55 minutos al no remunerado, es decir, el 47% de su carga total es destinada a tareas domésticas. Por su parte, los hombres dedican 9 horas y 13 minutos al trabajo remunerado y 3 horas con 24 minutos al no remunerado, lo que significa que el 26% de su carga total es destinada a tareas del hogar (DANE 2021); con la pandemia del COVID-19 la distribución de los tiempos cambió, según Encuesta Nacional de Uso del Tiempo 2021-2020 las mujeres aumentaron sus tiempos 51 minutos al trabajo doméstico y dos minutos al trabajo remunerado. En el caso de los hombres el escenario es opuesto, disminuyeron 16 minutos al trabajo remunerado y 18 al no remunerado. Estas marcadas diferencias podrían indicar que las mujeres presentan algunas limitaciones de tiempo por la excesiva dedicación a tareas domésticas y podría estar afectando sus posibilidades de participación en el mercado laboral.

Conclusiones

En esta investigación se analiza la relación que tienen los días no laborales sobre el tiempo que dedican al trabajo doméstico no remunerado las parejas colombianas donde ambos miembros se encuentran trabajando para dos Encuestas del uso del tiempo 2016-2017 y 2020-2021. Los resultados encontrados indican que en los días no laborales las parejas aumentan el tiempo que dedican tanto a tareas domésticas y de cuidado como a tareas que se asocian a labores domésticas rutinarias. No obstante, las mujeres dedican considerablemente más tiempo al trabajo doméstico que los hombres en sus días no laborales, sugiriendo que incluso si se lograra relajar la restricción temporal de los hombres estos no incrementarían los tiempos dedicados en trabajo doméstico no remunerado igual que las mujeres.

Un resultado relevante que podría influir en la disminución del tiempo a tareas domésticas y tareas rutinarias por parte de las mujeres, es contar con un servicio doméstico pues la reducción del tiempo es estadísticamente significativa. Por otro lado, entre más educado sea el esposo hay una disminución en los tiempos de sus esposas tanto a tareas domésticas como tareas rutinarias. Para el caso de las mujeres, entre más educadas sean menos tareas domésticas realizan.

Bibliografía

Abadia Alvarado, L. (2005). Discriminación salarial por sexo en Colombia: un análisis desde la discriminación estadística. Universidad Javeriana-Bogotá.

Álvarez, B., & Miles-Touya, D. (2019). Gender imbalance in housework allocation: a question of time? Review of Economics of the Household, 17(4), 1257–1287.

Amartya Sen. 1990. “Gender and Cooperative Conflicts,” in Irene Tinker (ed.) Persistent Inequalities: Women and World Development. New York and Oxford: Oxford University Press.

CEPAL, F. (2013). Informe Regional. Trabajo decente e igualdad de género. Políticas para mejorar el acceso y la calidad del empleo de las mujeres en América Latina y el Caribe. Santiago: CEPAL, FAO.

Chiappori, P. A. (1997). Introducing household production in collective models of labor supply. Journal of Political Economy, 105(1), 191-209.

Chiappori, P.-A. (1988). Rational household labor supply. Econometrica, 56(1), 63–90.

DANE (2012). Cuenta satélite de la economía del cuidado. Fase II: Cuenta de producción y de generación del ingreso del trabajo doméstico y de cuidados no remunerado. DANE.

DANE (Abril 2018). COLOMBIA - Boletín técnico. Encuesta Nacional de Uso del Tiempo - ENUT - 2016-2017.

DANE (Noviembre 2021). COLOMBIA - Boletín técnico. Encuesta Nacional de Uso del Tiempo - ENUT - 2021-2020.

DANE, Comisión legal para la Equidad de la mujer. (Abril 2020). Participación de las mujeres colombianas en el mercado laboral. [https://www.dane.gov.co/files/ investigaciones/genero/informes/Informe-participacion -mujer-mercado-laboral.pdf]

Galvis-Aponte, L. A., & Galvis–Aponte, L. A. (2010). Diferenciales salariales por género y región en Colombia: Una aproximación con regresión por cuantiles. Documentos de Trabajo Sobre Economía Regional y Urbana; No. 131.

Kahneman, D., Krueger, A. B., Schkade, D. A., Schwarz, N., & Stone, A. A. (2004). A survey method for characterizing daily life experience: the day reconstruction method. Science, 306(5702), 1776–1780.

Michelsen Niño, C. S., & Castellanos Rodriguez, J. C. (2020). Diferencias de género en la incidencia de realizar actividades no remuneradas en el mercado laboral.

PATR, A. M., HENAO, A., GUTI, P., PINEDA, N. R., & VARGAS, C. (2019). ¿Licencias de paternidad como solucion a la brecha salarial entre hombres y mujeres?

Sevilla-Sanz, A., Gimenez-Nadal, J. I., & Fernández, C. (2010). Gender roles and the division of unpaid work in Spanish households. Feminist Economics, 16(4), 137-184.

UNA ESTIMACIÓN DE LA MOVILIDAD DEL CUIDADO PARA EL CASO DE EUSKADI

Luz De la Cal Barredo, Elena Martínez-Tola

Universidad del País Vasco/Euskal Herriko Unibertsitatea

Palabras clave: urbanismo, movilidad del cuidado, género

Para proyectar la organización del espacio en las ciudades y la movilidad urbana es imprescindible tomar en consideración los papeles que desarrollan las diferentes personas que integran la sociedad. Pero habitualmente, se ha considerado que las necesidades son iguales para todo el mundo y el modelo de individuo para el que se diseñan los servicios y las políticas es un individuo universal, aparentemente neutro. Un ser libre, adulto, que se mueve por el espacio con división de tiempos y funciones: trabajar, dormir, divertirse y circular. Este ha sido el punto de vista del urbanismo convencional, sin considerar que las necesidades de servicios y de movilidad son diferentes para mujeres y hombres porque asumen diferentes funciones en la sociedad, ni tampoco que pueden variar según las edades, los orígenes cultuales, las religiones o la clase social. Esta simplificación de la gestión urbanística y de los servicios ha generado una vida cotidiana difícil para quienes tienen que compatibilizar diversas actividades en diferentes esferas de la vida cotidiana a lo largo del día, principalmente mujeres.

En un urbanismo con perspectiva de género, en vez de proyectar una ciudad considerando las experiencias y características vitales masculinas, se trata de tener en cuenta que mujeres y hombres tienen pretensiones y necesidades diferentes en el uso del espacio urbano y también posibilidades diferentes de acceder a los recursos de la ciudad. La principal razón es la división sexual del trabajo.

Desde esta perspectiva, la ciudad no debería dividirse en funciones simplificadas como habitar, trabajar, descansar, moverse, disfrutar de la cultura y el deporte o acudir a servicios sanitarios. Habría que repensar la planificación teniendo en cuenta la vida cotidiana, creando espacios urbanos complejos que combinen diversos usos y que estén conectados con otras áreas de la ciudad mediante transportes eficientes, variados, cómodos y accesibles (Col.lectiu Punt 6, 2021).

Este modelo de urbanismo y movilidad permitiría que las tareas diversas de la vida cotidiana (comprar, acompañar, cuidar, hacer gestiones) fueran fácilmente compatibilizadas con el trabajo remunerado. Y como las mujeres son quienes asumen la mayoría de estas tareas, ello favorecería su incorporación al mercado laboral en condiciones de igualdad con respecto a los hombres.

En esta comunicación nos vamos a centrar en el asunto de la movilidad con perspectiva de género. En concreto, se mencionarán las diferencias en la movilidad de hombres y mujeres, se expondrán las carencias de las encuestas de movilidad para captar estas diferencias y se propondrá el concepto de movilidad del cuidado como clave para abordar esta complejidad. Además, se analizarán las potencialidades de la Encuesta de Movilidad que se realiza en Euskadi para cuantificar y hacer visible la movilidad asociada al trabajo de cuidado.

Los estudios e investigaciones sobre movilidad con perspectiva de género arrojan las siguientes conclusiones (Casas & Espinosa, 2019):

- Las mujeres, como son las principales responsables del trabajo no remunerado, hacen un uso más diverso y menos lineal de la ciudad. La doble carga de trabajo hace que tengan que gestionar el tiempo con máxima eficacia.
- Las mujeres viajan por un mayor número de motivos que los hombres. A los desplazamientos laborales se suman la compra de alimentos, el acompañamiento de personas dependientes, las gestiones administrativas, etc.
- Las mujeres hacen viajes encadenados para realizar las diferentes tareas: a los comercios, a centros educativos, a centros sanitarios, a dependencias administrativas, a sus centros de trabajo, a

> instalaciones deportivas, a centros culturales, a casas de amigos y familiares, a jardines y parques. Sus desplazamientos siguen una pauta espacial poligonal, para poder realizar todas estas tareas encadenadas en lugares diferentes. En el caso de los hombres, predominan de forma abrumadora los desplazamientos relacionados con el empleo, seguidos de vinculados al ocio y al deporte. La pauta espacial es lineal, de ida y vuelta entre el empleo y la vivienda.

Como señalábamos antes, estas diferencias en las pautas de movilidad de mujeres y hombres no son tenidas en cuenta a la hora de planificar la movilidad urbana y los servicios de transporte. Entonces, en muchos casos todos estos viajes para atender el cuidado y el trabajo remunerado se convierten en algo imposible. Además, las tareas de cuidado muchas veces no son predecibles, sino que dependen de acontecimientos imprevistos. Y las cadenas de tareas diversas entre sí pueden cambiar de composición según los días. Por ello, muchas mujeres abandonan el mercado laboral o se ocupan en un empleo a tiempo parcial.

Un primer paso para para proporcionar servicios que sean acordes con las necesidades de la toda la población, es analizar estos patrones de movilidad específica y diferenciada. Pero para ello hay una dificultad y es que las encuestas de movilidad, en muchos casos, utilizan unas definiciones de los viajes y desplazamiento que priorizan los viajes que tienen que ver con el trabajo remunerado y los estudios. Y, paralelamente, infravaloran de los viajes realizados para compras o gestiones familiares, para acompañar a otras personas o para ir a las viviendas de otros familiares. Las razones son diversas: que son viajes más cortos, que son viajes en encadenados con otros relacionados con el trabajo remunerado o los estudios, que se clasifican como viajes personales, que no tienen unas pautas u horarios marcados que se repitan a diario, etc. Así que hay viajes y personas viajeras que no existen, en concreto, los ligados con las tareas de cuidado que fundamentalmente son realizados por mujeres. Como estos viajes no se visibilizan ni cuantifican adecuadamente, los horarios, frecuencias y características de los servicios de transporte no se adecúan a las necesidades de las personas que, además de realizar trabajo remunerado, se encargan del trabajo doméstico y los cuidados. El resultado es que estas personas tienen que invertir su esfuerzo, su tiempo y su dinero en unir lo que está desconectado.

El concepto de movilidad del cuidado (Sánchez-de Madariaga & Zucchini, 2020) sirve para cuantificar, evaluar y hacer visible el desplazamiento diario asociado con el trabajo de cuidado. Surge porque la terminología de movilidad no contribuye a reconocer este tipo de viajes, sino que los encubre con la excusa de la neutralidad. Propone agrupar todos los viajes cuyo motivo es el cuidado. Si los viajes por cuidados se dividen entre diferentes categorías, su peso es muy pequeño en comparación con los viajes vinculados al trabajo. Pero si los agrupamos, observamos que son un conjunto de viajes tan importantes o incluso más que los relacionados con los estudios. Cuantificar la movilidad asociada al cuidado representa un primer paso para visibilizar la importancia de estos desplazamientos y así, posteriormente, planificar sistemas de transporte que posibiliten encadenar las diversas tareas de cuidado y el trabajo remunerado.

La Encuesta de Movilidad que se realiza en Euskadi detalla los motivos de los desplazamientos de tal manera que permite hacer una estimación de la movilidad del cuidado. Si agregamos los viajes realizados a otra vivienda, las gestiones domésticas, el acompañamiento/ayuda y las compras domésticas, suponen el 13,2% de los viajes realizados por los hombres y el 17,5% de los realizados por mujeres. Asimismo, resulta de interés analizar las diferencias entre hombres y mujeres en cuanto al número de desplazamientos y el medio de transporte utilizado, así como las existentes entre diferentes grupos de edad. En esta comunicación daremos cuenta de este análisis.

En la medida en que las técnicas de recogida de datos incorporen el concepto de movilidad del cuidado y todos estos desplazamientos relacionados con el cuidado se agrupen, la administración pública y los operadores de transporte los van a tener en cuenta en sus planificaciones. Constituye un primer paso para impulsar una movilidad con perspectiva de género.

Motivo de los desplazamientos en día laborable de la población de 7 y más años de la C.A. de Euskadi según sexo. 2021

	NÚMERO			PORCENTAJE	
	TOTAL	HOMBRES	MUJERES	HOMBRES	MUJERES
Otra vivienda	216.752	103.792	112.960	3,21	3,45
Trabajo	1.940.806	1.033.256	907.550	32,00	27,74
Estudios	780.062	392.645	387.417	12,16	11,84
Gestiones Personales	1.431.912	750.772	681.140	23,25	20,82
Gestiones Domésticas	146.699	58.414	88.285	1,81	2,70
Acompañamiento / Ayuda	595.352	237.114	358.238	7,34	10,95
Gestiones Médicas	652.308	269.288	383.020	8,34	11,71
Compras Personales	215.748	121.905	93.843	3,78	2,87
Compras Domésticas	40.650	27.130	13.520	0,84	0,41
Ocio	221.194	100.030	121.164	3,10	3,70
Otros	258.794	134.598	124.196	4,17	3,80
				100	100

Fuente: Encuesta de movilidad. Gobierno Vasco

Bibliografía

Casas, C. L. & Espinosa, C. (2019). Determinantes de género en las políticas de movilidad urbana en América Latina. *Boletín FAL*, 371. CEPAL.

Col.lectiu Punt 6 (2021): *Movilidad cotidiana con perspectiva de género: Guía Metodológica para la Planificación y el Diseño del Sistema de Movilidad y Transporte*. Banco de Desarrollo de América Latina.

Pérez, N. & Andrés, D. (2020) La mobilitat quotidiana de d´una perspectiva de gènere. Institut d´Estidis Regionals i Metropolitans de Barcelona.

Sánchez-de Madariaga, I. & Zucchini, E. (2020). Movilidad del cuidado en Madrid: nuevos criterios para las políticas de transporte. *Ciudad y Territorio Estudios Territoriales*, *52*(203): 89-102.

SOSTENIBILIDAD DE LA VIDA: INFLUENCIAS DESDE LA ECONOMIA FEMINISTA, LOS ECOFEMINISMOS Y EL FEMINISMO DESCOLONIAL

Astrid Agenjo Calderón

Universidad Pablo de Olavide de Sevilla

Palabras clave: sostenibilidad, género, interseccionalidad, conflicto capital-vida

Introducción

Esta comunicación plantea un resumen de las principales influencias que configuran el enfoque de Sostenibilidad de la Vida (SV), el cual se viene desarrollando específicamente en el contexto de la economía feminista española, latinoamericana y caribeña de las últimas décadas (Carrasco 2001, 2006, 2009, 2014, 2016, 2017; Pérez-Orozco 2005, 2006, 2014, 2017, 2021). En él es posible detectar tres grandes influencias (Agenjo-Calderón, 2023): la propia economía feminista en torno al análisis de la reproducción social; los ecofeminismos y su análisis de las relaciones medioambiente-género; y los feminismos descoloniales y su análisis interseccional. A partir de tales influencias se viene configurando un enfoque innovador no solo en términos teóricos, sino también una hoja de ruta política que pone en jaque la noción hegemónica de "vida buena" y plantea horizontes emancipatorios. Exploramos tales influencias a continuación:

Influencias en el enfoque de la sostenibilidad de la vida

1. La economía feminista

Muchos de los elementos teóricos que caracterizan el enfoque de la SV podemos encontrarlos en debates clásicos de la economía feminista en torno a la reproducción social (i.e. Picchio 2001, 2003, 2005, 2009; Bakker y Gill 2003; Dalla Costa 2004, 2006, 2009; Bezanson y Luxton 2006; Bakker 2007; Federici 2010, 2013, 2018; Mezzadri, 2022); o el aprovisionamiento social (i.e Nelson 1993; Power 2004, 2013). Tales elementos suponen una base central en la EF y como tales han sido recogidos por Power (2004, 2013) o Benería, Berik y Floro (2016): 1) en la EF el análisis del trabajo de cuidados se incorpora desde el principio, lo cual implica situar la interdependencia y la interconexión de los seres humanos en el centro del análisis; 2) el bien-estar humano se considera como una medida central del éxito económico, lo cual supone poner el foco en la heterogeneidad de las necesidades humanas; 3) el reconocimiento de la agencia humana, lo que significa que las cuestiones del poder y el acceso desigual a él son parte del análisis desde el principio; 4) los juicios éticos entendidos como una parte válida, ineludible y deseable del análisis económico; 5) y la interseccionalidad y el reconocimiento de los diferentes "puntos de vista"

Como decíamos, este conjunto de elementos son señalados, a su vez, como puntos de convergencia en el seno de la EF. Y, por tanto, también están presentes en el enfoque de la SV; si bien, éste presenta algunos otros elementos que definen su propia especificidad, los cuales van a venir de la mano de otras influencias como el econfeminismo y los feminismos descoloniales como veremos a continuación.

2. Los ecofeminismos

El enfoque de la SV da una importancia central al análisis de la naturaleza, puesto que ésta se considera la base del sistema social y económico. Esta constatación implica reconocer no solo la realidad de interdependencia de los seres humanos ya estudiada por la EF, sino también la realidad de ecodependencia (Pérez-Orozco, 2006, 2014; Herrero, 2011, 2013, 2014, 2016). Ello implica, por tanto, reconocer los propios sesgos antropocéntricos de muchas miradas económicas (incluidas las feministas) y pasar a concebir el proceso se satisfacción social de necesidades en términos de metabolismo socioeconómico, poniendo también la atención en el flujo de materiales y energía necesarios para sacar la vida adelante, y comprendiendo todo el sustrato de leyes fisicoquímicas y biológicas que lo permiten. También conlleva captar los conflictos distributivos en torno a los recursos medioambientales, y no solo los que ocurren en torno a los distintos trabajos que permiten sostener la vida (Bosch, Carrasco y Grau, 2005; Checa y Díaz, 2015; Pérez-Prieto, 2016).

Otro de los elementos esenciales es pensar la transición ecológica de forma que ésta conecte con el marco de una vida digna, esto es de dignificar la vida de todas las personas y desde una perspectiva interseccional (Herrero y Gago, 2023).

3. Feminismos descoloniales

Las miradas feministas descoloniales de Abya Yala han supuesto un input fundamental en el enfoque de la SV (Quiroga y Gómez, 2013; Solís y Torres, 2013; Quiroga, 2014; Aguinaga et al. 2017; Dobrée y Quiroga, 2019). Por un lado, estas perspectivas abren un cuestionamiento clave respecto a los espacios de generación de conocimiento válido. Por ejemplo, se propone un giro epistémico que va desde una teo-política del conocimiento (des-incorporada y des-localizada) hasta una geo-política y una corpo-política del conocimiento, y se proponen categorías como el "territorio cuerpo-tierra" (Cabnal, 2010).

Por otro lado, este enfoque reconsidera tanto en términos de significado como de agencia política y epistémica a las "mujeres económicas". En este sentido, se parte de la necesidad de deconstruir el estereotipo de la "mujer promedio del tercer mundo" o "mujer rural" en tanto víctima de la religión y/o cultura, frente a la mujer occidental liberada, culta, viajera, emancipada, autónoma, etc. (Mohanty, 2008). Se denuncia que ello es una traslación del paternalismo blanco colonizador hacia las mujeres del Sur: el "salvacionismo de las otras mujeres" (Bidaseca, 2010). Estas reflexiones llevan a prestar cada vez más atención a nuevos debates sobre la agencia de las mujeres, la cual se co-constituye desde la vulnerabilidad, aglutinando en sí nociones como "experiencia", "estrategia", "resistencia", "re-existencia", "acomodación". Debates que permiten superar el enfoque de "y las mujeres, peor" (Pérez-Orozco, 2014), ampliando la comprensión de las causas de la subordinación en cada contexto concreto mediante análisis históricos, territorializados y encarnados. Por tanto, el enfoque de la SV no reclama un privilegio epistémico automático para las mujeres, ni busca acotar su existencia en términos de debilidad, marginación y opresión. Sino que busca avanzar en la construcción de un sujeto político basado en experiencias y alianzas diversas de las mujeres y de otros sujetos hasta ahora en la periferia de "lo económico".

La metodología interseccional es un elemento central para abordar estas cuestiones y es un reto clave en el enfoque de la SV, no solo a nivel teórico, sino también político. Se trata de una herramienta teórico-política surgida de una larga genealogía afrofeminista, que busca afirmar lo múltiple, lo situado y las posiciones diversas, desde un ejercicio de responsabilidad hacia ello. Desde un punto de vista epistemológico, esto implica cuestionar las propias preguntas para poder hallar así un nuevo punto de partida; también implica imprimir sospechas sobre la propia pregunta de investigación, la cual no va a estar vinculada a la búsqueda de la Verdad absoluta, sino a la búsqueda de la pregunta como duda, tratando de seguir una ruta más próxima a la intuición. Si bien, se señala que la noción de "interseccionalidad" está siendo objeto de cierto extractivismo epistémico debido precisamente al borrado de su genealogía afrofeminista y antirracista (VV.AA, 2023), lo cual enlaza con un importante reto a nivel político: esta noción se está convirtiendo en un concepto tecnificado en el ámbito jurídico, del tercer sector y de las políticas públicas para una mejor "gestión de la diferencia/diversidad", lo cual está contribuyendo a su instrumentalización y despolitización (ibíd.). Es decir, desde estos ámbitos (sobre todo en Europa) se utiliza esta noción de forma descriptiva, enumerando las diferencias como meras categorías agregadas de "ejes" sumatorios -"el género y todo lo demás"- (ibid. pp. 20-21), borrando el análisis de la matriz de dominación y los sistemas estructurales de opresión, esto es, sin considerar los mecanismos de diferenciación y jerarquización racial, económica, sexista, patriarcal que las producen. Por ello, para el enfoque de la SV es clave poner el foco en las estructuras materiales y legales que generan diferencia y desigualdad, y no en enfoques identitarios. Se destaca así la importancia de pensar las imbricaciones para entender cómo se ha construido el capitalismo racial -colonial y patriarcal- y la noción misma de ciudadanía y lxs excluidos del proyecto moderno de "Estado-nación" y cómo este ordena las condiciones de vida de las personas (ibíd.).

Algunas reflexiones finales

A partir de estas influencias, el enfoque de la SV propone un punto de vista feminista crítico y plural de la economía, así como una hoja de ruta que remite a reflexiones altercapitalistas sobre qué tipo de vida

queremos vivir, por qué modelo de convivencia optar y cómo organizar la vida en común. Los canales por los que circula trascienden los espacios meramente académicos, dado que está en el corazón de muchos movimientos de mujeres y feministas en diferentes campos de acción (antiextractivismo, agroecología, cuidado, economía social y solidara...), los cuales comparten una lucha común: la disputa política de la noción hegemónica de buena vida, y la implementación de mecanismos y estrategias para sostener la vida en condiciones de justicia, equidad y dignidad, fuera de los esquemas capitalistas.

Este enfoque ofrece así una inspiración crucial en el contexto actual de crisis ecosocial, incertidumbre y miedo, donde tanto las preguntas como las respuestas parecen haber cambiado, y donde es necesario repensar la complejidad de los itinerarios de transiciones hacia lo predecible, lo necesario y lo deseable.

Bibliografía

Agenjo-Calderón, Astrid (2023). The Sustainability of Life Approach, *Feminist Economics*, 29(4): 133-157 https://doi.org/10.1080/13545701.2023.2218876

Aguinaga, Alba; Bilhaut, Anne–Gaël; Cubillos, Nelly; Flores, Enith; González, Karla V.; Olivera M. Mercedes & Pérez Orozco, Amaia (2017). Economía feminista emancipatoria: construyendo–nos desde Abya Yala y España, *Cuadernos del pensamiento crítico latinoamericano CLACSO*, 46: 1-4.

Bakker, Isabella (2007). Social Reproduction and the Constitution of a Gendered Political Economy, *New Political Economy* 12(4): 541-556.

Bakker, Isabella & Gill, Stephen (2003). *Power, Production and Social Reproduction,* Palgrave Macmillan, Hampshire.

Benería, Lourdes; Berik, Günseli & Floro, M., (2016). *Gender, development and globalization. Economics as if all people mattered*, Routledge, New York.

Bezanson, Kate & Luxton, Meg (2006). *Social Reproduction: Feminist Political Economy Challenges Neo-liberalism*, Ithaca McGill-Queen's University Press, Montreal & Kingston, London.

Bidaseca, Karina (2010) *Perturbando el texto colonial. Los estudios (pos)coloniales en América Latina*, Editorial SB, Buenos Aires.

Bosch, Anna; Carrasco, Cristina & Grau, Elena (2005). Verde que te quiero violeta. Encuentros y desencuentros entre feminismo y ecologismo. En Enric Tello, ed. *La historia cuenta. Del crecimiento económico al desarrollo humano sostenible* (pp. 321–346), El Viejo Topo, Barcelona.

Cabnal, Lorena (2010). *Feminismos diversos: el feminismo comunitario*, Acsur, Madrid.

Carrasco, Cristina (2001). La Sostenibilidad de la Vida humana: ¿un asunto de mujeres?, *Mientras Tanto* 82: 43–70.

Carrasco, Cristina (2006). La economía feminista: una apuesta por otra economía. En Mª Jesús Vara, coord. *Estudios sobre género y Economía* (pp. 29–62). Akal, Madrid.

Carrasco, Cristina (2009). Mujeres, sostenibilidad y deuda social, *Revista de educación* nº extraordinario 2009: 169–194.

Carrasco, Cristina (2014). *Con voz propia. La economía feminista como apuesta teórica y política*, La oveja roja, Madrid.

Carrasco, Cristina (2016). Sostenibilidad de la Vida y ceguera patriarcal: una reflexión necesaria, *Atlánticas: revista internacional de estudios feministas* 1(1): 34–57.

Carrasco, Cristina (2017). La economía feminista. Un recorrido a través del concepto de reproducción, *Ekonomiaz* 91(1), 53–77.

Checa, Marina y Díaz, Consuelo (2015). Más allá de la teoría económica dominante: diálogos entre la economía feminista y la economía ecológica, *Iberian Journal of the History of Economic Thought* 2(2): 3–15.

Dalla Costa, Mariarosa (2004). Capitalism and reproduction. *The Commoner*, 8: 1-12.

Dalla Costa, Mariarosa (2006). La sostenibilidad de la reproducción: de las luchas por la renta a la salvaguardia de la vida. En Laboratorio Feminista, coord. *Transformaciones del trabajo desde una*

perspectiva feminista: producción, reproducción, deseo y consumo (pp. 59-78). Tierra de Nadie Ediciones, Madrid.

Dalla Costa, Mariarosa (2009) *Dinero, perlas y flores en la reproducción feminista*, Akal, Madrid.

Dobrée, Patricio & Quiroga Diaz, Natalia (2019). *Luchas y alternativas para una economía feminista emancipatoria*, Centro de Documentación y Estudios / Articulación Feminista Marcosur, Asunción.

Federici, Silvia (2010). *Calibán y la bruja. Mujeres, cuerpo y acumulación originaria*, Traficantes de Sueños, Madrid.

Federici, Silvia (2013). *Revolución en punto cero. Trabajo doméstico, reproducción y luchas feministas*, Traficantes de Sueños, Madrid.

Federici, Silvia (2018). *El patriarcado del salario: Críticas feministas al marxismo*, Traficantes de Sueños, Madrid.

Herrero, Yayo (2011). Golpe de estado en la biosfera: los ecosistemas al servicio del capital, *Investigaciones Feministas* 2: 215-238.

Herrero, Yayo (2013). Miradas ecofeministas para transitar a un mundo justo y sostenible, *Revista de Economía Crítica* 16: 278-307.

Herrero, Yayo (2014). Economía ecológica y economía feminista: un diálogo necesario. En Cristina Carrasco, ed. *Con voz propia. La economía feminista como apuesta teórica y política* (pp. 219–237) La oveja roja, Madrid.

Herrero, Yayo (2016). Economía feminista y economía ecológica, el diálogo necesario y urgente, *Revista de Economía Crítica* 22: 144-161.

Herrero, Yayo y Gago, Verónica (2023). *Ecofeminismos. La sostenibilidad de la vida*, Icaria, Madrid.

Mezzadri, Alessandra (2022). Social Reproduction and Pandemic Neoliberalism: Planetary Crises and the Reorganization of Life, Work and Death, *Organization* 29(3): 379-400.

Mohanty, Chandra (2008). Bajo los ojos de Occidente. Feminismo académico y discursos coloniales. En Liniana Suárez y Rosalva Hernández-Castillo, eds. *Descolonizando el feminismo. Teorías y prácticas desde los márgenes* (pp. 112-162) Cátedra, Madrid.

Nelson, Julie A. (1993) The Study of Choice or the Study of Provisioning? Gender and the Definition of Economics. En Marianne Ferber y Julie Nelson, eds. *Beyond Economic Man: Feminist Theory and Economics (*pp. 23-36) Chicago University Press, Chicago.

Pérez-Orozco, Amaia (2005). Economía de género y economía feminista: ¿conciliación o ruptura?, *Revista Venezolana de Estudios de la Mujer* 10(24): 43-63.

Pérez-Orozco, Amaia (2006) *Perspectivas feministas en torno a la economía,* Consejo Económico y Social, Madrid.

Pérez-Orozco, Amaia (2014). *Subversión feminista de la economía,* Traficantes de sueños, Madrid.

Pérez-Orozco, Amaia (2017*). Aprendizajes de las resistencias feministas latinoamericanas a los Tratados de Comercio e Inversión*, Paz con Dignidad y OMAL, Basauri.

Pérez-Orozco, Amaia (2021).El conflicto capital-vida: aportes desde los feminismos, *Trabalho necessàrio* 19(38): 54-66.

Pérez–Prieto, Laura (2016). *La Sostenibilidad de la Vida humana y no humana: una aproximación feminista y ecologista a las ciudades* (Tesis Doctoral), Universidad Pablo de Olavide, Sevilla.

Picchio, Antonella (2001). Un enfoque macroeconómico 'ampliado' de las condiciones de vida. En Cristina Carrasco, comp., *Tiempos, trabajos y género* (pp 15–37). Universitat de Barcelona, Barcelona.

Picchio, Antonella (2003). *Unpaid Work and the Economy: Standards of Living in a Gender Perspective*, Routledge, London.

Picchio, Antonella (2005). La economía política y la investigación sobre las condiciones de vida. En Gemma Cairó y Maribel Mayorodomo, coords. *Por una economía sobre la vida. Aportaciones desde un enfoque feminist*a (pp. 17-34) Icaria, Barcelona.

Picchio, Antonella (2009). Condiciones de vida: Perspectivas, análisis económico y políticas públicas, *Revista de Economía Crítica* 7 (1): 27–54.

Power, Marilyn (2004). Social provisioning as a starting point for feminist economics, *Feminist Economics* 10(3): 3–19.

Power, Marilyn (2013). A social provisioning approach to gender and economic life. En Deborah Figart & Tonia Warnecke, eds. *Handbook of research on gender and economic life* (pp. 7–17) Edward Elgar, Cheltenham, Northampton.

Quiroga, Natalia (2014). Economía feminista y decolonialidad, aportes para la otra economía, *Voces en el Fénix* 37: 36–45.

Quiroga, Natalia & Gómez, Diana (2013) ¿Qué tiene para aportar una economía feminista decolonial a las otras economías? *América Latina en Movimiento.* Recuperado de http://www.alainet.org/es/active/61512

Solís, Eusebia & Torres, Ana Felicia (2013). Construcción de una agenda política económica de las mujeres por la Movimiento de Mujeres Mesoamericanas en Resistencia por una Vida Digna. En *Actas IV Congreso Economía Feminista,* Universidad Pablo de Olavide, Sevilla.

VV.AA (2023): *Relatoría VIII Congreso de Economía Feminista,* Barcelona. Disponible https://congresoeconomiafeminista.org/download/relatoria-congreso-de-economia-feminista-2023/

LA COOPERATIVA COMO VEHÍCULO EMPODERADOR DE LA MUJER INMIGRANTE EN EL SECTOR DE CUIDADOS. EL CASO DE EUSKADI.

Amaia Garcia-Azpuru[a]*, Julen Izagirre Olaizola[a], Aitziber Etxezarreta Etxarri[a] y Liseth Díaz Molina[b]

[a] *Universidad del País Vasco UPV/EHU (Bilbao, amaia.garcia@ehu.eus) y (Donostia, julen.izagirre@ehu.eus y aitziber.etxezarreta@ehu.eus).*

[b] *GEZKI - Instituto de Derecho cooperativo y Economía Social (Donostia, lisethdelsocorro.diaz@ehu.eus)*

Palabras clave: Cooperativa de cuidados, cadenas globales de cuidados, mujeres, empoderamiento, inmigración.

Europa, y con ella España y la Comunidad Autónoma del País Vasco (CAPV), está envejeciendo y enfermando. La proporción de población de la Unión Europea (UE) mayor de 65 años era del 21,4% a principios de 2023, tres puntos porcentuales más que en 2013, y a un ritmo de crecimiento anual del 0,3% (Eurostat, 2023). Esta situación, a su vez, se complementa con una reducción de las tasas de natalidad, una presencia cada vez mayor de la mujer autóctona en el mercado laboral fuera del hogar, unos niveles de renta media elevados y el descenso de población en edad de trabajar. Esto pone en riesgo el modo en que los Estados de bienestar europeos han venido funcionando, basados en el contrato social entre generaciones (Cangiano, 2014). Esta profunda transformación que están experimentando los países del Norte global ha derivado en una menor cobertura de las necesidades de cuidados por parte de las familias y una mayor mercantilización y externacionalización de los mismos (Larrañaga y Jubeto, 2008; Buján, 2011).

Ante esa crisis de cuidados (Pérez-Orozco, 2007), en un contexto nacional e internacional en el que la distribución desigual en tiempos y responsabilidades de cuidados entre sexos dentro de la familia (Cerrato y Cifre, 2018) convive con una división sexual del trabajo (Boserup, 2007) en un mercado laboral totalmente segmentado está totalmente segmentado (Alt e Iversen, 2017; Cachón, 2009; Piore, 1975), se abren las puertas del trabajo reproductivo a la inmigración internacional (Hochschild, 2015), quien cubrirá dichas necesidades (Oso y Parella, 2012), asumidas a menudo de manera privada e intrafamiliar y soportadas, mayoritariamente, por las mujeres (Pérez Orozco y López, 2016; Torns, 2008). La migración se convierte así en un elemento fundamental en muchos lugares para paliar las carencias de las políticas públicas internas (Benería, 2008; Federici, 2013; Kofman et al., 2000), incapaces de atender a las necesidades sociales de cuidados, entre otras.

De este modo, el proceso globalizador que envuelve la dinámica mundial atraviesa todos los espacios, impulsando así migraciones laborales relacionadas con los cuidados que consolidan las cadenas globales de cuidados (Hochschild, 2000) y que van forjando relaciones de interdependencia entre instituciones y sistema de salud y bienestar, así como entre individuos y familias (Yeates, 2012). En el informe del UN-INSTRAW (Instituto Internacional de la Investigación y Capacitación para la Promoción de la Mujer), Amaia Pérez-Orozco (2007, pág. 4) señala así que las cadenas globales de cuidados conforman "*uno de los fenómenos más paradigmáticos del actual proceso de feminización de las migraciones en el contexto de la globalización y la transformación de los estados de bienestar*".

En este contexto, los estudios sobre migración y sobre género están condenados a encontrarse y a integrarse. Sin embargo, ese engarce de migración y género a menudo aparece envuelto en condiciones de vulnerabilidad en los territorios de destino. Esto es así debido a que, en el actual sistema capitalista, esa construcción social que es el género, provoca que los trabajos asociados a la reproducción social (los cuidados) queden vinculados a la mujer y no se valoren, y que cuando estos pasan a ser gestionados en la esfera pública (mercado laboral productivo) presenten unas condiciones laborales más precarias por su identificación con lo femenino (Haraway, 1995), agudizándose aún más si están también atravesados por la raza, el origen y múltiples variables más (Crenshaw, 1989; Parella, 2003).

Ante esta vulnerabilidad laboral de quienes atienden los cuidados en el mercado de trabajo, desde la Economía Social surge la **cooperativa de cuidados** como un modelo de gestión en el que, *a priori*, las personas trabajadoras pueden sentirse y encontrarse más reconocidas social y económicamente, gracias a su mayor grado de participación en la organización y a sus mejores condiciones laborales. Ello, además, a menudo redunda en un mayor empoderamiento de estas personas (Datta y Gailey, 2012).

Partiendo del concepto de cadenas globales de cuidados, y desde un enfoque orientado a la economía social, el trabajo de investigación tuvo como objetivo estudiar el modo en que la economía social, en forma de cooperativas de cuidados, puede suponer el vehículo adecuado para el empoderamiento de las mujeres (migrantes o no) que forman parte de esta cadena.

A través de una metodología cualitativa, se analizaron en profundidad diecisiete experiencias reales (y generalmente invisibles) de empoderamiento en tres cooperativas de cuidados radicadas en la Comunidad Autónoma del País Vasco (CAPV) -**Maitelan**, en Gipuzkoa; **Gurekin**, en Bizkaia; y **Arabako Laguntza**, en Araba- en relación con el concepto de cadenas globales de cuidados. Ello permitió observar que: (1) la cooperativa es la fórmula más adecuada para cuidar y empoderar a las trabajadoras del sector; (2) las mujeres migrantes en situación irregular no tienen entrada en las cooperativas; (3) existe un riesgo de privatización de los cuidados.

La cooperativa de cuidados parece ofrecer unas condiciones laborales mejores y más dignas a las personas trabajadoras, sin embargo, sigue presentando limitaciones difíciles de solventar que dependen más de la Ley de extranjería que de la propia cooperativa.

Asimismo, la participación de las mujeres en la toma de decisiones y en la gestión de la cooperativa, a menudo se traduce en una mayor seguridad en ellas mismas y un mayor grado de empoderamiento. Un empoderamiento no siempre vinculado a una mayor capacidad económica, sino al enriquecimiento personal y al sentimiento de pertenencia a un proyecto cooperativo común. Así, los cuidados se presentan como un sector donde la dignidad y el empoderamiento tienen cabida, aunque queden entroncados con las cadenas globales de cuidados que interconectan distintas ecologías humanas.

Por último, la inminente irrupción de las macro-empresas privadas dentro del sector pone en peligro, en el corto-medio plazo, la continuidad de las cooperativas de cuidados, ante su incapacidad de luchar en precio. Esto iría en detrimento del propio sector y de las personas que participan en él (usuarias y mujeres inmigrantes en su mayoría).

Bibliografía

Alt, J., y Iversen, T. (2017). Inequality, labor market segmentation, and preferences for redistribution. *American Journal of Political Science*, *61*(1), 21-36.

Benería, L. (2008). The crisis of care, international migration, and public policy. Feminist Economics, *14*(3), 1-21.

Boserup, E. (2007). *Woman's role in economic development*. London: Earthscan.

Buján, R.M. (2011). La reorganización de los cuidados familiares en un contexto de migración internacional. *Cuadernos de relaciones laborales*, *29*(1), 93-123.

Cachón, L. (2009). *La España inmigrante: marco discriminatorio, mercado de trabajo y políticas de integración.* Anthropos.

Cangiano, A. (2014). Elder care and migrant labor in Europe: A demographic outlook. *Population and Development Review*, *40*(1), 131-154.

Cerrato, J., y Cifre, E. (2018). Gender inequality in household chores and work-family conflict. *Frontiers in psychology*, *9*, 1330.

Crenshaw, K. (1989). Demarginalizing the intersection of race and sex: A black feminist critique of antidiscrimination doctrine, feminist theory and antiracist politics. *u. Chi. Legal f.*, 139.

Datta, P.B. y Gailey, R. (2012). Empowering women through social entrepreneurship: Case study of a women's cooperative in India. *Entrepreneurship theory and Practice*, *36*(3), 569-587.

Eurostat, 2023. Population structure and ageing. https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Population_structure_and_ageing#The_share_of_elderly_people_continues_to_increase

Federici, S. (2013). *Revolución en punto cero: trabajo doméstico, reproducción y luchas feministas*. Traficantes de sueños.

Haraway, D.J. (1995). *Ciencia, cyborgs y mujeres: la reinvención de la naturaleza* (Vol. 28). Universitat de València.

Hochschild, A.R. (2000). Global care chains and emotional surplus value. In W. Hutton & A. Giddens (eds). *On the edge: living with global capitalism* (pp.130-146). Jonathan Cape.

Hochschild, A.R. (2015). *Global care chains and emotional surplus value*. Routledge.

Kofman, E.; Phizacklea, A.; Raghuram, P., y Sales, R. (2000). *Gender and international migration in Europe: employment, welfare, and politics*. Psychology Press.

Larrañaga, M., y Jubeto, Y. (2008). Ordaindutako zaintza lanen inguruko hausnarketa: EAEko kasua, *Lan Harremanak, 8*(I), 117-136.

Oso, L., y Parella, S. (2012). Inmigración, género y mercado de trabajo: una panorámica de la investigación sobre la inserción laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, *30*(1), 11-44.

Parella, S. (2003). *Mujer, inmigrante y trabajadora: la triple discriminación.* Anthropos.

Pérez-Orozco, A. (2007). Cadenas globales de cuidado. *Serie Género, Migración y Desarrollo*, Documento de trabajo 2.

Pérez-Orozco, A., y López, S. (2016). *Desigualdades a flor de piel: cadenas globales de cuidados. Concreciones en el empleo de hogar y articulaciones políticas*. sl ONU Mujeres.

Piore, M.J. (1975). Notes for a theory of labor market stratification. In R. Edwards, M. Reich y D. Gordon (eds.), *Labor Market Segmentation,* (pp. 125-150). D.C. Heath and Co.

Torns, T. (2008). El trabajo y el cuidado: cuestiones teórico metodológicas desde la perspectiva de género. *Empiria*, *15*, 53-73.

Yeates, N. (2012). Global care chains: a state-of-the-art review and future directions in care transnationalization research. *Global Networks*, *12*(2), 135-154.

SUSTENTABILIDAD

RETHINKING PLANNED OBSOLESCENCE. A CRITICAL REVIEW OF THE CONCEPT AND THE EMPIRICAL EVIDENCE

Francisco López-Bermúdez*[a] & Xavier Vence[b]

[a] *Universidade de Santiago de Compostela, Departamento de Economía Aplicada, franciscolopez.bermudez@usc.gal*

[b] *Universidade de Santiago de Compostela, Departamento de Economía Aplicada, xavier.vence@usc.gal*

Keywords: planned obsolescence, repair, reparability, circular economy, sustainability

Introduction

Our current system of production-consumption, which is behind the increasing pressure on resources and sinks, cannot be understood without planned obsolescence. Planned obsolescence is commonly understood as the intentional shortening of the lifespans of objects as a way to bolster consumption. It was proposed in the beginning of the 20th century as a way of encouraging production in the context of underused industrial capacity and it was advocated for openly by marketeers and industrialists (Packard, 1960).

Despite the popularity of the notion of obsolescence, the conceptualisation of obsolescence has not dramatically change since its inception while the empirical dimension of obsolescence has seldomly been addressed. In this article we revisit the concept of planned obsolescence and we compile and analyse the empirical evidence available.

Revisiting the concept

The most popular classification of obsolescence distinguishes between material, psychological and functional obsolescence. Nonetheless, many authors have classified obsolescence in alternative ways depending upon the detail and nuance that they want to incur. Table 1 synthesizes some of these classifications.

Table 1. Comparative table for different types of obsolescence

<table>
<tr><td>Packard 1960</td><td>Oeko-institut, 2020</td><td>Burns, 2010</td><td colspan="2">Cooper, 2004</td><td>Gouvernement Française (2017)</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Quality</td><td>Material</td><td>-</td><td colspan="2">Absolute</td><td rowspan="2">Indirect</td></tr>
<tr><td>Economic</td><td>Economic</td><td rowspan="4">Relative</td><td>Economic</td></tr>
<tr><td>Desirability</td><td>Psychological</td><td>Aesthetical</td><td>Psychological</td><td rowspan="2">Evolution[1]</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Functional</td><td rowspan="2">Functional</td><td rowspan="2">Social</td><td rowspan="2">Technological</td></tr>
<tr><td>Technological</td><td>Functional[2]</td></tr>
</table>

(1) Evolution obsolescence refers to obsolescence where the discard decision is made by the consumer for either psychological or functional reasons

(2) Functional obsolescence refers to technological change, but also legislation

Source: own elaboration from Packard (1960), Öko-institu (2020), Burns (2010), Gouvernement Française (2017) and Cooper (2004)

Quality refers to obsolescence in terms of design. This includes the usage of low-quality materials (de Fusco, 2005). Economic obsolescence refers to structural features that make repair relatively expensive compared to replacement (Öko-Institut e.V., 2020). Psychological obsolescence refers to obsolescence in the mind of the consumer. It used to be mainly associated with aesthetics and fashion, yet today this view is much more nuanced. Different aspects like preference, performance, cost, expectations… go into the decision of prolonging the lifespan of an object (Svensson-Hoglund et al., 2023). Functional obsolescence refers to obsolescence through technological progress. Old devices become less efficient or simply no longer necessary. This involves incremental innovations and the need for software updates to ensure connectivity. The integration of electronics into otherwise mechanical system is an important obsolescence

driver. These forms of obsolescence overlap and interact with each other and ultimately influence the decisions of the consumer (Svensson-Hoglund et al., 2023; Cooper, 2004; Bertling et al., 2014)

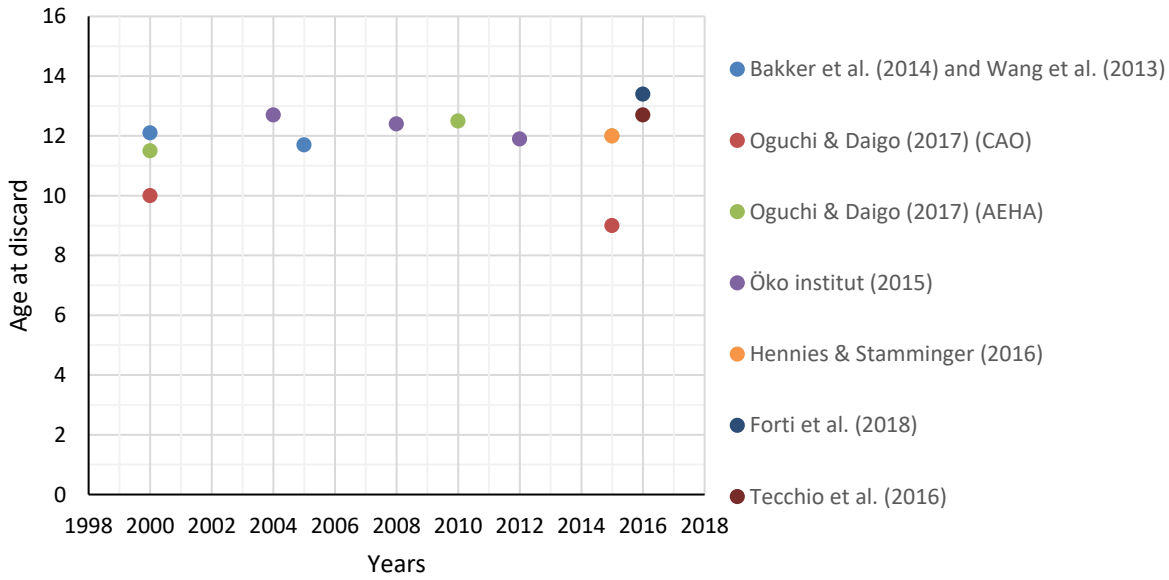
The empirical study of obsolescence

There are two main forms of empirically studying obsolescence. The first would be to assess lifespans, since obsolescence is usually perceived as the historical decline of lifespans. The second would be to analyse the causes of discard. This would inform of the possible obsolescence forces in action. We will showcase these methods focusing on two types of products: washing machines and laptops.

1. Studying the lifespan

There have been several attempts at studying the historical decline in lifespan. Most studies compile this data through questionnaires and inquiries about the age at the time of diposal. Nonetheless, we lack historical data. One possible way to bypass this defficiency would be to compile the data on the same product type.

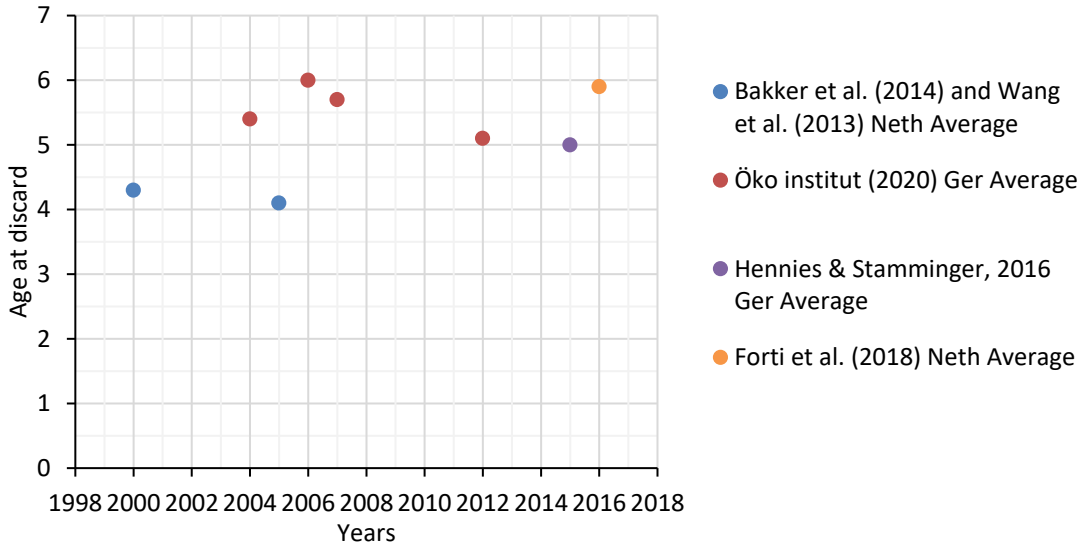
Graphic 1. Age at discard of washing machines according to different studies



Source: own elaboration from data in Bakker et al. (2014), Wang et al. (2013), Oguchi & Daigo (2017), Öko institut (2015), Cooper (2004), Hennies & Stamminger (2016), Forti et al. (2018) and Tecchio et al. (2016)

In graphic 1 we see that we cannot clearly identify a declining trend in lifespan. It is important to bear in mind that although these studies compile the same information for the same product, the methodologies employed differ between them. The compilation of information may not be representative of the entire population, since the results are obtained through sampling. In graphic 2 we compile the data on laptop lifespan from different studies. In this case the trend shown resembles an increasing one.

Graphic 2. Age at discard of laptops according to different studies



Source: own elaboration from data in Bakker et al. (2014), Wang et al. (2013), Öko institut (2015), Hennies & Stamminger (2016) and Forti et al. (2018)

2. Studying the causes of discard

This method consists on identifying the problems and reasons behind the discard of products. It requires a nuanced analysis of the products themselves and of the consumer's rationales whenever possible. Thus, this method is very product specific. As with the previous one, it is hard to make extrapolations to the entire economy based on certain observations. We will work with washing machines and laptops as well.

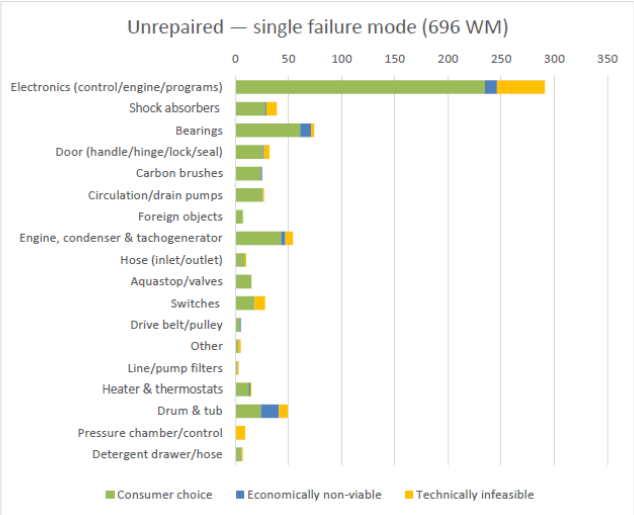
Table 2. Types of failures and chance of being repaired

Types of failures	Outcome
70.3% single failures	85% repaired
	15% not repaired
29.7% multiple failures	57% repaired
	43% not repaired

Source: own elaboration based upon data of R.U.S.Z in Tecchio et al. (2016)

Table 2 shows the likelihood of a repair taking place depending upon the type of failure. A detailed analysis of the causes of the failures show that it is in fact the electronics that tend to fail the most. The main reason not to repair tends to be consumer choice, since for the most part repairs in washing machines have been observed to be both technically and economically feasible. See figure 1.

Figure 1. Unrepaired washing machines with a single failure per type of failure and reason not repair



Source: Tecchio et al. (2016)

Electronics have been introduced in the design of washing machines. The chance of electronics failing adds to the chance of mechanical failures, thus increasing the likelihood of obsolescence. Additionally, electronics tend to be the most expensive replacements after the motor itself . Other sources of obsolescence include the power supply, the door seals and hinges and the hose pipes.

Laptops are a paradigmatical case of electronic obsolescence. One of the first issues has to do with inaccessibility of the components. Thermal problems as well as mechanical wear can cause failures which due to lack of replacements or integration of components cannot be repaired. Usage of plastic chips also makes laptops susceptible to heat and energy spikes. Along material forms of obsolescence functional obsolescence also affects computers. Drivers need to be updated periodically to be able to run as the operating system updates, while older hardware may have problems running newer operating systems, thus reducing its connectivity.

Results

Our results show that there is a need to rethink the way in which we assess obsolescence. Conceptually, obsolescence has evolved and is no longer seen as unidimensional. It is rather seen as the result of a myriad of elements that overlap and interact with each other and ultimately influence the perception of the individuals. The empirical assessment, on the other hand, has not shown a consistent picture of obsolescence, which means that the explanations behind the data are much more nuanced than we previously thought. The usual assumptions around obsolescence, like the historical reduction of lifespans, is hard to observe empirically. The lack of historical and continuous data and methodological differences may influence these results. An alternative possible explanation for these results might have to do with the fact that devices' lifespans have stabilised. Thus, obsolescence today might be seen as a tool to keep lifespans shorter than environmentally efficient (Bakker et al., 2014), rather than as a tool to continuously shorten the lifespans themselves.

Bibliography

Bakker, C., Wang, F., Huisman, J., & den Hollander, M. (2014). Products that go round: exploring product life extension through design. Journal of Cleaner Production 69, 10-16. https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2014.01.028

Bertling, J., Hiebel, M., Pflaum, H., & Nühlen, J. (2014). Arten und Entstehungsty-pen frühzeitiger Produktalterung - Entwicklung eines Obsoleszenz-Portfolios. UmweltMagazin, 3.

Burns, B. (2010). Re-evaluating Obsolescence and Planning for It. In T. Cooper, Longer Lasting Products. Alternatives to the throwaway society (pp. 39-60). Surrey: Gower Publishing Limited.

Cooper, T. (2004). Inadequate Life? Evidence of Consumer Attitudes to Product Obsolescence. Journal of Consumer Policy, 27, 421-449. https://doi.org/10.1007/s10603-004-2284-6

de Fusco, R. (2005). Historia del diseño. Santa & Cole Publicaciones S.L.

European Commission. (2018). Socio-economic analysis of the repair sector in the EU. Study to support eco-design measures to improve reparability of products. European Commission, Directorate-General for Environment.

Forti, V., Baldé, K., & Kuehr, R. (2018). E-Waste statistics. Guidelines on classification, reporting and indicators. United Nations University, ViE - Scycle.

Gouvernement Française. (2017). Rapport du Gouvernement au Parlement sur l'obsolescence programmée, sa définition juridique et ses enjeux économiques, En application de l'article 8 de la loi du 17 mars 2014 relative à la consommation. Republique Française.

Hennies, L., & Stamminger, R. (2016). An empirical survey on the obsolescence of appliances in German households. Resources, Conservation and Recycling, 112, 73-82. https://doi.org/10.1016/j.resconrec.2016.04.013

Oguchi, M., & Daigo, I. (2017). Measuring the historical change in the actual lifetimes of consumer durables. Product lifetimes and the environment 2017 - Conference proceedings. Delft University of Technology and IOS Press. https://doi.org/10.3233/978-1-61499-820-4-319

Öko-Institut e.V. (2015). Einfluss der Nutzungsdauer von Produkten auf ihre Umweltwirkung: Schaffung einer Informationsgrundlage und Entwicklung von Strategien gegen "Obsoleszenz". Umweltbundesamt.

Öko-Institut e.V. (2020). Influence of the service life of products in terms of their environmental impact: Establishing an information base and developing strategies against "obsolescence". German Environment Agency.

Packard, V. (1960). The Waste Makers. Longmans.

Svensson-Hoglund, S., Russell, J., & Richter, J. (2023). A Process Approach to Product Repair from the Perspective of the Individual. Circular Economy and Sustainability, 3, 1327-1359. https://doi.org/10.1007/s43615-022-00226-1

Tecchio, P., Ardente, F., & Mathieux, F. (2016). Analysis of durability, reusability and reparability. Publications Office of the European Union.

Wang, F., Huisman, J., Stevels, A., & Baldé, C. P. (2013). Enhancing e-wate estimates: Improving data quality by multivariate Input-Output Analysis. Waste management, 33(11), 2397-2407. https://doi.org/10.1016/j.wasman.2013.07.005

EL PAPEL DE LA GOVERNANZA MULTINIVEL EN LA TRANSFORMACIÓN SOSTENIBLE: ANÁLISIS CRÍTICO A TRAVÉS DEL CASO DE LOS RESIDUOS PLÁSTICOS EN ESPAÑA

Brais Suárez Eiroa[a] **y Antonio Ferreira**[b]

[a] *Post-growth Innovation Lab, Universidade de Vigo, España*

[b] *Centro de Investigação do território, transportes e ambiente, Portugal*

Palabras clave: economía política crítica, transformación sostenible, economía circular, teoría del estado, análisis estratégico-relacional.

La creciente urgencia por hacer frente a la crisis ecológica ha impulsado la intevestigación sobre transición hacia la sostenibilidad desde principios del siglo XXI (Köhler et al., 2019). Desde el ámbito de las ciencias sociales, sin embargo, inicialmente se descuidó la cuestión del poder y la política a la hora de explicar y configurar las transformaciones sostenibles (Meadowcroft, 2009). En la última década, estudiosos de la transición han respondido cada vez más a esta crítica, centrándose en cuestiones como la gobernanza, las redes institucionales y el papel del estado (Ford & Newell, 2021). A pesar del enorme valor de estas contribuciones, este campo permanece insuficientemente explorado, y la urgencia por mejorar nuestra compresión de cómo avanzar en la transformación se acelera cada día.

En línea con estudios anteriores (Eckersley, 2021), argumentamos que la aplicación de un enforque de economía política crítica a casos paradigmáticos de transformación sostenible es esencial para desentrañar los elementos críticos que intervienen en los niveles más profundos de dichas transformaciones (Kanger & Schot, 2019). En consonancia, en este artículo analizamos la cuestión de la gobernanza multinivel, y de la meta-gobernanza (Jessop, 2016), utilizando como caso de estudio los residuos plásticos en España. El caso es oportuno por diversas razones. En primer lugar, los residuos plásticos constituyen un punto clave en cualquier estrategia de economía circular. La economía circular, a su vez, es una cuestión central para enverdecer las sociedades en el seno de la Unión Europea. En segundo lugar, el caso nos permite examinar cómo funciona y opera la gobernanza en múltiples niveles, desde lo local hasta lo internacional, explorando así cómo se relaciona dicha gobernanza con el cambio social y la transformación sostenible.

Para llevar a cabo esta investigación, evaluamos la legislación sobre residuos plásticos desde el nivel internacional hasta el nivel local, incluyendo documentos como las estrategias de economía circular. La revisión documental se complementa con la realización de entrevistas que arrojan luz sobre cuestiones esenciales para desentrañar el caso. El análisis aborda elementos fundamentales como el régimen de acumulación, los modos de regulación, las soluciones espaciales-temporales y la meta-gobernanza multiespacial. De esta forma, el análisis pone en práctica, y cuestiona, elementos y conceptos de tradición neo-Gramsciana. La evaluación de dichos conceptos ayuda a comprender, por ejemplo, por qué a pesar de que la reducción y reutilización de plásticos en España son estrategias prioritarias, las oportunidades de reducir y reutilizar plásticos son en la práctica tan limitadas. La investigación, por lo tanto, incluye un análisis de los principales actores involucrados en los procesos de gobernanza vinculados al caso de estudio, y cómo cada uno de ellos ejerce su poder desde la óptica del análisis estratégico-relacional (Jessop, 2001).

El artículo concluye con algunas observaciones y sugerencias para futuras investigaciones en este tema. En esencia, el artículo contribuye a diferentes áreas de conocimiento y campos de estudio, incluyendo la gobernanza crítica, la teoría del estado, la transformación sostenible y la economía circular.

Bibliografía

Eckersley, R. (2021). Greening states and societies: From transitions to great transformations. *Environmental Politics*, *30*(1-2), 245-265. https://doi.org/10.1080/09644016.2020.1810890

Ford, A., & Newell, P. (2021). Regime resistance and accommodation: Toward a neo-Gramscian perspective on energy transitions. *Energy Research & Social Science*, *79*, 102163. https://doi.org/10.1016/j.erss.2021.102163

Jessop, B. (2001). Institutional Re(turns) and the Strategic – Relational Approach. *Environment and Planning A: Economy and Space*, *33*(7), 1213-1235. https://doi.org/10.1068/a32183

Jessop, B. (2016). *The state: Past, present, future*. Polity Press. ISBN: 978-0-7456-3304-6.

Kanger, L., & Schot, J. (2019). Deep transitions: Theorizing the long-term patterns of socio-technical change. *Environmental Innovation and Societal Transitions*, *32*, 7-21. https://doi.org/10.1016/j.eist.2018.07.006

Köhler, J., Geels, F. W., Kern, F., Markard, J., Onsongo, E., Wieczorek, A., Alkemade, F., Avelino, F., Bergek, A., Boons, F., Fünfschilling, L., Hess, D., Holtz, G., Hyysalo, S., Jenkins, K., Kivimaa, P., Martiskainen, M., McMeekin, A., Mühlemeier, M. S., … Wells, P. (2019). An agenda for sustainability transitions research: State of the art and future directions. *Environmental Innovation and Societal Transitions*, *31*, 1-32. https://doi.org/10.1016/j.eist.2019.01.004

Meadowcroft, J. (2009). What about the politics? Sustainable development, transition management, and long term energy transitions. *Policy Sciences*, *42*(4), 323-340. https://doi.org/10.1007/s11077-009-9097-z

OS RESIDUOS URBANOS NA GALIZA. FACTORES DETERMINANTES DA SÚA XERACIÓN

Óscar Páramo-Telle[a], Xavier Vence[b]

[a] *Universidade de Santiago de Compostela, (Santiago de Compostela, oscar.paramo.telle@usc.es);*

[b] *Universidade de Santiago de Compostela, (Santiago de Compostela, xavier.vence@usc.es)*

Palabras chave: Residuos Urbanos, Prevención de Residuos, Factores Socioeconómicos, Galicia, Análise de Regresión Múltiple

Introdución

Un dos problemas críticos que acompaña ao desenvolvemento económico e social mundial no último século é o acelerado incremento da cantidade de residuos xerados e, en particular, dos Residuos Sólidos Urbanos (RSU) (Jing & Hipel, 2016). Nas sociedades preindustriais, a xeración de refugallos era modesta e, ademais, eran en boa medida reempregados, de forma moi ampla nos ámbitos rurais, pero tamén nos urbanos; con todo, o aumento exponencial do consumo nas últimas décadas converteu os residuos nun grave problema económico e ambiental.

A xeración de residuos ten lugar en todas os tipos e fases do proceso económico; entre eles ocupan un lugar moi destacado os RSU xerados como resultado do consumo de bens materiais. Por esta razón, resulta de gran interese o estudo dos factores que explican ese aumento dos RSU.

Neste caso analizamos o caso de Galiza, territorio que experimentou un cambio considerable na súa estrutura económica e social nas últimas décadas e no que os RSU supoñían un 28,67% dos totais no ano 2018 (Consellería de Medio Ambiente, 2022; IGE, 2023a). A acelerada perda de peso do sector primario, a crecente desruralización, o aumento da renda per cápita e o continuado envellecemento da poboación son algúns dos cambios máis significativos.

Por isto, ante os cambios acontecidos no modo de vida dos seus habitantes, xorde a cuestión de como estes afectaron á súa xeración de RSU. Con esta comunicación tratarase de responder á pregunta de cales son os principais factores que impulsaron a xeración de RSU na Galiza nas dúas primeiras décadas do século XXI (2004-2021). De forma máis concreta, tratamos de examinar en que medida estes están directamente determinados pola evolución da renda dispoñible por habitante, a evolución dos salarios ou os indicadores de nivel de consumo dos fogares; ademais, co obxectivo de integrar tanto a dimensión social como demográfica deste territorio, tratamos de examinar en que medida teñen unha influencia significativa unha mellora no IDH ou o envellecemento da poboación..

Materiais e Metodoloxía

Os datos de xeración de RSU na Galiza tanto no seu total, como nas diferentes fraccións foron obtidos en toneladas totais por ano (IGE, 2023a) e relacionados co número de habitantes (IGE, 2023b) e convertidos a kg por habitante.

Partindo daquelas variables utilizadas na literatura tomaremos as seguintes cinco variables independentes:

- PIB per cápita a Prezos Reais en euros (PIBpc) (IGE, 2023c).
- Consumo Final dos Fogares per cápita a Prezos Reais en euros (CFFpc) (IGE, 2023c).
- Soldos e Salarios por Afiliado á Seguridade Social a Prezos Reais en euros (SeSpa) (IGE, 2023c).
- Índice de Desenvolvemento Humano (IDH) (Institute for Management Research-Radboud University, 2023).
- Índice de Envellecemento (IE) (IGE, 2023d).

Utilízase a análise de regresión múltiple a fin de determinar aquelas variábeis que inflúen en maior medida na xeración de RSU totais e por fraccións, establecendo comparacións no tempo mediante variábeis agregadas (Beigl et al., 2008), o cal coincide coa metodoloxía utilizada maioritariamente na literatura

(Alzamora et al., 2022). Deste xeito, obtense unha relación cuantitativa entre as variables segundo a seguinte presentación:

$$Y = b_o + b_1X_1 + b_2X_2 + b_3X_3 + \ldots\ldots\ldots + b_nX_n + \varepsilon \qquad (1)$$

Dadas as variábeis independentes mostradas con anterioridade, realizáronse todas as regresións posíbeis para cada unha das variábeis dependentes coas diferentes combinacións de variábeis independentes. O número de modelos de regresión totais para cada unha das variábeis dependentes foi de 2^{k-1}, sendo k o número de variábeis independentes seleccionadas.

Dos 31 modelos resultantes para cada unha das variábeis dependentes, seleccionouse aquel modelo que minimiza o Criterio de Información Bayesiano. A cada un destes modelos realizáronselle os contrastes de verificación de linealidade, homocedasticidade, normalidade dos erros e independencia das variábeis.

Resultados

Foron seleccionados oito modelos, un para os valores totais agregados de RSU e sete para as diferentes fraccións de residuos recollidas selectivamente. Todos os modelos de regresión obtidos, con todas as variábeis significativas e que minimizan o BIC, explican entre o 79,67% e o 97,83% da xeración de cada tipoloxía de RSU.

O modelo explicativo da xeración de RSU totais, evidencia a relación directa existente entre a evolución do PIBpc e dos SeSpa coa xeración de RSU. Ademais, indica un maior impacto dos SeSpa na súa xeración.

Confirmamos as hipóteses de homocedasticidade e normalidade dos erros en todos os modelos. Con respecto á linealidade, o test de Ramsey contrasta a hipótese nula para todos os modelos obtidos excepto no de xeración de RV, mentres que o test de Harvey-Colley rexeita a hipótese de linealidad no modelo explicativo da xeración da SMES. Por último, en canto á independencia das variábeis, o test de Breusch-Godfrey confirma a independencia de todas as variábeis para todas as fraccións, igual que o test Durbin-Watson, coa única excepción da fracción EN.

O PIB per cápita e os SeSpa son as variábeis independentes que aparecen como relevantes en máis modelos, tanto no relativo aos RSU totais como en 4 dos 7 estimados para as diferentes fraccións de RSU. Os resultados obtidos mostran: a) unha clara relación directa entre o aumento do PIB pc e o aumento da xeración de RSU totais, da SSEL e das fraccións EN, VD e P&C; b) os Soldos e Salarios por afiliado á SS mostran unha relación directa coa xeración de tanto os RSU totais como da fracción SMES e das fraccións específicas de EN, P&C e RAEE; c) o Consumo Final dos Fogares relaciónase positivamente coa xeración da SMES e negativamente coa xeración de EN; d) por último, o IDH relacionouse negativamente coa xeración de SMES e directamente coa xeración de RV.

Conclusións

Esta investigación buscaba identificar os factores principais que impulsan a xeración de RSU na Galiza. En particular, preténdese avaliar como a evolución da renda dispoñíbel por habitante, os salarios, o nivel de consumo dos fogares, o Índice de Desenvolvemento Humano (IDH) e o envellecemento da poboación inflúen nesta xeración de residuos.

Os resultados indican que a xeración de RSU está estreitamente vinculada ao crecemento económico, medido polo PIB per cápita. Este indicador destacouse como un predictor tanto do total de RSU como da maioría das súas fraccións. Con todo, observouse que os salarios teñen un impacto aínda maior na xeración de RSU, suxerindo que un aumento na capacidade adquisitiva conduce a maiores cantidades de residuos.

Para considerar tanto os aspectos sociais como demográficos da rexión, examinouse tamén o impacto do IDH e o envellecemento da poboación. Aínda que non se obtiveron conclusións definitivas para a maioría das fraccións, atopouse que un aumento no IDH relaciónase cunha diminución dos residuos mesturados. Isto podería indicar que melloras na rede de recolección de lixo e nas condicións sanitarias e educativas reducen a xeración de residuos mesturados, favorecéndose a reciclaxe.

En canto ao envellecemento da poboación, os achados suxiren que en Galiza, este factor non contribuíu a unha redución da xeración de residuos, salvo no caso dos residuos voluminosos. De feito, parece ser un factor importante na xeración de RSU, especialmente da fracción mesturada. Isto subliña a necesidade de estudos máis detallados para entender mellor os patróns de xeración de residuos entre diferentes grupos etios e para identificar se existen tendencias asociadas a estas variables.

Para ampliar e clarificar estes resultados, poderíase realizar un estudo máis detallado dos modelos predictores de RSU en cada concello, considerando a diversidade económica, social e cultural das diferentes localidades de Galiza. Isto permitiría ás entidades locais encargadas da recolección de RSU implantar medidas máis adaptadas ás necesidades específicas de cada concello.

Bibliografía

Alzamora, B. R., de Vasconcelos Barros, R. T., de Oliveira, L. K., & Gonçalves, S. S. (2022). Forecasting and the influence of socioeconomic factors on municipal solid waste generation: A literature review. Environmental Development, 44, 100734. doi:https://doi.org/10.1016/j.envdev.2022.100734

Beigl, P., Lebersoger, S., & Salhofer, S. (2008). Modelling municipal solid waste generation: A review. Waste Management(28), 200-214. doi:https://doi.org/10.1016/j.wasman.2006.12.011

Consellería de Medio Ambiente. (2022). Infomes anuais dos sistemas colectivos de responsabilidade ampliada do produtor na Galiza.

IGE. (2023a). Xeración total e recollida selectiva bruta dos residuos de competencia municipal. Consellería de Medio Ambiente e Ordenación do Territorio. Obtenido de https://www.ige.gal

IGE. (2023b). Censos de poboación. Padrón Municipal de habitantes. Obtido de http://www.ige.gal

IGE. (2023c). Contas económicas de Galicia. Revisión Estatística 2019. Instituto Galego de Estatística. Obtido de https://www.ige.gal/

IGE. (2023d). Índice de envellecemento. Obtido de https://www.ige.gal/

Institute for Management Research. Radboud University. (2023). Global Data Lab. Obtido de https://globaldatalab.org/

Jing, M., & Hipel, K. W. (2016). Exploring social dimensions of municipal solid waste management around the globe – A systematic literature review. Waste Management, 56, 3-12. doi:https://doi.org/10.1016/j.wasman.2016.06.041

O MERCADO DAS SAMBESUGAS MEDICINAIS EN GALICIA: UN EXEMPLO DE INSUSTENTABILIDADE NA PRIMEIRA METADE DO SÉCULO XIX

Damián Copena Rodríguez[a*], María Gómez Martín[b]

[a] *Universidade de Santiago de Compostela (Lugo, damian.copena@usc.es).*

[b] *Universidad de Cádiz (Cádiz, maria.gomezmartin@uca.es)*

Palabras chave: Lagoa de Antela, Comercio internacional, Recursos naturais, Insumo medicinal.

A xestión dos recursos naturais por parte das comunidades locais e dos axentes externos forma parte do debate científico das últimas décadas. Certamente, nun contexto socioeconómico e ambiental onde o mantemento do modelo predominante se vincula cunha elevada taxa de apropiación dos recursos, esta discusión resulta de interese co obxectivo de procurar o avance cara modelos máis sustentables do manexo dos recursos naturais que permitan a mellora da calidade de vida das poboacións locais sen dilapidar os recursos endóxenos. Os debates sobre os denominados recursos de uso común, nos que é difícil excluír ou limitar o seu acceso aos usuarios, teñen propiciado a aparición de diferentes análises sobre cal é a maneira máis eficiente de xestionar esta clase de recursos, con abordaxes que van desde a traxedia dos comúns (Hardin, 1968) ate as formas de cooperación a partir de modelos comunitarios (Ostrom, 1990) .

Sobre esta cuestión, a análise da historia amósanos diversos exemplos de procesos de insustentabilidade derivados das lóxicas de acumulación capitalista e da priorización da maximización de beneficios a nivel empresarial. Certamente, cambios no coñecemento científico ou na demanda dun determinado recurso ou ben poden afectar á sustentabilidade doutros lugares do planeta rapidamente e dunha maneira moi drástica. Isto foi o que aconteceu na primeira metade do século XIX no territorio galego na área vinculada xeograficamente coa Lagoa de Antela. Este singular e importante espazo natural, que está localizado na zona da Limia ourensá e foi desecado a mediados do século XX (Martínez Carneiro, 1997), contaba con economías propias a partir do aproveitamento dos recursos endóxenos que facilitaba o importante humedal.

Un dos principais recursos propios da lagoa eran as sambesugas (*Hirudo medicinalis*), que eran utilizadas para facer sangrados. Estes anélidos cambiaron a súa categorización até converterse moi rapidamente nun insumo relevante na medicina que se utilizaba nos hospitais e centros sanitarios. Isto foi debido á influencia das teorías do médico Broussais, que consideraba que as enfermidades tiñan lugar pola inflamación do tracto gastrointestinal que provocaría a irritación doutros sistemas orgánicos. Polo tanto, neste contexto histórico, para o coñecemento científico era de interese a aplicación de sambesugas para tratar calquera tipo de enfermidade.

A relevancia que acadaron estas teorías a inicios da década de 1820 provocou un grande incremento da demanda de sambesugas por parte de Francia. Este tivo o seu apoxeo no ano 1832, cando o territorio francés chegou a importar máis de 57 millóns de exemplares. Foi neste contexto no que a zona da Lagoa de Antela converteuse nun lugar importante para a recolección e importación de sambesugas a nivel internacional. Entre 1824 e 1829 as sambesugas da Península Ibérica van a liderar a exportación a Francia provocando unha rápida sobreexplotación do recurso, sendo Antela o lugar de referencia para a captura das sambesugas no noroeste peninsular. De feito, chégase a instalar unha factoría para o seu acopio e exportación a Francia que deixaba “para los franceses tanto lucro como pudiera la de los atunes en las almadrabas de Conil” (Bedoya, 1831) e cuxo comercio para subministrar aos estranxeiros considerábase de grande utilidade tanto para os habitantes locais como para o goberno “por los derechos de salida que debieran devengar” (Miñano, 1826).

A rápida degradación do recurso debido á sobreexplotación motivou unha solicitude promovida pola Subdelegación de Medicina, Cirugía y Farmacia de Santiago de Compostela para que se limitase durante o prazo de dous anos a recolección de sambesugas. Esta solicitude motivou que se aprobase por parte do

Goberno do Estado unha Real Orde[9] en 1827 pola cal se establecía para o territorio galego un período de veda ao prohibir a extracción de sambesugas durante os meses de marzo, abril e maio, período previsto para a súa reprodución, segundo sinalaba a norma aprobada. Esta prohibición, da que informou a prensa francesa[10], dáse en Galicia debido a que se consideraba o lugar máis afectado, existindo moita escaseza e un grande incremento do prezo (Copena e Gómez-Martín, 2024). De feito, a recolección era un grade negocio para os comerciantes. Así, na zona de Antela, ao inicio do boom "las compraban los franceses al pie de la laguna la libra de sanguijuelas (en que entran de treinta a cuarenta docenas) a cuatro reales. Hoy [1831] ya las suelen pagar a veinte reales y en Bayona se vendían a tres-cuatro o más francos la docena" (Bedoya, 1831). Deste modo, existen numerosos exemplos que sinalan a presión sobre o recurso, o exceso das capturas e os problemas para mantemento das poboacións, como se indicaba en Xinzo de Limia, na zona de Antela "donde no se cogen 'en tanta cantidad como antiguamente'" (Madoz, 1847). O proceso foi tan rápido que a mediados da década de 1830 "los criaderos naturales de sanguijuelas en Galicia (...) habían venido a una decadencia tan grande, que los dedicados a este comercio hallaban dificultad en recoger cantidades de alguna consideración" (Sociedad Económica Matritense, 1838).

A prohibición temporal establecida en Galicia estenderase ao resto do territorio do Estado no ano 1939 cunha duración de dous anos. Este feito acontece tras comunicación da Dirección General de Aduanas na que se sinala a prohibición expresa de que se extraian sambesugas do territorio peninsular español[11] e tras a solicitude de información ás provincias. Neste senso, destaca o caso de Lugo que nunha circular do 29 de marzo de 1839 daba a todos los concellos o prazo dun mes para recibir a información solicitada e que ameazou con multa aos municipios que non participaran na enquisa[12].

A drástica redución das sambesugas provocará posteriores intentos de recuperar o recurso como a prohibición por un período non inferior a dous anos da pesca deste anélido en Antela, establecida no *Boletín Oficial da Provincia de Ourense* en 1855 indicando na norma, semella que con bastante nostalxia, que este espazo surtía "no solo a las cuatro provincias de Galicia, sino también a otras de España y no dejaban al mismo tiempo de aprovecharse de este precioso beneficio la Francia y Portugal"[13]. No mesmo senso, a Deputación de Ourense tratou de afondar no desenvolvemento das solucións tecnolóxicas reclamando "nuevos establecimientos y en gran número de esta industria"[14].

Sen embargo, a febre das sambesugas de Antela nunca chegaría a regresar, debido á redución extrema do recurso e aos cambios na ortodoxia científica, que fixeron baixar a demanda internacional deste insumo médico.

En definitiva, un cambio no coñecemento médico a nivel internacional fixo que en apenas uns anos case desaparecesen as poboacións da sambesuga medicinal existentes na lagoa de Antela provocando diferentes respostas normativas para tratar de limitar a recollida e favorecer a recuperación do recurso animal.

Bibliografía

Bedoya, Juan Manuel. (1831). Memoria sobre el desagüe de la laguna Antela o de la Limia, en la provincia Obispado de Orense, reino de Galicia, Oficina de D. Juan María de Pazos, Ourense.

Copena, Damián; Gómez-Martín, María. (En prensa. 2024). "Spanish-French leech trade and its consequences: From the increase in medical demand to resource depletion and technical innovation". Medical History. https://doi.org/10.1017/mdh.2024.5

[9] Real Orde de 9 de agosto de 1827 (*Gaceta de Madrid* de 21 de agosto de 1827).
[10] *Le Véridique, Journal politique, administratif et littéraire du département de L,Herault* (15 de outubro de 1827); *Journal du commerce* (3 de outubro de 1827).
[11] Real Orde de 30 de xullo de 1839 (*Gaceta de Madrid* de 7 de agosto de 1839).
[12] *Boletín Oficial da Provincia de Lugo* de 20 de maio de 1839.
[13] *Boletín Oficial da Provincia de Ourense* de 22 de setembro de 1855.
[14] *Boletín Oficial de la Provincia de Ourense* de 2 de febreiro de 1858.

Hardin, G. (1968). The tragedy of the commons. Science, 162, 1243–1248.

Kirk, Robert G.W., Pemberton, Neil; Serviant-Fine, Thibaut. (2022). "The birth of hirudiculture: Parisian medicine, leech farming and the transformation of marshland in nineteenth-century France", Environment and History, https://doi.org/10.3197/096734022X16384451127384

Martínez Carneiro, Xosé Luis. (1997). Antela, a memoria asolagada. Edicións Xerais: Vigo.

Madoz, Pascual. (1847). Diccionario Geográfico-Estadístico-Histórico de España y sus posesiones de Ultramar, Imprenta del Diccionario geográfico-estadístico-histórico de D. Pascual Madoz, Madrid, vol. 8.

Miñano, Sebastián. (1826). Diccionario de geográfico-estadístico de España y Portugal, Imprenta de Pierart-Peralta, Madrid.

Ostrom, E. (1990). Governing the Commons: The Evolution of Institutions for Collective Action. Cambridge University Press, New York.

Sociedad Económica Matritense. (1838). "Dictamen de una comisión especial compuesta de los socios D. Antonio Sandalio de Arias; D. Eusebio María del Valle; D. Luis Alonso Floreza D. Nicolás Casas y Don Mateo Seoane, redactor de él, sobre una representación del ayuntamiento de Valencia, en la cual solicita de S. M, que se tomen disposiciones eficaces para impedir la falta de sanguijuelas", Gaceta de Madrid, 27 de marzo de 1838.

TRANSICIÓN ECOLÓGICA Y ENERGÉTICA

LA TRANSICIÓN ECOLÓGICA: DE LA PLANIFICACIÓN A SUS IMPACTOS EN LA DESIGUALDAD TERRITORIAL DE GALICIA

Stella González-Fuentes[a]*, Pablo Alonso-Fernández[b]

Universidade Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, e-mail[a]: stella.gonzalez.fuentes@usc.es, email[b]: p.alonso.fernandez@usc.es)

Palabras clave: Transición ecológica, Movilidad cotidiana, Desigualdad territorial, Movilidad sostenible

La transición ecológica puede acarrear efectos perjudiciales para el mercado laboral relacionado con el posible declive de determinadas industrias que aparecen de forma desigual entre provincias. La razón principal para que esto ocurra se debe a la existencia de problemas con la movilidad en algunas regiones, como puede ser la gallega, lo que implica una peor calidad de vida.

El concepto de transición ecológica hace referencia a una modificación profunda del régimen socio-ecológico o socio-metabólico que implica transformaciones cualitativas y cuantitativas en ámbitos como la producción, el consumo o la tecnología (Carpintero & Riechmann, 2013). Dentro de la transición ecológica la energía constituye uno de los desafíos más importantes dado que es un ámbito en el que existe una doble crisis causada por la utilización masiva de combustibles fósiles, que genera efectos nocivos sobre el clima y el agotamiento de las reservas disponibles de estos recursos imprescindibles para el funcionamiento de la economía. Esta situación se agrava considerablemente en el ámbito del transporte y la movilidad, donde la dependencia del petróleo es mucho más fuerte y las alternativas renovables, mucho más escasas (Carpintero & Nieto, 2021). La generalización del automóvil ha favorecido la movilidad en las zonas peor conectadas, pero ha supuesto una limitación importante al transporte colectivo. Así, las políticas europeas de movilidad sostenible se caracterizan por enfoque claramente urbano, en un contexto en el que la sustitución del vehículo de combustión por otras alternativas presenta importantes limitaciones tecnológicas, de disponibilidad de recursos y de precio.

Galicia es una región situada al noroeste de la Península Ibérica, caracterizada por contar con un gran número de territorios rurales que registran en la actualidad una dinámica demográfica, territorial y socioeconómica de despoblamiento (Pazo y Moragón, 2013). Es a partir de la década de 1960 cuando sufre un fuerte declive económico y demográfico acompañado de una mayor concentración de la población y su actividad económica en las zonas urbanas, especialmente en el "Eje Atlántico" (López, 2019). De esta manera, se produce una tendencia creciente a la dualidad y desequilibrio territorial que genera un desigual acceso a los recursos en los territorios gallegos confrontando, en consecuencia, dos realidades dispares: por un lado, el envejecimiento y el despoblamiento territorial en contraposición a la concentración urbana, por otro lado. Es decir, se crea una dualidad entre diseminación y aglomeración poblacional que, en palabras de Pazo y Moragón (2018) "define territorios ganadores y perdedores, territorios con cierta dinámica y territorios abocados a la extinción".

Respecto a sus características socioeconómicas y, tal y como se venía adelantando, Galicia presenta una pirámide poblacional envejecida en la cual más del 25% de las personas tienen 65 o más años. En contraste, menos de un 16% de la población gallega se encuentra en la franja de edad de 19 o menos años. Teniendo en cuenta que cerca del 77% del territorio gallego es rural, destaca que el declive experimentado por las áreas rurales, así como la caída poblacional de las mismas no son causa sino consecuencia de las debilidades en las áreas rurales. De esta manera, mejorar las oportunidades de empleo y del acceso a servicios serviría como empuje socioeconómico para estos territorios (López, 2019).

La tendencia productiva de Galicia ha experimentado un cambio notorio en el último siglo, pasando de ser una región principalmente agraria para convertirse en un área con un gran peso del sector servicios. Tanto es así que abandona su posición estatal de abastecedora de recursos primarios y provenientes de los recursos naturales y se sitúa como una región activa e integrada en los procesos de globalización (López, 2016).

Por otra parte, el mercado laboral gallego reproduce las dinámicas estatales, de manera que las mujeres gallegas presentan tasas de ocupación y actividad inferiores a las de los hombres. Este fenómeno se produce al mismo tiempo que se da una mayor incorporación de las mujeres como núcleo activo del mercado de trabajo, a pesar de las recesiones económicas. Además, este incremento de la participación laboral femenina se vio acompañado de un aumento en la inversión de capital humano de manera que, ante una mayor cualificación laboral de las mujeres, se estima un aumento de su presencia en el mercado de trabajo, haciendo que "quedarse en casa" sea un coste de oportunidad muy alto.

Actualmente asistimos a un proceso de cambio en la morfología de las ciudades a favor de un nuevo espacio de vida: el metropolitano (Aldrey et al. 2010). Este proceso no es más que una manifestación de las nuevas corrientes sociales y urbanas sumadas al auge de las necesidades de movilidad por motivos laborales o educativos, que comúnmente conocemos como movilidad obligada. A pesar de que se han reforzado las infraestructuras y los servicios de transporte españoles, las ineficiencias en la movilidad, sobre todo en el ferrocarril, siguen presentando desequilibrios. En concreto, se ha experimentado un incremento de la demanda de transporte de viajeros y mercancía al mismo tiempo que se ha debilitado el uso del ferrocarril debido en parte a las carencias estructurales de la red y en la oferta de servicios, según indica el Ministerio de Transportes y Movilidad Sostenible. Teniendo esto en cuenta, el marco de elaboración de la estrategia de movilidad sostenible estatal desarrolla sus objetivos en cinco áreas concretas: territorio, planificación del transporte y sus infraestructuras; lucha contra el cambio climático y reducción de la dependencia energética; mejora de la calidad del aire y reducción del ruido; mejora de la seguridad y salud; y gestión de la demanda. De igual manera, los análisis de la Xunta de Galicia prestan especial atención a los diferentes modos de transporte y señalan la riqueza existente en la red de carreteras de Galicia y, a su vez, concluyen en que la red de ferrocarriles es "escasa y se limita a conectar los grandes núcleos urbanos

Dadas las deficiencias del transporte público colectivo, se mantiene una alta dependencia del uso de vehículos privados, llevando a alcanzar mayores tasas de motorización. Por esta razón, realizar un estudio sobre la movilidad cotidiana de la población resulta de gran interés en un contexto de transición ecológica como el actual. Así, el *commuting* o los "desplazamientos poblacionales diarios al lugar de trabajo o centro de estudios" obligan a poner el foco en dos aspectos: por un lado, cuestionar si la evolución urbanística fluye acorde a las nuevas necesidades socioeconómicas y, por otro lado, valorar cuán sostenible es el mantenimiento de los trayectos recurrentes.

Por último, comprender el espacio en sí mismo como la esfera en la que se organizan y materializan las demandas económicas, políticas, sociales y culturales, para destacar que en él se reproducen las estructuras sociales históricas, así como las relaciones de poder existentes que expulsan a las mujeres de la planificación urbanística, permitiendo que se invisibilicen sus necesidades: derechos de uso y tránsito o el uso de los espacios públicos (Pérez y Posadas, 2023). De igual modo, al hablar de movilidad diaria se debe tener en cuenta las desigualdades de género existentes al asignar socialmente a las mujeres el trabajo doméstico y de cuidado no monetizado, creando un patrón de movilidad distinto entre hombres y mujeres, también en el uso del transporte.

El objetivo principal de este estudio es analizar los posibles efectos de las estrategias de transición ecológica sobre la desigual distribución territorial en Galicia y sus consecuencias sobre la movilidad cotidiana desde una perspectiva de género.

Bibliografía

Aldrey Vázquez, José Antonio., Pazos Otón, Miguel., Rodríguez González, Román., & Vicente Díaz, Jorge. (2010). Caracterización de las áreas urbanas gallegas en función de los flujos de movilidad obligada. *Cuadernos de Geografía de la Universitat de València*.

López Iglesias, Edelmiro. (2016). Do atraso ao progreso económico de Galiza?. Un proceso histórico á espera dun relato. *Historia das historias de Galicia* (pp. 329-356).

López Iglesias, Edelmiro. (2019). Realidade actual e retos futuros do medio rural en Galicia. *Pasado, presente e futuro do mundo rural: Feiraco, un modelo cooperativo de 50 anos* 87-118. Galaxia.

Carpintero, Ó., & Riechmann, J. (2013). Pensar la transición: Enseñanzas y estrategias económico-ecológicas. *Revista de Economía Crítica*, *16*, Article 16.

Carpintero, Ó., & Nieto, J. (2021). Transición energética y escenarios postcrecimiento. *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, *156*, 93-106.

Pazos Labrador, Alberto José., & Moragón Arias, María Pilar. (2018). El despoblamiento en Galicia: la visualización de la "catástrofe". *Ager. Revista de estudios sobre despoblación y desarrollo rural*, (24), 123-154.

Pérez Ramos, Sara Paola., & Posadas Torres, Daniella Alessandra (2023). El urbanismo feminista como herramienta para el desarrollo.

POST-GROWTH VS GREEN GROWTH SCENARIOS TO ACHIEVING A LOW-CARBON ECONOMY IN SPAIN

Luis Llases González[a]*, Emmanuel Aramendia Defarges[b], Óscar Carpintero Redondo[a], Jaime Nieto Vega[a], Iñigo Capellán Pérez[a], Ignacio de Blas Sanz[a], David Álvarez Antelo[a], Arthur Lauer[a].

[a] *Universidad de Valladolid (Valladolid, Luis.llases@uva.es).*

[b] *University of Leeds (Leeds, E.Aramendia@leeds.ac.uk).*

Keywords: integrated assessment models, energy transition, sustainability.

Introduction

MEDEAS-SPAIN is a national E3 Integrated Assessment Model (IAM) for Spain. The model represents the national level within a nested, regionally consistent modelling framework along with MEDEAS-Europe and MEDEAS-World (Capellán-Pérez et al., 2020; Nieto et al., 2020a, 2020b). It runs from 2000 to 2050. Its theoretical foundation lies in ecological economics and post-Keynesian economics. The combination of the input-output and system dynamics methodologies, together with the physical representation of the energy sector, land and material use allows accounting for the consumption of important natural resources and the effects of their depletion on the economy. The main conclusion of the model is that only post-growth policies can guarantee a certain degree of economic prosperity in the long term, since even if low-carbon technologies were widely used, the problem of material scarcity would remain. Shortages that are in turn exacerbated by the transition itself.

Methodological approach

MEDEAS-SPAIN is divided into the following modules:

• Economy: it follows a Post-Keynesian approach, i.e., it assumes non-clearing markets, demand-driven growth and supply-side constraints. Combining Input-Output Analysis (IOA) and an econometric sectorial final demand function, the module estimates intermediate demand and production taking into account the spill-over effects among 35 different sectors. The model also has an investment matrix that estimates the production of capital goods depending on sectoral investment -gross fixed capital formation. Finally, it accounts with an employment sub-module that calculates the level of employment under different scenarios of labour productivity variation and different working time policies.

• Energy. It covers renewable (RES) and non-renewable energy sources (NRES), energy potentials and supply availability subject to biophysical and temporal constraints. It considers five final fuels (gases, liquids, solids, heat and electricity) and a wide variety of energy technologies under a net energy approach.

• Energy infrastructures encompass the infrastructures of power plants to generate electricity and heat.

• Climate accounts for the amount of emissions from energy consumption and land use in human activity.

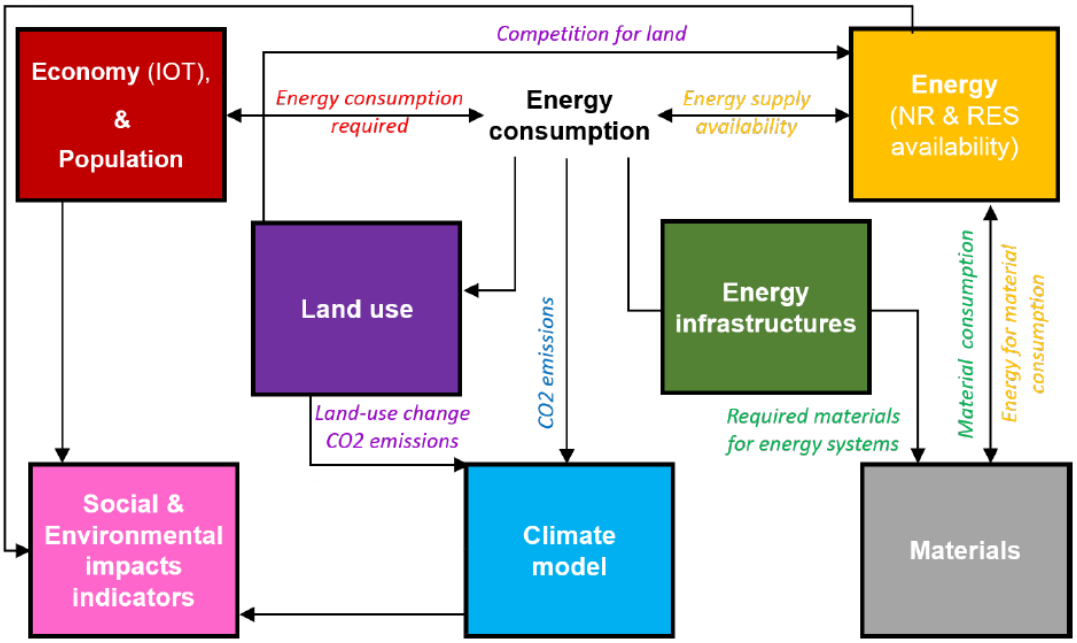
• Materials module calculates the requirements of materials to fulfil the economic needs, especially regarding construction and Operation and Maintenance (O&M) of infrastructures and identifies potential scarcity when crosschecked with available reserves and resources.

• Land-use accounts for the land requirements of RES in competition with settlements and constrained by the total area of the country.

• The module of social and environmental impacts translates the biophysical results of the simulations to metrics that provide an overview of the socioecological impacts in terms of well-being.

Figure 1 shows an overview of the model and the interconnections between the different modules.

Figure 1. Overview of MEDEAS-SPAIN structure and the main interconnections between modules



Source: Own elaboration

Results of the study

The following table lists the assumptions made to simulate the three scenarios that have been developed.

Table 1. Scenario assumptions

	Scenarios		
Variable	**BAU**	**PNIEC_modeslow**	**Post-Growth**
Expectations	PNIEC -10%	PNIEC	0% by 2025
Labour share	50%	62%	65%
A Matrix	Constant	Denmark	Exogenous assumptions
Productivity Growth	Current Trends	High	Low
Working Time Reduction	No	No	Yes
Additional Investment	No	PNIEC	PNIEC
Energy Efficiency	Low	PNIEC (2030)	PNIEC (2030)+Demand Management
RES Installed Capacity	Low	PNIEC	PNIEC
Transport Electrification	No	PNIEC	PNIEC
Increase in 2-wheels transport	No	No	Yes
Transport Demand Reduction	No	No	Yes
Energy Limits	Yes (geological and EROI)	PNIEC	PNIEC
Nuclear	Constant	Phase-out	Phase-out
World and Europe	BAU	Green Growth	Post-Growth

Source: Own elaboration

The results of the simulations are as follows:

According to the National Integrated Energy and Climate Plan (PNIEC) (Government of Spain, 2020) assumptions, GDPpc in 2050 will be 55% higher than GDPpc in 2015. By boosting labour productivity and implementing structural change via the A matrix, the intermediate demand and the number of working hours required to produce one unit of output diminishes. This results in a higher generation of added value, leading to an increase in GDPpc. Employment grows by nearly 25% in the Post-Growth scenario, significantly reducing unemployment, that would stabilize at around 6% in 2050. The slower growth trend in labour productivity, combined with the policy of reducing working hours, helps mitigate the negative effects on employment resulting from slower economic growth.

Concerning the energy module, the simulation provides the following results. First, MEDEAS-SPAIN does not allow reaching the share of renewables (RES) in the total final energy consumption (TFEC) by 2030 in any of the scenarios (delaying that date until approximately 2035, postponing it to 2047 in the case of the BAU). In terms of the share of RES in the electricity mix, the PNIEC objective is achieved only by two scenarios (PNIEC and Post-growth), but not by BAU. An increasing proportion of the installed capacity of renewable energies (photovoltaic and wind) is intended for the electrification of transportation.

BAU emissions will increase by almost 30% by 2040. By contrast, in the PNIEC and Post-growth scenarios, due to the rapid deployment of renewables and different policies, there are reductions of 36% and 43% respectively. Both scenarios would meet the reduction objective of the PNIEC in that year (although on different paths). By 2050, the reductions in PNIEC and post-growth scenarios would amount to 46% and 53%, respectively, compared to the levels in 2015. Preliminary results show that both scenarios (and to a greater degree, the Post-growth scenario) are moving in the right direction, but they still cannot meet the more drastic commitments to reduce GHG emissions.

MEDEAS-SPAIN also estimates the demand for materials for a set of six key technologies in the context of the energy transition: solar PV, solar CSP, wind onshore, wind offshore, electric vehicle batteries and grids. The energy transition of the Spanish economy would have a significant impact on the extraction and use of minerals. The requirements of minerals such as gallium or silver for the energy transition would exceed 5% of world reserves in the period considered (PNIEC). A more striking example is the case of indium used for solar PV, which would require 20% of world reserves. This result demonstrates the limits of this strategy if it were to be applied evenly to all countries.

Conclusion

In summary, MEDEAS-SPAIN offers profound insights into the intricate dynamics between economic prosperity, energy transition, and material scarcity. The central tenet of the model asserts that, despite the PNIEC scenario’s significant reduction in greenhouse gas emissions through a transition to low-carbon technologies, the spectre of material scarcity remains as a critical concern. This challenge is particularly pronounced during the transition itself, exacerbating shortages and necessitating a nuanced exploration of alternative economic strategies.

The comparison between the PNIEC and post-growth scenarios reveals a fascinating dichotomy. The PNIEC, while achieving a reduction in emissions, does so at the expense of a substantial demand for materials. Its energy transition towards low-carbon sources leads to emissions reductions of 46% by 2050 compared to 2015. However, the flip side of this success lies in the heightened requirements for key materials, as demonstrated by the model's estimations. The PNIEC's journey towards a greener energy landscape demands a significant share of global mineral reserves, amplifying concerns about material scarcity. In contrast, the post-growth scenario emerges as a more holistic and sustainable approach. It not only ensures a certain degree of economic prosperity in the long term but also addresses the crucial issue of material scarcity. By prioritizing a measured and controlled growth trajectory, post-growth policies mitigate the impacts of shortages, acknowledging the inherent limitations of unrestrained growth, especially

during an energy transition. This approach not only positions Spain for a resilient future within a safe and just operating space (Raworth, 2017) but also serves as a valuable paradigm for nations navigating the intricate challenges of sustainable development in an era marked by both environmental imperatives and resource constraints.

Bibliography

Capellán-Pérez, I., de Blas, I., Nieto, J., de Castro, C., Miguel, L. J., Carpintero, O., Mediavilla, M., Lobejón, L. F., Ferreras-Alonso, N., Rodrigo, P., & others. (2020). MEDEAS: A new modeling framework integrating global biophysical and socioeconomic constraints. *Energy & environmental science*, 13(3), 986-1017.

Government of Spain. (2020). PLAN NACIONAL INTEGRADO DE ENERGÍA Y CLIMA 2021–2030.

Nieto, J., Carpintero, Ó., Lobejón, L. F., & Miguel, L. J. (2020). An ecological macroeconomics model: The energy transition in the EU. *Energy Policy*, 145, 111726.

Nieto, J., Carpintero, Ó., Miguel, L. J., & de Blas, I. (2020). Macroeconomic modelling under energy constraints: Global low carbon transition scenarios. *Energy Policy*, 137, 111090.

Raworth, K. (2017). *Doughnut Economics: Seven Ways to Think Like a 21st-Century Economist*. Random House Business.

HACIA UNA ECONOMÍA POLÍTICA CULTURAL DE LA TRANSICIÓN JUSTA: EL CIERRE DEL CARBÓN EN ESPAÑA.

Víctor José Sánchez Juárez[a*]**.**

[a]*Universidad de Vigo (Campus de Pontevedra, victorjose.sanchez@uvigo.gal).*

Palabras clave: Economía política cultural, (contra)hegemonía, transición energética, justicia.

Introducción al proceso de Transición Justa en el Estado español.

El Estado español está llevando a cabo una ambiciosa estrategia para eliminar progresivamente el carbón y desplegar energías renovables, al tiempo que se adscribe a una "Estrategia de Transición Justa" (Gobierno de España, 2019). Este marco está vinculado al "Mecanismo de Transición Justa" de la UE y promete no dejar a nadie atrás aplicando la justicia para quienes actualmente trabajan en la industria de los combustibles fósiles (Comisión Europea, 2021). La Estrategia de Transición Justa se materializa a través del Instituto para la Transición Justa, organismo autónomo del MITECO encargado de acompañar a los territorios afectados por el cierre del carbón (Gobierno de España, 2021). Mediante la demarcación de 14 Zonas de Transición Justa (geografías consideradas vulnerables a la transición a las energías renovables por su dependencia socioeconómica del carbón o la energía nuclear) que agrupan a un total de 184 municipios (de un total de 8131 municipios españoles), el Instituto para la Transición Justa vehicula la política económica de los cierres. En cada Zona de Transición Justa (ZTJ de aquí en adelante) el Estado español crea procesos participativos para elaborar Convenios de Transición Justa (compromisos basados en análisis colectivos del escenario local donde sindicatos, grupos ecologistas y otras organizaciones de la sociedad civil trabajan junto al gobierno y asociaciones empresariales) que guían las políticas implementadas.

Lo discursivo y lo material: La importancia de la economía política cultural para el estudio.

Esta comunicación presenta el diseño de la investigación y los resultados preliminares de un proyecto en curso sobre esta estrategia dirigida por el Estado. Nuestro objetivo es estudiar el proceso que condujo a la conceptualización oficial de la transición justa en la UE y en España, así como las instituciones y el tejido económico resultante tras el cierre del carbón para investigar los objetivos y efectos de la reconfiguración económica buscada por el gobierno en las ZTJs. Para ello, aplicamos como marco teórico la Economía Política Cultural (CPE por sus siglas inglés como *Cultural Political Economy* de aquí en adelante) (Sum & Jessop, 2013).

La CPE se desarrolló como un esfuerzo por sintetizar el trabajo de Karl Marx, Antonio Gramsci y Michel Foucault situando la importancia de la cultura (entendiéndola como semiótica, referente a los procesos de creación de significados y sentido) dentro de la economía política (Jessop & Sum, 2022). La razón para hacer hincapié en la cultura como semiótica radica en la consideración de que los actores humanos (ya sean individuos o grupos) no pueden comprender la totalidad del mundo.[15] Por lo tanto, para tomar decisiones es necesario reducir la complejidad del mundo. Dos formas de permitir a los actores navegar su contexto a la hora de elegir cómo actuar (si es que lo hacen) son recurrir a la estructuración y a la cultura (Jessop et al., 2012). En este contexto, la estructuración se refiere a centrarse en "el conjunto más pequeño de elementos que pueden combinarse como *momentos* articulados de una estructura relativamente coherente y reproducible" (Sum & Jessop, 2013, p. 24). En este sentido, las condiciones para que los actores sociales

[15] Esta afirmación está profundamente ligada a la crítica de Sum y Jessop (2013) a los modelos basados en modelos estrechamente definidos del *homo oeconomicus* como un calculador perfecto y a la adscripción de los autores a una teoría realista-crítica de la ciencia. Para los realistas críticos, aunque existe una realidad externa, hay limitaciones en la medida en que podemos captarla plenamente. Para contar con introducciones sobre el realismo crítico, véase (Bhaskar & Hartwig, 2016; Collier, 1994)

emprendan acciones (y para que los analistas exploren dichas acciones) son el establecimiento de un mundo significativo (a través de prácticas culturales/semióticas) y la reducción de dicho mundo debido a procesos de estructuración que capturan no solo lo que es posible, sino lo que es composible (Sum & Jessop, 2013).

Consecuentemente, a la hora de estudiar el diseño y la implementación de política pública, la CPE invita a las personas investigadoras a explorar cómo se construyen los problemas e imaginarios económicos en juego (Jessop, 2010). Para que, una vez identificada la construcción hegemónica del problema y del imaginario, se pueda determinar el tipo de modelo de acumulación de capital[16] buscado por el Estado y explorar hasta qué punto el Estado es capaz de materializar dicho modelo (ibid.).

Aplicando la CPE al contexto de la Transición Justa española.

Con el objetivo de comprender cómo se crean e implementan imaginarios económicos en el contexto de las ZTJ's, esta comunicación plantea una investigación que explora tanto los discursivo como lo material en dos movimientos. En primer lugar, se caracteriza la conceptualización particular de transición justa y se rastrean los procesos históricos que dieron lugar a la cristalización de esta noción. Para ello, aplicamos un análisis temático a la literatura gris relevante sobre documentos europeos y españoles sobre la transición justa. En el análisis del proceso por el que se construye la noción oficial de transición justa, describimos el papel del poder en los ámbitos político y extrapolítico y la hegemonía económica, política y moral más amplia.

En segundo lugar, analizamos las instituciones y políticas aplicadas en los ámbitos de la transición justa para explorar cómo se materializa la noción oficial sobre el terreno y en qué medida cumple sus propios objetivos. A través de entrevistas con actores implicados en la creación de Convenios de Transición Justa ligados al cierre de la industria fósil, exploramos el papel de la sociedad civil. Especialmente en lo que respecta a la medida en que se hace oír y es capaz de crear contrapropuestas al ideal de Transición Justa del Estado.

Existe un consenso académico sobre la necesidad de articular visiones contrahegemónicas de la economía y el diseño institucional para realmente no dejar a nadie atrás. Por lo tanto, esta comunicación interesará a quienes se preocupan por las formas en que el Estado y la comunidad transnacional construyen imaginarios económicos hegemónicos y por la medida en que las organizaciones de la sociedad civil pueden rebatirlos o integrarse en los mismos.

Bibliografía

Bhaskar, R., & Hartwig, M. (2016). *Enlightened common sense: The philosophy of critical realism*. Routledge.

Brenner, R., & Glick, M. (1991). The Regulation Approach: Theory and History. *New Left Review*, *I/188*, 45-119.

Collier, A. (1994). *Critical Realism: An Introduction to Roy Bhaskar's Philosophy*. Verso Books.

Comisión Europea. (2021). *The Just Transition Mechanism—European Commission*. https://commission.europa.eu/strategy-and-policy/priorities-2019-2024/european-green-deal/finance-and-green-deal/just-transition-mechanism_en

Gobierno de España. (2019). *Estrategia de Transición Justa*.

[16] En la tradición de la CPE, el término modelo de acumulación de capital bebe de las escuelas regulacionistas francesas de economía política (Jessop & Sum, 2013); las cuales se inspiran en la crítica de la economía política marxista para identificar las relaciones sociales e institucionales que articulan regímenes de producción de valor (de intercambio) en distintos períodos de las sociedad capitalistas (Brenner & Glick, 1991).

Gobierno de España. (2021). *Páginas—Marco legal del Instituto para la Transición Justa*. https://www.transicionjusta.gob.es/es-es/Paginas/Marco_legal/Marco_legal.aspx

Jessop, B. (2010). Cultural political economy and critical policy studies. *Critical Policy Studies*, *3*(3-4), 336-356. https://doi.org/10.1080/19460171003619741

Jessop, B., Labrousse, A., Lamarche, T., & Vercueil, J. (2012). Crossing Boundaries: Towards Cultural Political Economy. *Revue de La Régulation. Capitalisme, Institutions, Pouvoirs*, *12*, Article 12. https://doi.org/10.4000/regulation.9943

Jessop, B., & Sum, N.-L. (2022). Cultural political economy. En S. Frank, P. David, & T. B Tim (Eds.), *Handbook of Alternative Theories of Political Economy*. Edward Elgar Publishing.

Sum, N.-L., & Jessop, B. (2013). *Towards a cultural political economy: Putting culture in its place in political economy*. Elgar.

SQUARING THE CIRCLE OF THE CIRCULAR ECONOMY. THE NEED TO PROPERLY ACCOUNT FOR SCARCITY TO GUIDE MINERAL RESOURCE MANAGEMENT

Cati Torres[a*], Alicia Valero[b], Antonio Valero[b], José Manuel Naredo[c]

a Universitat de les Illes Balears (Palma, cati.torres@uib.cat)

b Instituto CIRCE (Zaragoza, aliciavd@unizar.es)

b Instituto CIRCE (Zaragoza, valero@unizar.es)

c Universidad Politécnica de Madrid (Madrid, jmn@telefonica.net)

Palabras clave: Non-renewable resource management, Mineral resource scarcity, Mineral prices, Exergy Replacement Costs, Rarity, Circular economy

In a context of growing and massive resource use and waste generation globally, the debate on the scarcity of mineral resources and the environmental impacts of mining has intensified. The 2015 interdisciplinary Workshop "Mineral Resources in Life Cycle Impact Assessment: Mapping the Path forward" held in London is a good example of it (Schmidt, 2018). Accordingly, in line with the conservation ethic that the National Academy of Sciences expressed almost half a century ago (NAS, 1975), current institutional concerns about sustainability focus on the need to move towards a circular economy (CE) (Achillas & Bochtis, 2020; Morales et al., 2021). So strategic policy packages containing CE regulatory instruments have rapidly emerged at all levels of governance (EC, 2015, 2018, 2020; Khajuria et al., 2022; Sorin & Einarsson, 2020; UNEP, 2013). Policies seek to transform the linear industrial process into a circular one following the principles of the biosphere's model. Such a model is characterized by the closing of material cycles through the conversion of waste into resources with the help of solar energy and the symbiotic processes stimulated by biological diversity. However, designing CE-oriented strategies based on the current market prices for mineral substances, which are non-renewable resources (NRR) at the basis of the economic process, is expected to be ineffective. Indeed, the fact that we are quickly approaching the physical limit of depletion of mineral reserves (Valero et al., 2014) suggests that the prices for mineral substances are too low thus stimulating extraction over recovery and recycling (Naredo, 1996, 2001) and hence distancing the industrial process from the biosphere's model. In other words, it suggests that their prices are poor indicators of mineral scarcity thus leading to their inefficient allocation through markets.

The fact that prices of NRRs do not really reflect their scarcity has long been an issue of concern to economists. It has been thirty years since Solow (1992) stated that assuming their ordinary prices accurately reflect their scarcity feeds a "semi-fiction" as, in practice, prices "reflect all sorts of distortions arising from monopoly, taxation, poor information, and other market imperfections". The long-standing geopolitical moves to control their prices are one of these distortions, as well exemplified in the case of oil (Fernández-Durán & González-Reyes, 2018; Martínez-Alier & Roca, 2015) where oil prices reflect OPEC's decisions rather than scarcity (Hanley et al., 2007). Extractive activities also generate many external costs (Douglas & Lawson, 1997, 1998; Fugiel et al., 2017; Gustin et al., 2003; Kesler et al., 2015; Naredo, 2010; Ndlovu et al., 2017; Norgate & Lovel, 2004; Warhurst, 1994; Young, 1992) which cannot be disassociated from major social conflicts (Martinez-Alier, 2002). Ignoring these costs is another example of market distortion (Farzin, 1996; Lahn & Stevens, 2014), as is a private discount rate being higher than the social one or uncertainty about the future (Brannlund et al., 2005). The increasing financialization of the economy where speculative movements on NRRs are remarkable also importantly distorts the market (Blas & Farchy, 2022; Carpintero & Naredo, 2018).

However, market imperfections are not the only factors affecting the ability of NRR prices as scarcity indicators. Price components also suffer from limitations in reflecting scarcity. Indeed, marginal extraction costs are not only determined by physical issues but also by technological progress (Barnett & Morse, 1963; Solow, 1974, 1991, 1997). While depletion is expected to influence costs over time putting upward pressure on prices (Daly & Farley, 2011; Hanley et al., 2007; Pearce et al., 1990), technological advancements and

innovations can contribute to diminish the marginal extraction costs, thus leading to negative price trends (Berck & Roberts, 1996; Hall & Hall, 1984; Johnson et al., 1980; Krautkraemer, 1998; Lasserre & Ouellette, 1991; Tilton, 2002). And under decreasing prices, and this is the problem, extraction will be stimulated as the owner of the resource will not have incentives enough to leave it in the ground (Hotelling, 1931). In this context, Perman et al. (2003) warn us that the quantities or qualities of the resource could be declining seriously and provoke exhaustion after a period of prolonged falling prices due to sufficiently rapid technological progress. Declining extraction costs can indeed result in an increased physical deterioration linked to energy and water consumption, tailings and land use changes (Cleveland, 1991; Valero et al. 2014) (Cleveland, 1991). Technological progress can also reduce marginal exploration and discovery costs leading to increased reserves and consequent higher supplies and lower prices, thus further stimulating extraction. The gradually acquired information about where to find a resource and how to extract it, making it more accessible, can further put downward pressure on prices (Reynolds, 1999). Given that the higher the extraction, the higher the supplies and the lower the resulting prices, incentives for exploration and development of substitutes can also be reduced (Dasgupta & Heal, 1979; Hotelling, 1931). Even worse, "developing substitutes requires technology, technological advance requires time, and the less warning we have of impending resource exhaustion, the less time there is to develop substitutes" (Daly & Farley, 2011).

Hence, the prices of NRRs do not seem to be good indicators of their increasing scarcity (Henckens et al., 2016), nor does even their scarcity rent. Indeed, there is no strong evidence that such a rent, which is considered the best indicator of scarcity (Hanley et al., 2007), is increasing either (Farzin, 1995; Halvorsen & Smith, 1991; Lasserre & Ouellette, 1991; Pesaran, 1990; Stollery, 1983). The other way around, oblivious to the physical reality, NRR prices are not only too low, as they usually ignore mining external costs, but can also show a decreasing trend because of technological progress along with many short-term fluctuations (Agbeyegbe, 1993; Ahrens & Sharma, 1997; Lee et al., 2006; Neumann & Erlei, 2014; Slade, 1988). The low weight of the (monetary) energy component in total mining operating costs (Poxleitner, 2022) despite mining is a very energy-intensive activity (Igogo et al., 2021) further complicates matters. Added to this is the fact that raw material prices typically represent only a small percentage of the cost of a final product. Such a context feeds the belief that there are not relevant limits to the scarcity of NRRs, which stimulates their continued massive extraction. Even worse, the energy and material requirements for the green economy (Hume & Sanderson, 2021; IEA, 2022; Kettle, 2021; Pommeret et al., 2022; Valero et al., 2018, 2021a; Valero & Valero, 2015) and the speculative movements on NRRs (Blas & Farchy, 2022; Goetz et al., 2021; Zheng et al., 2022) accelerate the road to exhaustion through what has come to be known as neo-extractivism (Carpintero, 2005; Carpintero & Naredo, 2018).

In the meantime, the extraction of NRRs has increased exponentially over the last decades (Henckens et al., 2019; Valero et al., 2021b) contradicting the principles of CE, which builds on conservation rather than depletion. If we are to mimic the biosphere's circular model, we must go beyond Hartwick (1977)'s rule and also consider a strong sustainability perspective, thus avoiding the existing divorce between monetary and physical analyses. Inspired by Hicks (1946)'s call for prudent conduct in consumption and Solow (1992)'s demand for estimating the right shadow prices of NRRs through physical variables, we design exergy-based indicators of mineral resource scarcity on which to build a classification and ranking of mineral substances. A taxonomy of mineral substances based on their absolute scarcity is a *sine qua non* to make more meaningful and thus more effective the CE-oriented strategies. Importantly, our indicators not only will allow overcoming the limitations usually attributed to physical indicators as scarcity's proxy measures such as minerals' heterogeneous quality (Perman et al., 2003). They will also transcend the usual mass-based approach to measuring scarcity, thus warning that depletion is more about the loss of mineral quality rather than quantity. This is fundamental in a physical world governed by the Law of Entropy where the ore grades of mineral deposits decline over time with marginal extraction costs and mining's environmental impacts exponentially increasing with depletion. So our indicators point to the relevance of considering the growing efforts that will be required over time to obtain NRRs (Menzie et al., 2005; Smith, 1979). Even more, beyond enabling to calibrate economic tools to ensure we move towards circularity, they

also set the basis for designing mechanisms targeted at putting upward pressure on prices well before reserves are exhausted. This is crucial in a context where the price system is expected to reveal true scarcity only when reserves are close to depletion (Reynolds, 1999).

Our analysis is intended to serve as a catalyst to stimulate recovery and recycling while preventing or curbing new extractive activities and waste generation, thus moving the focus from depletion to conservation. In doing so, it will also add to an emerging literature concerned with designing effective CE-oriented strategies (Arruda et al., 2021; Fitch-Roy et al., 2021; Ignatyeva et al., 2021). To this aim, the paper is structured as follows. The next section describes the methodology used to design the above-mentioned physical indicators and revolves around their role in designing economic tools for mineral conservation. Section 3 reports a taxonomy of mineral substances based on their degree of scarcity. Section 4 addresses a discussion on the wrong focus on flows rather than stocks of mineral resources in economic analysis, while Section 5 emphasizes the urgent need to properly look at the biosphere's model to move towards circularity. A Conclusions section ends the paper.

Bibliography

Achillas, C., & Bochtis, D. (2020). Toward a Green, Closed-Loop, Circular Bioeconomy: Boosting the Performance Efficiency of Circular Business Models. *Sustainability*, *12*(23). https://doi.org/10.3390/su122310142

Agbeyegbe, T. D. (1993). The stochastic behavior of mineral-commodity prices. *Models, Methods, and Applications in Econometrics: Essays in Honor of AR Bergstrom"(P. CB Phillips, Ed.), Blackwell Science, Oxford*.

Ahrens, W. A., & Sharma, V. R. (1997). Trends in natural resource commodity prices: Deterministic or stochastic? *Journal of Environmental Economics and Management*, *33*(1), 59–74. https://doi.org/https://doi.org/10.1006/jeem.1996.0980

Arruda, E. H., Melatto, R. A. P. B., Levy, W., & Conti, D. de M. (2021). Circular economy: A brief literature review (2015–2020). *Sustainable Operations and Computers*, *2*, 79–86. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.susoc.2021.05.001

Barnett, H. J., & Morse, C. (1963). *Scarcity and Growth: The Economics of Natural Resource Availability*. Johns Hopkins University Press.

Berck, P., & Roberts, M. (1996). Natural resource prices: will they ever turn up? *Journal of Environmental Economics and Management*, *31*(1), 65–78. https://doi.org/https://doi.org/10.1006/jeem.1996.0032

Blas, J., & Farchy, J. (2022). *The World for Sale: Money, Power and the Traders Who Barter the Earth's Resources*. Penguin Books.

Brannlund, R., García, D., Kristrom, B., & Riera, P. (2005). *Manual de economía ambiental y de los recursos naturales*. Editorial Paraninfo.

Carpintero, Ó. (2005). *El metabolismo de la economía española: Recursos naturales y huella ecológica (1955-2000).* . Fundación César Manrique.

Carpintero, Ó., & Naredo, J. M. (2018). Sobre financiarización y neoextractivismo. *Papeles*, *143*, 97–108.

Cleveland, C. J. (1991). Natural resource scarcity and economic growth revisited: economic and biophysical perspectives. *Ecological Economics: The Science and Management of Sustainability*, *289318*, 289–317.

Daly, H. E., & Farley, J. (2011). *Ecological economics: principles and applications* (2nd ed.). Island press.

Dasgupta, P. S., & Heal, G. M. (1979). *Economic theory and exhaustible resources*. Cambridge University Press.

Douglas, I., & Lawson, N. (1997). An earth science approach to material flows generated by urbanization and mining. *Regional and National Material Flow Accounting: From Paradigm to Practice of Sustainability, Wuppertal Special*, *4*, 108–118.

Douglas, I., & Lawson, N. (1998). Problems associated with establishing reliable estimates of materials flows linked to extractive industries. *Ecologizing Societal Metabolism. Third ConAccunt Meeting, CML, Report*, *148*, 127–134.

EC (European Commission). (2015). *Closing the loop - An EU action plan for the Circular Economy*. Communication from the Commission to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions. https://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:8a8ef5e8-99a0-11e5-b3b7-01aa75ed71a1.0012.02/DOC_1&format=PDF

EC (European Commission). (2018). *A monitoring framework for the circular economy*. Communication from the Commission to the Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions on a Monitoring Framework for the Circular Economy. https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:52018DC0029&from=CS

EC (European Commission). (2020). *A new Circular Economy Action Plan For a cleaner and more competitive Europe*. Communication from the Commission to the European Parliament, the Council, the European Economic and Social Committee and the Committee of the Regions. . https://eur-lex.europa.eu/resource.html?uri=cellar:9903b325-6388-11ea-b735-01aa75ed71a1.0017.02/DOC_1&format=PDF

Farzin, Y. H. (1995). Technological change and the dynamics of resource scarcity measures. *Journal of Environmental Economics and Management*, *29*(1), 105–120. https://doi.org/https://doi.org/10.1006/jeem.1995.1034

Farzin, Y. H. (1996). Optimal pricing of environmental and natural resource use with stock externalities. *Journal of Public Economics*, *62*(1–2), 31–57. https://doi.org/10.1016/0047-2727(96)01573-3

Fernández-Durán, R., & González-Reyes, L. (2018). *En la espiral de la energía. Colapso del capitalismo global y civilizatorio: Vol. II* (2nd ed.). Libros en Acción and Baladre.

Fitch-Roy, O., Benson, D., & Monciardini, D. (2021). All around the world: Assessing optimality in comparative circular economy policy packages. *Journal of Cleaner Production*, *286*, 125493. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2020.125493

Fugiel, A., Burchart-Korol, D., Czaplicka-Kolarz, K., & Smoliński, A. (2017). Environmental impact and damage categories caused by air pollution emissions from mining and quarrying sectors of European countries. *Journal of Cleaner Production*, *143*, 159–168. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2016.12.136

Goetz, C., Miljkovic, D., & Barabanov, N. (2021). New empirical evidence in support of the theory of price volatility of storable commodities under rational expectations in spot and futures markets. *Energy Economics*, *100*, 105375. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.eneco.2021.105375

Gustin, S. M., Coolbaugh, M., Engle, M., Fitzgerald, B., Keislar, R., Lindberg, S., Nacht, D., Quashnick, J., Rytuba, J., Sladek, C., Zhang, H., & Zehner, R. (2003). Atmospheric mercury emissions from mine wastes and surrounding geologically enriched terrains. *Environmental Geology*, *43*(3), 339–351. https://doi.org/10.1007/s00254-002-0630-z

Hall, D. C., & Hall, J. V. (1984). Concepts and measures of natural resource scarcity with a summary of recent trends. *Journal of Environmental Economics and Management*, *11*(4), 363–379. https://doi.org/10.1016/0095-0696(84)90005-6

Halvorsen, R., & Smith, T. R. (1991). A Test of the Theory of Exhaustible Resources. *The Quarterly Journal of Economics*, *106*(1), 123–140. https://doi.org/10.2307/2937909

Hanley, N., Shogren, J. F., & White, B. (2007). *Environmental economics in theory and practice* (2nd ed.). Palgrave MacMillan.

Hartwick, J. M. (1977). Intergenerational Equity and the Investment of Rents from Exhaustible Resources. In *American Economic Review* (Vol. 67, pp. 972–974). December.

Henckens, M., Biermann, F., & Driessen, P. (2019). Mineral resources governance: A call for the establishment of an International Competence Center on Mineral Resources Management.

Resources, Conservation and Recycling, *141*, 255–263. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.resconrec.2018.10.033

Henckens, M., Van Ierland, E., Driessen, P., & Worrell, E. (2016). Mineral resources: Geological scarcity, market price trends, and future generations. *Resources Policy*, *49*, 102–111.

Hicks, J. R. (1946). *Value and Capital. An Inquiry into some Fundamental Principles of Economic Theory* (2nd ed.). Oxford University Press.

Hotelling, H. (1931). The economics of exhaustible resources. *Journal of Political Economy*, *39*(2), 137–175.

Hume, N., & Sanderson, H. (2021, June 8). *Copper boom: how clean energy is driving a commodities supercycle*. The Financial Times. https://www.ft.com/content/40907aa6-354e-42f8-8d51-8cc01f0e9687

IEA (International Energy Agency). (2022). *The role of critical minerals in clean energy transitions. World Energy Outlook Special Report*. https://iea.blob.core.windows.net/assets/ffd2a83b-8c30-4e9d-980a-52b6d9a86fdc/TheRoleofCriticalMineralsinCleanEnergyTransitions.pdf

Ignatyeva, M., Yurak, V., Dushin, A., Strovsky, V., Zavyalov, S., Malyshev, A., & Karimova, P. (2021). How Far Away Are World Economies from Circularity: Assessing the Capacity of Circular Economy Policy Packages in the Operation of Raw Materials and Industrial Wastes. *Sustainability*, *13*(8). https://doi.org/10.3390/su13084394

Igogo, T., Awuah-Offei, K., Newman, A., Lowder, T., & Engel-Cox, J. (2021). Integrating renewable energy into mining operations: Opportunities, challenges, and enabling approaches. *Applied Energy*, *300*, 117375.

Johnson, M. H., Bell, F. W., & Bennett, J. T. (1980). Natural resource scarcity: empirical evidence and public policy. *Journal of Environmental Economics and Management*, *7*(3), 256–271. https://doi.org/10.1016/0095-0696(80)90006-6

Kesler, S. E., Simon, A. C., & Simon, A. F. (2015). *Mineral resources, economics and the environment*. Cambridge University Press.

Kettle, J. (2021, November 30). *Supercycle demand: are we there yet?* Wood Mackenzie. https://www.woodmac.com/news/opinion/supercycle-demand-are-we-there-yet/

Khajuria, A., Atienza, V. A., Chavanich, S., Henning, W., Islam, I., Kral, U., Liu, M., Liu, X., Murthy, I. K., Oyedotun, T. D. T., Verma, P., Xu, G., Zeng, X., & Li, J. (2022). Accelerating circular economy solutions to achieve the 2030 agenda for sustainable development goals. *Circular Economy*, *1*(1), 100001. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.cec.2022.100001

Krautkraemer, J. A. (1998). Nonrenewable resource scarcity. *Journal of Economic Literature*, *36*(4), 2065–2107.

Lahn, G., & Stevens, P. (2014). Finding the 'Right' Price for Exhaustible Resources: The Case of Gas in the Gulf. *Chatham House, The Royal Institute of International Affairs*.

Lasserre, P., & Ouellette, P. (1991). The measurement of productivity and scarcity rents: The case of asbestos in Canada. *Journal of Econometrics*, *48*(3), 287–312. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/0304-4076(91)90065-L

Lee, J., List, J. A., & Strazicich, M. C. (2006). Non-renewable resource prices: Deterministic or stochastic trends? *Journal of Environmental Economics and Management*, *51*(3), 354–370. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.jeem.2005.09.005

Martinez-Alier, J. (2002). *The Environmentalism of the poor: a study of ecological conflicts and valuation*. Edward Elgar Publishing.

Martínez-Alier, J., & Roca, J. (2015). *Economía ecológica y política ambiental*. Fondo de Cultura económica.

Menzie, W. D., Singer, D. A., Deyoung, J. H., Simpson, D. R., Toman, M. A., & Ayres, R. U. (2005). Mineral resources and consumption in the twenty-first century. In R. D. Simpson, M. A. Toman, & R. U. Ayres (Eds.), *Growth and Scarcity Revisted. Natural Resources and the Environment in the New Millenium* (pp. 33–53). Resources for the Future.

Morales, M. E., Batlles-delaFuente, A., Cortés-García, F. J., & Belmonte-Ureña, L. J. (2021). Theoretical Research on Circular Economy and Sustainability Trade-Offs and Synergies. *Sustainability*, *13*(21). https://doi.org/10.3390/su132111636

Naredo, J. M. (1996). *Sobre la insostenibilidad de las actuales conurbaciones y el modo de paliarla. Ciudades para un Mundo Sostenible*.

Naredo, J. M. (2001). Quantifying natural capital: beyond monetary value. In *The sustainability of long-term growth. Socioeconomic and ecological perspectives* (pp. 172–212). Edward Elgar Publishing Limited.

Naredo, J. M. (2010). *Raíces económicas del deterioro ecológico y social. Más allá de los dogmas* (2nd ed.). Siglo XXI de España editores.

NAS (National Academy of Sciences). (1975). *Mineral resources and the environment*.

Ndlovu, S., Simate, G. S., & Matinde, E. (2017). *Waste production and utilization in the metal extraction industry*. CRC Press.

Neumann, C., & Erlei, M. (2014). Price Formation of Exhaustible Resources: An Experimental Investigation of the Hotelling Rule. *TUC Working Papers in Economics, No.13. Technische Universität Clausthal, Abteilung Für Volkswirtschaftslehre, Clausthal-Zellerfeld*, *13*.

Norgaard, R. B. (1990). Economic indicators of resource scarcity: A critical essay. *Journal of Environmental Economics and Management*, *19*(1), 19–25. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/0095-0696(90)90057-6

Norgate, T. E., & Lovel, R. R. (2004). Water use in metal production: a life cycle perspective. *Report No. DMR2505. Melbourne, Australia: Commonwealth Scientific and Industrial Research Organization*.

Pearce, D. W., Turner, R. K., & Turner, R. K. (1990). *Economics of natural resources and the environment*. Johns Hopkins University Press.

Perman, R., Ma, Y., McGilvray, J., & Common, M. (2003). *Natural resource and environmental economics*. Pearson Education.

Pesaran, M. H. (1990). An econometric analysis of exploration and extraction of oil in the UK Continental Shelf. *The Economic Journal*, *100*(401), 367–390. https://doi.org/https://doi.org/10.2307/2234130

Pommeret, A., Ricci, F., & Schubert, K. (2022). Critical raw materials for the energy transition. *European Economic Review*, *141*, 103991. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.euroecorev.2021.103991

Poxleitner, G. M. (2022). *Operating costs for miners. Understanding and reducing mine costs*. CIM Convention BC2022. https://cdn-web-content.srk.com/upload/user/image/Operating%20Cost%20for%20Miners_BC_CIM22_May_02_2022_GMP_vp_20220505202205101650123 72.pdf?_ga=2.179233890.734697116.1688023881-1064940679.1684236365

Reynolds, D. B. (1999). The mineral economy: how prices and costs can falsely signal decreasing scarcity. *Ecological Economics*, *31*(1), 155–166. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/S0921-8009(99)00098-1

Schmidt, M. (2018). Scarcity and environmental impact of mineral resources—An old and never-ending discussion. In *Resources* (Vol. 8, Issue 1, p. 2). MDPI.

Slade, M. E. (1988). Grade selection under uncertainty: least cost last and other anomalies. *Journal of Environmental Economics and Management*, *15*(2), 189–205.

Smith, V. K. (1979). *Scarcity and growth reconsidered*. Resources for the Future Press.

Solow, R. (1974). The Economics of Resources or the Resources of Economics. *The American Economic Review*, *64*(2), 1–14. http://www.jstor.org/stable/1816009

Solow, R. (1991). Sustainability: an economist's perspective. In R. Dorfman & N. S. Dorfman (Eds.), *Economics of the environment* (3rd ed.). W. W. Norton & Co.

Solow, R. (1992). *An almost practical step towards sustainability. Lecture given on the occasion of the 40th anniversary of Resoruces for the Future, 8 October 1991.*

Solow, R. (1997). Georgescu-Roegen versus Solow-Stiglitz. *Ecological Economics*, *22*(3), 267–268. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/S0921-8009(97)00081-5

Sorin, F., & Einarsson, S. (2020). *Circular Economy in Travel and Tourism: A Conceptual Framework for a Sustainable, Resilent and Future Proof Industry Transition*. CE360 Alliance. https://www.oneplanetnetwork.org/sites/default/files/from-crm/circular_economy_paper_ce360_fabrice.pdf

Stollery, K. R. (1983). Mineral depletion with cost as the extraction limit: A model applied to the behavior of prices in the nickel industry. *Journal of Environmental Economics and Management*, *10*(2), 151–165. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/0095-0696(83)90023-2

Tilton, J. E. (2002). *On Borrowed Time: Assessing the Threat of Mineral Depletion* (1st ed.). Routledge. https://doi.org/10.4324/9781936331024

UNEP (United Nations Environmental Programme). (2013). *E-Book: International Resource Panel work on Global Metal Flows*.

Valero, A., Carpintero, Ó., Valero, A., & Calvo, G. (2014). How to account for mineral depletion. The exergy and economic mineral balance of Spain as a case study. *Ecological Indicators*, *46*, 548–559. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.ecolind.2014.07.021

Valero, A., & Valero, A. (2015). *Thanatia. The destiny of the Earth's mineral resources. A thermodynamic cradle-to-cradle assessment*. World Scientific Publishing Co. Pte. Ltd.

Valero, A., Valero, A., & Calvo, G. (2021a). Summary and critical review of the International Energy Agency's special report: The role of critical minerals in clean energy transitions. *Revista de Metalurgia*, *57*(2), e197. https://doi.org/10.3989/revmetalm.197

Valero, A., Valero, A., & Calvo, G. (2021b). *The materials limits of energy transition: Thanatia*. Springer Nature.

Valero, A., Valero, A., Calvo, G., & Ortego, A. (2018). Material bottlenecks in the future development of green technologies. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, *93*, 178–200.

Warhurst, A. (1994). *Environmental degradation from mining and mineral processing in developing countries*. Organisation for Economic Co-operation and Development.

Young, J. E. (1992). Mining the Earth. In L. R. Brown (Ed.), *State of the World 1992*. W. W. Norton & Company.

Zheng, S., Tan, Z., Xing, W., Zhou, X., Zhao, P., Yin, X., & Hu, H. (2022). A comparative exploration of the chaotic characteristics of Chinese and international copper futures prices. *Resources Policy*, *78*, 102790. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.resourpol.2022.102790

DINÁMICA DE SISTEMAS PARA BUSCAR ECONOMÍAS NO CRECENTISTAS

Margarita Mediavilla Pascual[a*]

[a] *Grupo de Energía, Economía y Dinámica de Sistemas de la Universidad de Valladolid*

Palabras clave: decrecimiento, dinámica de sistemas, realimentación, post crecimiento.

La Dinámica de Sistemas es una metodología que nace en la ingeniería de control, pero se expande más allá del ámbito puramente ingenieril para ser aplicada a todo tipo campos y son numerosas sus aplicaciones en ecología, demografía, gestión empresarial o economía. Las dos señales de identidad de la Dinámica de Sistemas son su ambición por abordar sistémicamente los problemas y su capacidad para analizar las realimentaciones [Sterman 2000]. Su metodología se basa en la creación de modelos matemáticos simulados por ordenador, pero también utiliza potentes herramientas gráficas como los diagramas de influencias para analizar los sistemas y representar ideas.

La realimentación es un concepto que aparece relativamente tarde en la historia del pensamiento occidental y al que estamos poco acostumbrados. Sin embargo, la naturaleza y la vida en general están llenas de sistemas realimentados. Algunos de las dinámicas descritas en la literatura económica, como la tragedia de los bienes comunes o la paradoja de Jevons, se explican por la presencia de realimentaciones [Sterman 2000]. De hecho, fue en el ámbito económico y con la descripción de la regulación del mercado de Adam Smith, cuando se utilizó por primera vez este término en el pensamiento occidental [Bennett, 1993], a pesar de que la realimentación llevaba ya décadas siendo utilizada para controlar máquinas en la ingeniería.

Las realimentaciones crean con frecuencia comportamientos que nos resultan contra intuitivos y son difíciles de cambiar si no se tiene en cuenta este fenómeno. Es frecuente que las realimentaciones creen sistemas híper estables que crean resistencias ante cualquier cambio. También es frecuente que las realimentaciones creen inestabilidades y comportamientos de tipo burbuja especulativa, que crecen desmesuradamente para luego colapsar.

Las dinámicas de crecimiento económico están siendo cuestionadas fuertemente en los últimos años y se está trabajando en el desarrollo de alternativas económicas post crecentistas o decrecentistas [ESEE]. Sin embargo, los problemas de la insostenibilidad son conocidos desde hace muchas décadas y los avances hacia una economía compatible con los límites del planeta han sido muy modestos. Esto puede llevarnos a pensar que necesitamos análisis mejores que nos permitan entender el porqué de estas dificultades. Muchas de las inercias que nos encontramos pueden tener su origen en realimentaciones que están creando comportamientos híper estables que sólo podemos cambiar si analizamos sus mecanismos de realimentación y encontramos sus puntos débiles.

Los diagramas de influencias utilizados en Dinámica de Sistemas son una herramienta muy adecuadas para analizar las realimentaciones y no requieren conocimientos de programación o herramientas matemáticas específicas de la ingeniería para ser usados. Por ello, este texto, propone su uso para analizar las dinámicas de crecimiento económico y presenta algunos ejemplos.

Los diagramas de influencias (ver figura 1) están basados en variables unidas mediante flechas que representan relaciones causa-efecto. Los signos situados al lado de las flechas nos indican si dichas relaciones son directas (+): el aumento de una conduce también al aumento de la otra; o inversas (-): el aumento de una conduce a la disminución de la otra. Hablamos de lazo de realimentación cuando aparece una cadena cerrada de relaciones causa-efecto (flechas en círculo orientadas en el mismo sentido, lo que popularmente se conoce como una "pescadilla que se muerde la cola").

Estos lazos de realimentación pueden ser reforzantes, como el que se crea en la figura 1ª, donde podemos ver que hay dos flechas que relacionan las variables árboles y lluvia. La flecha inferior nos habla de que cuando las lluvias son más abundantes los árboles crecen más (relación directa y signo +), y la superior nos

habla de que el efecto de los árboles atrae a la lluvia, ya que la transpiración de éstos es un factor determinante para que las nubes precipiten sobre una región (también signo +).

El efecto combinado de estas dos relaciones causa-efecto realimentadas es un patrón que se refuerza a sí mismo tanto para crecer como para decrecer: si los árboles crecen, atraen más lluvia, los árboles crecen más y hay más lluvia y más bosque; pero, si los árboles disminuyen cada vez hay menos lluvia lo que hace que haya menos y menos bosque en un comportamiento reforzado pero en declive.

Existe otro tipo de lazo de realimentación, el estabilizante, descrito en la figura 1B, donde se representa el funcionamiento de un termostato doméstico. El usuario fija una temperatura deseada y el termostato calcula la discrepancia entre ésta y la temperatura real (se puede ver que entre la temperatura y la discrepancia aparece un signo negativo ya que si la temperatura se acerca a la deseada la discrepancia disminuye). Cuando existe discrepancia, el termostato pone en marcha el calefactor para aumenta la temperatura y corregir esta discrepancia. Este lazo de control se diferencia del primero porque existe un signo negativo que hace que la realimentación tienda hacia el equilibrio: el aumento de una variable (en este caso la discrepancia) pone en marcha mecanismos que disminuyen esa misma variable.

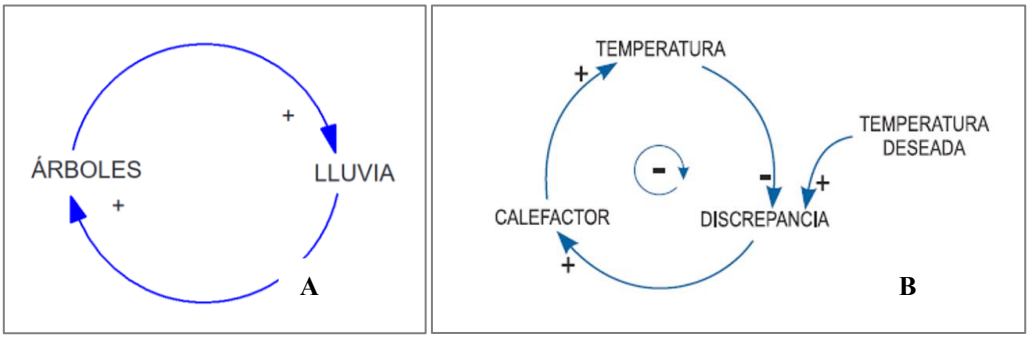


Figura 1: diagramas de influencia con lazos de realimentación (A) reforzante, (B) estabilizante.

¿Podemos usar estos diagramas para entender la irrefrenable tendencia que tiene la economía actual al crecimiento? Por ejemplo, podríamos pensar cómo debería ser una economía sostenible. Una economía pensada para satisfacer las necesidades de las personas se podría representar con un diagrama como el de la figura 2. En él vemos cómo las necesidades de la población son establecidas exógenamente, por ejemplo, en base a las necesidades básicas de las personas. Estas necesidades se comparan con la producción de bienes y servicios y se calcula el déficit de producción. Si existe déficit, habrá un crecimiento que aumente la producción y corrija este déficit; si, por el contrario, se produce más de lo necesario, el crecimiento será negativo y la producción disminuirá.

Podemos ver que todo esto forma una cadena cerrada de relaciones causales con dos signos positivos y uno negativo, esto quiere decir que el lazo resultante es estabilizante y la producción tiende a ajustarse a las necesidades humanas. Este lazo describe el comportamiento de una economía estable como lo eran las economías tradicionales de base agraria. Al ser un lazo estabilizante, permite diseñar economías sostenibles siempre y cuando las necesidades humanas estén dentro de los límites de la capacidad de carga de los ecosistemas.

Pero la economía capitalista no sigue este patrón ni tiene un comportamiento estable. Pueden existir muchos mecanismos que creen este comportamiento, pero me gustaría analizar dos de ellos tomando como base el diagrama 2 y añadiendo relaciones que crean nuevas realimentaciones.

Figura 2: patrón dinámico de una economía orientada a satisfacer necesidades. La actividad crece lo suficiente para satisfacer las necesidades y, una vez alcanzadas, deja de crecer. El comportamiento es estable.

En la figura 3, se han añadido dos flechas entre la producción y los beneficios empresariales y entre la producción y los puestos de trabajo que hablan de las relaciones habituales en la economía actual, donde tanto los beneficios empresariales como los empleos son proporcionales a la producción.

Como las empresas obtienen beneficios proporcionales a la cantidad de producto vendido tienen interés en que la producción crezca por encima de lo estrictamente necesario e invierten en publicidad para incrementar las necesidades percibidas por los consumidores. Este comportamiento se realimenta a sí mismo, porque crea también un lazo cerrado de relaciones causa-efecto con todos los signos son positivos: cuanta más producción más necesidades y cuantas más necesidades también más producción. Los salarios crean un mecanismo similar ya que los trabajadores tienden a apoyar todo lo que aumente el consumo y asegure sus puestos de trabajo.

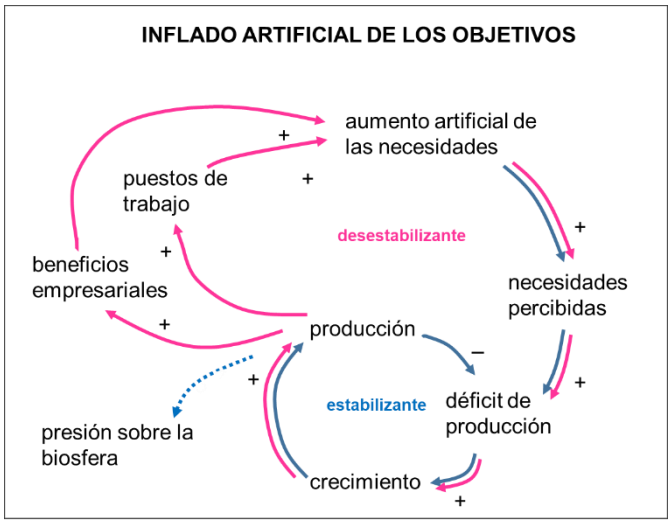


Figura 3: Inflado artificial de los objetivos. Las necesidades aumentan sin cesar debido a que varios actores reciben beneficio del aumento de la producción. El comportamiento global es inestable y hace que aumente sin cesar la producción y la presión sobre la biosfera.

Estos dos mecanismos de aumento de la demanda por encima de las necesidades de la población, al contar con dos lazos reforzantes, invalidan el lazo estabilizante y fuerzan a un crecimiento constante de las necesidades y la producción.

Una vez propuestos los diagramas, se pueden utilizar para diseñar políticas que rompan con las realimentaciones indeseadas. Por ejemplo, en la figura 3 la clave para romper los lazos reforzantes podría estar en diseñar sistemas económicos donde los beneficios empresariales y los salarios estuvieran desligados de la cantidad producida y la remuneración se realizase por el hecho de estar disponibles para

prestar un servicio, como sucede, por ejemplo, en los servicios de extinción de incendios o en la sanidad pública.

Aunque todos estos mecanismos que he descrito son bien conocidos, el hecho de estructurarlos mediante diagramas y verlos como realimentaciones puede ser de gran ayuda a la hora de analizar de forma más sistémica los procesos económicos. Por todo ello me gustaría animar a la comunidad de Economía Critica a utilizar estas herramientas para descubrir esos mecanismos ocultos que están haciendo que sea tan complicada la transición hacia economías compatibles con los límites del planeta.

Bibliografía

ESEE https://ecolecon.eu/

Bennett, Stuart (1993). *A history of control engineering 1930-1955*. Peter Peregrinus Ltd. IEEE, UK.

Sterman, John (2000). *Business dynamics : systems thinking and modelling for a complex world*. Irwin/McGraw-Hill, Boston.

REQUERIMIENTOS ENERGÉTICOS EN EL DESARROLLO, CRECIMIENTO Y CONSOLIDACIÓN DE LA COMPUTACIÓN

Ayman Tobal Nafae

Universitat de Barcelona (Barcelona, atobalna85@alumnes.ub.edu)

La implantación cada vez mayor de las tecnologías de la información y de la comunicación plantea una serie de cuestiones relacionadas con sus derivadas ambientales (demanda de recursos naturales y generación de residuos). Entre ellos destaca su demanda energética en un contexto de emergencia climática. En este sentido, se ha estimado que la computación moderna fue responsable de alrededor del 4% de la demanda de energía eléctrica total a nivel mundial (Malmodin & Lundén, 2018), con un aumento que ha sido sostenido en el tiempo desde su origen debido al incremento exponencial de la capacidad computacional (Nordhaus, 2007).

La comunicación pretende analizar y comprender las necesidades energéticas de la computación, y para ello se remonta a los inicios de estas tecnologías, muy marcadas por las evoluciones técnicas y de mercados a lo largo de las décadas posteriores a su origen (Moore, 1995).

La historia de la computación está vertebrada por dos elementos interdependientes e indisolubles que son necesarios el uno para el otro: hardware y software. A su vez, se divide en 3 etapas: desarrollo, expansión y externalización. Para comprender la evolución tanto a nivel empresarial como energético, así como prever la demanda energética futura de esta tecnología y del aumento en su uso, es necesario profundizar en la historia de la computación.

La computación es un caso de cambio tecnológico exponencial en las últimas décadas (Masanet et al., 2020), donde el propio cambio técnico ha estimulado su uso; esto puede entenderse como un caso de la conocida como paradoja de Jevons, donde las demandas energéticas tenderán con toda probabilidad a crecer en las próximas décadas.

A pesar de los avances en la eficiencia energética de las infraestructuras de hardware, servicios como la Inteligencia Artificial (Vries, 2023) o las criptomonedas, que son tecnologías intensivas en consumo de energía eléctrica, producen un efecto futuro que es difícilmente estimable debido al rápido cambio técnico y a la descentralización a escala global en la generación de los servicios.

Bibliografía

Malmodin, J., & Lundén, D. (2018). The energy and carbon footprint of the global ICT and E & M sectors 2010-2015. *Sustainability (Switzerland)*, *10*(9). https://doi.org/10.3390/su10093027

Masanet, E., Shehabi, A., Lei, N., Smith, S., & Koomey, J. (2020). Recalibrating global data center energy-use estimates. *Science*, *13*(3), 984–986. https://doi.org/10.1007/s12053-019-09809-8

Moore, G. E. (1995). *Lithography and the future of Moore's law* (M. H. Bennett, Ed.; p. 2). https://doi.org/10.1117/12.209195

Nordhaus, W. D. (2007). Two Centuries of Productivity Growth in Computing. *The Journal of Economic History*, *67*(1), 128–159. https://doi.org/10.1017/S0022050707000058

Vries, A. de. (2023). The growing energy footprint of artificial intelligence. *Joule*.

CRISIS ECONÓMICA Y DESMATERIALIZACIÓN: UN ANÁLISIS DEL EFECTO DEL CICLO ECONÓMICO SOBRE EL CONSUMO MATERIAL

Pablo Alonso-Fernández*, Rosa María Regueiro-Ferreira, Juan José Verdes Gómez

Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, e-mail: p.alonso.fernandez@usc.es)

Palabras clave: desmaterialización, recesión, ciclo económico, huella material

La desmaterialización, entendida como la reducción de la cantidad de recursos que requiere una economía para mantener el crecimiento, es un fenómeno acerca del que existe un profundo debate desde hace décadas. Una hipótesis muy extendida en este campo de investigación indica que, en los países desarrollados, actividades de menor intensidad material tienden a ganar peso en la estructura económica, facilitando la desmaterialización (Grossman & Krueger, 1995; Shafik & Bandyopadhyay, 1992). Lo cierto es que, en los últimos años, el consumo de recursos materiales parece decrecer en algunos países desarrollados, incluso cuando se considera desde una perspectiva de consumo. Este proceso coincide temporalmente con la crisis de 2008 y sus efectos en años posteriores, lo que genera dudas acerca de si existe un verdadero cambio en la relación entre el PIB y el consumo material o se trata de una fase transitoria.

El objetivo de esta investigación es analizar la influencia del ciclo económico sobre el consumo de recursos materiales para determinar si la desmaterialización está influida por el contexto económico. Para ello, se han seleccionado 23 países con un elevado nivel de desarrollo humano, escogidos en función de su Índice de Desarrollo Humano. Con los datos de estos países, se realiza un análisis descriptivo de la evolución del PIB y el consumo material entre 1970 y 2018. Posteriormente, se plantea un modelo a través del que se busca cuantificar la relación entre el consumo de recursos y diferentes niveles de crecimiento económico. Se han considerado tres niveles: recesión, para crecimiento negativos; bajo crecimiento, para crecimientos entre el 0% y el 2%; crecimiento normal, para niveles por encima del 2%. A pesar de que, habitualmente, se considera un 3% como la tasa de crecimiento normal, se prevé que en las próximas décadas el crecimiento promedio en los países desarrollados no supere el 2% (Alfredsson & Malmaeus, 2017). Los diferentes niveles de crecimiento se incorporan al modelo mediante variables dicotómicas, que toman valor 1 cuando el PIB crece al nivel correspondiente y 0 en el resto de los casos.

Como variable dependiente del modelo se utiliza la huella material, que representa el consumo material desde un enfoque de consumo. Esta perspectiva permite imputar a cada país los materiales utilizados para producir todos los bienes que se consumen finalmente en su territorio, independientemente del lugar en el que se haya utilizado los materiales (Eurostat, 2018). Por tanto, se obtiene un indicador de consumo material capaz de eliminar las distorsiones generadas por el comercio internacional (Wiedmann et al., 2015). Además, se han considerado cuatro categorías materiales diferentes: biomasa, minerales metálicos, minerales no metálicos y combustibles fósiles.

El modelo se completa con tres variables que funcionan como variables de control y aportan información adicional. La primera de ellas es el porcentaje del valor agregado bruto (VAB) de cada país que procede del sector servicios. Este sector se considera de baja intensidad material y en los países desarrollados es habitual que alcance el 70% o más del VAB. Por ello, se espera que su efecto sobre la huella material sea negativo. La segunda variable incorporada es el porcentaje de población que reside en zonas urbanas, que consiste una buena aproximación de la cantidad de población que vive bajo un régimen metabólico industrial (Fischer-Kowalski & Schaffartzik, 2015). Aunque se suele asociar un nivel elevado de población urbana a mayor desarrollo, también tiende a suponer un mayor consumo de recursos, por lo que se espera un efecto positivo sobre la huella material. La última variable se corresponde con el porcentaje del VAB procedente del sector de la construcción. Este sector presenta una gran intensidad material y representa hasta el 60% del consumo material total de algunos países, por lo que el efecto esperado es positivo.

Los resultados muestran que la relación entre el PIB y la huella material es positiva entre 1970 y 2018 para los países considerados. El VAB de la construcción y el porcentaje de población urbana muestran efectos

positivos, mientras que el VAB del sector servicios presenta un efecto negativo, por lo que los resultados de las variables de control son los esperados. Por otra parte, los períodos recesivos o de bajo crecimiento se relacionan de forma negativa con la huella material, lo que indica que es en estos períodos cuando tiende a producirse la desmaterialización. En cambio, los períodos de crecimiento normal presentan un efecto positivo sobre la huella material, por lo que un nivel de crecimiento económico por encima del 2% se relaciona con un aumento del consumo de recursos materiales.

Es importante considerar que, en la mayoría de los países analizados, los períodos de recesión o bajo crecimiento se acumulan de 2008 en adelante, precisamente cuando se observan indicios de desmaterialización. Por tanto, los resultados refuerzan la hipótesis de que el actual proceso de desmaterialización puede vincularse principalmente a los efectos de la crisis. Es esperable que, en caso de recuperarse niveles normales o elevados de crecimiento económico, los requerimientos materiales de los países desarrollados vuelvan a crecer. Las evidentes dificultades para desligar el crecimiento del consumo de materiales obligan a replantear los objetivos económicos y a diseñar indicadores basados en la mejora del bienestar dentro de los límites ecológicos.

Bibliografía

Alfredsson, E. C., & Malmaeus, J. M. (2017). Prospects for economic growth in the 21st century:A survey covering mainstream, heterodox and scientifically oriented perspectives. *Economic Issues Journal Articles*, *22*(1), 65-87.

Eurostat. (2018). *Economy-wide material flow accounts handbook: 2018 edition.* Publications Office of the European Union. https://data.europa.eu/doi/10.2785/158567

Fischer-Kowalski, M., & Schaffartzik, A. (2015). Energy availability and energy sources as determinants of societal development in a long-term perspective. *MRS Energy & Sustainability*, *2*(1), 1. https://doi.org/10.1557/mre.2015.2

Grossman, G. M., & Krueger, A. B. (1995). Economic Growth and the Environment*. *The Quarterly Journal of Economics*, *110*(2), 353-377. https://doi.org/10.2307/2118443

Shafik, N., & Bandyopadhyay, S. (1992). *Ecomomic growth and enivronmental quality, time series anda cross-country evidence* [Working Papers]. World Development Report.

Wiedmann, T. O., Schandl, H., Lenzen, M., Moran, D., Suh, S., West, J., & Kanemoto, K. (2015). The material footprint of nations. *Proceedings of the National Academy of Sciences*, *112*(20), 6271-6276. https://doi.org/10.1073/pnas.1220362110

ECONOMÍA Y EDUACIÓN

EL AGRUPAMIENTO ESCOLAR COMO DETERMINANTE DE LAS DESIGUALDADES EDUCATIVAS INTRARREGIONALES EN ESPAÑA

José Manuel Amoedo Meijide[a*], Bruno Blanco-Varela[b] y Hugo Campos-Romero[a]

[a] *Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, jm.amoedo@usc.es y hugo.campos.romero@usc.es)*

[b] *Universidade de Vigo (Ourense, bruno.blanco@uvigo.es)*

Palabras clave: políticas educativas, desigualdades educativas, agrupamiento escolar, regional, PISA

Introducción

La equidad es un aspecto clave en el contexto de los sistemas educativos, no solo en la medida en que garantiza la igualdad de oportunidades y, por extensión, la justicia social, si no también por la relevancia del capital humano en el desarrollo de las economías regionales (European Commission, 2006; 2023). Para conocer la equidad existente en un sistema educativo determinado es necesario abordar dos aspectos: el igual acceso al sistema educativo y la medida en que las características socioeconómicas del alumnado y de su entorno determinan el aprovechamiento de la educación (Pérez et al, 2016).

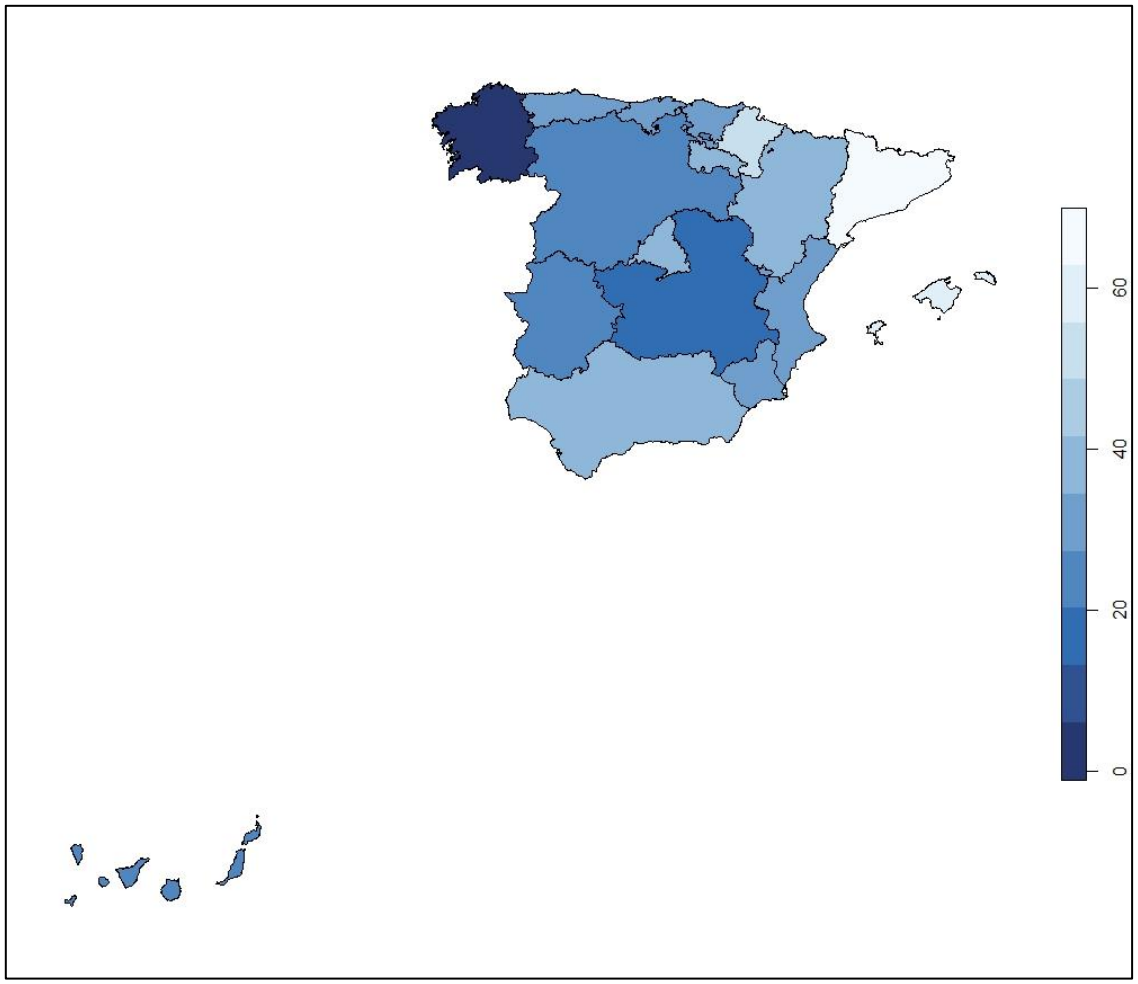
Un aspecto clave a la hora de reducir la desigualdad educativa en términos de resultados (aprovechamiento) son las políticas educativas implementadas. Las cuales pueden ayudar a obtener este objetivo o, por el contrario, potenciar las desigualdades ya existentes generando una mayor inequidad. Entre estas políticas educativas el agrupamiento escolar es, actualmente, una de las más relevantes. Si bien algunos estudios muestran que sus efectos van en contra de la equidad (Dupriez et al., 2008; Francis, et al., 2015; Tarabini, 2022).

El agrupamiento escolar por habilidades se implementa con la intención de ofrecer una enseñanza personalizada y se basa en la premisa de que los alumnos aprenden a ritmos y con dificultades diferentes. Esta política implica organizar a los estudiantes en grupos o clases según su nivel de rendimiento, considerando sus diferencias cognitivas y de aprendizaje, y permitiendo un avance a ritmos diferentes. Desde la publicación del Informe Coleman en 1966, se ha enfatizado la influencia de la vulnerabilidad socioeconómica en la educación. Este informe destaca la relación entre los recursos educativos (como el profesorado y el tamaño de las clases) y los resultados académicos, así como la importancia del contexto familiar y socioeconómico (Salas, 2008).

En el caso de España las competencias educativas residen en las autonomías, existiendo grandes diferencias en las estrategias empleadas, y también en las políticas educativas implementadas. Además, tal y como muestran los resultados de diferentes ediciones de PISA, existen unas elevadas desigualdades entre regiones y también una gran heterogeneidad en cuanto a las desigualdades dentro de las regiones (OECD, 2018 y 2020). A mayores, fruto de la ya citada descentralización educativa, existe una gran heterogeneidad regional en el uso del agrupamiento escolar (Figura 1). Lo cual puede explicar en cierta medida el desigual nivel de desigualdad intrarregional existente en las regiones españolas. Si bien no existen en la actualidad trabajos que aborden esta cuestión.

El objetivo de este trabajo es comprobar si la mayor presencia del agrupamiento escolar explica una mayor desigualdad educativa dentro de las regiones españolas en términos de logro educativo. Para ello, esta investigación se divide en cuatro apartados, contando esta introducción. En el segundo apartado presentamos la metodología empleada para llevar a cabo nuestro análisis, la cual incluye una innovación en el uso del Propensity Score Matching (PSM). En el tercer apartado presentamos los resultados obtenidos. Finalmente recogemos las conclusiones extraídas del estudio y las principales implicaciones para las autoridades educativas regionales.

Figura 1. Presencia del agrupamiento escolar en las regiones españolas en 2018



Nota: se recoge el porcentaje de estudiantes de PISA que asisten a un centro que aplica agrupamiento escolar en algunas o todas las materias.
Fuente: elaboración propia a partir de datos de OCDE (2019).

Datos y metodología

Los datos empleados para nuestro análisis son los recogidos para estudiantes de centros españoles en PISA (OECD, 2019). Que recoge información de calidad para evaluar el papel de las políticas educativas y evalúa tres competencias básicas (ciencia, lectura y matemáticas) de los estudiantes. La metodología empleada consiste en un uso novedoso del PSM (Rosebaum et al, 1983; Stuart et al., 2011) que permite dar respuesta a las siguientes tres cuestiones: (1) ¿Genera el agrupamiento escolar una mayor desigualdad de los resultados académicos entre el alumnado de centros que lo aplican? (2) ¿Repercute lo anterior en la desigualdad educativa intrarregional? (3) ¿Un mayor peso del agrupamiento escolar genera una mayor o menor desigualdad educativa intrarregional?

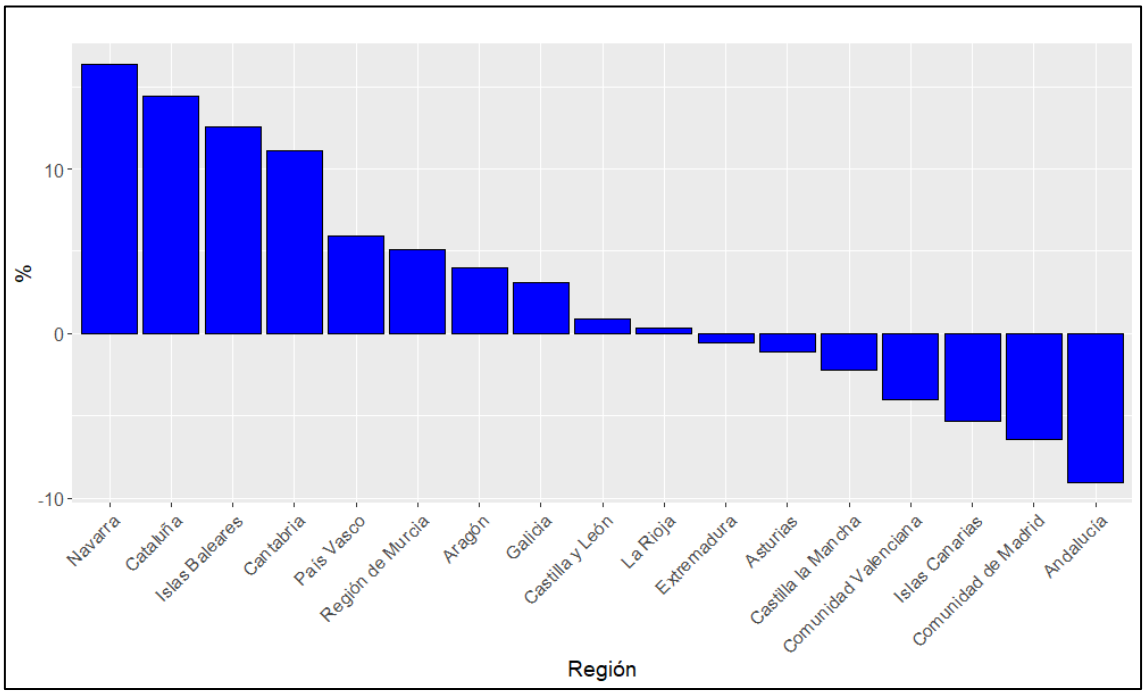
Concretamente empleamos el PSM tomando como variable de tratamiento el agrupamiento escolar. Lo cual permite obtener grupos de tratamiento y control equilibrados (similares) en una serie de covariables relevantes para explicar el desempeño académico del estudiante (Blanco-Varela, 2022). A partir de estos grupos se puede observar, dada la existencia de buenas medidas de equilibrio si los estudiantes con agrupamiento escolar (grupo de tratamiento) presentan una mayor o menor desigualdad en su desempeño académico que el alumnado sin agrupamiento escolar (grupo de control). Tras lo anterior, se reemplaza el grupo de tratamiento anterior al emparejamiento por el grupo de control tras el emparejamiento, con el fin de obtener una región contrafactual. La cual se corresponde, de forma aproximada, a la región original (sin reemplazamiento) pero sin los efectos del agrupamiento escolar. Lo cual permite analizar si el agrupamiento

escolar conduce a una mayor desigualdad educativa (medida a través del coeficiente de Gini para el logro educativo). Finalmente, con el fin de comprobar si la mayor presencia de agrupamiento escolar en las regiones se relaciona con un mayor incremento de la desigualdad en la región a causa del agrupamiento escolar, se analiza la dispersión de ambos aspectos gráficamente.

Resultados

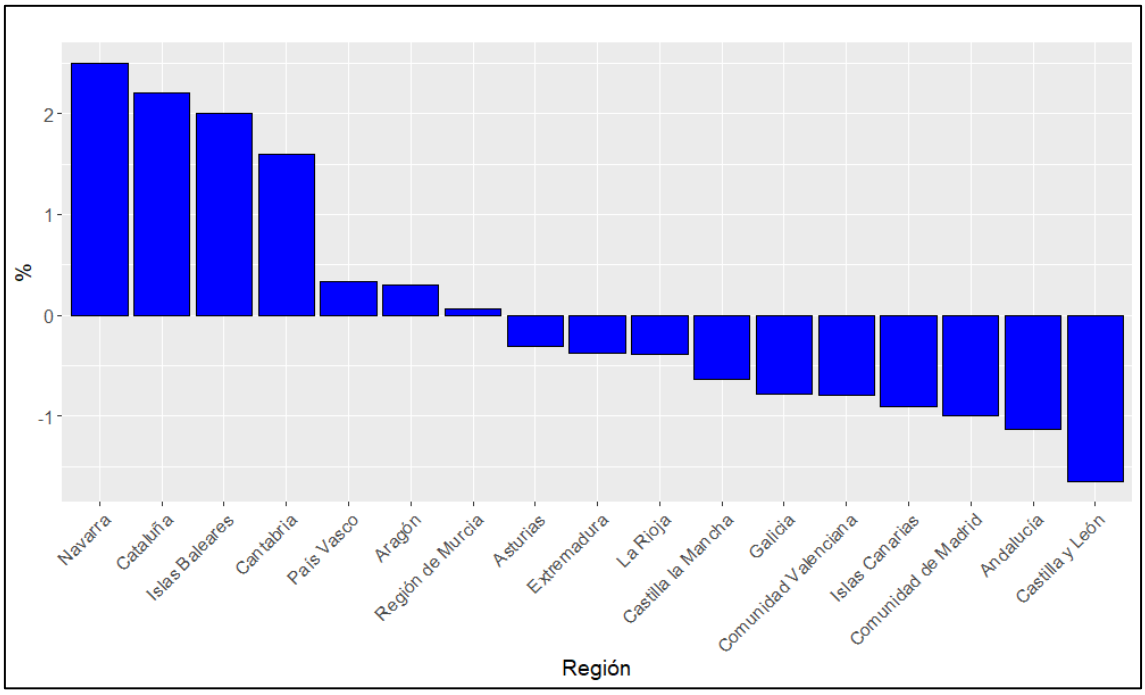
La Figura 2 recoge la diferencia entre la desigualdad del grupo de tratamiento y control tras emparejamiento en las regiones españolas medidas con el coeficiente de Gini. La Figura 3 recoge la diferencia en la desigualdad entre la región original y la región contrafactual (tras reemplazamiento). La Figura 4 recoge la dispersión de la presencia del agrupamiento en la región y el incremento de la desigualdad generada por el agrupamiento escolar.

Figura 2. Diferencia en la desigualdad en los grupos de tratamiento y control tras emparejamiento medida con el coeficiente de Gini



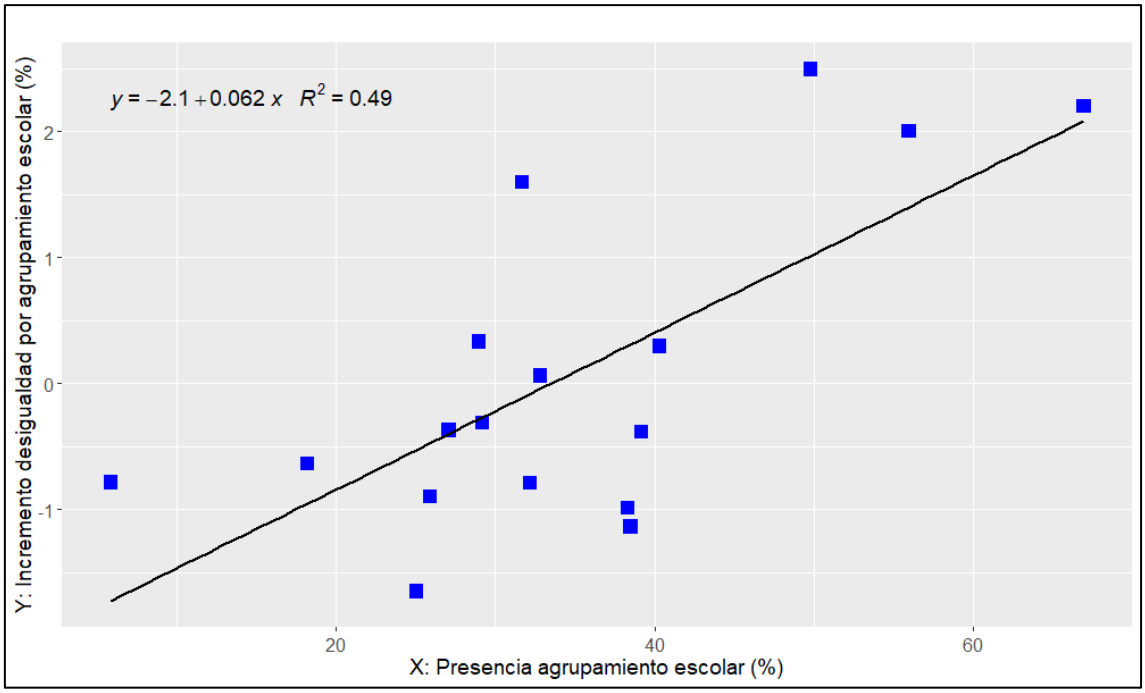
Fuente: elaboración propia

Figura 3. Desigualdad en la región y en la región contrafactual medida con el coeficiente de Gini



Fuente: elaboración propia

Figura 4. Dispersión de la presencia del agrupamiento escolar regional y el incremento de la desigualdad generado



Fuente: elaboración propia

Conclusiones

De los resultados obtenidos en este trabajo podemos extraer varias conclusiones sobre el papel del agrupamiento escolar en las desigualdades educativas. La primera es que el agrupamiento escolar conduce a un incremento de la desigualdad educativa, tal y como muestra la Figura 2. La segunda es que en algunas regiones el agrupamiento escolar conduce a un incremento de la desigualdad intrarregional, tal y como muestra la Figura 3. Si bien otros factores pueden revertir este efecto. La tercera es que a mayor presencia del agrupamiento escolar en la región mayor es el incremento de la desigualdad en la región. Siendo

destacables los casos de Cataluña, las Islas Baleares y Navarra. De lo anterior se deduce que el agrupamiento escolar no es una política efectiva de cara a reducir la desigualdad y fomentar la equidad en los sistemas educativos y que el panorama heterogéneo en las regiones españolas puede venir explicado, parciamente, por sus efectos.

Bibliografía

Blanco-Varela, B. (2022). Unha análise socioeconómica da vulnerabilidade en Galicia: o camiño dende a escola até a inserción laboral (Doctoral dissertation, Universidade de Santiago de Compostela). https://minerva.usc.es/xmlui/handle/10347/29389

Dupriez, V., Dumay, X., & Vause, A. (6 de Febreiro de 2008). How do school systems manage pupils heterogeneity? Comparative Education Review, LII(2), 245-273.

European Commision. (2023). About improving quality. Rescatado de Improving quality and equity - initiatives: https://education.ec.europa.eu/focus-topics/improving-quality/about-improving-quality

European Commission. (2006). Efficiency and Equity in European Education and Training Systems, Report from the Commission to the Council and to the European Parliament, 481 final.

Francis, B., Archer, L., Hodgen, J., Pepper, D., Taylor, B., & Travers, M.-C. (2015). Exploring the relative lack of impact of research on 'ability grouping' in England: a discourse analytic account. Cambridge Journal of Education, 47(1), 1-17. doi:10.1080/0305764X.2015.1093095

OCDE [Organización para a Cooperación e o Desenvolvemento Económico]. (2018). A Broken Social Elevator? How to Promote Social Mobility. OCDE.

OCDE [Organización para a Cooperación e o Desenvolvemento Económico]. (2019), PISA 2018 Assessment and Analytical Framework, PISA, OECD Publishing,

OCDE [Organización para a Cooperación e o Desenvolvemento Económico]. (2020). PISA 2018 Results (Volume V): Effective Policies, Successful Schools. Paris: OECD Publishing.

Paris. https://doi.org/10.1787/b25efab8-en.

Pérez, F., & Uriel, E. (2016). Cuentas de la Educación en España, 2000-2013. Recursos, gastos y resultados. Bilbao: Fundación BBVA.

Rosenbaum, P. R., & Rubin, D. B. (1983). The central role of the propensity score in observational studies for causal effects. Biometrika, 70(1), 41-55 doi: 10.1093/biomet/70.1.41

Salas, M. (2008). Economía de la educación. Aspectos teóricos y actividades prácticas. Pearson Educación.

Stuart, E. A., King, G., Imai, K., & Ho, D. (2011). MatchIt: nonparametric preprocessing for parametric causal inference. Journal of statistical software. 42 (8) doi: 10.18637/jss.v042.i0

Tarabini, A. (2022). Els agrupaments escolars: impactes sobre les oportunitats educatives dels i les joves. Barcelona: Fundació Boffil.

LA VULNERABILIDAD EN LA SEGREGACIÓN ENTRE AULAS EN GALICIA: ¿HETEROGENEIDAD EN LOS EFECTOS DEL AGRUPAMIENTO ESCOLAR?

Bruno Blanco-Varela [a] *; **José Manuel Amoedo Meijide** [b] y **Hugo Campos-Romero** [b]

[a] *Universidade de Vigo, (Ourense, bruno.blanco@uvigo.es).* [b] *Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, jm.amoedo@usc.es; hugo.campos.romero@usc.es)*

Palabras clave: políticas educativas, equidad, agrupamiento escolar, PISA, vulnerabilidad socioeducativa

Resumen

El estudio se centra en la importancia de un sistema educativo de calidad para mejorar la competitividad bajo un paradigma atravesado por la economía del conocimiento. Analiza el impacto del agrupamiento escolar en Galicia, utilizando datos de PISA 2015 y 2018, para evaluar su efectividad y equidad. El agrupamiento escolar, que divide a los estudiantes según habilidades y necesidades, se investiga en relación con su influencia en el rendimiento académico y la equidad, especialmente entre estudiantes vulnerables.

Los resultados indican que el agrupamiento escolar tiene un efecto negativo general en el rendimiento académico, siendo más perjudicial para los estudiantes vulnerables. Estos efectos son más pronunciados en ciencia y matemáticas, mientras que en lectura no son significativos. Este hallazgo sugiere que el agrupamiento puede exacerbar las desigualdades existentes en lugar de mitigarlas.

El estudio concluye que el agrupamiento escolar no mejora, sino que empeora el rendimiento académico en Galicia, ya que puede suponer un obstáculo adicional para garantizar la igualdad de oportunidades. Se sugiere reconsiderar esta política educativa en favor de enfoques más inclusivos y equitativos.

El agrupamiento escolar y la vulnerabilidad en la literatura

El agrupamiento escolar por habilidades se implementa con la intención de ofrecer una enseñanza personalizada, basándose en la premisa de que los estudiantes aprenden a ritmos y con facilidades diferentes. Esta metodología implica organizar a los estudiantes en grupos o clases según su nivel de rendimiento, considerando sus diferencias cognitivas y de aprendizaje, y permitiendo un avance a su propio ritmo. Desde la publicación del Informe Coleman en 1966, se ha enfatizado la influencia de la vulnerabilidad socioeconómica en la educación. Este informe destaca la relación entre los recursos educativos (como el profesorado y el tamaño de las clases) y los resultados académicos, así como la importancia del contexto familiar y socioeconómico (Salas, 2008; Carabaña, 2012).

Una de las principales problemáticas del agrupamiento escolar es la potencial desigualdad de oportunidades y la falta de diversidad en las aulas (Dumay y Dupriez, 2008). Los estudiantes en grupos de menor nivel pueden tener acceso limitado a recursos educativos de calidad, afectando su progreso académico. Además, la diferencia en los recursos educativos entre los grupos puede verse influenciada por el efecto de composición de la clase, donde las interacciones entre estudiantes afectan su desempeño y comportamiento.

El agrupamiento también puede llevar a la homogeneidad en términos de antecedentes socioeconómicos, étnicos y culturales en las clases, limitando la exposición de los estudiantes a la diversidad, crucial para su desarrollo social y cultural. Además, la práctica del agrupamiento a menudo implica etiquetar a los estudiantes como "menos capaces", afectando negativamente su autoestima y autoconcepto (Ficano, 2012, Campbell, 2021; Caballé, 2016).

Fuentes, metodología y resultados

Para evaluar el efecto del agrupamiento escolar en el rendimiento académico de los estudiantes, se utilizan datos de las ediciones de PISA de 2015 y 2018, centrados en Galicia. Se establecen cuatro grupos de variables, incluyendo un Índice de Vulnerabilidad Socio-Educativa (IVS), que considera aspectos como el tratamiento del agrupamiento escolar, características socioeconómicas del estudiante, atributos del centro

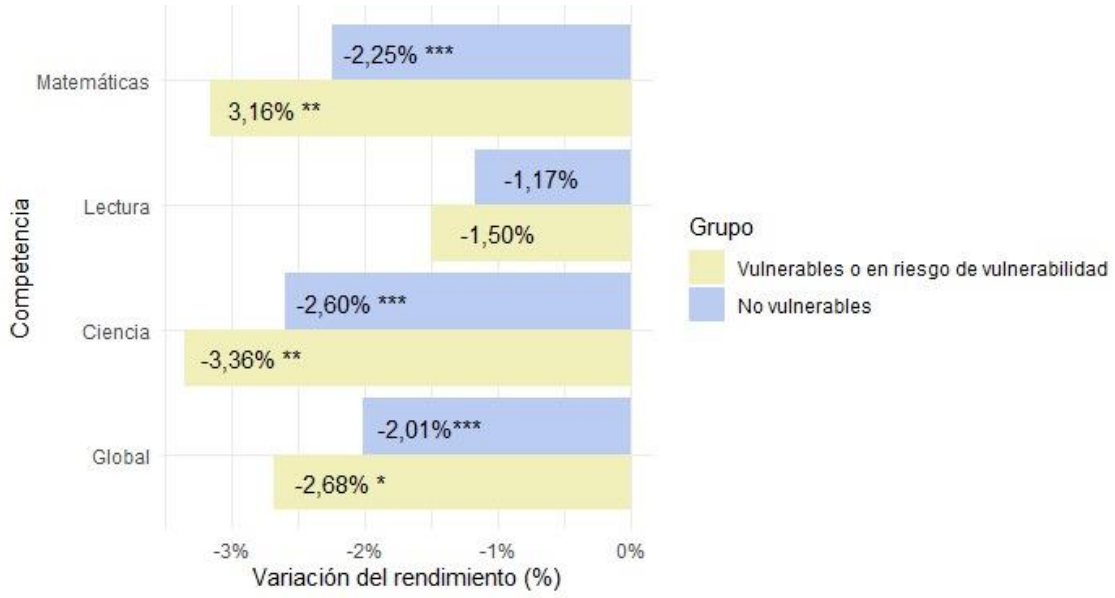
educativo y rendimiento académico individual. Estas variables proporcionan un marco detallado para analizar el impacto del agrupamiento escolar.

El estudio utilizó Propensity Score Matching (PSM) para comparar estudiantes de centros con y sin agrupamiento escolar y crear grupos de tratamiento y control equilibrados. Este método ayuda a superar el problema de endogeneidad causado por diferencias sistemáticas en las características de los grupos (Ronsebaum y Rubin, 1983). Además, Galicia se define por su bajo uso del agrupamiento escolar en comparación con el promedio nacional, lo que proporciona un grupo de control amplio y permite un análisis más preciso.

Se emplearon diferentes combinaciones de metodologías de emparejamiento, como Nearest Neighbour Matching (NNM) y Emparejamiento Exacto, seleccionando variables importantes para un emparejamiento exacto (Stuart, 2010). Estas incluyen variables relacionadas con el tipo de centro educativo y el Índice de Vulnerabilidad Socio-Educativa (IVS). Se realizaron emparejamientos en proporciones variadas (1:1, 1:3, 1:5, 1:10) y se evaluaron las diferencias en el rendimiento académico entre los grupos emparejados.

Los efectos del agrupamiento escolar se calculan como la diferencia porcentual entre las medias de los grupos de tratamiento y control. Los resultados indicaron efectos negativos en todas las áreas de conocimiento y en el rendimiento global para ambos grupos de estudiantes. El impacto fue mayor en ciencia y matemáticas, y menos significativo en lectura. El estudio concluyó que el agrupamiento escolar parece reducir el rendimiento académico, especialmente en los estudiantes vulnerables.

Figura 1. Efectos del agrupamiento escolar en el rendimiento escolar por competencia básica y nivel global



Nota: * p<0,15, **p<0,10 e ***p<0,05

Fuente: elaboración propia.

Discusión y conclusiones

En el contexto de Galicia, los resultados del estudio muestran que el agrupamiento escolar es una política regresiva e ineficaz, que disminuye el rendimiento académico y agrava las desigualdades, especialmente entre los alumnos más vulnerables. Esto sugiere que, en lugar de mejorar el rendimiento, el agrupamiento escolar podría generar mayores desigualdades educativas, sin ofrecer beneficios significativos para los estudiantes, independientemente de su vulnerabilidad.

Desglosando más detalladamente por áreas de conocimiento, se pueden destacar varias observaciones importantes. En primer lugar, se evidencia que la agrupación en las escuelas tiene un impacto negativo en todas las áreas, aunque en el área de lectura este impacto no es significativo. Esto repercute en el

rendimiento general, que, aunque sufre una disminución menor que la de las áreas individuales, sigue siendo estadísticamente significativa. Por otro lado, la disminución es siempre mayor para los estudiantes más vulnerables y en riesgo de vulnerabilidad que para aquellos que no lo son. De este modo, la agrupación escolar parece incrementar la desigualdad educativa.

La variedad en el aula y el efecto de la composición podrían ser clave en los resultados obtenidos. Específicamente, el entorno creado por la agrupación escolar podría limitar que los estudiantes con dificultades de aprendizaje se beneficien de un contexto diverso y de la cercanía e influencia de compañeros más avanzados. Esto es algo que ya han señalado otros investigadores, junto con otros beneficios como el fortalecimiento de las aspiraciones y la cohesión social (Dupriez et al., 2008, 2012; Ficano, 2012). En este contexto, la enseñanza mixta parece ser una estrategia efectiva frente a la agrupación escolar.

Bibliografia

Caballé, J. (2016). Intergenerational mobility: measurement and the role of borrowing constraints and inherited tastes. SERIEs. *Journal of the Spanish Economic Association*, 7, 393-420. https://doi:10.1007/s13209-016-0149-2

Campbell, T. (2021). In-class 'ability'-grouping, teacher judgements and children's mathematics self-concept: evidence from primary-aged girls and boys in the UK Millennium Cohort Study. *Cambridge Journal of Education*, 51(5), 563-587.

Carabaña, J. (2012). El Informe Coleman, 50 años después. *Revista de la Asociación de Sociología de la Educación*, *9*(1), 9-21.

Dumay, X., y Durpiez, V. (2008). Does the school composition effect matter? Evidence from Belgian data. *British Journal of Educational Studies*, 54(4), 440-477.

Dupriez, V., Dumay, X., y Vause, A. (2008). How do school systems manage pupils heterogeneity? *Comparative Education Review*, *LII* (2), 245-273.

Dupriez, V., Monseur, C., Campenhoudt, M. V., y Lafontaine, D. (2012). Social inequalities of post-secondary educational aspirations: influence of social background, school composition and institutional context. *European Educational Research Journal*, 11(IV), 504-519. https://doi:10.2304/eerj.2012.11.4.504

Ficano, C. C. (2012). Peer effects in college academic outcomes–Gender matters! *Economics of Education Review*, 31, 1102-1115. https://doi.org/10.1016/j.econedurev.2012.07.012

OCDE [Organización para a Cooperación e o Desenvolvemento Económico]. (2016). PISA 2015 Database. https://www.oecd.org/pisa/data/2015database/

OCDE [Organización para a Cooperación e o Desenvolvemento Económico]. (2019). PISA 2018 Database. https://www.oecd.org/pisa/data/2018database/.

Rosenbaum, P. R., y Rubin, D. B. (1983). The central role of the propensity score in observational studies for causal effects. *Biometrika*, 70(1), 41-55. https://doi.org/10.1093/biomet/70.1.41

Salas, M. (2008). Economía de la educación. Aspectos teóricos y actividades prácticas. Pearson Educación.

Stuart, E. A. (2010). Matching methods for causal inference: A review and a look forward. *Statistical science: a review journal of the Institute of Mathematical Statistics*, 25(1), 1. https://doi.org/10.1214%2F09-STS313

UNA PROPUESTA DIDÁCTICA DE ENSEÑANZA DE LA ECONOMÍA CRÍTICA Y DE CONFRONTACIÓN CON LA ORTODOXIA DOMINANTE

Sergio Cámara Izquierdo[a]*

[a] *Universidad Autónoma Metropolitana-Azcapotzalco, Ciudad de México, sergiocamaraizquierdo@gmail.com*

Palabras clave: China, hegemonía mundial, nuevo orden mundial, postneoliberalismo

La dominación ideológica de la economía neoclásica u ortodoxia económica es un pilar fundamental de la reproducción capitalista y un obstáculo para las luchas emancipatorias contra el capitalismo. La teoría económica heterodoxa, a pesar de sus importantes avances en la explicación científica de la realidad económica y su alto grado de potencial explicativo, no ha logrado abrirse un hueco relevante ni en la academia ni en la conciencia colectiva. Sigue siendo una vertiente minoritaria y excluida. La presente ponencia tiene como objetivo presentar una propuesta didáctica de enseñanza de la economía crítica, especialmente, de la economía política marxista, basada en una amplia experiencia docente en una institución universitaria que incorpora la economía política marxista en la currícula básica de la Licenciatura en Economía y en los posgrados. El objetivo de la propuesta es abrir nuevas vías en la guerra ideológica permanente en el ámbito de la ciencia económica, aún a sabiendas de la dificultad de la tarea de horadar la hegemonía ideológica de la teoría neoclásica.

La propuesta didáctica se basa en un análisis genético-histórico de la ciencia económica, que pone énfasis en un interpretación materialista del origen de las distintas escuelas en la historia del pensamiento económico. En este análisis, la diferencia esencial que se revela radica en la conceptualización de la realidad económica, mientras que la construcción teórica, incluyendo el desarrollo de las diversas teorías del valor, es un resultado de la preconceptualización de partida de la realidad social, que tiene una fuerte carga ideológica que es permeada a las teorías económicas. Consideramos que la confrontación de las conceptualizaciones de la realidad económica y social es un punto de partida más didáctico que la confrontación entre las teorías del valor; adicionalmente, es mucho más útil pedagógicamente para la enseñanza de la economía crítica, puesto que desenmascara de forma más evidente el contenido ideológico de la teoría neoclásica. Entre otras cosas, se evidencia como la teoría neoclásica supone un obstáculo para plana realización del individuo libre, de forma paradójica a sus planteamientos.

ECONOMÍA EN ENSEÑANZA SECUNDARIA: ¿QUÉ, ¿CÓMO Y PARA QUÉ ENSEÑAR? PENSANDO UNA PROPUESTA DIDÁCTICA HETERODOXA

Pablo Vallejo Preste

Programa de Historia Económica y Social – Facultad de Ciencias Sociales – Universidad de la República. Montevideo. pablo.vallejo@cienciassociales.edu.uy

Palabras clave: Didáctica de la economía, economía heterodoxa, educación secundaria

Objetivos de la ponencia

La ponencia busca presentar al colectivo una propuesta didáctica alternativa en la enseñanza de la economía a nivel del último año de educación secundaria, implementada desde el año 2012 hasta el presente en algunos liceos de Montevideo, Uruguay. La misma generó un artículo que fue publicado por la Revista de Economía Crítica en diciembre de 2023. A partir de un análisis crítico del programa oficial y de los manuales tradicionales, se diseñó un curso heterodoxo que procura desarrollar en los estudiantes una mirada plural de la disciplina, potenciando la formación académica y la construcción de una ciudadanía crítica. Dicha propuesta didáctica gira en torno a tres pilares: la discusión y contrastación transversal de los enfoques liberal, marxista y keynesiano, la centralidad del aprendizaje activo mediante la resolución de problemas, y la jerarquización de los contenidos macroeconómicos en relación a los microeconómicos. Entiendo que compartir oralmente mi experiencia, y colectivizar algunos ejemplos de trabajo en clase y todos los materiales elaborados, puede contribuir al intercambio sobre qué, cómo y para qué economía enseñar en el contexto actual, pudiéndose generar un rico intercambio dentro del colectivo.

Pertinencia y justificación del enfoque propuesto

Desde la década del noventa, y en particular, con posterioridad a la crisis de 2008, son recurrentes un conjunto de críticas a la enseñanza de la economía a nivel universitario: la falta de pluralismo debido a la hegemonía de la síntesis neoclásica, la distancia entre los modelos teóricos y la realidad, la excesiva formalización matemática en detrimento del realismo y la intuición, la no correspondencia entre la formación recibida y las competencias requeridas en el mundo del trabajo, la publicación como única forma de legitimar la productividad laboral menoscabando la enseñanza, o la asunción de reglas cada vez más estandarizadas de producir conocimiento que deslegitiman la enseñanza e investigación heterodoxa (Pico y Pérez, 2020; Economistas sin Fronteras, 2020, Chang y Aldred, 2004; Cataño, 2004; Agenjo, 2020; Lora y Ñopo, 2009). Así, en 2015 surgió la Iniciativa Estudiantil para la Enseñanza Plural de la Economía (ISIPE) de amplia proyección internacional, y algunas universidades comenzaron a implementar transformaciones en las modalidades y contenidos de enseñanza (Wainer, 2015).

Más si a nivel de educación superior la enseñanza de la economía es un campo en disputa, en la educación secundaria estos debates han tenido poca incidencia y proyección. La rigidez del currículum oficial, la hegemonía de los manuales de corte neoclásico y la desprofesionalización docente[17] generan dificultades adicionales para ir hacia un cambio de paradigma. Más aún, en el caso uruguayo la tendencia reciente es la jerarquización de lo micro sobre lo macro, la anulación de la historia económica y del pensamiento económico, y un creciente peso de temáticas de emprendedurismo, finanzas personales y gestión empresarial, diluyendo la especificidad de la disciplina en el campo administrativo-contable y con escasos vasos comunicantes hacia otras ciencias sociales. Se configura crecientemente, en términos de Murillo & Del Rosal (2016), un currículum funcional a los intereses corporativos en detrimento de la formación de un espíritu crítico.

[17] Magros salarios, multiempleo, ausencia de horas de coordinación entre docentes que permitan trabajo conjunto, restricciones de facto a realizar estudios de posgrado, entre otros aspectos.

¿Cómo revertir este proceso? ¿Cómo superar una concepción de la disciplina en la cual el objetivo central parece ser conducir a la toma de "mejores decisiones", soslayando la importancia de la economía para la construcción de una ciudadanía crítica y reflexiva, que pueda tomar posición fundada sobre diversos temas, y a la vez comprender y dialogar con las posturas diferentes a la propia? Esta ponencia presenta una experiencia concreta, diseñada bajo el amparo de la libertad de cátedra y que nos muestra que es posible e imperativo aprovechar los resquicios del sistema formal de educación para romper con la "educación bancaria" en términos de Paulo Freire.

Fundamentos de la propuesta didáctica

1. El pluralismo teórico y la importancia de la historia

Siguiendo a Chang y Aldred (2014), el manejo de distintas perspectivas teóricas es esencial para realizar buenos diagnósticos y recomendar políticas económicas adecuadas. Cada paradigma, con sus fortalezas y debilidades, constituye una lente desde la cual se focalizan ciertos aspectos de una realidad económica que en sí misma es compleja y multifactorial. Conocer varias teorías atendiendo a su complementariedad y contradicciones, permite una comprensión más integral de los problemas.

Desde nuestro punto de vista, y a diferencia de la forma en que habitualmente diseña el currículum, cuanto antes se adopte el pluralismo mayor será su potencial formativo para desarrollar el espíritu crítico, la empatía y la capacidad de argumentación. Para lograr este objetivo se tres marcos escuelas de pensamientos que, debido a su importancia histórica, estructuran la propuesta: liberalismo, marxismo y keynesianismo. Surgieron en distintos contextos, parten de diferentes supuestos, encarnan valoraciones divergentes sobre el sistema capitalista; se han disputado la hegemonía teórica y política en diversos contextos, y proponen explicaciones y recomendaciones de política distintas sobre los temas medulares de la disciplina.

Tomar a estos paradigmas como hilo conductor no implica hacer del curso una historia económica o una de historia del pensamiento, pues se acude a ellos en base a inquietudes y discusiones actuales. Así, la primera unidad del programa se ocupa de las visiones que tienen liberales, marxistas y keynesianos sobre cuestiones como el individuo y la estructura social, la presencia o no de mecanismos de autorregulación, la existencia de ciclos y crisis; las explicaciones sobre la pobreza y la desigualdad, el comercio internacional, y el rol del Estado en relación a estos aspectos. En la unidad posterior (macroeconomía) se retoman estos marcos teóricos contrastando sus visiones en torno a problemas como desempleo, inflación, competitividad externa, política fiscal o relación crecimiento-distribución.

Naturalmente, un curso con estas características y objetivos no puede basarse en los manuales de Economía para bachillerato, pues siguen el enfoque estándar de presentación de la disciplina. Para esta parte del curso pueden ser de mayor utilidad algunos textos de historia del pensamiento económico, elaborar notas docentes, y recurrir a fuentes primarias, tanto fragmentos de los autores fundantes de las corrientes de la disciplina (López Castellano, 2014), como discursos, notas de prensa, programas de partidos políticos u otras. Una ventaja adicional de adoptar un enfoque teórico plural, es que facilita las sinergias con otras asignaturas potenciando el trabajo interdisciplinario con los cursos de historia, sociología, filosofía, derecho y otras disciplinas del área social.

2. La jerarquización de la macro sobre la microeconomía

La presentación de la Economía que encontramos en los manuales, supone que la teoría se construye de lo micro a lo macro. Nuestra opción ha sido trabajar micro de forma transversal, en particular durante la unidad referida a escuelas de pensamiento. Dentro del tema liberalismo económico se presentan la ley de oferta y demanda y la libre competencia como parte de los principios básicos del corpus teórico. Seguidamente, se analizan otras estructuras de mercado, incorporando referencias al pasaje del capitalismo competitivo al oligopólico, las formas de concentración empresarial y el rol de las crisis económicas en estos procesos. Se complementa el abordaje discutiendo tópicos específicos, como ser, políticas de competencia, monopolios naturales y empresas públicas, procurando integrar en la discusión elementos de micro

heterodoxos (leyes concentración y centralización del capital, ideas keynesianas sobre empresas públicas, el enfoque schumpeteriano de los monopolios).

El abordaje de la macroeconomía que realizamos en el curso sigue la secuencia tradicional, comienza por la macro de corto plazo y finaliza con crecimiento y desarrollo económico. No obstante, hay tres innovaciones respecto al enfoque habitual de los manuales. La primera es el acercamiento a los temas desde las tres perspectivas teóricas analizadas en la primera unidad del curso, como ya señalamos. La segunda novedad, radica en la presentación y profundización de distintos tipos de crisis de origen financiero: de balanza de pagos, bancaria, bursátil y de deuda pública, así como sus interrelaciones. Este abordaje resulta relevante para entender la vulnerabilidad macroeconómica de América Latina y las agudas crisis de los ochenta y de inicios del siglo XXI. Finalmente, se enfatizan los componentes de teoría y de política económica por sobre la mera descripción, de manera de profundizar la capacidad interpretativa.[18]

3. Una didáctica centrada en el aprendizaje activo y la resolución de problemas

Desde las ciencias de la educación se insiste en que no hay una única manera de enseñar que sea válida, y en que las personas tenemos fortalezas y maneras de aprender heterogéneas, exhortando al uso de distintas metodologías por parte del docente como mecanismo para potenciar las capacidades de cada estudiante. Estas recomendaciones son perfectamente compatibles con la jerarquización de contenidos realizada en este curso y los objetivos propuestos, haciendo pertinente una metodología activa que ponga al trabajo de los estudiantes como centro del proceso de aprendizaje

El abordaje de los paradigmas económicos y su contrastación que se realiza en la primera unidad del curso, requiere un uso masivo de recursos como artículos periodísticos de opinión, entrevistas, discursos políticos y noticias de actualidad, que actúen como disparadores, despierten la motivación y permitan movilizar los conceptos y perspectivas de cada marco teórico. Esto se complementa con la promoción del trabajo grupal mediante la organización de debates, juegos de rol y ejercicios de simulación, a nivel de la clase en su conjunto o en grupos pequeños. El ejercicio de *ponerse en la piel* de tal o cual teoría, así como en el lugar de distintos agentes económicos con intereses y perspectivas divergentes, es muy formativo tanto conceptual como éticamente, al promover la internalización de los conceptos mediante la empatía y el desarrollo de estrategias de argumentación y persuasión.

Los contenidos de macroeconomía, trabajados en la segunda unidad, también habilitan a ejercicios de simulación con base en la economía experimental. En ellos, el estudiante asume el rol de distintos agentes en un cierto mercado (oferente, demandante, político o tecnócrata que pertenece a tal o cual partido político) y, bajo supuestos cambiantes, toma decisiones que permiten vivenciar los conceptos. Este tipo de ejercicios pueden complejizarse a partir de plantear hipótesis diversas sobre el comportamiento de algunas variables o de la política económica. Un ejemplo de este tipo de problema es plantear diferentes shocks externos, solicitando a los estudiantes explicar su impacto sobre variables como el tipo de cambio, la tasa de interés, las reservas internacionales y el nivel de actividad, bajo distintas hipótesis de régimen cambiario. Igualmente, se puede suponer que el Gobierno tiene determinada orientación ideológica (liberal, keynesiana) y sugerir, desde ese marco, cuál sería la política fiscal a implementar en cada contexto. En cualquier caso, una estrategia didáctica de resolución de problemas por parte de los estudiantes requiere de un rol activo del docente, en primera instancia esclareciendo los conceptos y procedimientos que se requieren para su abordaje, en segundo lugar resolviendo ejemplos, y posteriormente guiando el razonamiento hasta que los estudiantes logren grados crecientes de autonomía e integren los conocimientos.

[18] En algunos temas se trabajan enfoques teóricos adicionales a los tres centrales, o derivaciones de ellos. En particular, el neoinstitucionalismo, la teoría de la dependencia y la economía feminista.

Bibliografía

Agenjo, A. (coord.)(2020). Investigación-diagnóstico sobre la situación de la enseñanza de la Economía en el sistema universitario público español. Economistas sin Fronteras.

Cataño, J. (2004). La ciencia económica actual y la enseñanza de la Economía: el debate francés. Lecturas de Economía, 60, 121-139.

Chang, H.J. y Aldred, J. (10 de mayo de 2014). After the crash, we need a revolution in the way we teach economics. The Guardian. bit.ly/3NgwGV7

Esteve, F. y Rodríguez, J.M. (2014). La docencia de la economía. Dossieres Economistas sin Fronteras, 15 (otoño), 8-15.

Etxezarreta, M. (coord.) (2004). Crítica a la economía ortodoxa. Universidad Autónoma de Barcelona.

ISIPE. (2014). Llamamiento internacional de estudiantes de economía a favor de una enseñanza pluralista. Revista de Economía Institucional, 16 (30), 339- 341.

López Castellano, F. (2014). La enseñanza de la historia del pensamiento: un antídoto contra la tiranía de lo "útil". Dossieres Economistas sin Fronteras, 15 (otoño), 21-24.

Lora, E. y Ñopo, H. (2009). La formación de los economistas en América Latina. Revista de Análisis Económico, 24(2), 65-93

Marco, M. y Molina, J. (2010). La enseñanza de Economía en Secundaria Obligatoria y Bachillerato: un factor estratégico pendiente de desarrollo. Economistas, 125 (1), 25-34.

Misas Arango, G. (2004). El campo de la economía y la formación de los economistas. Cuadernos de economía, 23 (40), 205-229

Murillo, J. y Del Rosal, M. (2016). Veinte años de enseñanza de la economía en la educación secundaria en España. Revista de Economía Crítica, 1(21), 112–129

Pico, C. y Pérez, O. (2020). La formación de pensamiento crítico: reflexiones y métodos de enseñanza en economía. Bogotá: Institución Universitaria Politécnico Grancolombiano.

Wainer, V. (2015). La didáctica de la economía en la formación de profesores: un enfoque pedagógico y político. En V. Wainer (comp). La enseñanza de la economía en el marco de la crisis del pensamiento económico. Los Polvorines: Universidad Nacional de General Sarmiento.

ESTADO Y CRISIS

DEVELOPING PLAUSIBLE SCENARIOS TOWARD GLOBAL POST-CAPITALIST FUTURES

Arthur Lauer (*), Luis Llases, Óscar Carpintero, Carlos de Castro

Universidad de Valladolid: Grupo de Energía, Economía y dinámica de Sistemas [GEEDS-Uva] (Valladolid, science.art.lauer@gmail.com)

Keywords: global environmental scenarios, post-growth scenarios, scenario quantification, structural economic change.

Commonly used global environmental scenarios describing plausible future developments of economic, social and ecological systems feature a lack of discontinuity, and are, thus, blind for systemic global shocks that could fundamentally alter the current global capitalist system in the coming decades (Rothman et al., 2023). At the same time, existing scenario exercises lack an explicit theoretical foundation of the role of the state, including its capacities and limits and how state and economy mutually shape each other's form. Consequently, both state and economic structures remain implicit in existing global environmental scenarios which silently assume that the model of the Western liberal capitalist state will continue to expand through space and time. In this way, conventional scenario exercises artificially constrain their solution space to currently existing social structures and inevitably end up with proposals combining economic growth and green technology, resulting in 'green growth' scenarios (Bowen & Hepburn, 2014). On the other hand, critical alternative approaches range from post-growth and degrowth (Burke, 2022; Hickel et al., 2021; Kallis et al., 2018), to post-capitalism, ecofeminism and ecosocialism (Brownhill & Turner, 2020), although until now critics have not been able to sketch a consistent and plausible pathway that describes how to reach these desirable future systems starting from the status quo of present-day capitalism.

To address these shortcomings in the majority of existing sustainability scenarios, we developed a set of power-sensitive and state-centered scenarios that narrate different plausible national and global transitions toward sustainability. The six detailed draft storylines reflecting an explorative scenario development paradigm, are called *Greener inclusive growth* (S1), *Greener growth* (S2), *Survivalist capitalist degrowth* (S3), *Greener socialist growth* (S4), *Sufficiency economies* (S5) and *Gaia economies* (S6). These scenarios reflect different heavily debated discourses concerning the growth-environment debate and the questions of economic structural change to solve the pressing global socio-ecological issues, such as the debate between green growth, green deal and degrowth (Mastini et al., 2021), the debate between capitalist and socialist ways of approaching the ongoing multi-crisis (Foster, 2011; Kallis, 2019) and the debate surrounding the Environmental Kuznet Curve/Decoupling and the thermodynamic based criticism of ecological economics of absolute decoupling and continuous economic growth (Haberl et al., 2020; Wiedenhofer et al., 2020). However, the developed qualitative scenarios not only address the potential future development of the world economy but also how social forces and the state shape and are shaped by the economic system. Consequently, changes in the economic structure in our scenarios always go along with, and are made possible by, changes in the structure of the state understood as governance unit controlling a certain territory and a certain population.

The qualitative scenarios were created by employing qualitative scenario development methodologies, insights from the field of future studies and psychological biases in scenario development (Gall et al., 2022; Richter et al., 2023; Schirrmeister et al., 2020) with neo-Gramscian theories of the state (Levy & Newell, 2002). This approach made it possible to construct six scenarios that differ systematically in the way different state imperatives, including economic (capitalist accumulation/development of the productive forces), social (welfare/human well-being) and environmental (securing long-term survival and resource access) objectives are prioritized (cf. Hausknost & Hammond, 2020). An effort was made to draft extensive storylines in order to integrate positive social tipping points (cf. Lenton, 2020) in the form of black swans, and to narrate plausible dynamics of fast social transformation. Thus, the scenarios describe the rise and fall of global historical blocs which facilitate the transformation of nation states into environmental (S1 – S3), socio-ecological (S4 & S5) and deep ecological (S6) states, combined with economic transformations

from capitalist systems to post-capitalist (ecosocialist, sufficiency, well-being) systems. This goes along with significant reductions in the scale of the world economy (SC3, SC5 and SC6), social conflicts induced by greener capitalist economies (SC1 – SC3) and deep socio-economic changes in the post-capitalist scenarios (SC4-SC6).

Although we made an effort to construct plausible pathways toward radically changed futures, we are aware that many of our assumptions are optimistic, despite our criticism of blind faith in technological miracles. Thus, we complemented our scenario development exercise by a discussion of a series of risks threatening the diverse possible sustainability transitions, such as the reliance of positive black swans triggering a strong deviation of the system from its current trajectory, and the scientific uncertainties regarding the velocity and adversity of accelerating global environmental change, as well as specific risks for each scenarios arising from different social groups with incompatible interests.

The developed qualitative scenarios can be used by the scientific community as well as by interested citizens as a starting point for reflections, discussions and debates about desired transformations of the economy, the state and society, and about the inevitable conflicts of interest between different economic and social actors. Moreover, since our developed scenarios aim to provide an alternative to existing 'linear' storylines of the future world (economic, social, political and enviornmental) system, we hope that the developed scenarios will be used as basis for quantitative simulations relying on a variety of integrated assessment models (IAM). Therefore, we conclude our scenario development exercise by providing a translation protocol facilitating the future quantification of the developed scenario storylines in different simulation models through scenario-specific sets of common and quantifiable scenario objectives which address the ecological as well as the social character of human economies. Our scenarios, thus, aim to build a bridge between the IPCC's widely used shared socio-economic pathways (SSPs) (O'Neill et al., 2017; Van Vuuren et al., 2017) which are suitable for quantification but to a greater or lesser extent extend present social structures into the future, excluding non-linear development and social as well as ecological tipping points, and the scenario exercises of the IPBES that result in qualitatively rich storylines (Durán et al., 2023), which, however, currently are difficult to introduce into conventional, complex quantitative models.

Bibliography

Bowen, A., & Hepburn, C. (2014). Green growth: An assessment. *Oxford Review of Economic Policy*, *30*(3), 407–422.

Brownhill, L., & Turner, T. E. (2020). Ecofeminist ways, ecosocialist means: Life in the post-capitalist future. *Capitalism Nature Socialism*, *31*(1), 1–14.

Burke, M. J. (2022). Post-growth policies for the future of just transitions in an era of uncertainty. *Futures*, *136*, 102900.

Durán, A. P., Kuiper, J. J., Aguiar, A. P. D., Cheung, W. W., Diaw, M. C., Halouani, G., Hashimoto, S., Gasalla, M. A., Peterson, G. D., & Schoolenberg, M. A. (2023). Bringing the Nature Futures Framework to life: Creating a set of illustrative narratives of nature futures. *Sustainability Science*, 1–20.

Foster, J. B. (2011). Capitalism and degrowth: An impossibility theorem. *Monthly Review*, *62*(8), 26–33.

Gall, T., Vallet, F., & Yannou, B. (2022). How to visualise futures studies concepts: Revision of the futures cone. *Futures*, *143*, 103024.

Haberl, H., Wiedenhofer, D., Virág, D., Kalt, G., Plank, B., Brockway, P., Fishman, T., Hausknost, D., Krausmann, F., & Leon-Gruchalski, B. (2020). A systematic review of the evidence on decoupling of GDP, resource use and GHG emissions, part II: synthesizing the insights. *Environmental Research Letters*, *15*(6), 065003.

Hausknost, D., & Hammond, M. (2020). Beyond the environmental state? The political prospects of a sustainability transformation. *Environmental Politics*, *29*(1), 1–16.

Hickel, J., Brockway, P., Kallis, G., Keyßer, L., Lenzen, M., Slameršak, A., Steinberger, J., & Ürge-Vorsatz, D. (2021). Urgent need for post-growth climate mitigation scenarios. *Nature Energy*, *6*(8), 766–768.

Kallis, G. (2019). Capitalism, socialism, degrowth: A rejoinder. *Capitalism Nature Socialism*, *30*(2), 267–273.

Kallis, G., Kostakis, V., Lange, S., Muraca, B., Paulson, S., & Schmelzer, M. (2018). Research on degrowth. *Annual Review of Environment and Resources*, *43*(1), 291–316.

Lenton, T. M. (2020). Tipping positive change. *Philosophical Transactions of the Royal Society B*, *375*(1794), 20190123.

Levy, D. L., & Newell, P. J. (2002). Business strategy and international environmental governance: Toward a neo-Gramscian synthesis. *Global Environmental Politics*, *2*(4), 84–101.

Mastini, R., Kallis, G., & Hickel, J. (2021). A green new deal without growth? *Ecological Economics*, *179*, 106832.

O'Neill, B. C., Kriegler, E., Ebi, K. L., Kemp-Benedict, E., Riahi, K., Rothman, D. S., van Ruijven, B. J., van Vuuren, D. P., Birkmann, J., & Kok, K. (2017). The roads ahead: Narratives for shared socioeconomic pathways describing world futures in the 21st century. *Global Environmental Change*, *42*, 169–180.

Richter, I., Gabe-Thomas, E., Queirós, A. M., Sheppard, S. R., & Pahl, S. (2023). Advancing the potential impact of future scenarios by integrating psychological principles. *Environmental Science & Policy*, *140*, 68–79.

Rothman, D. S., Raskin, P., Kok, K., Robinson, J., Jäger, J., Hughes, B., & Sutton, P. C. (2023). Global Discontinuity: Time for a Paradigm Shift in Global Scenario Analysis. *Sustainability*, *15*(17), 12950.

Schirrmeister, E., Göhring, A., & Warnke, P. (2020). Psychological biases and heuristics in the context of foresight and scenario processes. *Futures & Foresight Science*, *2*(2), e31.

Van Vuuren, D. P., Stehfest, E., Gernaat, D. E., Doelman, J. C., Van den Berg, M., Harmsen, M., de Boer, H. S., Bouwman, L. F., Daioglou, V., & Edelenbosch, O. Y. (2017). Energy, land-use and greenhouse gas emissions trajectories under a green growth paradigm. *Global Environmental Change*, *42*, 237–250.

Wiedenhofer, D., Virág, D., Kalt, G., Plank, B., Streeck, J., Pichler, M., Mayer, A., Krausmann, F., Brockway, P., & Schaffartzik, A. (2020). A systematic review of the evidence on decoupling of GDP, resource use and GHG emissions, part I: bibliometric and conceptual mapping. *Environmental Research Letters*, *15*(6), 063002.

DEBUNKING POPULAR-CAPITALISM EMERGENCE IN EUROPE: A COMPREHENSIVE ANALYSIS OF CAPITAL INCOME USING HFCS DATA (2011-2021)

Miguel García Ducha*, Lorenzo Vidal-Folchb,

[a] *Instituto Complutense de Estudios Internacionales (ICEI)*

[b] *Universidad Nacional de Educación a Distancia (UNED)*

Keywords: Capital-Income, Petit-Rentiers, Multilevel-models

This study investigates the evolution of 'petit-rentier' societies in Europe from 2011 to 2021, defined as a variant of capitalism marked by a shift from wage-based primary household income to income derived from various forms of capital. Drawing on data from the Household Finance and Consumption Survey (HFCS), we analyse the EU-27 to identify household-level factors underlying petit-rentier households. Our objective is to delineate and evaluate the common characteristics of these households across different countries.

We investigate the influential theory proposed by Piketty (2014) regarding the growing significance of petit-rentiers (small-scale investors who derive a significant portion of their income from capital, such as real estate or financial investments) in contemporary economies. Piketty's extensive longue durée analysis of France reveals major shifts in economic structure and wealth distribution. We aim to empirically explore the potential rise of a 'petit-rentiers' society and to understand the household-level factors driving this trend within the broader context of the European Union (EU). This issue is increasingly relevant as specific forms of capital income, such as housing rents, significantly affect major European cities amid a booming housing market and expanding real estate sectors. However, the extent to which this trend leads to a general increase in financial income among most households, potentially fostering a type of 'popular capitalism,' remains unclear. This phenomenon would contrast sharply with the post-war 'workerist' basis of welfare societies, particularly in continental Europe.

Although the role of capital income and the advent of rentier-capitalism have been extensively studied at a macroeconomic level in financialization literature (Kohler et al., 2019; Stockhammer, 2013), research focusing on the micro-scale, specifically at the household level, is scarce. To date, the most notable study in this area is by Goldstein & Tian (2020), who investigated the factors behind the varying proportions of petit rentiers across 30 countries, including several EU members. Their analysis, however, faced limitations due to the heterogeneous nature of data from the Luxembourg Income Study (LIS), which relies on independent surveys of varying designs and frequencies. These constraints hindered a comprehensive micro-level analysis, leading them to concentrate on factors influencing cross-national proportions of petit rentiers.

This research utilizes the more uniform data from the HCFS to go beyond identifying national trends and country-level factors. We focus on household-level determinants that contribute to the emergence of petit-rentier households, examining a set of socioeconomic household-level variables that may affect the likelihood of reporting a significant portion of capital income. Following Goldstein & Tian (2020), we use a binary proxy as our main dependent variable to operationalize the concept of Petit-Rentiers. A household is assigned a value of 1 if its capital income exceeds a certain threshold (either 10% or 20%) and 0 otherwise. To analyse the influence of these variables on being a petit-rentier household, we initially conduct a feature importance analysis using gradient-boosting techniques. Subsequently, we estimate a multilevel model on the same data set. This model accounts for variations across waves and countries, while including the other variables as fixed effects, allowing us to examine their relative importance and direction in a more conventional regression-like framework.

Our analysis of capital income trends within the EU-27 from 2010 to 2021 yields insightful conclusions. At the cross-national level, we observed divergent patterns: While some countries witnessed an expansion in households' capital income, a general downward trend prevailed. This trend manifested in both the mean

shares of total capital income and the proportions of national populations reporting capital income above specified thresholds (5%, 10%, 20%). Notably, this trend was less pronounced, or even absent, among top quintile earners and owner households. Furthermore, our findings indicate a significant shift in the composition of capital income, with a marked increase in rental income. This suggests an evolving paradigm in the distributional dynamics of capital accumulation.

Further analysis at household level, after accounting for cross-country variations, revealed class and ownership structure as pivotal factors in the phenomenon of petit-rentiers. Primarily, ownership of real-estate assets, other than the main residence, emerged as the most significant factor. In terms of social class, being an employer was identified as the second most influential determinant in predicting a household's likelihood of being petit rentiers. Sociodemographic characteristics generally exerted a minor influence, except in cases where capital income included private pension payments. In such instances, age showed a more substantial impact, exhibiting a negative correlation for the 0-29 age group and a positive one for those over 70. Additionally, country-level differences exerted a more pronounced influence on the likelihood of households being petit rentiers when private pension payments were considered.

In summary, our research uncovers a nuanced landscape of capital income dynamics across the EU-27, highlighting the integral role of class and property ownership in shaping economic outcomes. While general trends point to a decline in capital income, notable exceptions exist, particularly among the wealthiest households and those with diverse asset holdings. This study contributes valuable insights into the evolving nature of capital accumulation and distribution within the European Union.

Our analysis of capital income trends within the EU-27 from 2010 to 2021 yields insightful conclusions. At the cross-national level, we observed divergent patterns: While some countries witnessed an expansion in households' capital income, a general downward trend prevailed. This trend manifested in both the mean shares of total capital income and the proportions of national populations reporting capital income above specified thresholds (5%, 10%, 20%). Notably, this trend was less pronounced, or even absent, among top quintile earners and owner households. Furthermore, our findings indicate a significant shift in the composition of capital income, with a marked increase in rental income. This suggests an evolving paradigm in the distributional dynamics of capital accumulation.

Further analysis at household level, after accounting for cross-country variations, revealed class and ownership structure as pivotal factors in the phenomenon of petit-rentiers. Primarily, ownership of real-estate assets, other than the main residence, emerged as the most significant factor. In terms of social class, being an employer was identified as the second most influential determinant in predicting a household's likelihood of being petit rentiers. Sociodemographic characteristics generally exerted a minor influence, except in cases where capital income included private pension payments. In such instances, age showed a more substantial impact, exhibiting a negative correlation for the 0-29 age group and a positive one for those over 70. Additionally, country-level differences exerted a more pronounced influence on the likelihood of households being petit rentiers when private pension payments were considered.

In summary, our research uncovers a nuanced landscape of capital income dynamics across the EU-27, highlighting the integral role of class and property ownership in shaping economic outcomes. While general trends point to a decline in capital income, notable exceptions exist, particularly among the wealthiest households and those with diverse asset holdings. This study contributes valuable insights into the evolving nature of capital accumulation and distribution within the European Union.

Bibliography

Kohler, K., Guschanski, A., & Stockhammer, E. (2019). The impact of financialisation on the wage share: A theoretical clarification and empirical test. Greenwich Papers in Political Economy, 5(1), 9–62. https://doi.org/10.1086/595995

Piketty, T. (2014). Capital in the Twenty-First Century. Harvard University Press. http://www.jstor.org/stable/j.ctt6wpqbc

Stockhammer, E. (2013). Why Have Wage Shares Fallen? An Analysis of the Determinants of Functional Income Distribution. Wage-Led Growth, 40–70. https://doi.org/10.1057/9781137357939_3

EFECTOS LOCALES Y REGIONALES DE LOS SHOCKS SECTORIALES: UN ANÁLISIS A TRAVÉS DE LAS TABLAS INPUT-OUTPUT DE GALICIA

Andrés González Rodríguez*

**Universidade de Santiago de Compostela*

Palabras clave: Análisis input-output; regionalización; shocks sectoriales

Los impactos económicos de los shocks sectoriales pueden variar en relevancia según la escala territorial de análisis. Un sector determinado puede tener un peso significativo en una subregión específica o incluso, como es el caso de Galicia, en una comarca particular, mientras que su influencia puede ser menos destacada en el contexto regional más amplio. Al examinar el impacto de un shock negativo en un sector, es posible encontrar efectos en el empleo que resulten poco significativos para la región en su conjunto, pero que sean considerablemente pronunciados dentro de una comarca particular debido a la alta especialización económica local.

Con el propósito de estudiar los efectos de los shocks sectoriales a nivel local, hemos desarrollado una tabla input-output multirregional (MRIO) para Galicia, la cual está segmentada en cuatro áreas distintas. Esta segmentación se ha realizado siguiendo las áreas funcionales, que representan zonas con mercados laborales comunes, y abarca la siguiente distribución:

- Rías de Pontevedra, Vigo y Arousa.
- Las comarcas costeras desde Noia hasta Ferrol.
- Ortegal, a Mariña Occidental, a Mariña Central y a Mariña Oriental.
- El resto de Galicia.

Para llevar a cabo esta regionalización, hemos empleado datos provenientes de la tabla input-output de Galicia del año 2018 y de la tabla de pesca en Galicia del año 2019. Además, hemos incorporado información sobre el empleo a nivel municipal y datos sobre el valor añadido bruto a nivel comarcal. La estimación de los coeficientes se realizó a través del modelo 2D-LQ (Pereira-López et al., 2020), mientras que los flujos de comercio fueron calculados mediante un modelo de gravedad (Sargento et al., 2012). Esta metodología nos permite analizar de manera más precisa y detallada el impacto local del sector pesquero y otros sectores relevantes en cada una de las áreas definidas.

Bibliografía

Pereira-López, X., Carrascal-Incera, A., & Fernández-Fernández, M. (2020). A bidimensional reformulation of location quotients for generating input–output tables. Spatial Economic

Sargento, A. L. M., Ramos, P. N., & Hewings, G. J. D. (2012). Inter-regional trade flow estimation through non-survey models: An empirical assessment. Economic Systems Research, 24(2), 173-193.

EXTRACTIVISMO Y MOVILIDAD

MINERALES ESTRATÉGICOS, INTERDEPENDENCIA ECONÓMICA E IMPACTOS AMBIENTALES EN LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA EN ESPAÑA.

Alejandro C. Finkelstein[a*], Jesús Ramos Martín[a,b], Emilio Padilla Rosa[c], Cristina Madrid López[a].

[a] *Institut de Ciència i Tecnologia Ambientals (ICTA-UAB), Universitat Autònoma de Barcelona, Barcelona, alejandro.caballeros@uab.cat, cristina.madrid@uab.cat.*

[b] *Departament d'Economia i d'Història Econòmica, Universitat Autònoma de Barcelona, Barcelona, jesus.ramos@uab.cat.*

[c] *Departament d'Economia Aplicada, Universitat Autònoma de Barcelona, Barcelona, emilio.padilla@uab.cat.*

Palabras clave: Vulnerabilidad de recursos y energética, Evaluación de criticidad de minerales estratégicos, Intercambios ecológicos y económicos desiguales.

La transición energética española, que busca establecer sistemas energéticos más sostenibles y reducir impactos globales, trae consigo retos interconectados sobre el desplazamiento de impactos ambientales e interdependencia económica en el comercio internacional. Para cumplir con el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima 2023-2030 (PNIEC), se busca la reducción de importación de fuentes de energía fósil y aumentar la infraestructura de tecnologías renovables, las cuales dependen de la extracción y manufactura de minerales estratégicos como las tierras raras (Alves Dias et al., 2020; Carrara et al., 2020). Sin embargo, el mercado de estos es actualmente volátil y dominado por un número limitado de productores, lo que expone vulnerabilidades en el sistema de suministro, especialmente para países importadores netos de energía como España (López et al., 2022; Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, 2022).

La transición energética hacia las energías renovables representa un cambio fundamental en la mitigación del cambio climático al reducir la dependencia de los combustibles fósiles. Sin embargo, esto inducirá un desplazamiento geográfico de los impactos ambientales generados por la extracción, manufactura y transporte de fuentes de energía tradicionales a los minerales estratégicos empleados en la fabricación de equipos de tecnología de energía renovable. El PNIEC no aborda explícitamente las implicaciones del desplazamiento de impactos ambientales desde España a otros países a través la cadena de valor de la importación de tecnologías energéticas ni en las implicaciones económicas de cumplir con sus objetivos en las economías de los socios comerciales de España, ya que en la transición sustituirá la importación de fuentes de energía fósiles por la importación equipo y materiales para la construcción de tecnologías renovables. Bajo el marco de la evaluación de la criticidad de estos minerales estratégicos, enfocado en componentes externos como la contabilidad del desplazamiento de impactos ambientales al exterior e interdependencia económica, se pueden analizar la sostenibilidad de la transición energética y los posibles intercambios ecológicos y económicos desiguales que puede traer.

La evaluación de criticidad de minerales estratégicos se centra en tres ejes de análisis: vulnerabilidad a su restricción, riesgo a la probabilidad de restricción e impactos ambientales (Erdmann et al., 2011; Graedel et al., 2012; Harper et al., 2015; Helbig et al., 2016). La inclusión de la medición de impactos ambientales desplazados al exterior y la interdependencia económica como componentes de análisis en la criticidad de minerales estratégicos en el contexto de la transición energética de España a fuentes renovables es crucial para una evaluación más completa y precisa.

La inclusión de los impactos ambientales desplazados al exterior nos permitirá profundizar y diferenciar la responsabilidad del productor-consumidor por la generación de impactos ambientales asociados con la extracción, fabricación y transporte de minerales estratégicos. El seguimiento de los impactos generados por las importaciones, particularmente a través de una contabilidad basada en el consumo (Wood et al., 2015), puede ayudar a ajustar las metas del PNIEC considerando no solo aquellos que se generan a nivel nacional, basados en la producción, sino también aquellos que ocurren externamente. Agregar este componente para analizar su criticidad para el uso de tecnología renovable también ampliará el alcance

geográfico y la precisión para la evaluación de las "implicaciones ambientales" abordadas en otros estudios (Nassar et al., 2015; Panousi et al., 2016).

A la par del desplazamiento al exterior de impactos ambientales, la transición traerá retos a la arena del comercio internacional, ya que al dejar de importar combustibles fósiles los socios comerciales principales de España serán afectados económicamente, particularmente aquellos que su ingreso nacional dependa primordialmente de su exportación. La posición de España como importador neto de energía no solo muestra su dependencia del exterior para satisfacer su demanda interior, sino la interdependencia que se ha generado a lo largo de los años con sus socios comerciales. El componente de vulnerabilidad en la evaluación de criticidad se puede extender a analizar aquella de los socios comerciales de España en el sector energético a la restricción de importaciones de fuentes de energía fósil. Entonces preguntamos; ¿el fortalecimiento del sistema energético español, a través del autoabastecimiento con energías renovables, y minerales estratégicos, promoverá un nuevo patrón de comercio internacional a la par de la transición energética? Y si es el caso, ¿cuál será el efecto en economías que dependen de la venta de combustibles fósiles? Preguntas como estas no se ven reflejadas en el PNIEC, y es a través de la evaluación de criticidad que podemos analizarlas y dar pie a la discusión de sus implicaciones.

En esta investigación estudiamos las implicaciones de la interdependencia económica de España con sus socios comerciales de fuentes fósiles en el contexto de la transición energética de estos a fuentes dependientes de minerales estratégicos, el desplazamiento de impactos ambientales que traerá. Los minerales estratégicos considerados para la evaluación de criticidad son Neodimio (Nd), Praseodimio (Pr), Disprosio (Dy) y Terbio (Tb), referenciados como elementos principales para turbinas eólicas por la Agencia Internacional de Energía y la Comisión Europea (Alves Dias et al., 2020; Carrara et al., 2020; Kim et al., 2022). El componente de interdependencia exterior se analiza evaluando los flujos comerciales internacionales en las redes globales de producción en el marco de la criticidad de minerales estratégicos y sus usos, como para la energía eólica, favorecidas por el PNIEC de España. Adicionalmente, analizamos los impactos ambientales desplazados al exterior, por producto comercializado y región, generados en la manufactura de minerales estratégicos a partir del comercio con los principales socios comerciales.

A través de una evaluación híbrida de tablas de Insumo-producto y análisis del ciclo de vida, proporcionamos una evaluación de los impactos desplazados asociados con su comercio. El componente de interdependencia lo evaluamos a partir del análisis de flujos de comercio entre las partes y la importancia de estos en las partes exportadoras. Mostramos un nivel diversificado de “criticalidad” entre socios comerciales a partir del nivel de impactos ambientales desplazados y posible grado de afectación económica a la parte exportadora de combustibles fósiles, basado la interdependencia entre estos y España. Utilizamos datos insumo-producto multirregionales de EXIOBASE y desagregamos los flujos comerciales de la Agencia Tributaria Española, el Banco Mundial y Observatorio de Complejidad Económica a nivel de producto y país. Los impactos ambientales se calculan siguiendo diversos métodos de impacto del ciclo de vida, como el CML y los desarrollados por el Sistema Internacional de Datos del Ciclo de Vida de Referencia.

Nuestros resultados preliminares indican que el aumento de las importaciones de minerales estratégicos para tecnología renovable para cumplir con los objetivos del PNIEC podría generar un mayor desplazamiento de impactos ambientales a países donde se extraen y fabrican principalmente, como China o la India. La identificación de un posible aumento en la externalización de impactos en países extractores y fabricantes de minerales estratégicos, plantea cuestionamientos sobre la verdadera sostenibilidad ambiental de la transición energética. A pesar de los esfuerzos locales para reducir la huella de carbono en España, estos resultados sugieren que el desplazamiento de impactos podría contrarrestar los beneficios ambientales logrados a nivel nacional. Esto destaca la importancia de considerar los impactos ambientales a lo largo de toda la cadena de suministro global al evaluar la sostenibilidad de las tecnologías renovables. Además, el uso intensivo de los minerales como medio para reducir el consumo de combustibles fósiles impacta económicamente a los principales socios comerciales de España, como Nigeria y México. Dada la posición exportadora de ambos, y el papel que juega España como socio comercial, una reducción en sus

ventas de petróleo implicaría una reducción del 14% del ingreso por exportación de este. A su vez, la economía de cada socio reaccionaría y tendría consecuencias diferentes a la transición energética, basándose en elasticidades de transformación tecnológica o de comercio exterior (Devarajan et al., 2023; Observatory of Economic Complexity, 2021a, 2021b). Los análisis exponen las implicaciones de los intercambios desiguales tanto económicos como ecológicos generados en la transición energética. Los impactos económicos desiguales en los principales socios comerciales subrayan la necesidad de abordar las consecuencias económicas de la transición energética.

La dependencia de España de minerales estratégicos para tecnologías renovables puede tener ramificaciones significativas en los ingresos y la estabilidad económica de los países exportadores de estos minerales. Estos hallazgos resaltan la importancia de una gestión cuidadosa de las relaciones comerciales y la consideración de medidas compensatorias para mitigar posibles desequilibrios económicos derivados de la transición. La falta de reflexión sobre estas implicaciones en el PNIEC resalta la necesidad de una revisión y ajuste continuo de las políticas energéticas. Preguntas como la posible vulneración económica de los exportadores de fuentes fósiles sugieren la importancia de un enfoque más integral que aborde no solo los objetivos ambientales, sino también las consecuencias económicas tanto a nivel nacional como internacional.

Bibliografía

Alves Dias, Patricia., Bobba, Silvia., Carrara, Samuel., & Plazzotta, Beatrice. (2020). *The Role of Rare Earth Elements in Wind Energy and Electric Mobility*.

Carrara, S., Alves Dias, P., Plazzotta, B., & Pavel, C. (2020). *Raw materials demand for wind and solar PV technologies in the transition towards a decarbonised energy system*. https://doi.org/10.2760/160859

Devarajan, S., Go, D. S., & Robinson, S. (2023). *Trade Elasticities in Aggregate Models Estimates for 191 Countries*. http://www.worldbank.org/prwp.

Erdmann, L., & Graedel, T. E. (2011). Criticality of non-fuel minerals: A review of major approaches and analyses. *Environmental Science and Technology*, *45*(18), 7620–7630. https://doi.org/10.1021/es200563g

Graedel, T. E., Barr, R., Chandler, C., Chase, T., Choi, J., Christoffersen, L., Friedlander, E., Henly, C., Jun, C., Nassar, N. T., Schechner, D., Warren, S., Yang, M. Y., & Zhu, C. (2012). Methodology of metal criticality determination. *Environmental Science and Technology*, *46*(2), 1063–1070. https://doi.org/10.1021/es203534z

Harper, E. M., Kavlak, G., Burmeister, L., Eckelman, M. J., Erbis, S., Sebastian Espinoza, V., Nuss, P., & Graedel, T. E. (2015). Criticality of the Geological Zinc, Tin, and Lead Family. *Journal of Industrial Ecology*, *19*(4), 628–644. https://doi.org/10.1111/jiec.12213

Helbig, C., Wietschel, L., Thorenz, A., & Tuma, A. (2016). How to evaluate raw material vulnerability - An overview. *Resources Policy*, *48*, 13–24. https://doi.org/10.1016/j.resourpol.2016.02.003

Kim, T.-Y., Gould, T., Bennett, S., Briens, F., Dasgupta, A., Gonzalez, P., Gouy, A., Kamiya, G., Karpinski, M., Lagelee, J., Lee, L., Maiolo, L., Michaels, K. C., Muta, T., Newman, L., de Oliveira Bredariol, T., Paoli, L., Papapanagiotou, S., & Schulz, R. (2022). *The Role of Critical Minerals in Clean Energy Transitions*. www.iea.org/t&c/

López, C., Carmen, J., & González, M. (2022). Las materias primas minerales y la transición energética. *Cuadernos de Estrategia, ISSN 1697-6924, Nº. 209, 2022 (Ejemplar Dedicado a: Minerales: Una Cuestión Estratégica En El Siglo XXI), Págs. 61-174*, *209*, 61–174. https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8362544&info=resumen&idioma=SPA

Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico. (2022). *Road Map For The Sustainable Management Of Mineral Raw Materials*.

Nassar, N. T., Du, X., & Graedel, T. E. (2015). Criticality of the Rare Earth Elements. *Journal of Industrial Ecology*, *19*(6), 1044–1054. https://doi.org/10.1111/jiec.12237

Observatory of Economic Complexity. (2021a). *Mexico Economic Complexity*. Economic Complexity by Country Profile.

Observatory of Economic Complexity. (2021b). *Nigeria Economic Complexity*. Economic Complexity by Country Profile. https://oec.world/en/profile/country/nga

Panousi, S., Harper, E. M., Nuss, P., Eckelman, M. J., Hakimian, A., & Graedel, T. E. (2016). Criticality of Seven Specialty Metals. *Journal of Industrial Ecology*, *20*(4), 837–853. https://doi.org/10.1111/jiec.12295

Wood, R., Stadler, K., Bulavskaya, T., Lutter, S., Giljum, S., de Koning, A., Kuenen, J., Schütz, H., Acosta-Fernández, J., Usubiaga, A., Simas, M., Ivanova, O., Weinzettel, J., Schmidt, J. H., Merciai, S., & Tukker, A. (2015). Global sustainability accounting-developing EXIOBASE for multi-regional footprint analysis. *Sustainability (Switzerland)*, *7*(1), 138–163. https://doi.org/10.3390/su7010138

THE ELECTRIC VEHICLE AS ORGANIZATIONAL ALIBI: THE CASES OF STELLANTIS VIGO, VW NAVARRA, AND SEAT MARTORELL

Alfredo Del Río Casasola*[a], María Eugenia Ruíz Gálvez[b] y Pablo López Calle[c].

[a] *Universidad Complutense de Madrid. Departamento Economía Aplicada, Estructura e Historia. Campus de Somosaguas. Madrid. alrio@ucm.es.*

[b] *Universidad Complutense de Madrid. Departamento Economía Aplicada, Pública y Política. Campus de Somosaguas. Madrid. mariaeru@ucm.es.*

[c] *Universidad Complutense de Madrid. Departamento Sociología Aplicada. Campus de Somosaguas. Madrid. plopezca@cps.ucm.es.*

Palabras clave: Decarbonization, Automotive industry, Technological Determinism, Spain.

Introduction

Electric vehicles now constitute the main option for European automotive manufacturers on the path to decarbonization, and within some assembly plants – especially those located in semi-peripheral regions such as Spain (Wallerstein, 1979) – the transition from combustion engines to electric vehicles has served as an alibi for imposing certain forms of reorganization of labour. The central hypothesis of this article is that the current transition need not adhere to any single path; rather, various strategies are conceivable and might prove equally profitable, but with different effects on the living and labour conditions of workers and the future of both automotive plants and their host regions. Therefore, the techno-centric business discourse of 'one best way' is merely an alibi to bolster the imposition of specific choices.

The focus on electric cars in Europe has also been strongly determined by strategies for profitability implemented since the late 1990s by multinational groups in the sector and aimed at dealing with a critical factor: the depletion of an expansive profitability model based on just-in-time manufacturing systems and the relocation of activities. This strategy, pursued through the modular design of both vehicles and production processes, was imposed in many manufacturing plants with practically no resistance under a justification of new desires that had arisen within demand (Jullien & Pardi, 2011). Modular design allows a vehicle to be divided into pre-assembled sub-units that can be mass-produced. At the same time, to the extent that modularization increases the number of production lines per plant, it allowed the automation of certain phases. Thus in many instances automation serves as a device in business strategies to increase control as well as work intensity (Cirillo, et al., 2021). Nonetheless, automation is usually presented as the effect of a neutral and relatively autonomous process of technological innovation required to ensure constant increases in labour productivity, where companies are inevitably compelled to lay off workers.

All of this has meant that at semi-peripheral plants, such as those in Spain, the transition from light and just-in-time manufacturing to multi-model assembly through the modularization of production allows what might be termed 'algorithmic production' in terms of profitability strategies. In terms of organization, the logistical-financial principle displaces the principle of lean production (where a differentiated product is manufactured and delivered at the right time). Under algorithmic production, the question becomes one of local and timely activation and deactivation of both capital and human resources based on the profitability ratios that each contribute in a given product. This further translates into relationships between companies (and between companies and workers) based more on availability and cost than on flexibility.

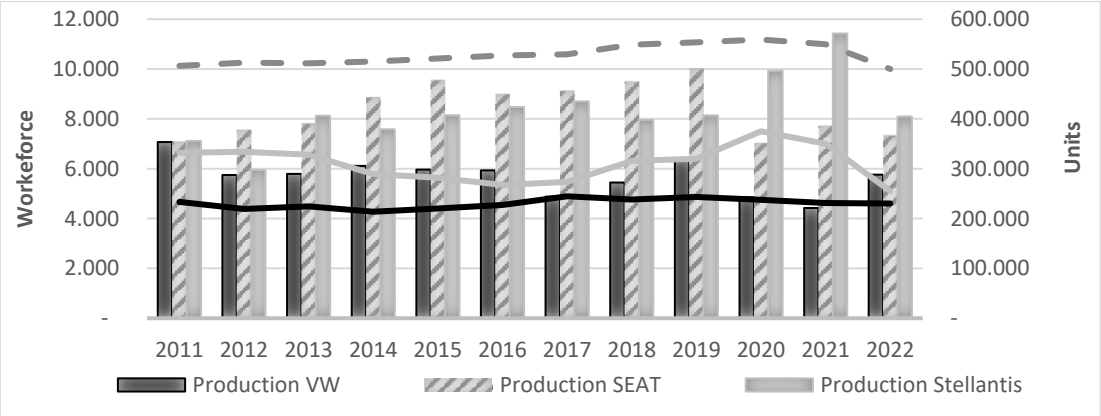
In order to address our principal research question, we have opted for a multiple-case-study methodology that permits identification of the specific elements characterizing the transition to electric vehicles across the three assembly plants examined. The period of 2009 to 2022 serves as our time-frame for study. The three plants analyzed represent 60% of vehicle production in Spain, thus forming a representative sample.

Automotive groups and Spanish plants on the road to the EV (Electric Vehicle)

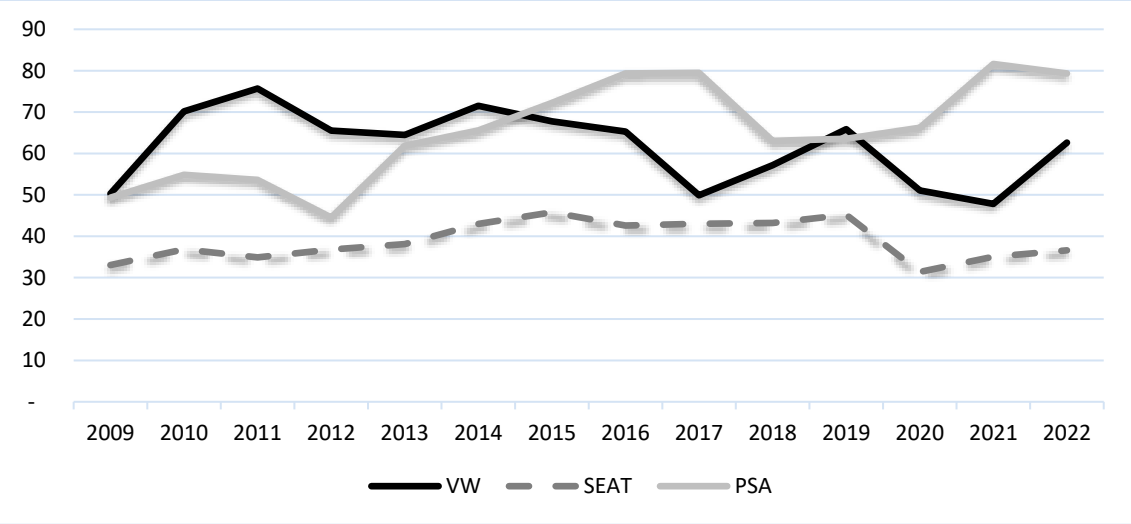
One crucial issue in the transition to the EV is the design of the modular platform for production. On the one hand, the transition to the electric vehicle in VW Group has maintained a priority of standardization and simplification of designs and processes. Through specific platforms for electric cars (called the Scalable Systems Platform, or SSP), to be unified by 2028, the group aims to reduce the complexity of process and assembly times by 30%. On the other hand, Stellantis has based its strategy on the simplification of platforms under a strategy for profitability based on volume, standardization, and cost reduction. In this way, the group intends to dilute and reduce differentiation between models, which will further intensify competition. Indeed, this automotive manufacturer prompts questions of 'cannibalization' as might occur among similar models with different brands following successive mergers, especially for demand segments in the mid- and mid-to-low ranges. The future plan is to assemble the electric models on four specific modular platforms termed STLA (Small, Medium, Large, and Frame), thus standardizing the 100%-electric models for the coming decades. As regards profitability strategy, the VW Group intends as an element of decarbonization to move toward a strategy based on obtaining greater profitability per vehicle with a better brand of higher prestige. The strategy of Stellantis in recent years has been marked by a search for profitability through volume and diversity at a global level (and based on the permanent reduction of costs begun in 2000).

Regarding the evolution of the manufacturing plants, as shown in Graph 1, we highlight that the SEAT plant has ranked highest in production and number of employees in Spain during most of the years in our research period. Thanks to a specialization in vehicles of lower added value, both production and workforce numbers grew in recent years, even through the worst moments of the 2008 crisis (Ruiz-Gálvez, 2017). However, this plant began reducing its production in 2020 in a trend that appears to converge with EV activity to be assigned to the Martorell plant. The Stellantis plant at Vigo, Galicia, is among the largest factories in Spain and continues to grow, surpassing even the SEAT Martorell plant in 2019 following a merger with General Motors and leading to production of some of its models. Production grew by 43% from 2012 to 2021, breaking records in 2020 and 2021 in the midst of the pandemic and the subsequent supply crisis in the sector. At the same time, during those two years of maximum production, the company reduced its workforce – by 7% in 2021 and by 27% in 2022. As a result, productivity per worker/unit produced at the Stellantis plant (Graph 2) increased by 78% over a decade, exceeding the average productivity for both Spain and Europe. However, this apparent increase in productivity actually derived from the outsourcing of many tasks, reduction of the workforce, and intensification of work (Rísquez, 2022). In short, we find that in recent years these plants have diverged in evolution, leaving them at different starting points with regard to their EV strategies, and we find evidence of continuous shifts throughout the research period in the groups' strategies toward the electrification of their fleets. Although all pursue the same objective – the goal of producing 100% EVs by 2035 – the strategies of the manufacturing plants are far from identical.

Graph 1: Production and workforce by plant (2011-2022)



Graph 2: Productivity (units per employee)



Conclusions

The dialectic between the profitability strategies of the groups and the bargaining power of the workers has determined distinct options. For example, in the case of Stellantis, and the Vigo plant in particular, the permanent adjustment of working conditions through flexibility mechanisms – internal, external (staff reductions and outsourcing), and through wages – has allowed improvements in productivity (by unit produced per employee) based on a deterioration of working conditions. And while we also find in the case of SEAT a threatening discourse that naturalizes the workforce reductions required by VW, the truth is that the effects on labour and salary adjustment have not been as severe as those experienced at the Stellantis Vigo plant.

As indicated by the theory of productive models, in the context of a techno-centric paradigm guided by the thesis that profitability can be obtained in only one way at any given historical moment of technical advance and organization of work systems (the old 'one best way' of Taylorism), room still exists for various profitability strategies with various effects on working conditions. A large part of the increase in productivity at Stellantis Vigo has been due to the outsourcing of tasks and the intensification of work; and while the VW Group plants show lower productivity rates per employee, they have proven to be fully viable and competitive.

Bibliography

Cirillo, V., Rinaldini, M., Staccioli, J. y Virgillito, E. (2021). Technology vs. workers: the case of Italy's Industry 4.0 factories. *Structural Change and Economic Dynamics*, 56: 166-183.

Jullien, B. y Pardi, T. (2011). In the name of consumer: The social construction of innovation in the European automobile industry and its political consequences. European Review of Industrial Economics and Policy, vol. 3.

Rísquez, M. (2022). *Competitividad en las cadenas globales de producción de la industria automotriz: un estudio de caso del Grupo PSA y su planta ensambladora en Vigo (2005-2019)*. Tesis Doctoral. Universidad Complutense de Madrid, Madrid.

Ruiz-Gálvez, M. (2017). *Los modelos de organización productiva y sus efectos sobre las condiciones laborales: el caso de VW Navarra y su entorno productivo 2000-2015*. Tesis Doctoral. Universidad Complutense de Madrid, Madrid.

Wallerstein, I. (2011). *The Modern World-system*. University of California Press, Berkeley.

CADENAS GLOBALES DE VALOR

SOSTENIBILIDAD, POLÍTICA COMERCIAL Y DESARROLLO.

Luis Fernando Lobejón Herrero

La preocupación por la conservación del medioambiente y por las potenciales repercusiones negativas de la actividad económica sobre éste no cesa de aumentar, especialmente en los países más desarrollados. A medida que aumenta esta inquietud lo hacen también las decisiones que tratan de fomentar un desarrollo más sostenible, traduciéndose en medidas que afectan fundamentalmente a la dinámica económica interna, pero comienzan ya a proyectar también sus consecuencias sobre las relaciones con el exterior.

En el plano concreto del comercio internacional, las propuestas que se han realizado y las incipientes iniciativas que ya se han puesto en marcha se enfrentan a un doble desafío. El primero se refiere a la necesidad de que las medidas en cuestión respeten las directrices que establece el marco institucional vigente, y más específicamente, lo recogido en los acuerdos que gestiona la OMC. El segundo desafío consiste en respetar las aspiraciones de las economías menos avanzadas, con prioridades diferentes en cuanto a la sostenibilidad y enfrentadas al impacto negativo que algunas de esas medidas podrían tener sobre ellos.

El propósito de este trabajo es analizar ambos desafíos y valorar las propuestas que podrían contribuir a afrontarlos de forma coherente.

RIGIDECES DE LA INSERCIÓN DE AMÉRICA LATINA EN LAS CADENAS GLOBALES DE VALOR: ENTRE EL FALLIDO ESCALAMIENTO PRODUCTIVO Y LA TRAMPA DEL MODELO EXTRACTIVISTA

Óscar Rodil Marzábal* y Hugo Campos Romero.

Universidade de Santiago de Compostela (Santiago de Compostela, oscar.rodil@usc.es, hugo.campos.romero@usc.es)

Palabras clave: Cadenas globales de valor, América Latina, Escalamiento, Extractivismo.

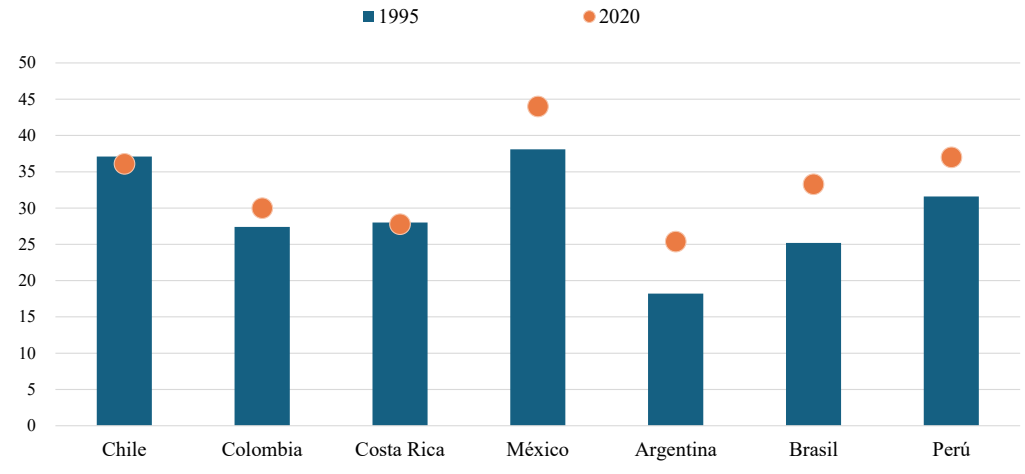
Un fenómeno que ha venido influyendo profundamente en el devenir de la economía mundial contemporánea es el proceso de globalización económica, el cual presenta múltiples dimensiones entrelazadas. Entre estas últimas, destaca la creciente fragmentación productiva internacional, que se manifiesta en la proliferación de Cadenas Globales de Valor (CGV), entendidas como procesos productivos cuyas etapas o eslabones se encuentran diseminados a lo largo y ancho del planeta (Baldwin, 2012; Gereffi, 2014; Antràs, 2020).

Numerosos trabajos han puesto de manifiesto un aumento generalizado de la participación de los países en las CGV desde mediados de los años noventa, aunque con un punto de inflexión y cambio de tendencia a partir de la crisis global de 2008 (Fernandes et al., 2022). Además de los propios efectos de la crisis, han venido confluyendo otros factores, como los giros en la estrategia económica de China, cada vez más centrada en su propio mercado interno, o las tensiones comerciales, en forma de brotes proteccionistas y guerras comerciales, a lo que se sumó en los últimos años el efecto negativo derivado de la Covid-19, con el consiguiente trastorno de las cadenas de suministro (Gereffi, 2020). No obstante, este cambio de tendencia no ha sido todavía suficiente para invertir el avance de las CGV en un amplio número de países.

América Latina no ha resultado ajena a estos procesos y cambios de tendencia, exhibiendo en general un aumento de la participación en las CGV, aunque con matices (Hernández et al., 2014; Rodil y Sánchez, 2022). En este sentido, la base de datos de comercio en valor añadido TiVA, de la OCDE, proporciona información de siete países latinoamericanos, entre los que se encuentran las dos principales economías de la región: Brasil y México. Ambos países muestran, junto a Argentina, Colombia y Perú, un aumento en su participación en las CGV entre 1995 y 2020; a excepción de Chile y Costa Rica (Figura 1).

Figura 1

Participación total en Cadenas Globales de Valor, 1995-2020
(porcentaje sobre exportaciones brutas)



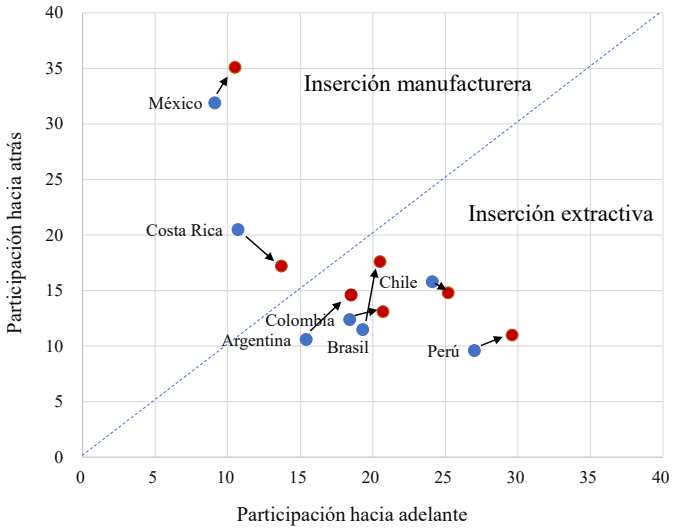
Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos TiVA (OCDE), 2023 Ed.

Se trata de una participación que sigue un patrón dual, con dos modelos de inserción diferenciados: por un lado, el de México y en menor medida el de Costa Rica, con un predominio de los encadenamientos productivos hacia atrás; por otro, el resto de los países muestra una participación en las CGV de tipo ascendente, con predominio de encadenamientos productivos hacia delante (Figura 2). Esta caracterización es el reflejo de una inserción eminentemente manufacturera, con presencia en el primer caso de actividades de ensamblaje; y de una inserción fundamentalmente de carácter extractivo en el segundo caso. En este sentido, se apuntan dos realidades dispares, con raíces y lógicas de funcionamiento diferentes, pero igualmente con resultados poco satisfactorios en términos de inserción externa, así como de estructura y desempeño económico.

En el caso singular de México nos encontramos con un elevado peso de valor añadido de origen foráneo (en torno al 35% de sus exportaciones brutas en 2020), que responde a una configuración productiva del tipo maquila, altamente dependiente de la importación de insumos para su ensamblaje y el posterior abastecimiento de bienes finales al mercado norteamericano. Se trata de un modelo de escasa complejidad productiva y tecnológica, y con limitados efectos arrastre al interior de la economía. Por su parte, el caso más extendido en los países de América Latina (los del sur, en particular) es consecuencia del enraizamiento del modelo extractivista, evolucionado actualmente a un neoextractivismo más complejo, que caracteriza al modo de acumulación de las economías de la región y que se traduce en la extracción masiva de recursos naturales, para su exportación a otros mercados sin apenas procesamiento. Se observa, por otra parte, que dichas pautas de inserción apenas se han visto modificadas en el período que va de 1995 a 2020.

Figura 2

Perfil de inserción en las Cadenas Globales de Valor (1995-2020)
(Porcentaje sobre exportaciones brutas)



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos TiVA (OCDE), 2023 Ed.

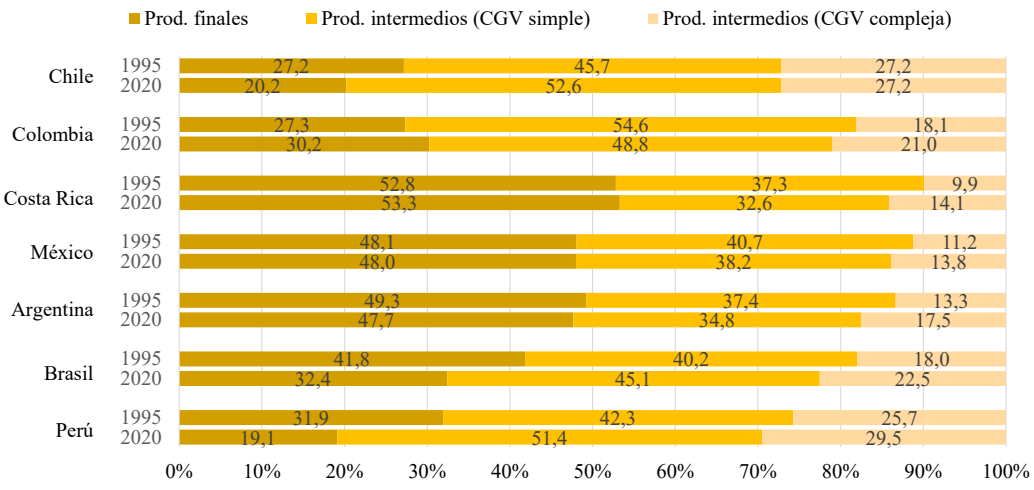
Si se atiende específicamente al valor añadido doméstico incorporado en las exportaciones de los países de la región (Figura 3), sobresalen dos notas caracterizadoras. En primer lugar, destaca el elevado peso de los productos intermedios, que en la mayoría de los casos supera el 50% del valor doméstico total exportado, llegando a alcanzar en algunos países (Chile y Perú) el 80%. En segundo lugar, predomina el suministro de productos intermedios para su transformación y consumo inmediato en el país directamente importador (CGV simple), frente al aprovisionamiento de productos intermedios que, a través de sucesivos encadenamientos productivos hacia adelante, atraviesan varias fronteras nacionales (CGV compleja).

Se trata, en consecuencia, de un modelo de inserción proveedora de escasa complejidad (exportación de insumos para transformación y consumo directo), que apenas ha experimentado cambios en el período analizado (1995-2020). Por otra parte, el elevado peso de los productos finales en algunos países es

ilustrativo de un modelo productivo especializado en tareas de ensamblaje, próximas a la demanda final, como sucede, por ejemplo, en el caso de México.

Figura 3

Contenido del valor añadido doméstico en las exportaciones brutas (1995-2020)
(Porcentaje sobre exportaciones brutas)

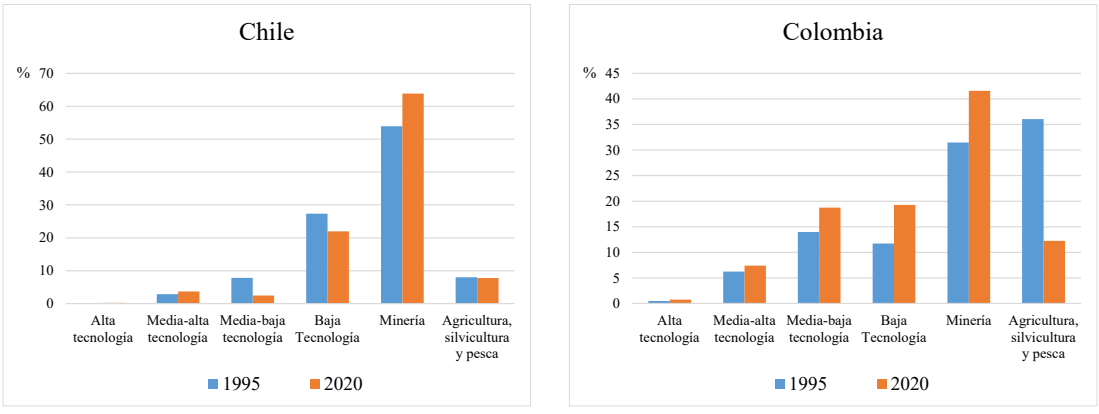


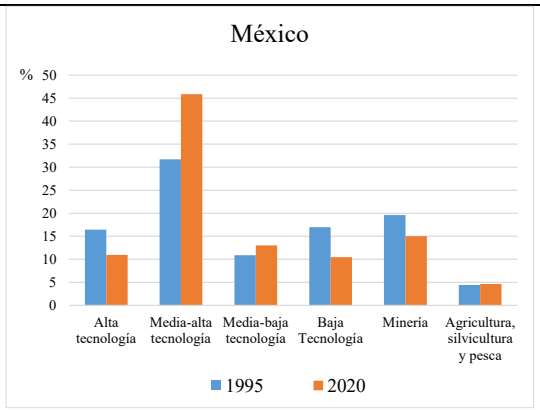
Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos TiVA (OCDE), 2023 Ed.

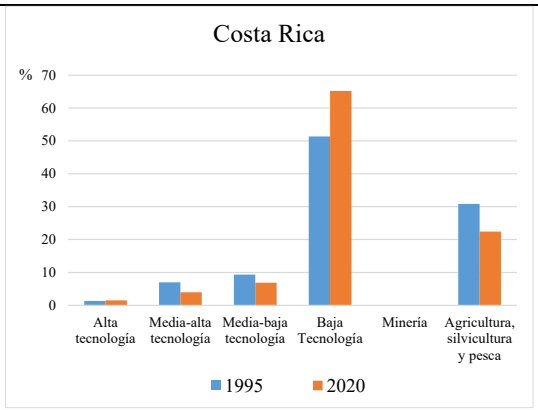
Este modelo de inserción externa que caracteriza a los países de América Latina se traduce, entre otros aspectos, en notables dificultades a la hora de avanzar en la intensidad tecnológica de sus exportaciones, lo que limita sus posibilidades de crecimiento y de cambio estructural; máxime teniendo en cuenta que son las actividades de mayor contenido tecnológico las que tienden a exhibir en general un mayor dinamismo en el contexto mundial. En este sentido, el valor añadido doméstico exportado por estos países se caracteriza por tener su procedencia en actividades de escasa intensidad tecnológica, sin observarse apenas cambios en las últimas décadas (Figura 4).

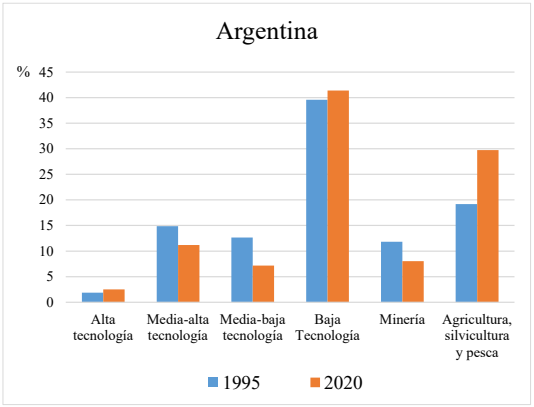
Figura 4

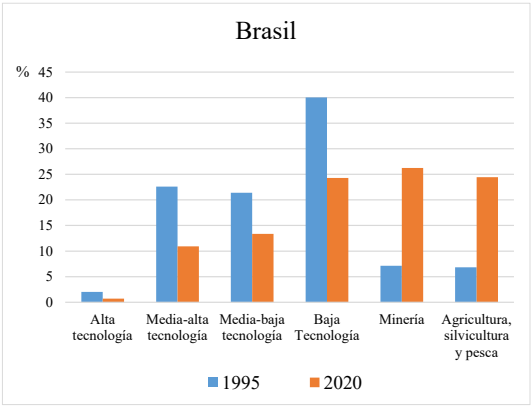
Intensidad tecnológica del valor añadido doméstico exportado. Países de América Latina, 1995-2020

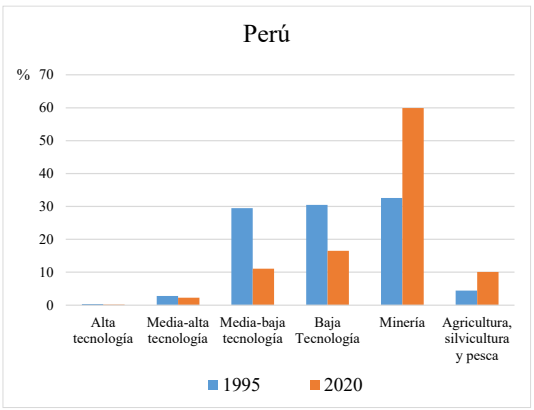












Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos TiVA (OCDE), 2023 Ed.

Dejando a un lado el caso particular de México, marcado por una creciente importancia de las actividades de contenido tecnológico medio-alto que se encuentran estrechamente ligadas a su orientación manufacturera hacia el mercado norteamericano, se evidencian serias dificultades en la mayor parte de los países de la región para romper con las inercias derivadas de la preponderancia de un modelo de corte extractivista, con base en la extracción para su exportación, sin apenas transformación, de los recursos naturales. Un modelo que, a pesar de haber sido fuente generadora de importantes ingresos para algunos países, presenta notables debilidades estructurales, como el hecho de ser altamente dependiente de la demanda e inversión externa, con escasas conexiones internas (efectos arrastre), y que además de estar sometida a fuertes fluctuaciones de precios y de vaivenes del mercado, se fundamenta en ventajas perecederas (dotación de recursos naturales). A ello hay que sumar los fuertes impactos medioambientales y sociales ocasionados, que en muchos casos adquieren un carácter irreversible (Rodil y Trujillo, 2021), limitando el surgimiento de otras posibles actividades con alto potencial de desarrollo endógeno, que permitan salir de la trampa del extractivismo.

La ausencia de políticas industriales nacionales que traten de revertir esta dinámica productiva, unido a la inexistencia de mecanismos y acuerdos que fortalezcan la proliferación de cadenas de valor de ámbito regional, son otras de las debilidades que afectan desde el plano institucional y que requieren un esfuerzo y coordinación tanto a nivel nacional como supranacional. La salida no será posible sin estrategias firmes y mantenidas en el tiempo por parte de los gobiernos, que atiendan a las potencialidades endógenas de desarrollo, en conjunción con el fomento de actividades que favorezcan por un lado el escalamiento en el seno de las CGV en que participan, y por otro el impulso de cadenas de valor en la región.

Bibliografía.

Antràs, P. (2020). Conceptual Aspects of Global Value Chains. *The World Bank Economic Review*, 34(3): 551–574. https://doi.org/10.1093/wber/lhaa006

Baldwin, R. (2012). Global supply chains: Why they emerged, why they matter, and where they are going. (Discussion papers, no. 9103). *Centre for Economic Policy Research*.

Fernandes, A.M., Kee, H.L. y Winkler, D. (2022). Determinants of Global Value Chain Participation: Cross-Country Evidence. *The World Bank Economic Review*, 36(2): 329–360. https://doi.org/10.1093/wber/lhab017

Gereffi, G. (2014). Global value chains in a post-Washington Consensus world. *Review of International Political Economy*, 21(1): 9–37. https://doi.org/10.1080/09692290.2012.756414

Gereffi, G. (2020). What does the COVID-19 pandemic teach us about global value chains? The case of medical supplies. *Journal of International Business Policy*, 3: 287–301. https://doi.org/10.1057/s42214-020-00062-w

Hernández, R., Martínez Piva, J.M. y Mulder, N. (2014). Global value chains and world trade: Prospects and challenges for Latin America. ECLAC Books, No. 127 (LC/G.2617-P), Santiago, Chile, Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC).

Rodil, O., y Trujillo, A.G. (2021). Cadenas globales de valor y neoextractivismo: efectos sobre los territorios indígenas y campesinos de Latinoamérica. En M.G. Muñoz, J.E. Sánchez-Cano y B.H. Ríos (Comps.), *Territorios, neoextractivismo y derechos indígenas en Latinoamérica* (pp. 41-73). Durango: Universidad Juárez del Estado de Durango.

Rodil, O. y Sánchez, M.C. (2022). China y su modelo de inserción dual en América Latina en el marco de la fragmentación productiva internacional. *Perfiles Latinoamericanos*, 30(60). https://doi.org/10.18504/pl3060-003-2022

LA BRECHA DE GÉNERO EN LA UNIÓN EUROPEA. UN ENFOQUE DESDE LAS CADENAS GLOBALES DE VALOR

Hugo Campos-Romero[a*], Bruno Blanco-Varela[b], y Marcos Loureiro-Ga[c]

[a] *Grupo de Investigación en Innovación, Cambio Estrutural e Desenvolvemento Económico (ICEDE). Universidade de Santiago de Compostela, Departamento de Economía Aplicada (Santiago de Compostela, hugo.campos.romero@usc.es).*

[b] *Grupo de Investigación ICEDE. Universidade de Vigo, Departamento de Análisis Económico e Historia Económica e Instituciones (Ourense, bruno.blanco@uvigo.es).*

[c] *Grupo de Investigación en Contextos Educativos e Socioeducativos. Universidade de Vigo, Departamento de Matemáticas (Ourense, maloureiro@uvigo.gal)*

Palabras clave: brecha de género, cadenas globales de valor, Unión Europea, comercio internacional.

La brecha de género es un concepto amplio y polifacético que engloba diversas dimensiones de la desigualdad entre mujeres y hombres. Abarca una serie de cuestiones, desde decisiones relacionadas con la educación y el acceso a la tecnología hasta disparidades en los salarios, las tasas de empleo y el acceso a puestos directivos. Los tipos y orígenes de la brecha de género muestran cambios notables en función de las dimensiones temporales y geográficas específicas consideradas. Incluso dentro de la Unión Europea, es imprescindible una comprensión matizada para comprender los diversos tipos y causas que contribuyen a la brecha de género en los distintos países socios.

Desde la década de 1990, el comercio exterior se ha revelado como un factor que influye en las desigualdades (Baldwin, 1995; Bhagwati, 1998; Bloom & Brender, 1993; Richardson, 1995). Aunque una mayor participación en los mercados mundiales conlleva posibles beneficios para el crecimiento económico y el desarrollo, algunos estudios también apuntan a un aumento de las desigualdades en los niveles de renta y riqueza entre los países desarrollados y los países en desarrollo. (Mahesh, 2016). Las desigualdades no sólo aumentan entre países, ya que algunos estudios apuntan incluso a su incremento dentro de las fronteras nacionales. (Barusman & Barusman, 2017). Sin embargo, el comercio internacional no sólo ha contribuido a las disparidades de renta, riqueza o educación, sino que también ha sido fuente de desigualdades de género. (Furuta et al., 2018). Las investigaciones realizadas por Berik et al. (2004) y Menon & Rodgers (2009) destacan que la apertura comercial puede contribuir a aumentar las desigualdades de género, sobre todo en industrias como la manufacturera o en sectores que dependen en gran medida de mano de obra poco cualificada..

Sin embargo, no todos los estudios coinciden con esta perspectiva. Algunos sugieren que una mayor integración exterior conduce a un cambio positivo en la brecha de género, atribuido a una mayor participación femenina en el mercado laboral. (Besedes et al., 2021). No obstante, es esencial explorar este resultado en profundidad y analizar la intrincada relación entre el incremento del comercio exterior y la mayor participación laboral femenina. Algunas cuestiones relevantes que necesitan un análisis más detallado tienen que ver con el ámbito sectorial. Es decir, cuáles son las actividades económicas que experimentan un aumento de la participación femenina por el comercio y la medida en que las mujeres consiguen empleos estables y a tiempo completo en comparación con los hombres (Brussevich, 2018).

La contribución de Bussmann (2009) es de especial relevancia al hacer hincapié en que un mayor grado de apertura comercial no se traduce necesariamente en una mejora del bienestar de las mujeres en comparación con las ganancias experimentadas por los hombres. Li et al. (2020) destacan que el impacto de una mayor apertura comercial sobre la participación femenina es relativo y puede evolucionar con el tiempo. En su estudio, destacan que la apertura inicial podría disminuir la brecha al aumentar la presencia de las mujeres en la población activa, hasta un cierto umbral, a partir del cual la brecha podría resurgir. Además, tanto las exportaciones como la dependencia de las importaciones ejercen distintas influencias en la participación

laboral femenina. Los factores que contribuyen a estas limitaciones en la reducción de la brecha de género son diversos y abarcan aspectos como la fecundidad o la dependencia, sobre todo en el cuidado de los hijos.

Algunos trabajos que analizan el efecto de este tipo de comercio exterior sugieren que la participación en las CGV no mejora la posición relativa de las mujeres en el mercado laboral. Por ejemplo, Deb (2022) señala que la participación en las CGV, tanto hacia delante como hacia atrás, puede incluso reducir los salarios relativos de las mujeres. Asimismo, Gagliardi et al. (2019) señala que, aunque los salarios suelen ser más elevados en las tareas más próximas a las fases finales de la cadena de producción, la distribución de los ingresos entre hombres y mujeres es desigual, siendo los hombres los principales beneficiarios. Además, Jiang et al. (2023) revela un aumento de la brecha de género en China. Sin embargo, en este caso, el perjuicio causado por la participación en las CGV es menor en relación con otros factores. Por ejemplo, la distribución por sexos en los distintos sectores, la dinámica familiar, el cuidado de los niños y las diferencias en la educación contribuyen de forma más significativa al aumento de la brecha.

Este trabajo parte de la metodología input-output multirregional (IOMR) con extensión a datos de empleo por sector de actividad y sexo (hombre – mujer) con la finalidad de analizar las dinámicas de empleo en relación a la participación de los dos sexos en los mercados nacionales, internacionales y, particularmente, respecto de la participación en las cadenas globales de valor. El uso de la metodología IOMR nos permite analizar en profundidad las diferencias en esta dinámica entre los distintos sectores de actividad a la vez que nos permite observar si existen diferencias entre los distintos países que integran la Unión Europea. A su vez, es de interés comprobar si existen comportamientos homogéneos entre los sectores en función de su nivel de intensidad tecnológica, para el caso de las manufacturas; y de intensidad en conocimiento, para el caso de los servicios.

Los resultados preliminares del estudio apuntan a la presencia de brecha de género en el empleo a favor del sexo masculino al centrarse en la participación en el comercio exterior, si bien, en el caso del empleo doméstico, se observa una situación de mayor igualdad. Otro resultado interesante es que estas diferencias entre los sexos se replican al agrupar los sectores en función de su intensidad tecnológica o de conocimiento, donde las mujeres ostentan una mayor participación en actividades de menor valor añadido, lo que tampoco implica que su participación sea mayoritaria.

Bibliografía

Baldwin, R. E. (1995). *The Effects of Trade and Foreign Direct Investment on Employment and Relative Wages*. OECD. https://doi.org/10.1787/888157653682

Barusman, A. F., & Barusman, Y. S. (2017). The Impact of International Trade on Income Inequality in the United States since 1970's. *European Research Studies*, *XX*(4A), 35-50.

Berik, G., Rodgers, Y. van der M., & Zveglich, J. E. (2004). International Trade and Gender Wage Discrimination: Evidence from East Asia. *Review of Development Economics*, *8*(2), 237-254. https://doi.org/10.1111/j.1467-9361.2004.00230.x

Besedes, T., Lee, S. H., & Yang, T. (2021). Trade liberalization and gender gaps in local labor market outcomes: Dimensions of adjustment in the United States. *Journal of Economic Behavior & Organization*, *183*, 574-588. https://doi.org/10.1016/j.jebo.2020.12.020

Bhagwati, J. N. (1998). Trade and wages: A malign relationship? En O. Memedovic, A. Kuyvenhoven, & W. T. M. Molle (Eds.), *Globalization of Labour Markets: Challenges, Adjustment and Policy Response in the EU and LDCs* (pp. 31-65). Springer US. https://doi.org/10.1007/978-1-4615-6229-0_2

Bloom, D. E., & Brender, A. (1993). *Labor and the Emerging World Economy* (Working Paper 4266). National Bureau of Economic Research. https://doi.org/10.3386/w4266

Brussevich, M. (2018). Does trade liberalization narrow the gender wage gap? The role of sectoral mobility. *European Economic Review*, *109*, 305-333. Scopus. https://doi.org/10.1016/j.euroecorev.2018.02.007

Bussmann, M. (2009). The Effect of Trade Openness on Women's Welfare and Work Life. *World Development*, *37*(6), 1027-1038. https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2008.10.007

Deb, K. (2022). Global Value Chains in India and Their Impact on Gender Wage Disparity. *Foreign Trade Review*, *57*(4), 452-472. https://doi.org/10.1177/00157325211024003

Furuta, M., Bhattacharya, P., & Sato, T. (2018). Effects of Trade Liberalization on the Gender Wage Gap: Evidences from Panel Data of the Indian Manufacturing Sector. En *Discussion Paper Series* (DP2017-22; Discussion Paper Series). Research Institute for Economics & Business Administration, Kobe University. https://ideas.repec.org/p/kob/dpaper/dp2017-22.html

Gagliardi, N., Mahy, B., & Rycx, F. (2019). Does firms' position in global value chains matter for workers' wages?An overview with a gender perspective. *Reflets et perspectives de la vie économique*, *LVII*(4), 55-62. https://doi.org/10.3917/rpve.584.0055

Jiang, X., Zhao, C., Ouyang, J., & Shen, M. (2023). Integration in the global value chain, structural change, and the widening gender employment gap in China. *China Economic Review*, *81*, 102033. https://doi.org/10.1016/j.chieco.2023.102033

Li, J.-P., Li, Z.-Z., Tao, R., & Su, C. W. (2020). How does trade openness affect female labours? *International Journal of Manpower*, *41*(4), 375-390. https://doi.org/10.1108/IJM-10-2018-0342

Mahesh, M. (2016). The effects of trade openness on income inequality—Evidence from BRIC countries. *Economics Bulletin*, *36*(3), 1751-1761.

Menon, N., & Rodgers, Y. v. d. M. (2009). International Trade and the Gender Wage Gap: New Evidence from India's Manufacturing Sector. *World Development*, *37*(5), 965-981. Scopus. https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2008.09.009

Richardson, J. D. (1995). Income Inequality and Trade: How to Think, What to Conclude. *Journal of Economic Perspectives*, *9*(3), 33-55. https://doi.org/10.1257/jep.9.3.33